LEE HECHT HARRISON



Anexo 18: Desarrollo Profesional



LEE HECHT HARRISON

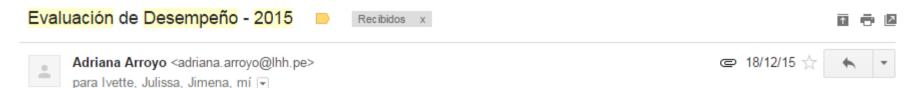


Evaluación de desempeño





Comunicación previa al inicio del proceso anual de evaluación de desempeño 2015.



Estimadas Ivette/Julissa:

Para comunicarles que estamos iniciando el proceso de Evaluación de Desempeño del año 2015.

A través de la evaluación del desempeño se lleva a cabo la medición, de manera cualitativa y cuantitativa, del cumplimiento de las funciones y objetivos asignados al personal, de acuerdo con el puesto que ocupan y considerando sus competencias (conocimientos, habilidades, actitudes, aptitudes, valores, motivaciones, etc)

Les estamos adjuntando los formatos que se utilizan para esta evaluación.

Asimismo, si tuvieran personal nuevo en su área, favor utilizar este formato, adaptando el contenido según los criterios y objetivos de evaluación que aplique en cada caso particular.

Este proceso debe finalizar en el mes de enero/16 para lo cual les solicitamos ir revisando los formatos y estableciendo fechas tentativas para la reunión de feedback con su personal.

Si tuvieran alguna consulta no duden en contactarnos, muchas gracias.

Saludos cordiales,

Adriana Arroyo

Gerente de Administración y Finanzas

Lee Hecht Harrison LDRM Perú



Comunicación para finalizar el proceso anual de evaluación de desempeño 2015.





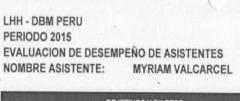
Comunicación sobre la reunión de feedback de la evaluación de desempeño 2015.





Matriz de objetivos evaluados al personal. Ejemplo: Myriam Valcárcel.

Los objetivos y pesos varían según el puesto y/o área.



OBJETIVOS Y SU PESO				经过程		The state of	DESCRIPTION OF THE PARTY OF THE		
GENERAL	PESO	ESPECIFICOS	PESO	INDICADOR /BASE COMPARACION	FRECUENCIA	QUIEN		LOGRO	
								PARCIAL	TOTAL
1, ATENDER LOS ENCARGOS VARIOS DE LA GERENCIA GENERAL	90%	CUMPLIMIENTO DE LOS ENCARGOS DE LA PRESIDENCIA EJECUTIVA EN EL TIEMPO SOLICITADO	90%	5 CUMPLE SIN NECESIDAD DE SEGUIMIENTO Y ANTES DEL TIEMPO ESTABLECIDO, 4 CUMPLE CORRECTAMENTE Y EN EL TIEMPO ESTABLECIDO, 3 CUMPLE CON UNO O DOS DIAS DE RETRASO. 2 CUMPLE CON MÁS DE 2 DIAS DE RETRASO. 1 CUMPLE CON MÁS DE 3 DIAS DE RETRASO.	MENSUAL	PRESIDENTE EJECUTIVO		3.60	4.04
3. EVALUACION CUALITATIVA		CUMPLE CON LAS COMPETENCIAS DE EXCELENCIA PROFESIONAL, ACTITUD DE SERVICIO, HONESTIDAD E INTEGRIDAD, TRABAJO EN EQUIPO Y RESPONSABILIDAD SOCIAL	10%	SE MIDE ANUALMENTE TRAVES DE RETROALIMENTACION DE PARES, SUPERVISORES Y SUBORDINADOS.	ANUAL	JEFE, SUPERVISOR Y PARES	4.40	0.44	

1 EN OBSERVACIÓN 2 MÍNIMA ACEPTABLE 3 ACEPTABLE 4 BUENO 5 DESTACADO

FIRMA DEL OCUPANTE DEL CARGO

FIRMA DEL SUPERVISOR 170 JEFE

LEE HECHT HARRISON

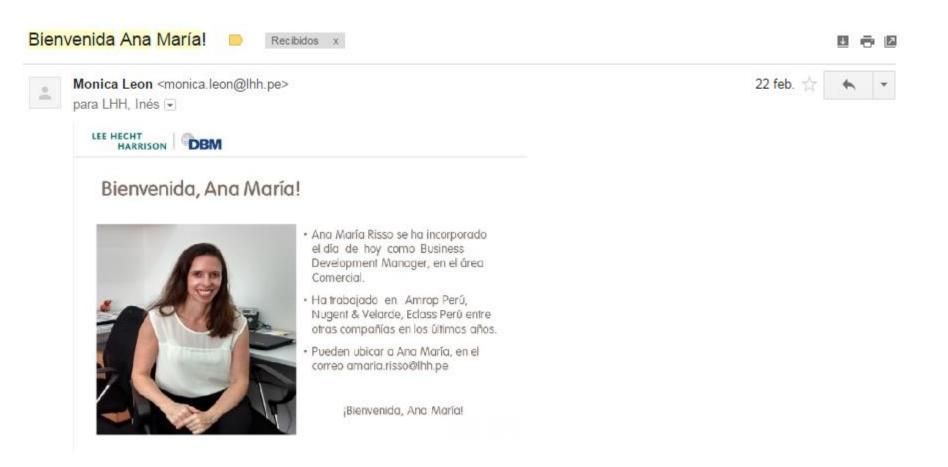


Cambios organizacionales





Comunicación de Recursos Humanos informando nuevos ingresos.





Comunicación de Gerente General informando promociones internas.



Jimena Mendoza <jimena.mendoza@lhh.pe>

25 feb. 🏠



para lhh, Inés 🔻

Estimados todos:

Quería contarles unos cambios importantes en el equipo comercial (y disculpen de antemano por lo largo del correo).

Luego de 6 meses de la incorporación de Erika Alejos como Gerente Comercial, hemos podido ejecutar varios cambios bajo una nueva estrategia comercial que nos permitirá seguir creciendo. El cambio mas importante es el manejo de clientes por carteras bajo la responsabilidad de Business Development Managers y Account Managers que manejan las cuentas de principio a fin. Estos meses han sido críticos para la transición a ese modelo y creo que se han hecho grandes avances.

Este cambio, desde un inicio, anticipaba la eliminación de la gerencia de proyectos por lo que Valerie ha estado compartiendo su conocimiento al resto del equipo para asegurar una buena transición. Por tal motivo y con mucha pena les anuncio que Valerie estará dejando el equipo de LHH-DBM a partir del 31 de Marzo, mil gracias Valerie por todo el apoyo que nos has dado en estos 3 años !

El equipo comercial tiene un par de incorporaciones nuevas, la primera ya fue anunciada a principios de semana, Ana Maria Risso se incorpora como Business Development Manager. La segunda es Lorena Valdez quien dejará la posición que desempeñaba en Marketing y pasará al área comercial como Account Manager.

Para finalizar, quería contarles que Alvaro Lazo quien se desempeñaba como Ejecutivo de ventas ha sido ascendido a Business Development Manager.

Tanto Guido como yo seguiremos siendo parte del equipo comercial así como Marianella como analista de ventas y Yaisa como asistente.

Estamos todos seguros que con esta nueva estructura podremos alcanzar nuestros objetivos trazados y que las ventas que realice el equipo comercial serán excelentemente bien atendidas por nuestros consultores, asistentas y todos los demás miembros de este gran equipo.

Mil gracias y estoy a su disposición para cualquier duda.

Jimena Mendoza Gerente General



Requerimiento, Perfil y Funciones





Comunicación del área de Psicología solicitando cubrir una plaza de su equipo de trabajo e indicando el perfil .





Perfil General del Puesto: Psicóloga

LEE HECHT HARRISON	FICHA DE PERFIL DE REQUERIMIENTO Pricóloga	Fecha de Emisión	28/07/2014		
1. CLIENTE					
Nombre de la empresa	LLHH DBM PERU Dinámica Profesiona	il Consultores SA.	Fecha: 28/07/2014		
PUESTO Nombre del puesto Número de vacantes requeridas 2.1 Principales responsabilidades	Psicóloga 1 y funciones:	Número de candid	latos a enviar		
Responsable de la evaluación y desarrollo de los Perfiles Profesionales de los ejecutivos en programas de Transición de Carrera y Coaching Ejecutivo. Supervisar la coordinación de reuniones y cumplimiento de las funciones operativas dentro del Área de Psicologia para los programas de Transición Laboral y Coaching Ejecutivo. FUNCIONES: Aténción de concultores, coaches y candidatos en los diversos requerimientos referidos al Área de Psicologia; Liberar a cabo las reuniones de entrevistas y feedbacks de todos los candidatos ejecutivos en programa de Transición Laboral; Realizar seguimiento a cada caso acignado para completar el Perfil Profesional del candidato; Preparar material de reportes 380 para el programa de Coaching Ejecutivo; Recopilar anualmente las establisticas en relación a la atención a candidato; y la carga laboral del Área de Psicologia; Crear bateria de pruebas psicológicas para el programa de Coaching Ejecutivo; Recopilar internas y precentar un informe del perfil profesional de cada postulante; Supervisar trabajo operativo del Área realizadas por el practicante.					
2.3 Personal a oargo	SI	NO	Nro. 1 (Practicante)		
3. REQUISITOS			T		
Estudios: No necesario		Tecnico			
Secundaria		Superior Universit	ario		
Especialidad (es)	Pso. Organizacional	Grado:	Licenciatura		
Experiencia:	Años	2			
Otros Concolmientos: Computación 1. Word 2. Excel 3. Power Point	Ratio Mello Associato	idiomas 1. inglés			
Concolmentos Tecnicos : Manejo de pruebas psicológicas (;	osloométricas y proyecti	Ivas).			
Otros requisitos : Edad Observaciones:	Sexo M F				
Competencias Organizacionales Excelencia profesional Actitud de Servicio Honestidad e Integridad Trabajo en equipo Responsabilidad Social	Del Puesto Colaboración Calidad de Trabajo Franqueza - Conflab Infolativa - Autónom Modalidad de contao Orienfación al cilent Profundidad en el co	ia – Senolliez ito e Interno y externo			

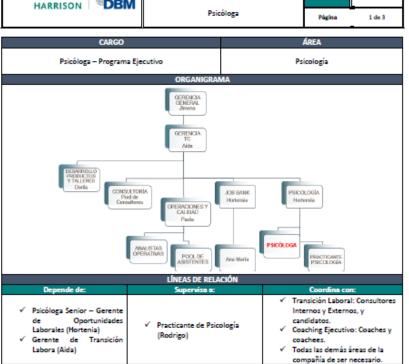
	0					
LEE HECHT HARRISON DBM	FICHA DE PERFIL DE REQUERIMIENTO Psicóloga	Fecha de Emisión	28/07/2014			
4 INFORMACIÓN ADICIONAL SOBI						
Dias de trabajo Lunes a Viernes (Fu	ill time)	Remuneración	Mensual			
Horarios de trabajo L.J: 8am a 8pm	y V: 8am a 2pm (verano) - 8am a 4pm (Invi	erno)			
Lugar del centro de trabajo San Icid	fro					
Tipo de contrato						
Otros Beneficios: Utilidades, AFP, 8	Seguro EPS.					
& DATOS DEL CONTACTO DENTRO DE LA EMPRESA						
Nombres y Apelidos: Hortengia Casa	anoura.					
• •						
Puesto que ocupa: Gerente de Oport	tunidades Laborales					
Telefono: 221 3880						
8.RESPONSABLE DEL PROCESO						
Horfengia Caganova						
	The serious sensellity of					
Fecha de Incorporación	Fecha de Incorporación Agosto.2014					

Prohibida la reproducción parcial o total de este documento sin la previa autorización de Andrea Alba González –



Funciones: Psicóloga





OBJETIVO GENERAL

Evaluación y desarrollo de los Perfiles Profesionales de los ejecutivos en programas de Transición de Carrera y Coaching Ejecutivo. Supervisar la coordinación de reuniones y cumplimiento de las funciones operativas dentro del Área de Psicología para los programas de Transición Laboral y Coaching Ejecutivo

INDICADORES DE DESEMPEÑO

- Número de citas de entrevistas y feedbacks realizados: Número de casos cerrados.
- Evaluación de Perfiles Profesionales, entrevistas y feedbacks: calidad de entrevistas, manejo e interpretación de los instrumentos, calidad del feedback.
- Competencias organizacionales (cardinales): excelencia profesional, actitud de servicio, honestidad e integridad, trabajo en equipo y responsabilidad social.

ELABORÓ	REVISÓ	APROBÓ	
Nombre: Andrea Alba González	Nombre: Cargo:	Nombre: Cargo:	

LEE HECHT	Perfil y Descripción de Puestos	Fecha de Emisión	28/07/2014 2 de 3
HARRISON DBM	Psicóloga	Página	

FUNCIONES

- Atención de consultores, coaches y candidatos en los diversos requerimientos referidos al Área de Psicología.
- 2. Llevar a cabo las reuniones de entrevistas y feedbacks de todos los candidatos elecutivos en programa de Transición Laboral
- 3. Realizar seguimiento a cada caso asignado para completar el Perfil Profesional del candidato.
- Preparar material de reportes 360 para el programa de Coaching Elecutivo.
- Recopilar anualmente las estadisticas en relación a la atención a candidatos y la carga laboral del Área de Psicologia.
- 6. Crear bateria de pruebas psicológicas para evaluación y selección de personal para posiciones internas y presentar un informe del perfil profesional de cada postulante.
- Supervisar trabajo operativo del Area realizadas por el practicante.

EXPERIENCIA LABORAL Y ACADÉMICA

Licenciada en Psicología. Altamente preferible especialización en Psicología Organizacional. Experiencia mínima de 2 años evaluando perfiles profesionales a ejecutivos de mandos ejecutivos medios y altos.

	COMPET	ENCIAS	DE PERFIL
Competencia	Definición	Nivel	Descripción
Colaboración	Capacidad de trabajar en colaboración con grupos multidisciplinarios, con otras áreas de la organización u organismos externos con los que deba interactuar. Implica tener expectativas positivas respecto de los demás y comprensión interpersonal.	В	Por medio de sus actitudes, alienta al buen desarrollo de las tareas de todos. Tiene sólida reputación profesional y genera conflarza de los demás sin descuidar sus obligaciones especificas.
Calidad de Trabajo	Implica tener amplilos conocimientos de los temas del área que esté bajo su responsabilidad. Poseer la capacidad de comprender la esencia de los aspectos complejos. Demostrar capacidad para trabajar con las funciones de su mismo nivel y de niveles differentes. Tener buena capacidad de discernimiento (juício). Compartir con los demás el conocimiento profesional y expertise. Basarse en los hechos y en la razón (equilibrio). Demostrar constantemente interés en aprender.	4	Entiende y conoce todos los temas relacionados con su especialidad, su contenido y esencia aum en los aspectos más complejos. Comparte con los demás su conocimiento y expertise. Es referente entre sus pares y en la comunidad donde actúa. Demuestra constantemente interés por aprender.
Franqueza – Confiabilidad – Integridad.	Ser realista y franco. Establecer relaciones basadas en el respeto mutuo y la conflanza. Tener coherencia entre acciones, conductas y palabras. Asumir la responsabilidad de sus propios errores. Estar comprometido con la honestidad y la conflanza en cada faceta de la conducta.		Establece relaciones basadas en el respeto mutuo y la confianza. Asume la responsabilidad de sus propios errores. Sus acciones y actitudes son coherentes con su discurso. Demuestra estar comprometido con la honestidad y la confianza en cada faceta de su conducta.
Iniciativa – Autonomia – Sencillez	Ser realista y franco. Establecer relaciones basadas en el respeto multuo y la conflanza. Tener coherencia entre acciones, Conductas y palabras. Asumir la responsabilidad de sus propios errores. Estar comprometido con la honestidad y la conflanza en cada faceta de la conducta.	A	Establece relaciones basadas en el respeto mutuo y la confianza. Asume la responsabilidad de sus propios errores. Sus acciones y actitudes son coherentes con su discurso. Demoestra estar comprometido con la honestidad y la confianza en cada faceta de su conducta.

PERFIL Y DESCRIPCIÓN DE PUESTO Página 2 de 3 Prohibida la reproducción parcial o total de este documento sin la previa autorización de Andrea Alba González andreaalbao@hotmail.com



Funciones: Psicóloga

LEE HECHT	Perfil y Descripción de Puestos	Fecha de Emisión	28/07/2014	
HARRISON DBM	Psicóloga	Página	3 de 3	

Modalidad de contacto	Es la capacidad de demostrar una sólida habilidad de comunicación y asegurar una comunicación dara. Allenta a otros a compartir información. Habla por todos y valora las contribuciones de los demás. En un concepto más emplio, comunicarse implica saber escuchar y hacer posible que los demás accedan fácilmente a la información que se posea.	A	Hace preguntas perspicaces que van al centro del problema, comprende y comunica temas complejos. Se comunica con claridad y precisión. Es abierto y honesto y aporta en las discusiones. Demuestra interés por las personas, los acontecimientos y las ideas.
Orientación al cliente interno y externo	Demostrar sensibilidad por las necesidades o esigencias que un conjunto de clientes potenciales externos o internos pueden requerir en el presente o en el futuro. Conceder la más alta calidad a la satisfacción del cliente. Escuchar al cliente. Generar soluciones para satisfacer las necesidades de los clientes. Estar comprometido con la calidad esforzándose por una mejora continua.	В	Identifica las necesidades del cliente; en ocasiones se anticipa a ellas aportando soluciones a la medida de sus requerimientos. Demuestra interés en atender a los clientes con rapidez, diagnostica correctamente la necesidad y plantea soluciones adecuadas
Profundidad en el conocimiento de los productos (pruebas psicológicas)	Es la capacidad de conocer a fondo el/los producto/s y evaluar la factibilidad y viabilidad de su adaptación a los requerimientos, gustos y necesidades del cliente.	A	Conoce tanto los productos de la compañía que es consultado sistemáticamente acerca de ellos y es capaz de aportar ideas para el desarrollo o las mejoras de las nuevas versiones de un producto y ser tenido en cuenta.
Orientación a los resultados	Es la tendencia al logro de resultados, fijando metas desaflantes por encima de los estándares, mejorando y manteniendo altos niveles de rendimiento, en el marco de las estrategias de la organización.	c	Fija objetivos para su área en concordancia con los objetivos estratégicos de la organización. Trabaja para mejorar su desempeño introduciendo los cambios necesarios en la órbita de su accionar.

Fuente: Alles, Martha (2009). Diccionario de Competencias Laborales. Niveles intermedios y otros niveles. Volumen 1. Ediciones Granica S.A.

	COMPETENCIAS COGNITIVAS				
Competencia	Definición	Nivel	Descripción		
Comprensión verbal (V)	Capacidad para comprender ideas expresadas en palabras.	Superior	Buena comprensión del lenguaje. Permite entablar relaciones interpersonales satisfactorias.		
Razonamiento (R)	Capacidad para resolver problemas lógicos, proveer y planear.	Promedio	Realiza análisis complejos. Desglosa sistemáticamente un problema complejo en las partes que lo componen. De análisis riguroso y objetivo. Permite plantear alternativas para la toma de decisiones.		
Fluidez verbal (F)	Capacidad para hablar y escribir con facilidad.	Superior	Capacidad para expresarse de forma oral y escrita adaptando su lenguaje a diferentes niveles de vocabulario. Capacidad para explicar, convencer y difundir información de cualquier tipo. Permite el manejo de personas, desarrollo de habilidades directivas.		

Fuente: PMA - Aptitudes Mentales Primarias (disponible en Multitest)

COMPETENCIAS ACADÉMICAS				
Competencia Nivel Descripción		Descripción		
Word	Básico	Elabora cartas o textos y utiliza técnicas básicas de edición (negrita, cursiva, subrayado, tipo y tamaño de letras, etc.).		
Excel	Básico	Fórmulas y filtros básicos para elaborar tablas de registro de datos.		
Power Point	Básico	Operaciones básicas (crear, abrir, guardar, Insertar, copiar, mover, borrar), técnicas básicas de edición, formato de texto y marcadores.		
Inglés	Intermedio	Hablado y escrito.		

PERFIL Y DESCRIPCIÓN DE PUESTO Página 3 de 3
Prohibida la reproducción parcial o total de este documento sin la previa autorización de **Andrea Alba González** =