



ambiental

financiero

social

SK SIGDO KOPPERS S.A.





contenidos

CAPÍTULO 1:

06 · INFORMACIÓN CORPORATIVA

- 08 · Carta del Presidente
- 14 · La Empresa en una Mirada
- 18 · Historia
- 22 · Gobierno Corporativo
- 26 · Principios Empresariales
- 28 · Política de Sustentabilidad
- 30 · Mapa de Stakeholders

CAPÍTULO 2:

32 · ESTRATEGIA

- 34 · Modelo de Negocio
- 36 · Estrategia Corporativa
- 38 · Oportunidades y Riesgos
- 42 · Investigación y Desarrollo

CAPÍTULO 3:

44 · ÁREAS DE NEGOCIO

- 46 · Nuestro Negocio

CAPÍTULO 4:

64 · DESEMPEÑO FINANCIERO

- 66 · Resultados 2014
- 70 · Balance Consolidado
- 72 · Estado de Flujos de Efectivo Consolidado

CAPÍTULO 5:

74 · DESEMPEÑO SOCIAL

- 78 · Perfil de los Colaboradores
- 80 · Capacitación de Colaboradores
- 82 · Gestión de Salud y Seguridad
- 84 · Relación de los Colaboradores con la Empresa
- 86 · Gestión y Planes Colaborativos con la Comunidad
- 88 · Desarrollo de Proveedores
- 89 · Prevención de Delitos

CAPÍTULO 6:

90 · DESEMPEÑO AMBIENTAL

- 92 · Política Ambiental
- 94 · Energía y Emisiones Atmosféricas
- 98 · Consumo de Agua y Eficiencia
- 99 · Gestión de Residuos

CAPÍTULO 7:

100 · ANTECEDENTES GENERALES

CAPÍTULO 8:

114 · ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS



ALCANCE DEL REPORTE INTEGRADO


EL PRESENTE REPORTE INTEGRADO, EL PRIMERO QUE ELABORA SIGDO KOPPERS S.A., INCLUYE INFORMACIÓN CONSOLIDADA DEL PERIODO COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO Y EL 31 DE DICIEMBRE DE 2014. CONSIDERA EL DESEMPEÑO FINANCIERO, SOCIAL Y AMBIENTAL DE LA MATRIZ Y LAS EMPRESAS FILIALES DEL GRUPO.

En esta primera versión, realizada bajo la metodología de Integrated Reporting Council (IIRC), hemos querido entregar una visión sobre el modelo de negocio de Sigdo Koppers, su estrategia, perspectivas y los riesgos y oportunidades a los que se enfrenta, relacionando su gestión con el contexto de su entorno, haciendo hincapié en **la creación de valor en forma sostenible, no sólo a corto, sino también a mediano y largo plazo.**

En ese sentido, planteamos este Reporte Integrado como una oportunidad para entregar una mirada más amplia del negocio y los principales desafíos. Además, destacamos

los logros y nos imponemos tareas para el ejercicio 2015.

A través de esta iniciativa, buscamos entregar al mercado y a toda la comunidad, información para el siglo 21, mostrando de manera transparente el desempeño no solo financiero, sino también desde el punto de vista social y ambiental, lo que nos permitirá tomar mejores decisiones y contar con una estrategia de trabajo acorde a las necesidades actuales.



**OPERAR CON VISIÓN DE LARGO PLAZO
ES UN OBJETIVO QUE RIGE
EL ACTUAR DE SIGDO KOPPERS
Y DE TODOS SUS COLABORADORES,
ASÍ ESTÁ DEFINIDO EN SU
POLÍTICA DE SUSTENTABILIDAD**

Lograr un crecimiento sostenible exige actuar de forma responsable y ética, generando valor para los grupos de interés. Esto considera velar por la transparencia, implementar buenas prácticas laborales, ser competitivos, desarrollar políticas de comercio justo con proveedores y promover una relación de respeto, confianza e involucramiento con las comunidades donde la compañía mantiene operaciones.

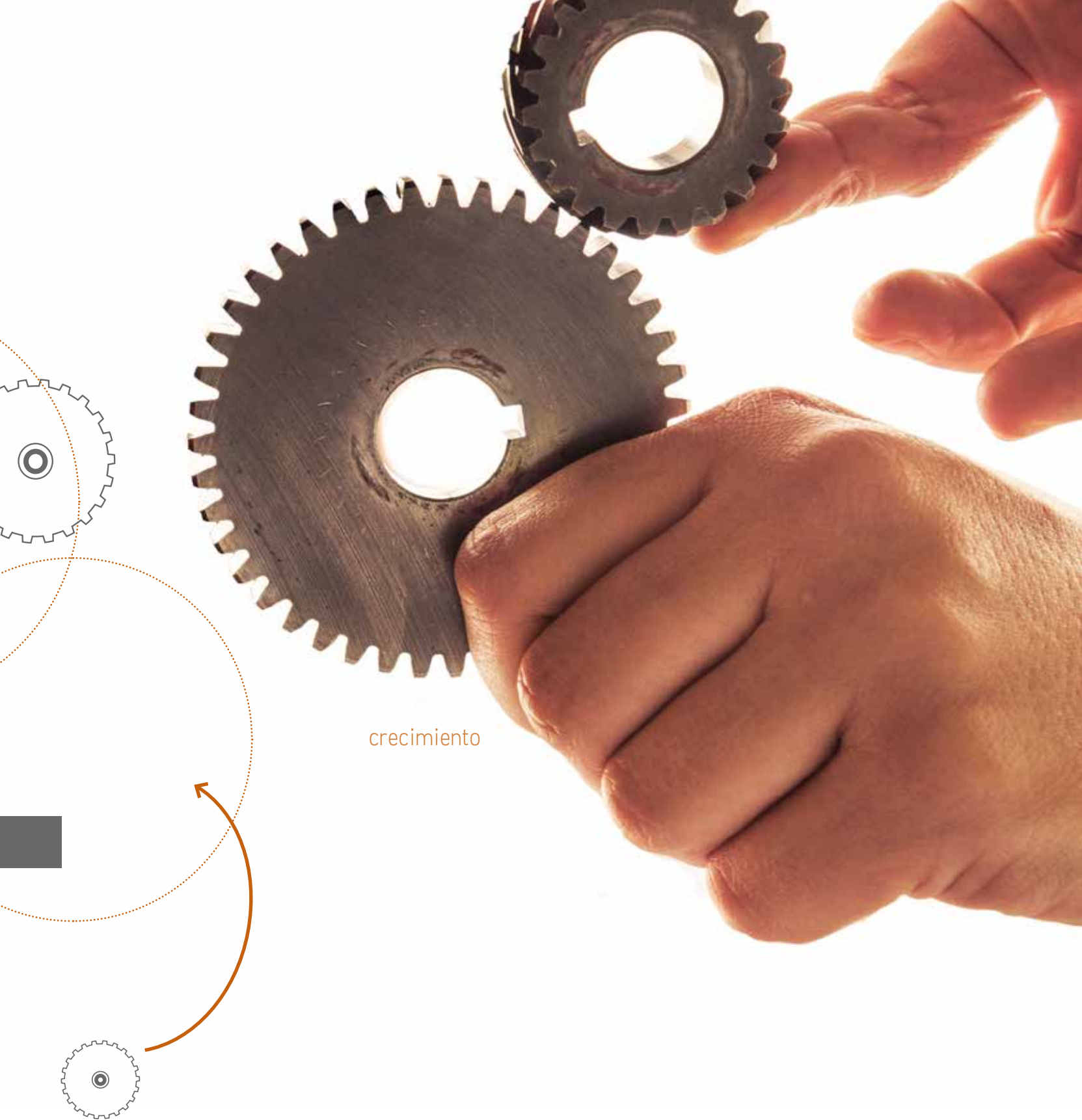


01

INFORMACIÓN CORPORATIVA

misión

globalización



crecimiento

ESTIMADOS ACCIONISTAS

En nombre del Directorio de Sigdo Koppers S.A. tengo el agrado de presentar a ustedes la Memoria Anual y los Estados Financieros correspondientes al ejercicio 2014.

Junto con dar cuenta de la gestión financiera del último año, en esta Memoria Anual quisimos incluir los aspectos relevantes de nuestra actividad en los ámbitos social y ambiental, bajo el marco del Integrated Reporting Council (IIRC), modelo que tiene por objetivo entregar una visión más amplia de la gestión de la compañía, a través de información concisa, de calidad y con un enfoque coherente que considera los ámbitos antes mencionados y se enfoca en la creación de valor en el corto, mediano y largo plazo.

El modelo de Reporte Integrado demuestra el permanente interés de nuestra compañía por innovar y avanzar en el desarrollo de sus diferentes negocios, con una visión que aúna y conecta en su estrategia todos los factores –más allá del ámbito financiero– que resultan determinantes para la creación de valor. Esta nueva mirada creemos que es parte de lo que hoy se exige a las empresas, que deben hacerse cargo de una realidad cada vez más demandante y competitiva, tanto dentro como fuera de su negocio.

Las mayores exigencias que impone el entorno quedaron manifiestas en el último año. En 2014 se evidenció el inicio de un ciclo de menores inversiones, que tuvo un claro reflejo en el sector minero. Esto se sumó a la discusión de varias reformas estructurales en Chile, lo que produjo un ambiente de incertidumbre. Durante buena parte del año, la reforma tributaria se tomó la agenda legislativa y la atención política, económica y social, siendo finalmente aprobada por el Senado en agosto último. Como consecuencia, habrá una mayor carga progresiva de impuestos a las empresas, hasta un máximo de 27% en el año 2018, entre otras materias que incorpora la nueva legislación.

Actualmente están en discusión otras reformas, tales como la Laboral y de Educación, y esperamos que su tramitación privilegie una visión de largo plazo, y que contribuyan a aumentar el acceso a más y mejores oportunidades para todas las personas y principalmente a incrementar la productividad de la fuerza laboral de nuestro país.

En relación a los resultados de Sigdo Koppers, en el último año la Utilidad Neta alcanzó los US\$134,7 millones, lo que representa un aumento de 11,5% respecto al año 2013. Así, durante el año 2014 se distribuyeron US\$66,1 millones en dividendos, equivalente a \$35,56 por acción.

En el último ejercicio, las ventas totalizaron US\$2.499,6 millones, siendo 15,4% menores que las obtenidas en 2013. Esta disminución se explica por varios factores, entre los que destacan que Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers ejecutó un mayor número de obras cuyos ingresos no consolidan en los resultados del Grupo. Asimismo, el tipo de cambio afectó a las filiales que mantienen su contabilidad en pesos (ICSK, Fepasa y SK Rental). A esto se sumó la desinversión de Sigdopack en el año 2013, lo que influyó en los menores volúmenes de ventas.

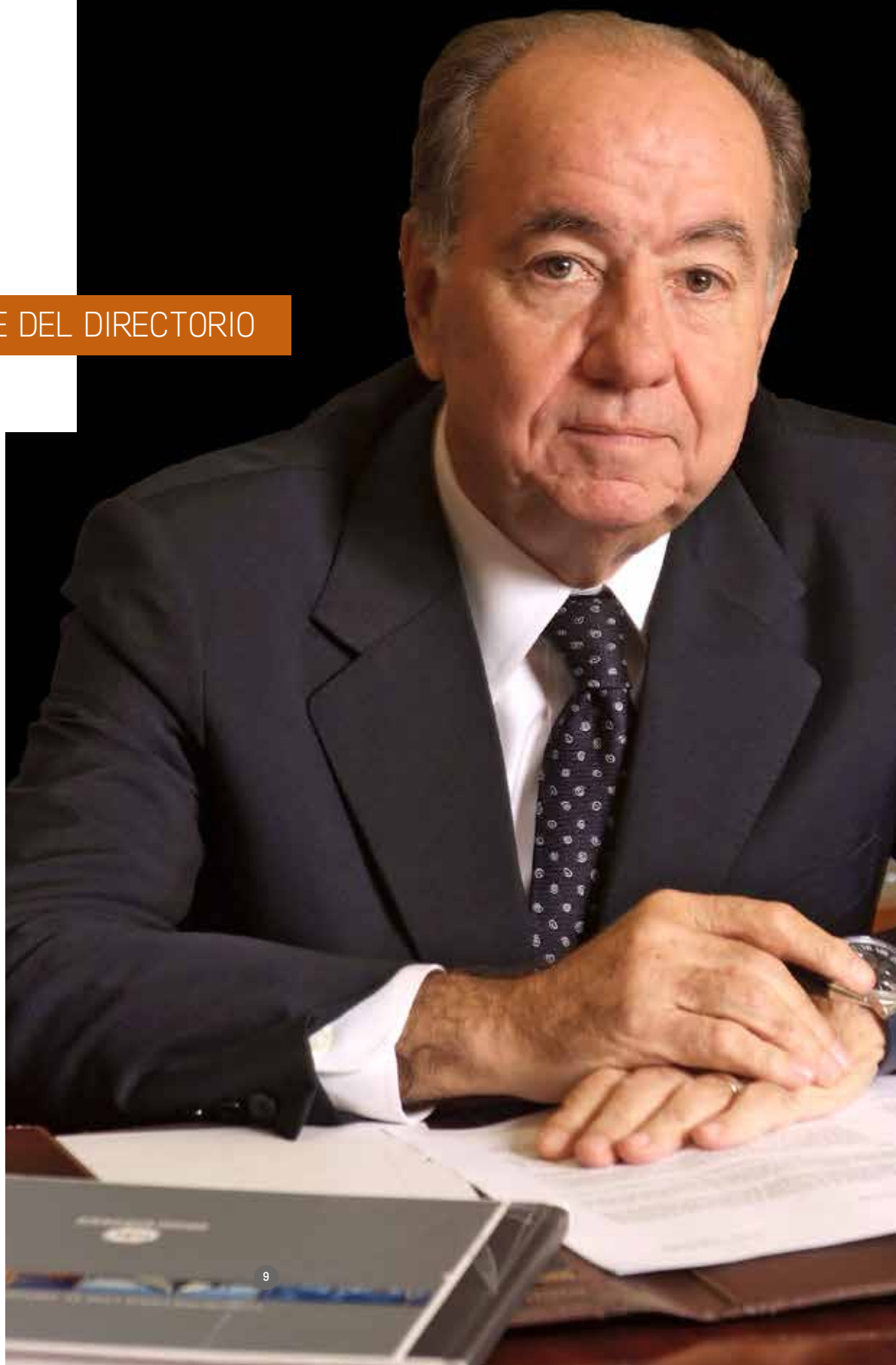
Por su parte, el EBITDA Consolidado de Sigdo Koppers totalizó US\$365,6 millones, lo que representa una disminución de 10,6%. Destacaron los incrementos de EBITDA obtenidos por las filiales Puerto Ventanas (+4,4%) y Enaex (+3,1%). Adicionalmente, durante el año 2014, el EBITDA Consolidado Proforma, que incluye las utilidades de las empresas que no se consolidan, alcanzó los US\$427,1 millones.

En línea con nuestros objetivos, mantenemos una alta liquidez y una adecuada y conservadora posición de endeudamiento, lo que nos permite enfrentar nuestros compromisos en forma holgada, pero a la vez nos da la flexibilidad de enfrentar los desafíos y oportunidades de una manera ágil y oportuna.

En relación al desempeño de las filiales, **Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers S.A. (ICSK)** tuvo nuevamente un año con un alto nivel de actividad, alcanzando un total de 44 millones de horas hombres, lo que constituye un hito histórico para nuestra constructora. Este nivel de actividad es doblemente destacable en el contexto de un ambiente de menores inversiones en Chile y da cuenta que Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers es altamente apreciada por sus capacidades técnicas y de ejecución por parte de los clientes.

CARTA PRESIDENTE DEL DIRECTORIO

JUAN EDUARDO ERRÁZURIZ OSSA
Presidente del Directorio



EN MATERIA DE SUSTENTABILIDAD, NUESTRAS COMPAÑÍAS ESTÁN REALIZANDO UN IMPORTANTE ESFUERZO, ABRIENDO LA MIRADA A TODOS SUS GRUPOS DE INTERÉS PARA COMPRENDER SUS EXPECTATIVAS Y RESPONDER A LOS DESAFÍOS FUTUROS.

La gestión del negocio de **Puerto Ventanas (PVSA)** estuvo marcada por un muy buen desempeño operacional y por la preparación para potenciar su infraestructura portuaria. Durante 2014 se obtuvo la aprobación medioambiental para una nueva bodega de 46.000 toneladas para almacenar concentrado de cobre, lo que permitirá ofrecer a nuestros clientes un servicio de alta tecnología y con los más altos estándares medioambientales. Adicionalmente, la Comisión de Evaluación Ambiental (CEA) aprobó el proyecto del Sitio 3, el cual tiene por objetivo actualizar y mejorar nuestras instalaciones para la descarga de concentrado de cobre, permitiéndonos aumentar en forma significativa las velocidades de carga de concentrado. Respecto de su filial Fepasa, destaca el cierre del acuerdo con Anglo American que contempla el traslado del concentrado de cobre desde la planta Las Tórtolas, en Los Andes, hasta Puerto Ventanas por un periodo de 10 años. La firma de este contrato, que entrará en vigencia durante el año 2016, representa cerca del 13% de la carga actual de la compañía.

Enaex, por su parte, siguió potenciando su estrategia de internacionalizar sus operaciones y concretó su ingreso en forma directa al mercado peruano mediante la adquisición de la empresa Chemtrade, lo que nos permite hoy comercializar nitrato de amonio y otros explosivos en Perú. Con ello, destaca la adjudicación del contrato de abastecimiento de nitrato de amonio a Antamina, la mina de cobre más grande de Perú. En Chile, en tanto, durante el año 2014 se renovaron casi la totalidad de los contratos de abastecimiento y servicios con los distintos clientes y la compañía se adjudicó importantes contratos nuevos, tales como Collahuasi. En relación a los nuevos proyectos que lidera Enaex, destaca la inauguración de una nueva planta de emulsiones en la provincia Argentina de San Juan, lo que nos permitirá abastecer en forma directa a importantes clientes mineros en ese país.

Magotteaux tuvo un año de transición, marcado por un alto nivel de actividad en el negocio de bolas de molienda y un mercado de casting todavía contraído, especialmente en Europa y en Asia. En este contexto, se inició una reestructuración orientada a hacer más eficiente la organización y racionalizar las cargas productivas hacia las plantas de casting con menores costos de producción. Este plan tendrá sus primeros frutos en 2015 y terminará de implementarse durante el año 2016. En relación a las inversiones en marcha, a fines de 2014 culminó la construcción de una nueva planta de bolas de molienda de alto cromo en Tailandia, que agregará una capacidad total de 50.000 toneladas. Este proyecto se encuentra en su fase de puesta en marcha y se estima que alcance los niveles de productividad esperada durante 2015. Respecto a SK SABO, a comienzos del año 2014 se materializó la compra del 45% restante de las acciones, lo que nos permitirá consolidar la totalidad de las operaciones de bolas forjadas en Chile.

En el caso de **SK Comercial**, el año 2014 será recordado como un periodo de gran contracción de la demanda, en particular en el segmento de la importación y comercialización de maquinaria y camiones, llegando en algunos casos a una reducción de hasta 50% de la demanda en ciertas categorías. A partir de la realidad que impuso el mercado, la compañía implementó un plan de reorganización y ajuste, el cual esperamos nos permita afrontar este ciclo de menores inversiones de forma adecuada. Por su parte, SK Rental mantuvo un favorable nivel de actividad, tanto en Chile como en los otros países donde participa. La empresa realizó un proceso de reorganización corporativa con el fin de potenciar la compañía ante sus crecientes desafíos, que hoy la posicionan como una de las tres principales empresas de arriendo de maquinaria de Sudamérica.

En el negocio de distribución de automóviles, **SKBergé** enfrentó con éxito un año donde el mercado de venta de autos nuevos en Chile se contrajo en 10,7%. En particular, SKBergé mostró una disminución en Chile de 6,3% mientras que en el extranjero incrementó sus ventas en 13,5%, evidenciando todo el potencial de crecimiento que tienen los mercados de Perú y Colombia.

En el ámbito del gobierno corporativo, destacó la certificación del Modelo de Prevención de Delitos por parte de la empresa BH Compliance a las compañías ICSK, PVSA, Fepasa, Enaex, Sigdo Koppers y SSK, filial de construcción en Perú, y la primera compañía certificada en ese país.

En materia de sustentabilidad, nuestras compañías llevan a cabo múltiples iniciativas y esfuerzos, ampliando la mirada hacia todos sus grupos de interés para comprender sus expectativas y responder a los desafíos futuros. La realización de este reporte nos permite documentar las acciones, replicar las mejores prácticas entre nuestras empresas y establecer metas para los próximos años, con el fin de alcanzar los mejores indicadores en todas las áreas.

En esta misma línea, Sigdo Koppers realizó durante 2014 su Encuentro Anual de Ejecutivos, en el que participaron cerca de 90 colaboradores de nuestras empresas. En esta reunión buscamos transmitir lineamientos, fortalecer la cultura corporativa y tratar temas relevantes para nuestras compañías.

En el ámbito medioambiental, destacó el sello de eficiencia energética que el Ministerio de Energía otorgó a Enaex y a Puerto Ventanas, como reconocimiento al desarrollo e implementación de acciones concretas para mejorar significativamente el desempeño energético de sus operaciones. La firma de un contrato entre Enaex y el gobierno de Noruega, para financiar la continuidad de los proyectos de Mecanismo de Desarrollo Limpio (MDL) por medio de la venta de Bonos de Carbono hasta el año 2020, fue uno de los hitos en esa área.



US \$ **135**
MILLONES

**ALCANZÓ LA UTILIDAD
CONSOLIDADA DE SIGDO
KOPPERS, LO QUE REPRESENTA
UN ALZA DE 11,55% RESPECTO
DEL AÑO ANTERIOR**

Como parte de nuestra permanente preocupación por mantener relaciones positivas y planes colaborativos con la comunidad, en el último año destacó el Modelo de Formación Dual de Excelencia en Mecánica Automotriz desarrollado por SKBergé con el Liceo A38 de Recoleta. Los positivos resultados de esta iniciativa nos motivaron a extender el programa a otras filiales, es el caso de SK Comercial, que lo pondrá en marcha a partir de 2015.

Respecto a los servicios compartidos y de tecnologías de información corporativos, en 2014 implementamos con gran éxito la plataforma SAP corporativa para todas las empresas del Grupo en Perú, lo que significa extender aún más las sinergias en ese ámbito. Adicionalmente, el año 2014 estuvo marcado por la preparación y planificación del proyecto SAP en Magotteaux, lo que nos permitirá integrar sus operaciones a nuestra plataforma a partir del año 2015.

Es evidente que estamos en presencia de un ciclo de menores inversiones mineras, sin embargo nuestra compañía tiene una importante exposición a otros sectores industriales que le otorgan un grado de diversificación adecuado. En particular en el sector eléctrico, se anticipa en Chile un alto nivel de actividad de proyectos. Adicionalmente, en la industria minera, nuestras actividades se concentran no solo en la ejecución de proyectos, sino que en su gran mayoría en los servicios y productos que le entregamos a grandes operaciones mineras que no detienen su actividad, sino que por el contrario siguen dando muestras de la necesidad creciente de ellos.

Nuestra estrategia es posicionarnos como un proveedor estratégico para nuestros clientes mineros e industriales, y seguiremos profundizando nuestros esfuerzos por entregar nuevas y mejores soluciones con valor agregado. En ese contexto nos mantenemos optimistas del desempeño de nuestras empresas y muy atentos a las oportunidades de crecimiento que se presenten.

Finalmente, quiero agradecer en forma muy especial a los señores directores, ejecutivos y a los colaboradores en general de las empresas de Sigdo Koppers, quienes son los responsables de los positivos resultados obtenidos durante 2014, a pesar de estar viviendo un contexto económico más ajustado. Adicionalmente, quiero expresar mis agradecimientos a nuestros clientes y proveedores, a las instituciones financieras con las que operamos y a nuestros accionistas, por la confianza que han depositado en nuestra compañía.

JUAN EDUARDO ERRÁZURIZ OSSA
Presidente del Directorio, Sigdo Koppers S.A.





MISIÓN

Ser un grupo proveedor integral, líder en servicios y productos para la minería e industria, entregando a nuestros clientes la más alta calidad, generando valor a nuestros accionistas y oportunidades de desarrollo a nuestros colaboradores.

VISIÓN

Crece de manera rentable, continua y sostenible, consolidando nuestro desarrollo en las distintas industrias y mercados en que participamos, identificando nuevas oportunidades de inversión acordes con nuestra visión de largo plazo.

INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN SIGDO KOPPERS S.A.

Compañía de ingeniería, construcción y montaje industrial de gran envergadura, con operaciones en Chile y Perú.



PUERTO VENTANAS S.A.

Principal puerto privado de la zona central de Chile. Propietario de Ferrocarril del Pacífico S.A. (FEPASA).



SK GODELIUS S.A.

Servicios, proyectos y soluciones tecnológicas para la minería e industria.



ENAE S.A.

Empresa productora de nitrato de amonio y servicios de fragmentación de roca, líder en Chile y Latinoamérica.



ÁREA SERVICIOS

LA EMPRESA EN UNA MIRADA

FUNDADO EN 1960, SIGDO KOPPERS ENTREGA PRODUCTOS Y SERVICIOS A LA MINERÍA E INDUSTRIA, A TRAVÉS DE COMPAÑÍAS LÍDERES EN SUS RESPECTIVOS SECTORES.

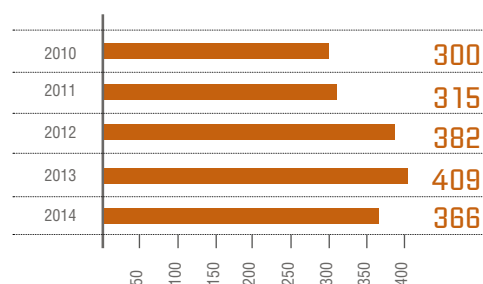
Sigdo Koppers es uno de los más dinámicos e importantes grupos empresariales chilenos. Con una reconocida trayectoria de seriedad, innovación y competencia, ha logrado un sostenido crecimiento en su volumen de negocios, mediante la capacidad de identificar nuevas oportunidades de inversión y una visión de desarrollo de largo plazo.

Actualmente cuenta con operaciones directas en Norteamérica, Latinoamérica, Europa y Asia, y sus actividades se organizan en tres unidades de negocios: Servicios, Industrial, y Comercial y Automotriz.

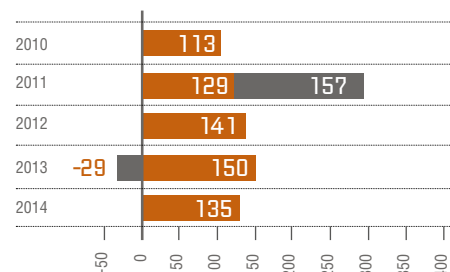
Las acciones de Sigdo Koppers se transan en el mercado bursátil chileno desde octubre de 2005, formando parte del IPSA (Índice de Precio Selectivo de Acciones) que agrupa los títulos con mayor liquidez de la Bolsa de Santiago.



• EBITDA CONSOLIDADO



• UTILIDAD CONSOLIDADA



MAGOTTEAUX S.A.

Empresa de producción y comercialización de bolas de molienda y elementos de desgaste, con presencia global.



COMPAÑÍA DE HIDRÓGENO DEL BIO BIO S.A.

Planta productora de hidrógeno de alta pureza para abastecer a ENAP.



SK COMERCIAL S.A.

Comercialización, arriendo y servicio técnico de maquinaria de prestigiosas marcas, para empresas de los principales sectores productivos.



SKBERGÉ S.A.

Representación, distribución y comercialización de vehículos en Latinoamérica.



ÁREA INDUSTRIAL

ÁREA COMERCIAL Y AUTOMOTRIZ

ESTRATEGIA DE TRIPLE RESULTADO

Sigdo Koppers cuenta con lineamientos de gestión de triple resultado, orientados a asegurar el desarrollo sostenible de la compañía, mediante la obtención de los más altos índices de calidad en su **desempeño financiero, social y ambiental**.



21.328 COLABORADORES EN EL GRUPO.

100% DE LAS COMPAÑÍAS POSEEN COMITÉS DE SEGURIDAD Y SALUD OCUPACIONAL.

57% DE LAS EMPRESAS OBTUVIERON PREMIOS DE SEGURIDAD EN 2014.

71% DE LAS EMPRESAS CUENTA CON SINDICATOS.

100% DE LAS FILIALES TIENEN PLANES COLABORATIVOS CON LAS COMUNIDADES ALEDAÑAS A SUS OPERACIONES.



57 %

DE LAS COMPAÑÍAS DEL GRUPO CUENTA CON PROGRAMAS DE EFICIENCIA ENERGÉTICA.

71 %

DE LAS EMPRESAS IDENTIFICAN LAS PRINCIPALES EMISIONES ATMOSFÉRICAS QUE PRODUCEN.

57 %

DE LAS EMPRESAS DE SIGDO KOPPERS RECICLARON RESIDUOS EN 2014, EL 100% RECICLÓ PAPEL.



CANADÁ:

Magotteaux

MÉXICO:

Magotteaux

COLOMBIA:

SK Comercial
SKBergé

PERÚ:

ICSK
Enaex
SK Comercial
SKBergé

CHILE:

ICSK
Puerto Ventanas
SK Godelius
Enaex
Magotteaux
SK Comercial
SKBergé

EEUU:

Magotteaux

ESPAÑA:

Magotteaux

BRASIL:

Enaex
Magotteaux
SK Comercial

ARGENTINA:

Enaex
SKBergé

PRESENCIA INTERNACIONAL

Sigdo Koppers cuenta con plantas productivas y operaciones directas en Norteamérica, Latinoamérica, Asia y Europa. Sus productos y servicios son comercializados en todo el mundo.



1961

1960

La empresa chilena Ingenieros Asociados Sigma Donoso se asocia con Koppers Co. de Pittsburgh, Estados Unidos, y forma Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers S.A., dando origen a lo que es hoy Sigdo Koppers.

1990-97

1990

Sigdo Koppers ingresa a la propiedad de Enaex S.A.

Creación de SK Ecología S.A., soluciones medioambientales.

Compra de Frimetal S.A., compañía argentina de línea blanca.

1993

Toma de control de Enaex, tras alcanzar una proporción mayoritaria de sus acciones.

Expansión de Enaex a Perú, con la creación de una filial en ese país.

1974-87

1974

Un grupo de profesionales de Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers adquiere el control de la compañía mediante la compra de sus acciones. Inicia un proceso de crecimiento a través de nuevas líneas de negocio y creación de empresas, convirtiéndose en uno de los principales conglomerados industriales de Chile.

1975

Creación de S.K. Comercial S.A. para la comercialización de maquinaria industrial, agrícola y vehículos de carga.

1986

Ingreso al negocio de distribución de automóviles, con la creación de Comercial Itala S.A.

Adquisición de la Empresa Eléctrica Emec S.A., compañía de distribución eléctrica que con posterioridad tomó posesión de Transnet S.A. en Chile y de Energía San Juan S.A. en Argentina.

1987

Adquisición del control de CTI Compañía Tecno Industrial S.A. y Somela S.A.

1997-99

1997

Inicio de producción de películas plásticas de alta tecnología, a través de la filial Sigdopack S.A.

Comienza el proyecto de ampliación de la planta productora de Nitrato de Amonio de Enaex, para alcanzar una capacidad de 450.000 toneladas.

1998

Incursión en el negocio de arriendo de maquinaria a través de SKC Rental S.A.

Expansión de Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers a Perú, tras la creación de SSK Montajes e Instalaciones S.A.C.

1999

Venta de la Empresa Eléctrica Emec a la Compañía General de Electricidad S.A. (CGE).



HISTORIA

2000 - 05

2001

Asociación con el grupo español Bergé para expandir las actividades en el negocio de representación y comercialización automotriz.

Adquisición del control de Puerto Ventanas S.A.

2003

Toma de control de Ferrocarriles del Pacífico S.A., a través de Puerto Ventanas.

2005

Sigdo Koppers se constituye como sociedad matriz del Grupo.

Apertura Bursátil de Sigdo Koppers S.A.

Comienzo de operaciones de Compañía de Hidrógeno del Bío Bío S.A. (CHBB), productora de hidrógeno de alta pureza.

SK Comercial inicia distribución de maquinaria Volvo en Argentina.

Ingreso al negocio de construcción de mediana envergadura, mediante Constructora Logro S.A.

2006 - 07

2006

Creación de SKC Rental en Perú.

SKBergé S.A. comienza la representación y comercialización de automóviles Kia en Perú y Argentina.

Creación de SK Industrial S.A., filial de Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers.

Sigdo Koppers suscribe el Pacto Global de las Naciones Unidas.

2007

SKBergé inicia la representación y distribución de la marca de automóviles Chery.



2009

Creación de Nitratos del Perú S.A., en asociación con el grupo peruano Brescia, para el desarrollo de proyectos petroquímicos en Perú.

SKBergé inicia la representación y distribución de vehículos Tata en Chile.

SK Comercial crea las filiales Asiandina Motor S.A. y Comercial Asiandina S.A. para la representación y distribución de camiones Fotón y equipos SDLG, respectivamente.

Enaex recibe certificados de Bonos de Carbono, por parte de la Organización de Naciones Unidas (ONU).

Sigdo Koppers realiza primera emisión de bonos corporativos en Chile, por UF 3.000.000.



2008

SK Comercial inicia la representación de maquinarias Volvo en Perú.

Sigdopack inaugura planta en Argentina para la producción de films de polipropileno biorientado (BOPP).

SKBergé comienza la representación de la marca MG en Chile y Perú.

Inicia sus operaciones Santander Consumer Chile, sociedad de SKBergé y Santander Consumer Finance, para el financiamiento de adquisiciones en el sector automotor.

2010

Ingreso de SKBergé al mercado colombiano para representar las marcas del grupo Chrysler.

Enaex pone en marcha la expansión de su planta Prillex América, alcanzando 800.000 toneladas de producción.

SKC Rental inicia operaciones en Brasil.

2011

Venta de la totalidad de las acciones de CTI Compañía Tecno Industrial, a la empresa Electrolux.

Adquisición de la sociedad de origen belga Magotteaux S.A.

Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers S.A. adquiere la mayoría accionaria de Construcciones y Montajes COM S.A.

2013

SKC Rental inicia sus operaciones en Colombia.

SKBergé incorpora la marca Volvo a sus operaciones en Colombia.

Sigdo Koppers vende sus filiales Sigdopack S.A. y Sigdopack Argentina S.A. a la compañía Oben Holding Group.

2012

Adquisición del 55% de la propiedad de Sabo Chile.

Sigdo Koppers culmina aumento de capital por 275.000.000 nuevas acciones (US\$453 millones).

Inicio de operaciones de SKC Transporte S.A., representante de camiones Kenworth y DAF.

Sigdo Koppers emite bono corporativo por UF 2.000.000.

Inauguración de Centro de Formación Técnica sede Sigdo Koppers en Talcahuano.

Enaex ingresa a la propiedad de la firma brasileña Britanite.

SKBergé inicia la representación de la marca de automoviles Infiniti en Chile.

2014

Sigdo Koppers, a través de SK Acero S.A., materializa la adquisición del 45% de SK Sabo S.A. alcanzando el 99,99% de la propiedad.

Magotteaux comienza la fase de puesta en marcha de una nueva planta de bolas de alto cromo en Tailandia agregando así 50.000 toneladas de capacidad.

Ingreso de Enaex a Perú, a través de la compra de la compañía de explosivos Chemtrade.

Magotteaux adquiere el 90% de Wuxi Yongxin Foundry Full Mold Casting Co Ltd., planta productora de casting ubicada en Shanghai, China.

Sigdo Koppers obtiene certificaciones de sus Sistemas de Prevención de Delitos por parte de BH Compliance.



GOBIERNO CORPORATIVO

EL GOBIERNO CORPORATIVO DE SIGDO KOPPERS S.A. BUSCA ACRECENTAR EL VALOR DE LA COMPAÑÍA DE MANERA SOSTENIBLE, ASEGURANDO EL CUMPLIMIENTO DE SUS OBJETIVOS, EN EL MARCO DE LOS VALORES Y PRINCIPIOS DE LA ORGANIZACIÓN.

Las prácticas de gobierno corporativo de la empresa, promueven la transparencia y eficiencia de los mercados, el trato equitativo a los accionistas, resguardan el cumplimiento de la normativa legal y velan porque las decisiones estratégicas y financieras obedezcan a una visión de largo plazo, alineada con los valores de la organización.



DIRECTORIO

- | | | |
|---|---|--|
| <p>1 JUAN EDUARDO ERRÁZURIZ OSSA
Presidente Ejecutivo</p> <p>4.108.103-1
Ingeniero Civil
Universidad Católica de Chile</p> | <p>3 JUAN ANDRÉS FONTAINE TALAVERA
Director</p> <p>6.068.568-1
Ingeniero Comercial
Universidad Católica de Chile</p> | <p>5 NORMAN HANSEN ROSÉS
Director</p> <p>3.185.849-6
Ingeniero Civil
Universidad Católica de Chile</p> |
| <p>2 NAOSHI MATSUMOTO TAKAHASHI*
Vicepresidente</p> <p>3.805.153-9
Ingeniero Comercial
Universidad Católica de Chile</p> | <p>4 HORACIO PAVEZ GARCÍA*
Director</p> <p>3.899.021-7
Constructor Civil
Universidad Federico Santa María</p> | <p>6 CANIO CORBO LIOI*
Director</p> <p>3.712.353-6
Ingeniero Civil Industrial
Universidad Católica de Chile</p> |
| | | <p>7 JAIME VARGAS SERRANO
Director</p> <p>7.035.696-1
Ingeniero Comercial
Woodbury University California,
USA</p> |

* Miembros del Comité de Directores

COMITÉ DE DIRECTORES

Sigdo Koppers cuenta con un Comité de Directores, el que tiene como funciones examinar los informes de los auditores externos, los estados financieros de la compañía, proponer al directorio nombres para los auditores externos y clasificadores de riesgo, revisar los antecedentes relativos a las operaciones a que se refiere el Título XVI y realizar un informe respecto a esas operaciones. Asimismo, su labor incluye examinar los sistemas de remuneraciones y planes de compensación de los gerentes, ejecutivos principales y trabajadores de la sociedad, preparar un informe anual de su gestión e informar al directorio respecto de la conveniencia de contratar o no a una empresa de auditoría para la prestación de servicios que no formen parte de la auditoría externa.

ADMINISTRACIÓN



JUAN EDUARDO ERRÁZURIZ OSSA
Presidente Ejecutivo
Sigdo Koppers S.A.

4.108.103-1
Ingeniero Civil
Universidad Católica de Chile



JUAN PABLO ABOITIZ DOMÍNGUEZ
Gerente General
Sigdo Koppers S.A.

7.510.347-6
Ingeniero Civil Industrial Mecánico
Universidad Católica de Chile
Post Grado en Administración de Empresas
Universidad Católica de Chile



GONZALO CAVADA CHARLES
Gerente Finanzas
Sigdo Koppers S.A.

10.773.694-8
Ingeniero Civil
Universidad Católica de Chile
MBA Universidad de Cambridge UK



ALEJANDRO REYES PIZARRO
Gerente Contralor
Sigdo Koppers S.A.

8.386.498-2
Ingeniero Comercial
Universidad de Santiago
Magister en Planificación y Gestión Tributaria
Universidad de Santiago
Magister en Derecho de los Negocios
Universidad Adolfo Ibáñez

EJECUTIVOS FILIALES



CRISTIÁN BRINCK MIZÓN
Gerente General
Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers S.A.

5.128.442-9
Ingeniero Civil
Universidad Católica de Chile



JORGE OYARCE SANTIBAÑEZ
Gerente General
Puerto Ventanas S.A.

8.255.558-7
Ingeniería de Ejecución de Transporte
Universidad Católica de Valparaíso
MBA Universidad Federico Santa María



JUAN ANDRÉS ERRÁZURIZ DOMÍNGUEZ
Gerente General
Enaex S.A.

9.350.009-1
Ingeniero Civil Industrial
Universidad Católica de Chile



BERNARD GOBLET
Gerente General
Magotteaux S.A.

Master in Law
Université Catholique de Louvain
Master in Economics
Louvain School of Management



FERNANDO BRACCO NAHSON
Gerente General
SK Godelius S.A.

21.712.347-K
Ingeniero Industrial Mecánico
Universidad de la República del Uruguay



ALVARO SANTA CRUZ GOECKE
Gerente General
SK Comercial S.A.

3.557.209-0
Administrador de Empresas



FRANCISCO JAVIER ERRÁZURIZ DOMÍNGUEZ
Gerente General
SKBergé S.A.

9.090.852-9
Ingeniero Comercial
Universidad Católica de Chile

PRINCIPIOS EMPRESARIALES

VALORES CORPORATIVOS:

- ✓ **RESPECTO POR LA VIDA**
Priorizamos la salud, la seguridad y la calidad de vida de las personas.

Buscamos lograr un crecimiento sustentable, mediante el cuidado del medioambiente y el bienestar de las comunidades relacionadas.
- ✓ **INTEGRIDAD**
Mantenemos comportamientos éticos, justos y responsables con nuestros grupos de interés.
- ✓ **EXCELENCIA**
Entregamos productos y servicios de calidad, nos esforzamos por innovar y alcanzar las mejores soluciones.
- ✓ **ENFOQUE AL CLIENTE**
Construimos relaciones de confianza y de largo plazo con nuestros clientes.

ESTOS PRINCIPIOS RIGEN EL ACTUAR DE SIGDO KOPPERS EN TODOS SUS ÁMBITOS:

COLABORADORES:

La capacidad, motivación y compromiso de las personas son la base del éxito de Sigdo Koppers. Es vital para la compañía asegurar que sus colaboradores sean valorados y apoyados en su desarrollo, tanto personal como profesional.

La compañía busca atraer y motivar al mejor capital humano, promoviendo el desarrollo de habilidades y competencias, el trabajo en equipo, la salud y seguridad laboral, y la búsqueda de la excelencia. Todo ello en un ambiente laboral desafiante y de respeto por las personas.

CLIENTES:

La compañía busca ser el mejor aliado para los clientes, comprender sus necesidades, pensar desde su punto de vista y cumplir con sus expectativas, mediante soluciones competitivas, de calidad y en los plazos comprometidos.

PROVEEDORES:

Normas y procedimientos claramente establecidos, garantizan un trato justo e igualitario hacia todos los proveedores de Sigdo Koppers.

MEDIOAMBIENTE:

Sigdo Koppers cuenta con una política ambiental, basada en la mitigación del impacto de sus actividades, la búsqueda de eficiencia energética y la promoción de una cultura de cuidado ambiental, reciclaje y control de emisiones.

COMUNIDAD:

Para la compañía es esencial mantener relaciones de mutua colaboración con las comunidades donde están insertas sus operaciones. Entre las iniciativas para contribuir a su desarrollo y generar valor para sus habitantes están programas de apoyo social, oportunidades de educación y trabajo.



SIGDO KOPPERS BUSCA MANTENER
UN ENTORNO LABORAL Y PRÁCTICAS
DE NEGOCIOS ACORDES CON SUS
PRINCIPIOS EMPRESARIALES.
MEDIANTE SU GOBIERNO CORPORATIVO
E INSTRUMENTOS ESPECÍFICOS
MONITOREA SU CUMPLIMIENTO

HERRAMIENTAS DE GESTIÓN

✓ CÓDIGO DE ÉTICA CORPORATIVA:

Guía las relaciones con todos sus grupos de interés. Este código expone prácticas éticas y de negocios, que Sigdo Koppers ha fomentado en sus filiales a través de su Gobierno Corporativo. Entre ellas destaca la búsqueda de la excelencia, el respeto, la honestidad y la responsabilidad, como principios ineludibles y que son la base para proyectarse al futuro.

El documento orienta las relaciones de los colaboradores con cada una de las audiencias clave y define normas de conducta respecto a la protección de información confidencial, los conflictos de interés, anticorrupción, salud, seguridad y medioambiente, además de comportamientos que atenten contra la dignidad de las personas.

El Código de Ética cubre todas las áreas de conducta profesional y se aplica a todos los colaboradores, sin distinción de cargo, quienes deben firmar una declaración indicando el pleno conocimiento de estas políticas y el apego a las mismas.

✓ CANAL DE DENUNCIAS:

Implementado a nivel corporativo y en forma individual por la mayoría de las filiales, pone a disposición de los colaboradores, clientes, proveedores y la comunidad en general, un canal para denunciar la vulneración de sus derechos y faltas a la ética. Este mecanismo establece procedimientos de resolución de reclamaciones, garantizando confidencialidad.

✓ MODELO DE PREVENCIÓN DE DELITOS:

Procedimiento preventivo para anteponerse a posibles delitos de cohecho, lavado de activos o financiamiento de actividades terroristas, por parte de colaboradores de la organización.

✓ MANUAL DE MANEJO DE INFORMACIÓN DE INTERÉS PARA EL MERCADO:

La empresa está comprometida con la transparencia en la información, permitiendo que los inversionistas y el público tengan acceso a ella en forma completa y oportuna.



— POLÍTICA DE SUSTENTABILIDAD

OPERAR DE FORMA SUSTENTABLE ES UN OBJETIVO QUE RIGE EL ACTUAR DE SIGDO KOPPERS Y TODOS SUS COLABORADORES, LO QUE ES PROMOVIDO DESDE EL GOBIERNO CORPORATIVO Y SE BASA EN COMPROMISOS ALINEADOS CON LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA, LOS PRINCIPIOS DEL PACTO GLOBAL DE LAS NACIONES UNIDAS, ESTÁNDARES INTERNACIONALES Y LAS MEJORES PRÁCTICAS DE LA INDUSTRIA.

Sigdo Koppers reconoce que actuar de forma responsable y generar valor en sus grupos de interés, está directamente relacionado con el éxito de la compañía. Es por ello que cuenta con lineamientos de sustentabilidad que establecen compromisos en sus prácticas de negocios.

LINEAMIENTOS DE SUSTENTABILIDAD }

- ✓ Apego a los mejores estándares éticos, legales y de negocios en la relación con los grupos de interés.
- ✓ Velar por la transparencia, garantizando el acceso de los inversionistas y el público a información relevante de la compañía, de forma completa y oportuna.
- ✓ Administración responsable y efectiva de los recursos, con una mirada de largo plazo en el desarrollo del negocio.
- ✓ Implementación de prácticas laborales justas, anteponiendo la seguridad y la salud de los colaboradores, en un ambiente grato y de desarrollo.
- ✓ Excelencia en los productos y servicios, poniendo al alcance de los clientes soluciones competitivas, de calidad y en los plazos establecidos.
- ✓ Cumplimiento de prácticas de comercio justo con proveedores.
- ✓ Promover una relación de respeto, confianza e involucramiento con las comunidades donde la compañía mantiene operaciones.





MAPA DE STAKEHOLDERS

SIGDO KOPPERS HA IDENTIFICADO SUS GRUPOS DE INTERÉS CON EL FIN DE ESTABLECER FORMAS DE RELACIONARSE CON CADA UNO DE ELLOS, DEFINIR POSIBLES ÁREAS DE MEJORA Y COMPRENDER LOS DESAFÍOS CLAVES PARA LA COMPAÑÍA.

LA EMPRESA BUSCA DESARROLLAR VÍNCULOS DE CONFIANZA CON SUS STAKEHOLDERS, LO QUE REQUIERE CONOCER SUS EXPECTATIVAS Y MANTENER UNA COMUNICACIÓN OPORTUNA PARA LOGRAR INSTANCIAS DE MUTUA COLABORACIÓN.

Sigdo Koppers define sus principales grupos de interés y establece enfoques de acción con cada uno de ellos:

SK

CLIENTES

Comprender sus necesidades, ofrecer las mejores soluciones y cumplir sus expectativas.

INVERSIONISTAS ACCIONISTAS

Crear el mayor valor de forma sostenible.

COLABORADORES

Brindar un ambiente de trabajo grato, anteponiendo la salud, seguridad y generando espacios de desarrollo.

PROVEEDORES CONTRATISTAS

Crear relaciones de largo plazo y mutuo beneficio.

COMUNIDAD

Contribuir al progreso social y económico de los lugares donde la compañía está presente.

AUTORIDADES

Cumplir con las normas éticas y legales en todas las operaciones de negocio.

ASOCIACIONES GREMIALES

Colaborar con el fortalecimiento e implementación de las mejores prácticas en el sector.

MEDIOS DE COMUNICACIÓN

Mantener una relación fluida y constante con los medios, para brindar información relevante a la opinión pública.

COMPETIDORES

Mantener una competencia leal basada en comportamientos éticos de negocio.



estrategia

sostenibilidad

02

ESTRATEGIA

liderazgo



MODELO DE NEGOCIOS

SIGDO KOPPERS CUENTA CON UN MODELO DE NEGOCIOS, DONDE HA VOLCADO TODAS SUS COMPETENCIAS INDUSTRIALES, TECNOLÓGICAS Y COMERCIALES. SUS ACTIVIDADES ESTÁN DIVERSIFICADAS Y SE RELACIONAN EN EL OBJETIVO COMÚN DE PRESTAR SERVICIOS A LA MINERÍA Y LA INDUSTRIA ABARCANDO TODA LA CADENA DE VALOR DE ESTOS SECTORES.

SOCIOS CLAVE

Compañías mineras, eléctricas, forestales, de infraestructura e industria en general

Fabricantes de maquinarias y automóviles.

Proveedores de materias primas e insumos principales

Maestranzas

Desarrolladores tecnológicos

Accionistas

Organismos reguladores

Gremios industriales

ACTIVIDADES CLAVE

Comercialización de servicios y productos para la minería y la industria

Desarrollo de proyectos de infraestructura e industriales

Investigación y desarrollo

Logística

RECURSOS CLAVE

Recursos humanos calificados

Plantas productivas

Reputación de marca

Representaciones comerciales

ESTRUCTURA DE COSTOS

Recursos Humanos

Insumos (Nh3, FeCr, Chatarra)

Costo de Logística

Energía

Depreciación de infraestructura

PROPUESTAS DE VALOR

Servicios industriales de alto valor agregado

Proveedores de alta calidad

Cumplimiento de plazos

Prestigio de marcas comerciales

RELACIONES CON CLIENTES

Relación comercial directa

Fidelización

Desarrollo de alianzas estratégicas

SEGMENTOS DE CLIENTES

Empresas industriales

Compañías mineras

Clientes mayoristas y minoristas de maquinaria y automóviles

CANALES DE COMUNICACIÓN Y VENTA

Publicidad en medios masivos y especializados

Marketing directo

Sitios web

Gestión comercial personalizada

FUENTES DE INGRESOS

Servicios de ingeniería, construcción y montaje industrial

Transporte y logística

Venta de explosivos y servicios de fragmentación de roca

Venta de bolas de molienda y piezas de desgaste

Comercialización y arriendo de maquinaria

Venta de automóviles

Soluciones tecnológicas



— ESTRATEGIA CORPORATIVA

LA ESTRATEGIA DE DESARROLLO DE SIGDO KOPPERS BUSCA CONSOLIDAR SU POSICIÓN COMO PROVEEDOR LÍDER DE SERVICIOS Y PRODUCTOS PARA LA MINERÍA Y LA INDUSTRIA.

CON ESTE OBJETIVO Y UNA MIRADA DE LARGO PLAZO, LA COMPAÑÍA ANALIZA CADA UNA DE SUS OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN.

CADENA DE VALOR DE LA MINERÍA

SIGDO KOPPERS, A TRAVÉS DE SUS EMPRESAS FILIALES, ESTÁ PRESENTE Y PARTICIPA ACTIVAMENTE EN LAS PRINCIPALES ETAPAS DE LA CADENA DE VALOR DE LA MINERÍA E INDUSTRIA. APROXIMADAMENTE EL 75% DEL EBITDA CONSOLIDADO DEL GRUPO PROVIENE DE SU EXPOSICIÓN A LA MINERÍA.



ICSK

En la etapa de desarrollo de proyectos, Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers provee servicios de ingeniería, construcción y montaje de gran escala a empresas mineras, compañías de generación y transmisión de energía, proyectos industriales, obras civiles y de infraestructura.

ENAEX

Presente en la etapa de operación minera, Enaex es el principal productor de nitrato de amonio de grado explosivo en la región. La compañía es también líder en servicios de fragmentación de roca y desarrollo y venta de productos explosivos de alto valor agregado.

SKC

SK Comercial y sus filiales realizan la importación y distribución de maquinaria para la minería, como también insumos y servicios relacionados. SKC también está presente en los sectores agrícola y de transporte de pasajeros.

SKBERGÉ

Es un importante proveedor de vehículos comerciales para clientes del rubro minero, empresas industriales y de servicios.

SK GODELIUS

Desarrolla tecnologías que facilitan y optimizan los procesos operativos de los clientes. En ese ámbito, SK Godelius crea, implementa y opera sistemas de telecomando y automatización de maquinaria y procesos productivos.

MAGOTTEAUX

Participa en la etapa de procesamiento de material, mediante la fabricación y venta de piezas de desgaste (Casting) y bolas de molienda, elementos fundamentales en el procesamiento de la gran minería y otras industrias como el cemento, utilities y agregados. Proacer y SK Sabo son sus plantas productivas en Chile y apoyan esta gestión.

PUERTO VENTANAS

Puerto Ventanas está presente en la etapa de logística, a través de servicios portuarios, de almacenaje y transferencia de carga, y transporte terrestre. Sus principales clientes son el sector minero, forestal y empresas eléctricas e industriales.



— OPORTUNIDADES Y RIESGOS

LA CAPACIDAD DE IDENTIFICAR OPORTUNIDADES Y RIESGOS POTENCIALES, ES UNA DE LAS BASES DE LA POSICIÓN COMPETITIVA DE SIGDO KOPPERS.

La dinámica de crecimiento del Grupo se basa en la detección de oportunidades de inversión en nuevos proyectos, a partir de los negocios actuales, en un ámbito establecido por las competencias industriales, tecnológicas y comerciales de Sigdo Koppers. Así también, este desarrollo se apoya en la búsqueda de mejores resultados mediante la optimización de procesos, innovación tecnológica y una eficiente gestión comercial.



OPORTUNIDADES

✓ **DESARROLLO DE SINERGIAS:**

Las empresas de Sigdo Koppers se encuentran estratégicamente agrupadas de manera de estar presentes en las distintas etapas de la cadena de valor de la minería e industria. Así, el Grupo ofrece servicios integrales a sus clientes, por lo que generar mayores sinergias representa un desafío constante.

✓ **CRECIMIENTO EN LOS MERCADOS EMERGENTES:**

Con el fin de lograr un crecimiento sostenido en el tiempo, el Grupo ha llevado a cabo un proceso de expansión internacional. En ese contexto, la apertura de nuevos mercados permite favorecer la captación de nuevos negocios y clientes. Destacan en este sentido las inversiones realizadas en Tailandia por parte de la filial Magotteaux en una nueva planta de bolas de molienda, el fuerte crecimiento en flota por parte de SK Rental en el mercado latinoamericano, junto con el ingreso de Enaex a Perú a través de la adquisición de Chemtrade.

✓ **NUEVOS NEGOCIOS:**

Cada filial del Grupo analiza constantemente las posibilidades de participar en nuevos negocios, ya sea mediante la comercialización de sus productos y servicios a nuevos clientes o la búsqueda de alianzas estratégicas.

✓ **INVERTIR EN FORMACIÓN PARA MEJORAR LA PRODUCTIVIDAD:**

Lograr servicios de excelencia requiere contar con un equipo humano con altas competencias técnicas y conductuales, por lo que el Grupo se enfoca en la capacitación y el desarrollo de sus colaboradores para aumentar la productividad de sus operaciones de negocio.

✓ **INNOVACIÓN Y DESARROLLO TECNOLÓGICO:**

Innovar en procesos y tecnologías que mejoren la productividad, calidad y competitividad de los productos y servicios es un desafío permanente para el Grupo.

✓ **CONFIANZA DE LOS STAKEHOLDERS:**

Construir relaciones de confianza con sus públicos de interés, es una prioridad para la compañía. La trayectoria de éxito empresarial y la reputación del Grupo representan oportunidades de crecimiento que deben mantenerse y acrecentarse.

RIESGOS ESTRATÉGICOS:

CICLO ECONÓMICO

Dado el carácter multinacional de Sigdo Koppers y los sectores en los que participan sus distintas filiales, el desarrollo de sus negocios se puede ver afectado por el desempeño de las principales economías, con especial énfasis en la región de América Latina.

CAMBIOS EN EL ENTORNO COMPETITIVO

Las industrias en que el Grupo está presente pueden verse afectadas por la aparición de productos o insumos sustitutos que transformen el entorno competitivo. En este sentido, Sigdo Koppers ha enfocado sus esfuerzos en mantenerse al día de los últimos avances de los sectores donde participa y fomentar la innovación, mediante programas de investigación y desarrollo en sus filiales.

RELACIONES CON LA COMUNIDAD

Dado su carácter multinacional y diversificado a nivel operacional, Sigdo Koppers tiene relaciones con distintas comunidades. Con el fin de mantener una relación de cercanía y confianza, las empresas del Grupo cuentan con planes colaborativos con la comunidad, los que son gestionados a través de un área especializada o de recursos humanos. Estos tienen por objetivo apoyar su desarrollo social, en las áreas donde en conjunto se identifican necesidades o a través de programas de capacitación e inclusión laboral.

RIESGOS OPERACIONALES:

DESASTRES NATURALES

Las empresas del Grupo cuentan con plantas productivas y oficinas comerciales en diversas ubicaciones alrededor del mundo. Frente al eventual riesgo de un desastre natural que pueda interrumpir las operaciones, la compañía posee seguros que cubren el valor de los activos y los daños asociados a la paralización.

CONTAMINACIÓN MEDIOAMBIENTAL

Dado los procesos e insumos que forman parte de la operación de la compañía, se ha identificado el riesgo de contaminación ambiental. Sigdo Koppers y sus filiales cuentan con políticas enfocadas a un correcto desempeño en esta área y certificaciones a sus sistemas de manejo ambiental, lo que asegura el cumplimiento de las normativas existentes y el marco regulatorio de cada uno de sus proyectos.

Como parte de esta política, las empresas realizan proyectos orientados hacia un uso eficiente de la energía, gestión de residuos, planes de medición y monitoreo de emisiones atmosféricas, reducción de emisiones de gases de efecto invernadero y uso responsable y eficiente de los recursos hídricos.

HUELGAS Y/O PARALIZACIONES DE TERCEROS

La compañía está comprometida con la seguridad y el bienestar de sus colaboradores. Con este fin, cada una de las empresas del Grupo ha implementado programas de gestión de personas y beneficios enfocados en el desarrollo laboral y en mejorar su calidad de vida. Las empresas del Grupo mantienen una comunicación fluida con los distintos sindicatos, fomentando la realización anticipada de procesos de negociación colectiva.

RIESGOS LEGALES O REGULATORIOS:

RIESGO POR CAMBIOS EN LA REGULACIÓN

Frente a los distintos cambios regulatorios que se puedan implementar en Chile o en las distintas ubicaciones donde Sigdo Koppers está presente, las filiales del Grupo procuran analizar anticipadamente los efectos que estas reformas podrían implicar, con el fin de ajustarse con antelación a los distintos cambios y asegurar el cumplimiento de la normativa en todos sus ámbitos.

RIESGO POR RESPONSABILIDAD PENAL

La compañía está comprometida con el correcto funcionamiento de sus negocios, tanto a nivel operacional como legal y regulatorio. Para esto, el Grupo cuenta con distintas herramientas que establecen un marco de conducta a sus trabajadores y procedimientos enfocados en la prevención de delitos. Cabe destacar que se está avanzando en la certificación de los modelos de prevención de delitos de todas las empresas de Sigdo Koppers.

RIESGOS FINANCIEROS:

TIPO DE CAMBIO

La moneda funcional utilizada por la sociedad matriz, Sigdo Koppers S.A., y la mayoría de sus filiales, es el dólar estadounidense. Sin embargo, el Grupo efectúa operaciones o mantiene saldos en monedas distintas al dólar. Con el fin de acotar el impacto asociado al riesgo por tipo de cambio, las filiales han establecido políticas de cobertura de acuerdo a la realidad de cada empresa.

ACCESO A FINANCIAMIENTO

La capacidad de crecimiento de la compañía se encuentra asociada al desarrollo de nuevos proyectos. En este sentido, contar con condiciones desfavorables para financiar sus distintas iniciativas representa un riesgo importante, por lo cual la matriz del Grupo y sus distintas filiales, procuran monitorear los factores que inciden en el costo de sus pasivos.

LIQUIDEZ

El riesgo que Sigdo Koppers, a nivel de matriz o de algunas de sus filiales, no pueda cumplir con sus obligaciones financieras, se aborda a través de un proceso de evaluación de sus necesidades de financiamiento asociadas a planes de inversión, capital de trabajo y obligaciones financieras.

RIESGOS

**ESTRATÉGICOS**

CICLO ECONÓMICO
CAMBIOS EN ENTORNO COMPETITIVO
RELACIONES CON LA COMUNIDAD

OPERACIONALES

DESASTRES NATURALES
CONTAMINACIÓN MEDIOAMBIENTAL
HUELGAS Y/O PARALIZACIÓN DE TERCEROS

**LEGALES Y
REGULATORIOS**

CAMBIOS REGULATORIOS
RESPONSABILIDAD PENAL

FINANCIEROS

TIPO DE CAMBIO
ACCESO A FINANCIAMIENTO
LIQUIDEZ

Con el fin de contar con un marco de gestión de riesgos controlados, Sigdo Koppers ha concentrado sus esfuerzos en construir una política de gestión de riesgos que permita a la compañía determinar los distintos factores de origen, junto con posibles medidas de mitigación.

En este análisis participan las distintas filiales de la compañía junto con la Contraloría Corporativa y el Comité de Riesgos, formado por los principales ejecutivos de Sigdo Koppers S.A. El comité revisa periódicamente los riesgos inherentes a las actividades, junto con el nivel de implementación de las diversas medidas de mitigación. Adicionalmente, las estrategias para la gestión de riesgos planteadas por la Administración, son aprobadas por el Directorio, que monitorea el estado de los riesgos y de las medidas de control.



INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

LA INNOVACIÓN HA SIDO FUNDAMENTAL PARA ALCANZAR LA POSICIÓN DE LIDERAZGO QUE HOY MUESTRA SIGDO KOPPERS EN SUS DISTINTOS NEGOCIOS. NUEVOS PRODUCTOS Y SERVICIOS, INTEGRACIONES EN LAS CADENAS PRODUCTIVAS Y OPTIMIZACIÓN DE PROCESOS, SON PARTE DE LOS DESARROLLOS QUE BUSCAN MEJORAR LA CALIDAD, SEGURIDAD Y LA COMPETITIVIDAD DE LA OFERTA DE LA COMPAÑÍA.

La incorporación de SK Godelius al Grupo se alinea con el objetivo de potenciar la innovación. La empresa de ingeniería y soluciones tecnológicas de alta complejidad, además de prestar servicios al mercado, se encuentra desarrollando proyectos en conjunto con otras filiales. Estos se basan principalmente en la automatización, robótica y telecomando que permitirían hacer viables actividades de forma segura, productiva y rentable para los clientes.

Cabe destacar la experiencia de SK Godelius en la implementación de telecomando en faenas mineras, donde ha desarrollado soluciones tecnológicas que permiten operar maquinaria pesada a distancia, evitando la exposición a diversos riesgos, tanto operacionales como ambientales, reduciendo los índices de accidentabilidad y alcanzando mejoras en la productividad.

En el contexto actual de la industria minera, el cumplimiento de altos estándares de seguridad y la optimización de los recursos para la producción son

claves, Enaex busca entregar servicios con mayor valor agregado a sus clientes, por lo que ha enfocado sus esfuerzos de investigación y desarrollo hacia soluciones para el control de la fragmentación y estabilidad de taludes, disminución de riesgos en el proceso de voladura y lograr menores costos en los procesos aguas abajo.

En los últimos dos años Enaex y su filial Enaex Servicios han certificado diversos proyectos de I+D en la Ley 20.241 de Incentivo Tributario a la Investigación y Desarrollo, alcanzando un monto global de \$3.400 millones aproximadamente, siendo una de las empresas con mayor número de proyectos certificados desde la entrada en vigencia de la ley.

SK GODELIUS SE ENCUENTRA DESARROLLANDO PROYECTOS EN CONJUNTO CON OTRAS FILIALES, BASADOS EN LA AUTOMATIZACIÓN, ROBÓTICA Y TELECOMANDO.

MAGOTTEAUX INVIERTE US\$ 6 MILLONES ANUALES EN INNOVACIÓN Y DESARROLLO; CUENTA CON EQUIPOS MULTIDISCIPLINARIOS EN DISTINTOS LUGARES DEL MUNDO.

DURANTE 2014, ENAEX OBTUVO LA PATENTE DEL PRODUCTO PANFO® EN CHILE, MÉXICO Y COLOMBIA.

Magotteaux destina una inversión de aproximadamente US\$6 millones anuales a investigación y cuenta con equipos multidisciplinarios, en distintos lugares del mundo, encargados de analizar las distintas necesidades de los mercados en los que opera y determinar el enfoque del departamento de innovación. En particular, los equipos de I+D de Australia y Chile, se centran en la investigación de las interacciones entre la molienda y el proceso de flotación del mineral, con el objetivo de aumentar la recuperación de metales. Durante 2014, en conjunto con la empresa química de liderazgo mundial Evonik, desarrolló nuevos equipos de vigilancia y control químico de la pulpa del mineral, lo que permitirá medir con precisión la mayor recuperación que ofrecen las bolas de alto cromo.

Por otra parte, Magotteaux lleva dos años en un proyecto de innovación en el área de bolas de acero forjado que busca mejorar su rendimiento. Aún está en etapa de desarrollo, pero se espera ofrecer mejores productos al mercado en el año 2016.

La compañía es pionera en la utilización de materiales compuestos en piezas de desgaste (casting), siendo Xwin® la primera generación de estos elementos. La empresa ha continuado su investigación sobre esta tecnología, logrando desarrollar el compuesto XCC®, con nuevos granos cerámicos que aumentan el rendimiento de sus productos y optimiza el proceso de los clientes.

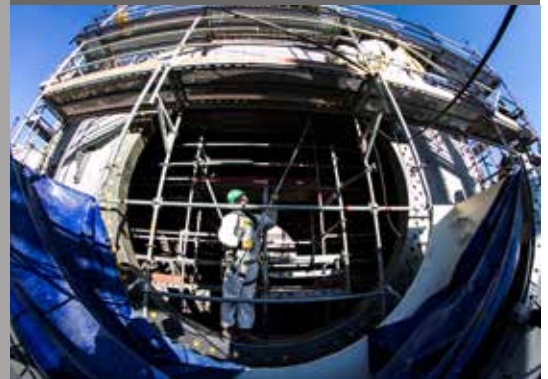
Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers cuenta con una Unidad de Innovación Tecnológica, responsable de desarrollar e implementar mejoras en los distintos factores que inciden en la construcción de los proyectos. Entre otras actividades, durante 2014, el área realizó innovaciones para mejorar la productividad y seguridad en la construcción de líneas de energía. Es el caso del diseño de una estructura auxiliar para el volteo y montaje de torres de alta tensión de hasta 60 m de altura, utilizada en la Línea Cochrane-Encuentro.

Cabe destacar además, la actividad de SK Ecología, filial de Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers, que desde 2011 desarrolla un trabajo de investigación para construir plantas que generen energía a través de Biogas, obtenido de la fermentación de sustancias orgánicas sin presencia de aire. Este proyecto cuenta con una planta experimental a tamaño real de 0.8 MW en Corneche, construida en conjunto con la empresa Agrosuper, que genera electricidad mediante la fermentación de purines de cerdo.

Fepasa, filial de Puerto Ventanas, ha orientado sus esfuerzos en esta área, al estudio y desarrollo de soluciones que permitan mejorar el control de inventarios. Mediante un proyecto realizado en conjunto con la incubadora de negocios 3IE y el apoyo de Corfo, la empresa desarrolló un prototipo de Dron, para realizar de forma remota el control de stock de productos en canchas y patios de acopio.

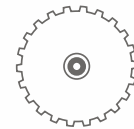
Adicionalmente, la compañía está desarrollando un proyecto que permitirá mejorar su eficiencia energética, transformando las vibraciones del tren en movimiento en energía eléctrica, mediante el uso de tecnología piezo-eléctrica.

I+D

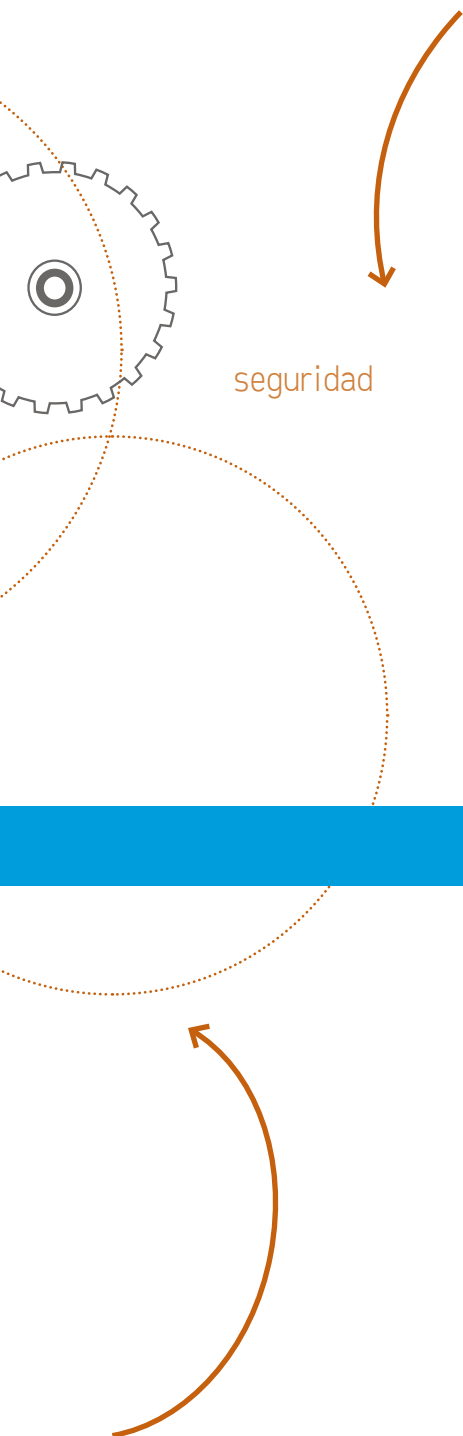




excelencia



trayectoria



seguridad

03

ÁREAS DE NEGOCIO



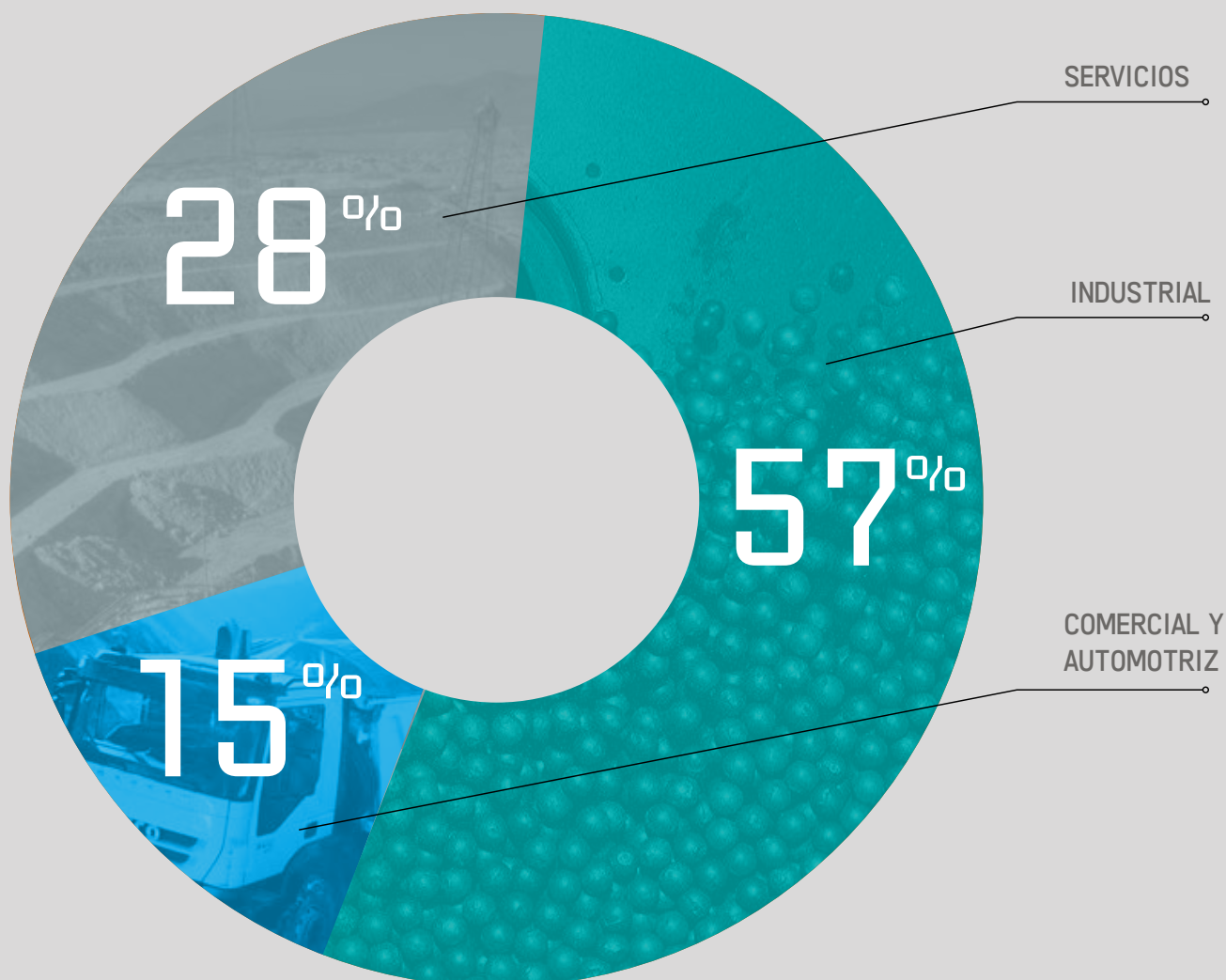
NUESTRO NEGOCIO

EL GRUPO CUENTA CON OPERACIONES DIRECTAS EN 14 PAÍSES UBICADOS EN AMÉRICA DEL NORTE, AMÉRICA DEL SUR, ASIA Y EUROPA, INTERNACIONALIZACIÓN QUE RESPONDE A SU PROCESO DE DESARROLLO, DIVERSIFICACIÓN DE RIESGOS Y BÚSQUEDA DE NUEVOS MERCADOS.

Las actividades de Sigdo Koppers se organizan en tres áreas de negocio: **Servicios, Industrial, y Comercial y Automotriz**. El área de Servicios agrupa compañías de ingeniería, construcción y montaje de gran envergadura; transporte y logística, y desarrollo tecnológico. El área Industrial integra empresas de fragmentación de roca, producción de bolas de molienda y elementos de desgaste (casting), y del sector petroquímico. El área Comercial y Automotriz cuenta con filiales de comercialización y arriendo de maquinarias, y representación y comercialización de automóviles.

Al cierre de diciembre de 2014, Sigdo Koppers obtuvo ventas consolidadas por US\$2.499,6 millones, y una utilidad neta de US\$134,7 millones, cifra que representa un crecimiento de 11,5% respecto al ejercicio anterior.

PARTICIPACIÓN
DE ÁREAS EN
VENTAS SK 2014



HITOS 2014

SK

60,43 %



INGENIERIA Y CONSTRUCCION
SIGDO KOPPERS

Entre los principales proyectos desarrollados por ICSK destacan:

Organic Growth Project 1 (OGP1)

El proyecto, que se desarrolla en conjunto con Bechtel, tiene proyectadas 13.750.000 horas hombre directas, y una inversión de US\$ 320 millones. Se trata de una concentradora de cobre, con una capacidad nominal de 152.000 toneladas por día, ubicada en el sitio adyacente a Laguna Seca, Minera Escondida.

Escondida Water Suply (EWS)

BSK participa en la construcción de la planta desalinizadora de Minera Escondida, ubicada en Caleta Coloso, en las cercanías de Antofagasta. La planta que representa una inversión de US\$150 millones asegurará el suministro continuo de agua a la minera.

Oxide Leach Area Project (OLAP)

ICSK tuvo a cargo el montaje electromecánico para equipos de apilamiento y reclamo de material, y el montaje e instalación de cañerías, spool, bombas de ILS, PLS y refino. El principal trabajo llevado a cabo por la empresa fue el montaje de las correas overland, de 12 kilómetros de extensión. Para la ejecución del proyecto se necesitaron 2.800.000 horas hombre directas y significó una inversión de US\$180 millones.

Central Termoeléctrica Cochrane

La compañía participa en la construcción de una central de generación térmica a carbón, en la región de Antofagasta, Chile, la cual tendrá una generación bruta de 532 MW. Para su ejecución se contemplaron 4.000.000 de horas hombre directas. Representa una inversión de US\$180 millones.

Departamento de Equipos y Suministros (DEYSU) de ICSK

Fueron inauguradas sus nuevas instalaciones, con el objetivo de entregar un entorno más moderno y con mayores prestaciones para sus colaboradores, acorde a la importancia de este departamento para la compañía. En tres edificios de tipo modular con una superficie total de 1.500 mt², se diseñaron espacios de trabajo, biblioteca de archivos, bodegas, recepción y salas de reuniones, capacitación y deportes. Las áreas facilitan el trabajo en equipo, entregan espacios de esparcimiento y un entorno laboral más grato y seguro.

INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN SIGDO KOPPERS S.A. (ICSK) ES UNA EMPRESA ESPECIALIZADA EN CONSTRUCCIÓN Y MONTAJE INDUSTRIAL DE GRAN ENVERGADURA.

Desde su fundación en 1960, ha estado presente en los principales proyectos de inversión relevantes para el desarrollo de Chile, concretando además obras en Perú, Argentina y Colombia. La empresa se ha especializado en la construcción industrial integral, con altos niveles de eficiencia, producto de la incorporación de los más recientes avances tecnológicos.

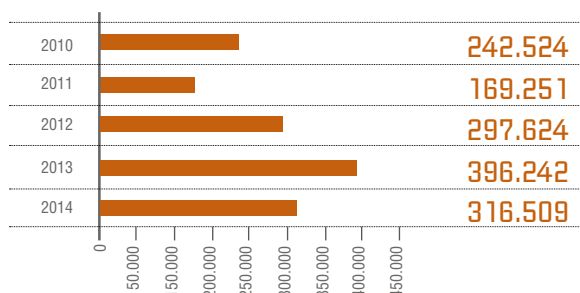
La compañía brinda servicios que consideran ingeniería, obras civiles, montaje electromecánico y puesta en marcha, así como también suministro, extranjero y nacional, incluyendo su transporte a la obra e instalación. Posee una importante experiencia en proyectos EPC (Engineering, Procurement and Construction) y mediante sus filiales entrega, entre otros servicios, mantenimiento de activos productivos, complementando su oferta a los clientes.

Cuenta con el parque de maquinaria de construcción más nuevo e importante de Chile, el que es mantenido en los talleres de la empresa y renovado periódicamente. La empresa es certificador y Servicio Técnico de Manitowoc Crane Group en Chile, Perú y Colombia.

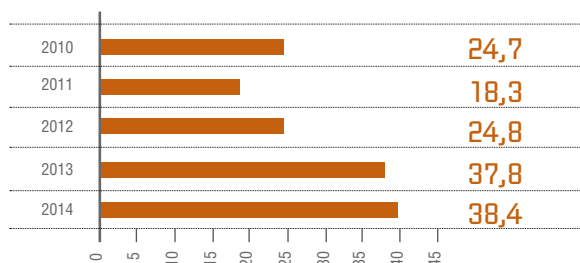
ICSK participa en diversos sectores productivos como son minería, generación y transmisión de energía, construcciones industriales, obras civiles y de infraestructura.



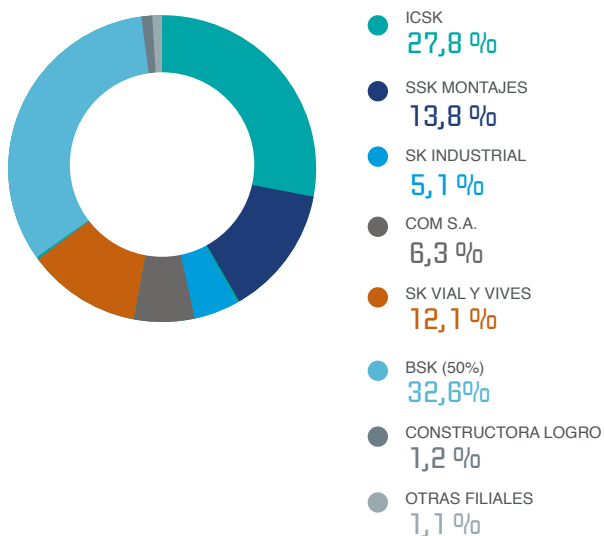
• INGRESOS CONSOLIDADOS (MM\$)



• HORAS HOMBRE EJECUTADAS (HH millones)



• HORAS HOMBRE POR NEGOCIO (HH 2014: 39 millones)



RESULTADOS 2014

Al 31 de diciembre de 2014, ICSK registró 38,4 millones de horas hombre, con un aumento de 1,7% respecto al ejercicio anterior, dando cuenta de un buen nivel de actividad, particularmente en la minería y el sector eléctrico. Destacaron la central Termoeléctrica Cochrane de AES Gener, el proyecto de expansión OGP1 y la planta desalinizadora, ambos de Minera Escondida y realizados por el consorcio Bechtel Sigdo Koppers (BSK).

Los Ingresos Consolidados de ICSK alcanzaron los MM\$316,51 (US\$554,74 millones), lo que representa una disminución de 20,1% respecto al año anterior. Esto se explica principalmente por una menor cantidad de obras realizadas en forma directa, en beneficio de mayores proyectos desarrollados en consorcios que no consolidan.

En ese contexto, el EBITDA Consolidado de ICSK al cierre 2014 fue de \$22.932 millones (US\$40,19 millones), mientras que el EBITDA Pro-Forma de la compañía -que incorpora la utilidad de los consorcios y empresas relacionadas que no se consolidan- creció 18,2% respecto a diciembre de 2013.

+34% UTILIDAD NETA

Un 34% aumentó la Utilidad Neta de ICSK, alcanzando \$20.197 millones (US\$35,4 millones), respecto a 2013. El resultado es producto del efecto combinado de un alto nivel de actividad y buenos rendimientos operacionales.

El backlog al 31 de diciembre de 2014 alcanzó los US\$453 millones, lo que representa una disminución de 7,6% en pesos respecto a septiembre del mismo año. Éste se distribuye en proyectos mineros (49,8%), eléctricos (18,2%), servicios de mantenimiento (14,8%), proyectos industriales (11,5%) y servicios marítimos (5,7%). Estos deberían materializarse en Chile y Perú, con 82,8% y 17,2% respectivamente.

PRINCIPALES FILIALES CHILE



SK ECOLOGIA
Una Empresa Sigdo Koppers



PRINCIPALES FILIALES PERÚ



HITOS 2014

SK

50,01 %



Durante el año 2014, el principal foco de las inversiones estuvo orientado a la modernización de las instalaciones de Puerto Ventanas. En esa línea, se ingresaron al Sistema de Evaluación de Impacto Ambiental dos importantes proyectos, de manera de aumentar su capacidad y mejorar su velocidad de transferencia.

Ampliación y mejoramiento del actual sistema de embarque de concentrado de cobre

Se modernizó la infraestructura del puerto para proporcionar un servicio más eficiente, con mayor confiabilidad operacional y control. El proyecto recibió la resolución de calificación ambiental (RCA).

Nueva bodega de almacenamiento

Las instalaciones permitirán albergar hasta 46.000 toneladas de concentrado de cobre. Se encuentra en proceso de evaluación ambiental.

Fepasa suscribió contrato con Anglo American

Este contempla realizar el transporte ferroviario del concentrado de cobre desde la planta Las Tórtolas (Los Andes) hacia Puerto Ventanas. Se espera que este contrato represente cerca del 13% del volumen transportado actualmente.

PUERTO VENTANAS S.A. (PVSA) ES EL PRINCIPAL PUERTO GRANELERO DE LA ZONA CENTRAL DEL PAÍS.

Situado en la bahía de Quintero, posee una ubicación geográfica privilegiada, por la cercanía a los desarrollos industriales de las ciudades del centro de Chile y Mendoza, en Argentina.

Especializado en el transporte de graneles, el puerto cuenta con cuatro sitios de atraque con los mayores calados de la zona central del país, con capacidad para recibir y atender naves de entre 12.000 y 70.000 toneladas, lo que permite a los clientes minimizar el costo unitario de la carga movilizada. Sus instalaciones están completamente mecanizadas y hacen posibles rendimientos de carga y descarga de más de 18.000 toneladas diarias.

El puerto ofrece servicios de muellaje integral que incluyen la estiba y desestiba de naves, control de inventario, almacenamiento y transporte terrestre de carga. Posee recintos de depósito de graneles, bodegas y patios de acopio en 182 hectáreas disponibles para almacenaje y desarrollo de nuevas inversiones.

Sus principales clientes son importantes compañías mineras, eléctricas, cementeras e industriales, con las que mantiene contratos de largo plazo.

Su oferta se complementa con los servicios de transporte de carga otorgados por su filial Ferrocarril del Pacífico S.A. (FEPASA).

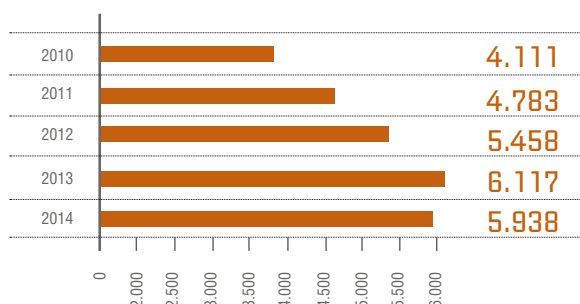
FEPASA también participa en el negocio de transporte de carga en camiones en la zona norte de Chile, donde los principales potenciales clientes son empresas mineras, lo que representa importantes oportunidades de desarrollo logístico.

PRINCIPALES
FILIALES

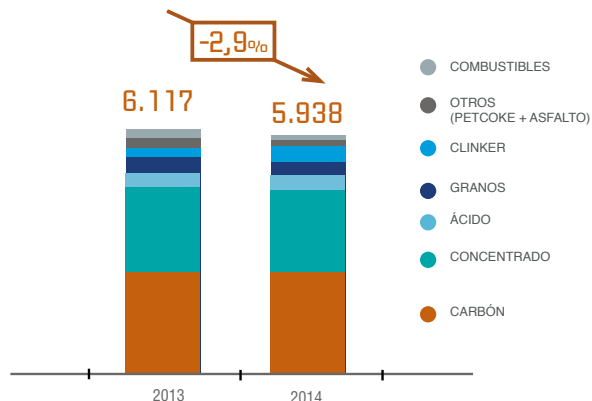




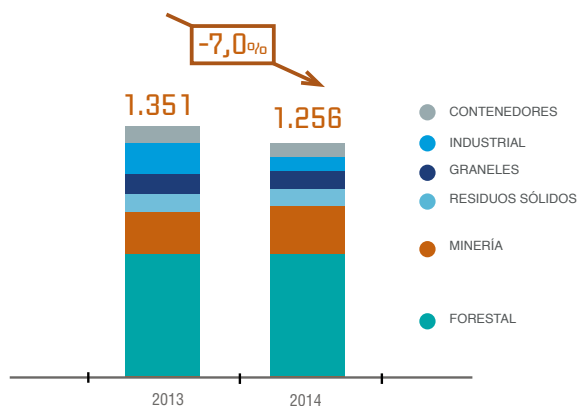
• PVSA EVOLUCIÓN VOLUMEN TRANSFERIDO (miles de toneladas)



• PVSA DISTRIBUCIÓN CARGAS TRANSFERIDAS (miles de toneladas)



• FEPASA DISTRIBUCIÓN MOVIMIENTOS FÍSICOS (miles de toneladas)



RESULTADOS 2014

El ejercicio 2014 tuvo buenos resultados para la compañía, alcanzando un EBITDA Consolidado de US\$46,8 millones, lo que representa un incremento de 4,4% respecto a 2013. Este aumento se explica principalmente por mayores ingresos en el negocio portuario, que a pesar de un menor volumen de cargas movilizadas, mejoró en sus márgenes gracias a una mayor eficiencia operacional y a un tipo de cambio más favorable. La Utilidad Neta Consolidada, en tanto, alcanzó los US\$25,28 millones, mostrando un aumento de 15,6%. Este incremento se explica por un mejor resultado operacional tanto en el negocio portuario como en el ferroviario.

+4,4%
EBITDA

La transferencia de carga alcanzó las 5.937.708 toneladas, mostrando una leve disminución de 2,9% respecto a diciembre 2013. Esto se explica principalmente por menores transferencias de concentrado de cobre (-5,6%), destacando mayores descargas de carbón (+0,8%), transferencias de clinker (+24,9%) y ácidos (+21,7%). El carbón descargado por el puerto se utiliza principalmente en las centrales termoeléctricas de AES Gener Ventanas I, II, III y IV.

Los ingresos valorados del negocio portuario alcanzaron los US\$61,23 millones, mostrando un crecimiento de 3,5%. Puerto Ventanas mantiene una posición de liderazgo en la transferencia de graneles en la zona central de Chile con una participación de mercado, a diciembre de 2014, de 66,2% en graneles sólidos.

En cuanto a su filial, Fepasa, transportó un total de 1.256 millones de toneladas-Km de carga durante 2014, lo que representó una disminución de 7,0% respecto del periodo anterior.

Las cargas mineras, en tanto, aumentaron 5,9% por una mayor producción de la división Codelco El Teniente y las cargas del sector forestal que también presentaron una leve alza, de 1,7% en Ton-Km, principalmente por un mayor transporte de trozos forestales. El transporte de carga industrial disminuyó 52,1% en Ton-Km respecto a 2013, lo que se explica en gran medida por el cierre de uno de los altos hornos de la planta de la Compañía Acero del Pacífico (CAP) que afectó la transferencia de bobinas de acero.

HITOS 2014

SK

58,19 %



Entre los proyectos desarrollados por SK Godelius se cuentan:

Proyecto Taludes Verticales

Promueve una nueva forma de operar las minas de rajo abierto. Consiste en un desarrollo tecnológico que permitirá telecomandar, controlar remotamente y/o robotizar las operaciones de tronaduras.

Proyecto Bloqueos

Por razones de seguridad, toda maquinaria, planta o sistema que deba ser intervenido, requiere del previo bloqueo de los flujos de energía que llegan a ellos. Este proyecto consiste en el rediseño de los protocolos, procedimientos y sistemas tecnológicos utilizados en las funciones de control de acceso y bloqueos.

Durante 2014, se completó el sistema telecomandado Spreader, en minera Gabriela Mistral

La solución que permite la operación a distancia de grandes máquinas tiene un gran impacto en la seguridad de los colaboradores y en la productividad.

SK GODELIUS S.A. ES UNA EMPRESA DE INGENIERÍA, ORIENTADA A LOS SERVICIOS, AL DESARROLLO DE PROYECTOS COMPLEJOS, CONSULTORÍAS Y SOLUCIONES INTENSIVAS EN TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN, AUTOMATIZACIÓN Y ROBÓTICA.

Cuenta con una importante experiencia en la implementación de diversas soluciones complejas en ámbitos mineros e industriales. Esto ha permitido a SK Godelius ampliar sus soluciones a otros sectores del mercado con procesos y/o problemáticas comparables.

La compañía mantiene alianzas estratégicas con fabricantes de primera línea a nivel mundial, lo que permite incorporar tecnologías de última generación y productos de alta calidad en sus soluciones. En este punto, destaca la alianza con el grupo canadiense Wesley Clover, conformado por decenas de empresas tecnológicas, de reconocida experiencia y madurez en el mercado internacional.

SK Godelius fue fundada en Chile en el año 2011, actualmente cuenta con un equipo de ingenieros y especialistas de primer nivel en las áreas de redes, comunicaciones y control, distribuidos entre sus oficinas de Santiago y Calama.



HITOS 2014

SK

60,72 %



Entre los principales proyectos desarrollados por Enaex destacan:

Planta de Emulsiones no explosivas a granel

Inaugurada en el mes de julio en la localidad de Campanario, en la Provincia de San Juan, Argentina. La nueva planta, la primera de emulsiones que levanta la compañía en ese país, consideró una inversión de US\$3,5 millones.

Planta de Emulsiones Encartuchadas

Se inició la construcción de las instalaciones para producir las líneas Emultex y Enaline, en la planta Río Loa. Tendrá una capacidad de 1.200 ton/mes de producto, en dos líneas paralelas de producción continua. Estará operativa a partir de abril 2015.

Planta Piloto Panfex, en Prillex América

Comenzó la construcción de esta planta que contará con una capacidad de producción de 200 ton/mes de PAN. El Panfex (nombre comercial) es un agente de voladura de baja densidad compuesto básicamente por Nitrato de Amonio y Perlita, y su principal uso está enfocado en el control de taludes.

ENAE S.A. ES HOY ES EL TERCER MAYOR PRODUCTOR DE NITRATO DE AMONIO GRADO INDUSTRIAL, A NIVEL MUNDIAL Y EL PRESTADOR DE SERVICIOS INTEGRALES DE FRAGMENTACIÓN DE ROCA MÁS IMPORTANTE DE CHILE Y LATINOAMÉRICA.

Fundada en 1920, Enaex cuenta con operaciones directas en Chile, Perú, Argentina y Colombia, además participa en el mercado brasileño mediante su filial Britanite. Sus productos se comercializan en más de 40 países, destacando Bolivia, Ecuador, Australia, Nueva Zelanda, Japón e Indonesia.

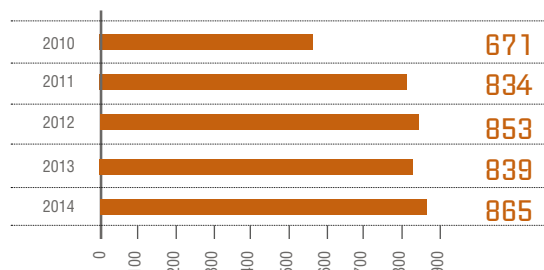
La compañía ha consolidado su liderazgo en Latinoamérica, alcanzando importantes participaciones en el mercado regional. Mantiene una relación comercial de largo plazo con sus clientes, entre los que destacan las principales compañías mineras presentes en Chile y Sudamérica.

Enaex realiza prácticamente todas las actividades de la cadena de valor de la fragmentación de roca, es decir, desde la producción de una amplia gama de explosivos hasta la tronadura, para lo cual cuenta con personal experto y tecnología de vanguardia mundial.

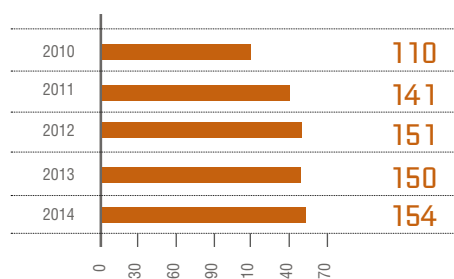
Posee tres plantas productivas en el norte de Chile, dispone de plantas de servicio y centros de distribución, ubicados en los mismos yacimientos o faenas de los clientes, así como una importante infraestructura en silos para almacenamiento de nitrato de amonio y emulsión. Además, cuenta con una moderna flota de camiones fábrica y vehículos especializados, para la elaboración y transporte de explosivos y agentes de tronadura a granel.



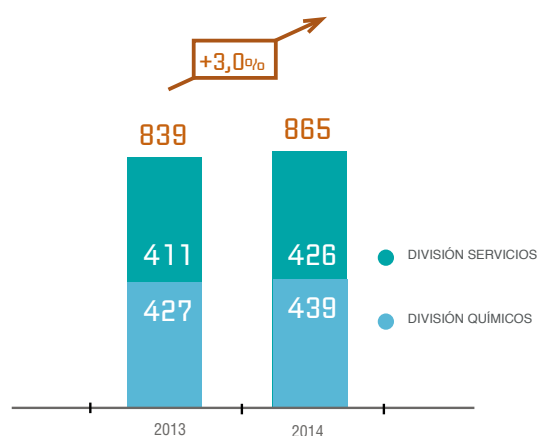
• EVOLUCIÓN VENTAS FÍSICAS (miles de toneladas)



• EBITDA CONSOLIDADO (US\$ millones)



• VENTA DE NITRATO DE AMONIO (miles de toneladas)



RESULTADOS 2014

Al cierre de 2014, la Utilidad Neta de Enaex alcanzó los US\$99,15 millones, lo que representa un aumento de 5,6% respecto a 2013. Sus ingresos, en tanto, sumaron US\$645,95 millones, registrando una disminución de 0,4%. Esto se explica principalmente por un menor precio de amoniaco, principal materia prima en la producción de nitrato de amonio, durante el primer semestre de 2014.

+5,6% UTILIDAD NETA

A nivel de ventas físicas, éstas llegaron a 864,65 mil toneladas, mostrando un incremento de 3% respecto de 2013.

Destaca el aumento de 5,3% en las exportaciones, en las que tuvo especial relevancia la mayor venta registrada en el mercado mexicano.

El negocio de servicio de tronadura incrementó sus ventas físicas en 3,7% respecto al ejercicio 2013.

El EBITDA Consolidado de Enaex alcanzó los US\$154,13 millones a diciembre de 2014, lo que representa un aumento de 3,1%.

PRINCIPALES
FILIALES CHILE



PRINCIPALES
FILIALES ARGENTINA



PRINCIPALES
FILIALES PERÚ



PRINCIPALES
FILIALES BRASIL



PRINCIPALES
FILIALES COLOMBIA



HITOS 2014

SK 95,00 %



Entre las principales actividades realizadas por Magotteaux destacan:

Adquisición de 90% de planta en Shanghai, China

Magotteaux Internacional S.A. materializó la compra del 90% de Wuxi Yongxin Foundry Full Mold Casting Co Ltd, operación que le permitirá ampliar su capacidad de producción en China, en línea con su estrategia de desarrollo en Asia.

Control de 99,99% de SK Sabo S.A.

A través de SK Acero S.A., Sigdo Koppers materializó la adquisición del 45% de SK Sabo, en US\$10,5 millones, alcanzando el 99,99% de la propiedad.

Puesta en marcha de planta en Tailandia

Con una capacidad de producción de 50.000 toneladas de bolas de alto cromo, se espera que la nueva instalación de Magotteaux alcance ventas por su capacidad total en un plazo de 2 años. Adicionalmente, SK Sabo se encuentra en la etapa de estudio de una nueva planta de bolas de acero forjado en Chile.

MAGOTTEAUX S.A. ES UNA COMPAÑÍA DE ORIGEN BELGA, LÍDER EN DESARROLLO, FABRICACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE BOLAS DE MOLIENDA Y PIEZAS DE DESGASTE (CASTING). LOS SECTORES MÁS IMPORTANTES DONDE SE COMERCIALIZAN SUS PRODUCTOS SON LAS INDUSTRIAS MINERA Y CEMENTERA.

Fundada en 1918 y adquirida en 2011 por Sigdo Koppers, la compañía fue pionera en la utilización de materiales compuestos para la fabricación de productos con alto valor añadido para los procesos de molienda. **Mediante una tecnología patentada logra una mayor resistencia al desgaste y a los golpes, lo que le permite ofrecer soluciones diferenciadas a partir de bolas de acero de alto cromo y piezas fundidas de desgaste.**

Cuenta con presencia global, a través de 19 plantas de producción, ubicadas en Bélgica, España, Francia, Chile, Brasil, México, Estados Unidos, Canadá, India, China y Tailandia. Además, posee 28 oficinas comerciales que aseguran una rápida respuesta a los requerimientos de los clientes; y centros de investigación, donde expertos trabajan en el desarrollo de productos y optimización de procesos.

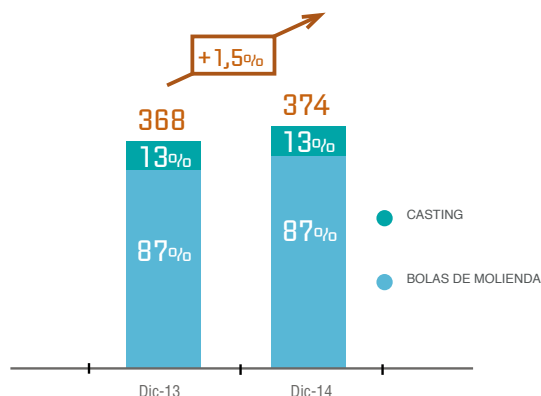
Su capacidad instalada es de 320.000 toneladas anuales de bolas de alto cromo, 104.000 toneladas de bolas de bajo cromo y acero forjado y 66.000 toneladas de piezas fundidas (casting). Adicionalmente, tiene un joint venture con ScawMetals Sudáfrica, mediante el cual comercializa 100.000 toneladas de bolas de alto cromo.

PLANTAS PRODUCTIVAS EN EL MUNDO

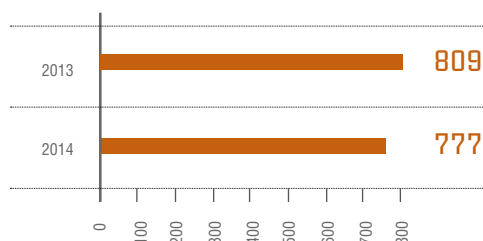
PAIS	PLANTA	PRODUCTO
Bélgica	Ceramag S.A., Strep Magolux S.A., Messancy	Bolas de molienda y casting Bolas de molienda y casting
Brasil	Magotteaux Brasil, Belo Horizonte Magotteaux Brasil, Belo Horizonte	Bolas de molienda Casting
Canadá	Magotteaux Ltee, Magog	Bolas de molienda
Chile	Proacer, Santiago SK Sabo, Antofagasta	Bolas de molienda Bolas de molienda
China	Magotteaux Alloyed Material Co, Suzhou Wuxi Yongxin Foundry, Shanghai	Casting Casting
EE.UU.	Magotteaux Inc, Pulaski	Bolas de molienda
España	Magotteaux Navarra S.A., Navarra	Casting
Francia	Magotteaux S.A., Aubrives	Casting
India	Rajkot Works, Rajkot - Gujarat	Casting
México	Magotteaux S.A. de C.V., Monterrey	Casting
Tailandia	Magotteaux Co, Saraburi	Bolas de molienda y casting



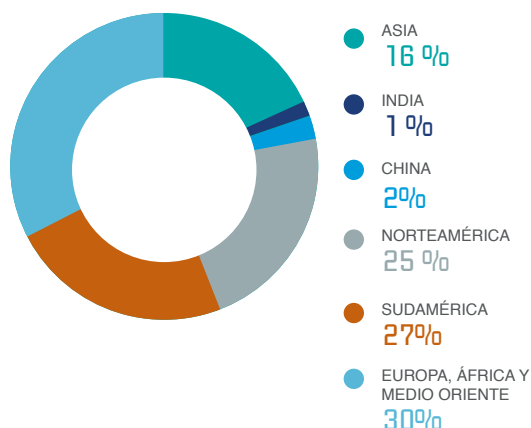
• VENTAS FÍSICAS (miles de toneladas)



• VENTAS CONSOLIDADAS (US\$ millones)



• VENTAS POR REGIÓN (MM USD)



RESULTADOS 2014

Las ventas físicas del ejercicio alcanzaron las 373,750 toneladas, con un incremento de 1,5% respecto de 2013. Éstas se dividen en 326.032 toneladas de bolas de molienda (alto y bajo cromo, y bolas de acero forjado) y 47.717 toneladas de casting, lo que representó un crecimiento de 2,3% y una disminución de 3,6%, respectivamente.

+1,5% VENTAS FÍSICAS

A diciembre de 2014, los Ingresos Consolidados de Magotteaux, alcanzaron los US\$776,51 millones, registrándose una disminución de 4% con respecto de 2013. Esta baja obedeció a una contracción en el mercado de casting, lo que tuvo como consecuencia una presión en precios y menores ventas.

El EBITDA de Magotteaux, incluyendo las operaciones de SK Sabo, alcanzó los US\$69,01 millones, lo que representa una disminución de 14,3% respecto de diciembre 2013. Dicha caída se vio influenciada por mayores costos de mantenimiento, provocados por una detención mayor a la programada de la planta de bolas de molienda en Canadá, a raíz de trabajos para instalar y poner en marcha nuevas líneas, que aumentarán entre 10% y 15% su producción. Adicionalmente, se registró un menor desempeño en el negocio de bolas de cerámica y en el negocio de casting, debido a la ralentización en la industria, presionando así los márgenes a la baja.

Al cierre de 2014, el gasto de administración y ventas bajó 6,4% respecto al año anterior. Así, la compañía alcanzó una Utilidad Neta de US\$26,36 millones, lo que significa una disminución de US\$6,06 millones respecto al mismo periodo del año 2013.

SK

82,87 %

SK INVERSIONES
PETROQUÍMICAS S.A.

90,00 %

CHBB

COMPAÑÍA DE HIDRÓGENO DEL BÍO BÍO

RESULTADOS 2014

MUS\$ 3,749

es el ingreso registrado por SK Inversiones
Petroquímicas al 31 de diciembre de 2014.

La compañía obtuvo un EBITDA de MUS\$2.450. La
Utilidad Neta, en tanto, alcanzó los MUS\$1.656,
mostrando niveles similares a 2013.

COMPAÑÍA DE HIDRÓGENO DEL BÍO BÍO S.A. (CHBB), UBICADA EN HUALPÉN EN LA VIII REGIÓN DE CHILE, ES PROPIETARIA DE UNA PLANTA DE HIDRÓGENO DE ALTA PUREZA, DESTINADA A ABASTECER EXCLUSIVAMENTE A LA REFINERÍA BIOBÍO DE LA EMPRESA NACIONAL DEL PETRÓLEO (ENAP).

CHBB es controlada por Sigdo Koppers S.A. a través de su filial SK Inversiones Petroquímicas S.A., propietaria del 90% de las acciones de CHBB. Sigdo Koppers S.A. posee un 82,87% de las acciones de SK Inversiones Petroquímicas S.A.

En el año 2002, ENAP licitó la ingeniería, puesta en marcha y el correspondiente financiamiento de una planta de hidrógeno para producir un combustible diesel desarrollado bajo estándares internacionales de emisión de contaminantes. Sigdo Koppers se adjudicó un contrato tipo BOT (Build, Own and Transfer), el que requirió una inversión inicial de US\$ 31 millones y tiene una duración de 15 años.

La planta inició sus operaciones el 25 de enero de 2005 y tiene una capacidad de producción de 25 millones de pies cúbicos de hidrógeno de alta pureza por día. Adicionalmente, las características del proceso de producción permiten generar vapor de alta presión, el que es utilizado en la red de suministros de la refinería.

En CHBB, Sigdo Koppers combinó sus capacidades de detección de nuevas oportunidades de negocio, de asociación con empresas líderes en el diseño de plantas petroquímicas y de ejecución integral de proyectos industriales, desde sus etapas de planificación, inversión y gestión de financiamiento hasta el desarrollo de la ingeniería civil, construcción y puesta en marcha, realizada a través de su filial Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers.



HITOS 2014

SK 85,77 %

Entre los principales proyectos desarrollados por SK Comercial y sus filiales, destacan:

Creación de Centro de Distribución de Repuestos SK Logística S.A.

Ubicado en las dependencias de SKC en Lampa, tiene por objetivo dar soporte a la operación de las distintas unidades de negocio.

Construcción de planta de lubricantes de fraccionado y envasado a granel

Destinada a atender a los grandes clientes de la industria minera, de construcción, de actividad forestal y del transporte.

Aumento de flota por US\$22 millones

La inversión fue realizada por SK Rental, para el negocio de arrendamiento de maquinaria en Perú, Colombia y Brasil.

Proyecto de Educación Dual

Mediante esta iniciativa, estudiantes del Liceo Complejo Educacional José Miguel Carrera de Quilicura realizarán clases prácticas en las instalaciones de la empresa. Este plan se alinea con los programas de Valor Compartido establecidos por Sigdo Koppers, los que apuntan a fortalecer la Educación Técnica de calidad.



SK COMERCIAL S.A. (SKC) A TRAVÉS DE SUS FILIALES DESARROLLA LOS NEGOCIOS DE VENTA Y ARRIENDO DE MAQUINARIA, COMERCIALIZACIÓN DE INSUMOS Y SERVICIO TÉCNICO PARA UNA AMPLIA GAMA DE MARCAS DE PRESTIGIO INTERNACIONAL.

La compañía enmarca su gestión en los principales sectores productivos de la economía, como son minería, construcción, agricultura, forestal y transporte terrestre.

SKC inició sus actividades en Chile en 1975 y hoy cuenta con presencia comercial desde Iquique a la ciudad de Coyhaique, a través de sucursales de venta y servicio técnico de maquinarias y equipos. Además posee operaciones en Perú, Colombia y Brasil.

Actualmente la compañía representa reconocidas marcas como Ausa, Bandag, Bridgestone, Coelmo, DAF, Firestone, Iveco, Kenworth, Manitou, New Holland Construcción y Agrícola, SDLG, Timberpro, Sandvik, Toyota Industrial, Volvo construcción, minería y forestal, y Waratah, entre otras.

La estructura de SKC está compuesta por filiales diferenciadas, de acuerdo a su ámbito de negocio y marcas que comercializan. Todas ellas ofrecen un servicio integral, ya que además de vender y arrendar equipos, entregan a sus clientes asistencia de post venta, respaldo técnico y repuestos, así como capacitación a operadores y mecánicos.

PRINCIPALES FILIALES CHILE



SKC Maquinarias S.A.: Soluciones integrales de maquinaria pesada para los sectores de construcción, minería, industrial y forestal.



Sigdotek S.A.: Representa a importantes marcas de maquinarias pesada y vehículos de carga, cuenta con sucursales de Iquique a Puerto Montt.



SK Rental S.A.: Provee servicios de arriendo de equipos y maquinarias para los distintos segmentos de la industria. Cuenta con operaciones directas en Chile, Perú, Brasil y Colombia.



SKC Servicios Automotrices S.A.: Representación y venta de neumáticos, y servicios de reparación, a lo largo de una red de atención en las principales ciudades de Chile.



SKC Transporte S.A.: Representa a marcas de camiones del grupo Paccar, los que comercializa en seis sucursales a lo largo de Chile, donde además ofrece servicio de post venta.



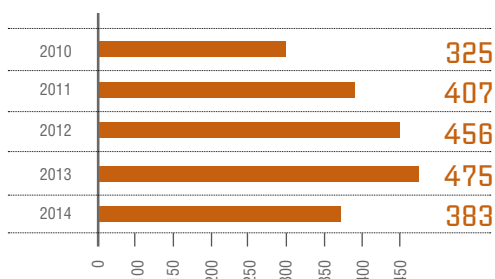
Comercial Asiandina S.A.: Comercializa en Perú cargadores frontales y excavadoras de la marca Shandong Lingong Construction Machinery (SDLG).



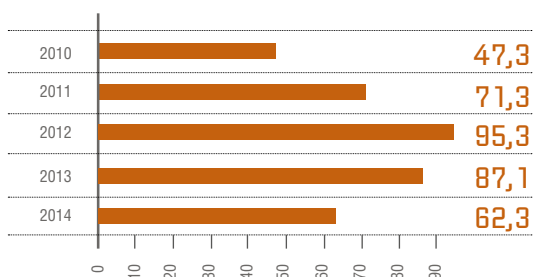
SKC Logística S.A.: Centro de distribución y venta de repuestos.



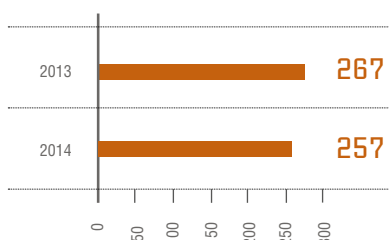
SKC VENTAS CONSOLIDADAS (US\$ millones)



SKC EBITDA CONSOLIDADO (US\$ millones)



SKC RENTAL FLOTA MAQUINARIA (US\$ millones)



RESULTADOS 2014

Los Ingresos Consolidados de SK Comercial, al 31 de diciembre de 2014, alcanzaron los US\$383,20 millones, mostrando una disminución de 19,3% respecto a 2013. El negocio de distribución de maquinarias alcanzó ventas por 2.159 unidades, con una baja de 26,4%. A nivel de ventas valoradas, el negocio de Distribución y Servicios tuvo una caída de 25,0%, afectado principalmente por los menores niveles de inversión mostrados por la economía chilena en el periodo.

2.159

UNIDADES VENDIDAS

Por su parte, el negocio de arriendo de maquinaria registró crecimientos en Perú, Colombia y Brasil, mientras que en Chile, en línea con el ambiente de menores inversiones, mostró una disminución en las ventas. Así, a diciembre 2014, la flota consolidada de SK Rental alcanzó las 4.837 unidades, con una valorización nominal de US\$256,59 millones. Con ello, las ventas valoradas del negocio de arriendo de maquinaria registraron una caída de 6,8% en dólares respecto de diciembre 2013, explicado en parte por la depreciación del peso chileno (la operación de SK Rental Chile es en pesos chilenos) y por la contracción de la actividad en el mercado nacional.

En línea con lo anterior, el EBITDA Consolidado de SKC alcanzó los US\$62,30 millones a diciembre de 2014, lo que representa un resultado 28,4% menor que en 2013. Por su parte, el margen EBITDA alcanzó 16,3%.

El efecto combinado de un resultado negativo en el negocio de Distribución de maquinarias, junto con un menor desempeño del área de Arriendo, particularmente en Chile, impactaron en la Utilidad Neta, la que alcanzó los US\$5,14 millones, mostrando una disminución de 76,4% respecto al periodo anterior.

El mercado de venta de maquinaria ha evidenciado una contracción importante, en un escenario de menores expectativas de inversiones en Chile. En particular, el mercado de camiones muestra una caída de 13,8% de acuerdo a las cifras de la Asociación Nacional Automotriz de Chile (ANAC). Por su parte, y de acuerdo a estimaciones internas, el mercado de maquinaria ha mostrado una disminución del 40%-50% respecto a 2013.

HITOS 2014

Entre los principales proyectos desarrollados por SKBergé destacan:

Expansión instalaciones Noviciado

La compañía habilitó cuatro nuevas hectáreas disponibles para áreas de pre entrega, almacenaje y otros servicios de sus marcas representadas.

Aumento de red de concesionarios

Con el objetivo de entregar un mejor servicio a los clientes y aumentar sus puntos de venta, SKBergé impulsó durante 2014 el crecimiento de su red de concesionarios en Chile.

Apertura de Flagships LimAutos, en Perú

LimAutos, el mayor concesionario de Kia en Perú, inauguró dos nuevos locales automotrices, los primeros en formato flagship en ese país, es decir, una instalación modelo de acuerdo a los más altos estándares de calidad y presentación exigidos por Kia a nivel mundial. SKBergé participa en la propiedad de LimAutos.

SK

99,99 %

SK INVERSIONES AUTOMOTRICES S.A.

40,00 %



SKBERGÉ S.A. ES UNA DE LAS PRINCIPALES COMPAÑÍAS DEL MERCADO AUTOMOTRIZ LATINOAMERICANO.

Con presencia en Chile, Perú, Argentina y Colombia, cuenta con la representación de marcas de primer nivel, una extensa red de concesionarios, repuestos y servicio técnico. Posee una vasta experiencia en el mercado automotriz, que data desde 1986, con la representación en Chile de las marcas italianas Fiat y Lancia. Desde esa fecha la empresa ha continuado su crecimiento a través de la asociación en 2001 con Bergé Automoción de España, la incorporación de nuevas marcas y un proceso de expansión regional.

Sigdo Koppers participa en SKBergé a través de la filial SK Inversiones Automotrices S.A. (SKIA), la que controla el 40% de las acciones de SKBergé. SKIA no consolida los Estados Financieros de SKBergé, por lo que la Utilidad Neta de SKBergé S.A. se reconoce como Participación en las Ganancias de Asociadas y Negocios Conjuntos.

SKBergé es el mayor distribuidor en Chile, en términos de ventas valoradas, resultado de una eficiente gestión comercial, el compromiso de largo plazo con las marcas que representa y la confianza que ofrece a sus clientes, a través de altos estándares de atención y servicio. En Perú, la compañía también ha consolidado su posición de liderazgo, siendo uno de los tres mayores importadores de ese país.

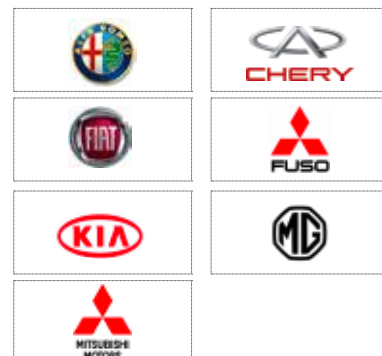
Para dar soporte a su operación en Chile, la empresa posee modernas instalaciones logísticas en Noviciado, comuna de Pudahuel, donde se llevan a cabo labores de almacenaje de vehículos, procesos de pre entrega, desabolladura y pintura, además de contar con un centro de distribución de repuestos de 7.000 m². El Centro Logístico de Noviciado posee 24 hectáreas, con una capacidad diseñada para almacenar 9.300 autos y procesar más de 200 vehículos al día.

SKBergé además está presente en el negocio de financiamiento automotriz, mediante su participación indirecta en Santander Consumer Finance Chile y Perú.

MARCAS REPRESENTADAS EN CHILE

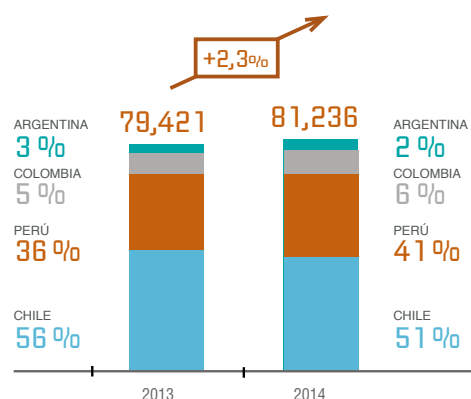


MARCAS REPRESENTADAS EN PERÚ

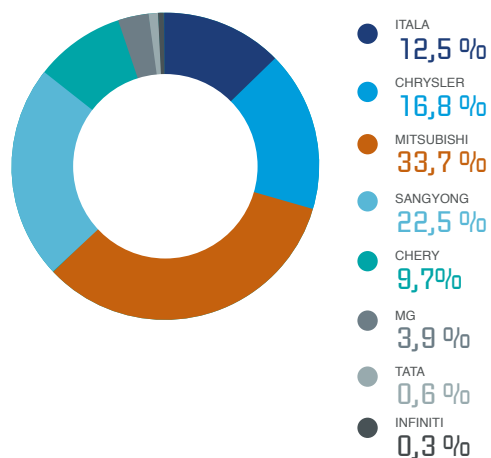




VENTAS FÍSICAS (unidades)



DISTRIBUCIÓN DE VENTAS EN CHILE (unidades)



MARCAS REPRESENTADAS
EN ARGENTINA



RESULTADOS 2014

En el contexto de un mercado altamente ralentizado, con una caída general de ventas de vehículos nuevos en torno al 11%, SKBergé registró ventas por 81.236 unidades, mostrando un incremento de 2,2% respecto a diciembre 2013. En particular las unidades vendidas en Chile alcanzaron las 41.460, mostrando una disminución de 6,3% respecto al periodo anterior. Entre las marcas comercializadas en Chile, destacaron los incrementos en las ventas de Mitsubishi (+26,3%) e Infiniti (+28,0%).

En relación a las ventas en el extranjero, éstas alcanzaron las 39.776 unidades, mostrando un incremento de 13,5% respecto al ejercicio anterior. Destacaron durante el periodo los crecimientos en unidades en Perú de la marca Fiat (+42,8%), Kia (+17,9%) y Mitsubishi (+11,8%).

+13,5% VENTAS EN EL EXTRANJERO

A diciembre de 2014, SKIA registró un resultado de \$17.658 millones (US\$30,95 millones), reflejando una disminución de 11,8% respecto a 2013. Este menor resultado se explica principalmente por la depreciación del tipo de cambio que ha afectado a Chile y Perú durante el cierre de 2014, a diferencia de las condiciones favorables del año 2013.

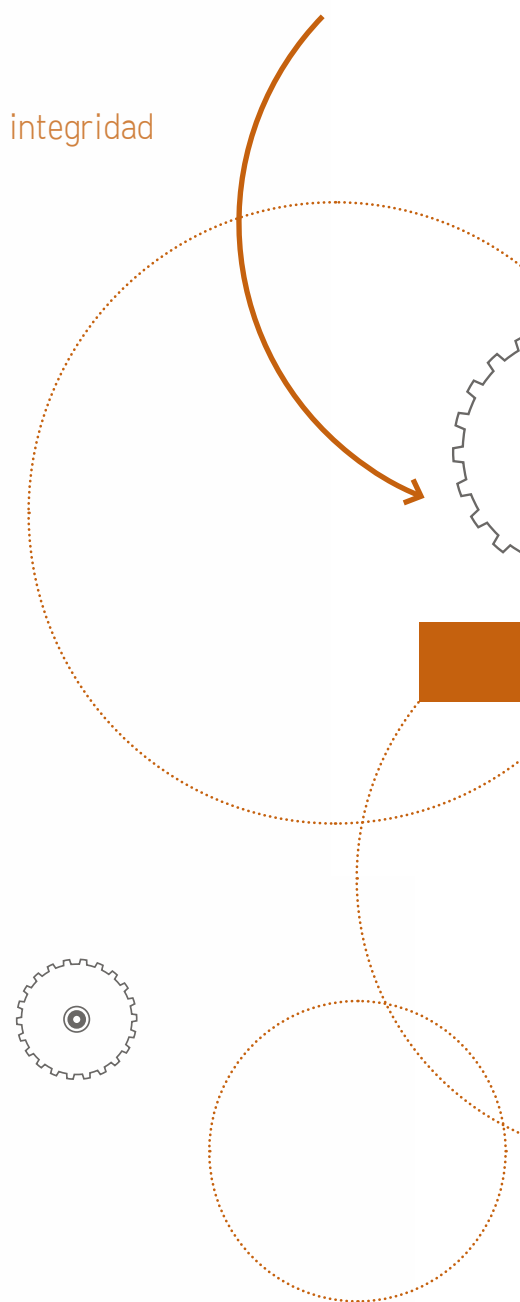
Respecto a las proyecciones en el mercado automotriz en los países donde SKBergé está presente, se espera que en Chile se comercialicen cerca de 275 a 300 mil unidades durante 2015 (-18,5%). En el extranjero las principales fuentes de desarrollo para SKBergé están dadas por el crecimiento orgánico de los mercados donde participa, más las recientes incorporaciones de marcas, donde destacan Mitsubishi Motors en Perú y las marcas del Grupo Chrysler y Volvo en Colombia.

MARCAS REPRESENTADAS
EN COLOMBIA





integridad



04

DESEMPEÑO FINANCIERO



transparencia

rentabilidad



RESULTADOS 2014

UNO DE LOS OBJETIVOS DE SIGDO KOPPERS, COMO TODA EMPRESA, ES GENERAR VALOR ECONÓMICO, RESPONDIENDO ASÍ A SUS ACCIONISTAS, CLIENTES, PROVEEDORES Y ASEGURANDO UNA FUENTE DE TRABAJO A SUS COLABORADORES. EN ESE CONTEXTO, Y CON UNA VISIÓN GLOBAL Y DE LARGO PLAZO, EL GRUPO BUSCA MAXIMIZAR SU RENTABILIDAD ECONÓMICA, MEDIANTE UN PLAN DE INVERSIONES ALINEADO CON LA ESTRATEGIA CORPORATIVA.

US \$ **134,7** MILLONES

ES LA UTILIDAD NETA QUE SIGDO KOPPERS ALCANZÓ DURANTE 2014, LO QUE REPRESENTA UN AUMENTO DE 11,5% RESPECTO AL CIERRE DEL AÑO ANTERIOR

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN CONSOLIDADO

	/Cifras en MUS\$		
	2013	2014	Var.
Ingresos Consolidados	2.953.012	2.499.612	-15,4%
EBITDA Consolidado ⁽¹⁾	409.087	365.639	-10,6%
% Margen EBITDA	13,9%	14,6%	
EBITDA Consolidado Pro-Forma ⁽²⁾	459.185	427.110	-7,0%
Ganancia (pérdida)	195.784	211.284	7,9%
UTILIDAD SIGDO KOPPERS	120.817	134.668	11,5%
Efecto extraordinario ⁽³⁾	-29.180		
UTILIDAD SIGDO KOPPERS (RECURRENTE)	149.997	134.668	-10,2%

(1) EBITDA = Ganancia Bruta + Otros Ingresos por Función - Costos de Distribución - Gastos de Administración - Otros Gastos por Función + Gastos de Depreciación y Amortización.

(2) EBITDA Consolidado Pro-Forma = EBITDA + Participaciones en negocios que no consolidan

(3) Efecto extraordinario correspondiente a la venta de Sigdopack.

DURANTE EL AÑO 2014, SIGDO KOPPERS S.A. OBTUVO INGRESOS CONSOLIDADOS POR US\$2.499,6 MILLONES, CIFRA QUE PRESENTA UNA DISMINUCIÓN DE 15,4% RESPECTO AL EJERCICIO 2013. SI SE CONSIDERAN LOS INGRESOS DE LA SOCIEDAD COLIGADA SKBERGÉ, EN LA CUAL POSEE UN 40% DE LA PROPIEDAD, LOS INGRESOS TOTALES DEL GRUPO ALCANZAN LOS US\$ 4.114,56 MILLONES, MOSTRANDO UNA DISMINUCIÓN DE 10,9% RESPECTO A LOS INGRESOS TOTALES DEL AÑO ANTERIOR.

En el área de Servicios las ventas llegaron a US\$697,2 millones lo que representa una baja de 26,5%, afectadas principalmente por la depreciación del peso frente al dólar y por menores ventas en ICSK, ya que esta filial realizó una mayor cantidad de proyectos a través de consorcios que no consolidan, principalmente el consorcio BSK. Por su parte, Puerto Ventanas obtuvo mayores ingresos en el negocio portuario (+3,5%) a pesar de una leve disminución en las cargas transferidas (-2,9%). Los ingresos de Fepasa aumentaron 4,0% en pesos. En el área Industrial, las ventas cayeron 7,5%, explicado principalmente por menores ventas en el negocio de casting de Magotteaux y por la no consolidación de la filial Sigdopack durante 2014. En tanto, los ingresos de Enaex disminuyeron 0,4%, a pesar de un aumento de 3,0% en las ventas físicas, esto fundamentalmente por un menor nivel de precio del amoníaco. Finalmente, en el Área Comercial y Automotriz, las ventas llegaron a US\$383,2 millones registrando una disminución de 19,3%, debido a un menor nivel de actividad, tanto en el negocio de arriendo como en el de distribución de maquinaria en Chile. Cabe destacar que SK Rental siguió mostrando un crecimiento importante en el negocio de arriendo de maquinarias en Perú, Brasil y Colombia.

Los Costos de Ventas registraron una baja de 16,2% respecto a diciembre de 2013, en línea con los menores ingresos. Esta disminución se explica, en gran medida, por el efecto positivo del tipo de cambio CLP/USD sobre los costos denominados en pesos de las distintas filiales y el menor nivel de actividad de algunas de las compañías, particularmente Magotteaux y SK Comercial. También responde a menores costos en ICSK por US\$225,6 millones debido, principalmente, a un menor nivel de actividad en forma directa.

El EBITDA Consolidado de Sigdo Koppers alcanzó los US\$365,6 millones, lo que representa un resultado 10,6% menor al ejercicio anterior. Esta disminución se debió principalmente a un menor EBITDA en Magotteaux y SK Comercial afectados por un nivel menor de ventas. **Por el contrario destacaron los incrementos registrados por Enaex y Puerto Ventanas.**

El EBITDA Consolidado Pro-forma, que incluye las utilidades de las empresas que no consolidan, alcanzó los US\$427,1 millones, mostrando una disminución de 7,0% con respecto a 2013.

Finalmente, la Utilidad Neta recurrente asociada a Sigdo Koppers alcanzó los US\$134,67 millones, lo que representa una disminución de 10,2% respecto a 2013. Esto se debe principalmente a un menor resultado en el sector Comercial y Automotriz, el cual se vio afectado por la contracción de la actividad, en un escenario de incertidumbre de inversiones en Chile, sumado al efecto negativo de la depreciación del peso chileno frente al dólar.



ÁREAS DE NEGOCIOS

	INGRESOS /Cifras en MUS\$			EBITDA /Cifras en MUS\$		
	2013	2014	Var.	2013	2014	Var.
Servicios	949.123	697.170	-26,5%	101.140	86.963	-14,0%
Ingeniería y Construcción SK	799.988	554.743	-30,7%	56.354	40.193	-28,7%
Puerto Ventanas	149.135	142.427	-4,5%	44.786	46.770	4,4%
Industrial	1.541.993	1.426.212	-7,5%	229.092	225.585	-1,5%
Enaex	648.482	645.950	-0,4%	149.518	154.126	3,1%
Magotteaux ⁽¹⁾	809.124	776.513	-4,0%	80.503	69.009	-14,3%
Sigdopack ⁽²⁾	80.362	-	-100,0%	-3.560	-	100,0%
SK Inv. Petroquímicas	4.025	3.749	-6,9%	2.632	2.450	-6,9%
Comercial y Automotriz	474.867	383.201	-19,3%	86.964	62.217	-28,5%
SK Comercial	474.867	383.201	-19,3%	87.055	62.297	-28,4%
SKIA ⁽³⁾	-	-	-	-91	-80	12,5%
MATRIZ, ELIMINACIONES Y AJUSTES ⁽⁴⁾	-12.971	-6.971		-8.109	-9.126	
TOTAL CONSOLIDADOS	2.953.012	2.499.612	-15,4%	409.087	365.639	-10,6%

(1) Cifras de Magotteaux a diciembre incorporan los ingresos de SK Sabo Chile S.A.

(2) A nivel consolidado (SK), sólo se consideran las cifras acumuladas a agosto de 2013.

(3) SK Inversiones Automotrices S.A. (SKIA) no registra las cifras de SKBergé debido a que posee el 40% de sus acciones y por lo tanto no consolida sus Estados Financieros.

(4) Las Eliminaciones y Ajustes a diciembre se explican principalmente por eliminaciones intercompany a nivel consolidado.

ÁREAS DE NEGOCIOS

	UTILIDAD EMPRESAS SK /Cifras en MUS\$			%SK	UTILIDAD ATRIBUIBLE A CONTROLADORA /Cifras en MUS\$		
	2013	2014	Var.		2013	2014	Var.
Servicios	52.226	60.681	16,2%		29.129	34.515	18,5%
Ingeniería y Construcción SK	30.364	35.398	16,6%	60,43%	18.350	21.392	16,6%
Puerto Ventanas ⁽¹⁾	21.862	25.283	15,6%	50,01%	10.779	13.123	21,8%
Industrial	120.526	127.169	5,5%		78.245	83.419	6,6%
Enaex	93.914	99.149	5,6%	60,72%	57.026	60.204	5,6%
Magotteaux ⁽²⁾	32.420	26.364	-18,7%	95,00%	27.259	21.886	-19,7%
Sigdopack ⁽³⁾	-7.477	-	0,0%	99,27%	-7.423	-	100,0%
SK Inv. Petroquímicas ⁽⁴⁾	1.669	1.656	-0,8%	74,59%	1.383	1.329	-3,9%
Comercial y Automotriz	62.254	36.091	-42,0%		58.594	35.358	-39,7%
SK Comercial	21.822	5.144	-76,4%	85,77%	18.067	4.411	-75,6%
SKIA	40.432	30.947	-23,5%	99,99%	40.527	30.947	-23,6%
UTILIDAD EMPRESAS SK	235.006	223.941	-4,7%		165.967	153.292	-7,6%
MATRIZ Y AJUSTES					-15.970	-18.624	
UTILIDAD CONSOLIDADA (RECURRENTE)					149.997	134.668	-10,2%
EFFECTOS EXTRAORDINARIOS (5)					-29.180	-	
UTILIDAD CONSOLIDADA SK					120.817	134.668	11,5%

(1) La utilidad asociada a Puerto Ventanas tiene ajustes originados en SK Inversiones Portuarias S.A., sociedad a través de la cual Sigdo Koppers controla Puerto Ventanas.

(2) Cifras de Magotteaux incorporan los ingresos de SK Sabo Chile S.A. La utilidad atribuible a la controladora tiene ajustes originados en las distintas sociedades a través de las cuales Sigdo Koppers controla Magotteaux.

(3) A nivel consolidado (SK), sólo se consideran las cifras acumuladas a agosto de 2013 de Sigdopack. No incluye pérdida extraordinaria originada por la venta de Sigdopack en septiembre de 2013.

(4) La utilidad asociada a CHBB tiene ajustes originados en SK Inversiones Petroquímicas S.A., sociedad a través de la cual Sigdo Koppers controla CHBB.

(5) A diciembre de 2013 se incluye un efecto extraordinario de US\$29,2 millones, explicado por la venta de Sigdopack.



--- BALANCE CONSOLIDADO

US \$ **3.400,5**
MILLONES

ES LA SUMA DE LOS ACTIVOS
CONSOLIDADOS DE SIGDO KOPPERS,
A DICIEMBRE DE 2014

BALANCE CLASIFICADO CONSOLIDADO

	/Cifras en MUS\$		
	DIC.2013	DIC.2014	Var.
Total de Activos Corrientes	1.250.972	1.162.448	-7,1%
Activo Fijo	1.232.756	1.181.320	-4,2%
Otros Activos no Corrientes	1.070.874	1.056.773	-5,2%

TOTAL DE ACTIVOS	3.554.894	3.400.541	-5,5%
-------------------------	------------------	------------------	--------------

Pasivos corrientes totales	845.378	734.306	-13,1%
Total de pasivos no corrientes	1.104.521	1.063.746	-7,4%
Patrimonio atribuible a la controladora	1.190.431	1.198.855	0,7%
Patrimonio atribuible a no controladora	414.564	403.634	-2,6%
Patrimonio total	1.604.995	1.602.489	-0,2%

TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVOS	3.554.894	3.400.541	-5,5%
--------------------------------------	------------------	------------------	--------------

INDICADORES DE LIQUIDEZ

	UNIDAD	DIC.2013	DIC.2014
Liquidez Corriente ⁽¹⁾	veces	1,48	1,58
Razón Ácida ⁽²⁾	veces	1,00	1,09
Razón Endeudamiento ⁽³⁾	veces	1,24	1,12
Deuda Financiera neta / EBITDA	veces	2,10	2,15
Leverage Financiero neto ⁽⁴⁾	veces	0,53	0,49

(1) Liquidez Corriente = Activos Corrientes / Pasivos Corrientes

(2) Razón Ácida = (Caja y Equivalentes al Efectivo + Cuentas por Cobrar y Deudores por Venta) / Pasivos Corrientes

(3) Razón de Endeudamiento = Total Pasivos / Patrimonio Total

(4) Covenant Bonos Corporativos SK < 1,2 veces

Los Activos Consolidados de Sigdo Koppers sumaron US\$3.400,5 millones. A diciembre de 2014, el total de Activos Corrientes alcanzó los US\$ 1.162,5, explicado principalmente por una Caja Consolidada de US\$237,5 millones, Cuentas por Cobrar Consolidadas por US\$559,7 millones y Existencias por US\$311,0 millones.

El Activo Fijo Consolidado (Propiedades, Plantas y Equipos) alcanzó los US\$1.181,3 millones, lo que representa una disminución de 4,2% respecto a diciembre de 2013, debido principalmente a la depreciación del peso frente al dólar. **En Sigdo Koppers, las filiales con mayor nivel de Activo Fijo son Enaex con US\$417,3 millones, Magotteaux con US\$263,2 millones, SK Comercial con US\$233,3 millones y Puerto Ventanas con US\$189,7 millones.**

Los Pasivos Totales de Sigdo Koppers sumaron US\$1.798,1 millones, con una disminución de US\$195,7 millones respecto a 2013. En particular, las Cuentas por Pagar cayeron US\$98,3 millones, alcanzando los US\$272,3 millones.

Los Pasivos Financieros Consolidados sumaron US\$1.025,0 millones, mostrando una baja de US\$48,6 millones. A nivel de la matriz, los Pasivos Financieros alcanzaron los US\$251,6 millones, que corresponden a bonos corporativos por UF 4,8 millones y créditos bancarios por US\$35,0 millones. Para redenominar a dólares su deuda en UF, la matriz mantiene contratos Cross Currency Swap equivalentes a UF 4,3 millones.

Al 31 de diciembre de 2014, el Patrimonio Total Consolidado de Sigdo Koppers alcanzó los US\$1.602,5 millones, lo que representa una leve baja de 0,2%. Esto se explica principalmente por una disminución en el Patrimonio atribuible a la no controladora por US\$10,9 millones.

La Razón de Endeudamiento (Leverage) alcanzó 1,12 veces, disminuyendo respecto de 2013. Por su parte, el Leverage Financiero Neto (covenant bonos corporativos), alcanzó 0,49 veces al 31 de diciembre de 2014, lo que refleja una adecuada holgura respecto del covenant establecido en 1,2 veces.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

FLUJO DE EFECTIVO CONSOLIDADO

	/Cifras en MUS\$		
	DIC.2013	DIC.2014	Var.
Flujo de la Operación	334.830	322.732	-3,7%
Flujo de Inversión	-179.203	-150.215	-16,2%
Flujo de Financiamiento	-150.187	-142.366	-5,4%
FLUJO NETO DEL PERÍODO	5.440	30.151	454,2%
Efecto var en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes	-8.355	-8.527	2,1%
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	213.614	235.238	10,1%

Saldo inicial : 216.529 // 213.614

US \$ **322,7**
MILLONES

ES EL FLUJO OPERACIONAL CONSOLIDADO DE SIGDO KOPPERS, A DICIEMBRE DE 2014

El Flujo Operacional consolidado de Sigdo Koppers llegó a los US\$322,73 millones al 31 de diciembre de 2014, lo que significó una disminución de 3,7% respecto al periodo anterior. Destacaron los flujos operacionales de Enaex y SK Comercial, que alcanzaron los US\$114,97 millones y US\$76,46 millones, respectivamente.

El Flujo de Inversión Consolidado a diciembre de 2014 alcanzó un flujo negativo de US\$150,22 millones, en el cual destacó la inversión en activo Fijo (Capex) que fue de US\$148,85 millones. En particular, el Capex de Enaex llegó a los US\$29,65 millones, producto de la construcción de la nueva planta de emulsiones encartuchadas en Río Loa. En Magotteaux, el Capex sumó US\$51,57 millones, explicado principalmente por la nueva planta de bolas de molienda en Tailandia. Por su parte, el Capex de SK Comercial alcanzó los US\$50,44 millones, valor que no incorpora las ventas de maquinaria usada del negocio de arriendo. Con ello, el Capex Neto de SK Rental alcanzó los US\$15,62 millones.

Finalmente, al 31 de diciembre de 2014, el Flujo de Financiamiento alcanzó un flujo negativo de US\$142,36 millones. En particular, la variación de pasivos financieros (netos) fue de US\$3,25 millones, explicado por el efecto combinado de mayores pasivos financieros en Enaex y Magotteaux, y al pago de pasivos financieros de Ingeniería y Construcción SK, Puerto Ventanas y SK Comercial. En relación al pago de intereses, se registró una baja principalmente debido a mejores costos de financiamiento y un menor nivel de deuda.



05



DESEMPEÑO SOCIAL

comunidad

colaboradores



comunicación





EN LA CULTURA CORPORATIVA DE SIGDO KOPPERS **LAS PERSONAS** ESTÁN EN EL CENTRO DE LA ORGANIZACIÓN.

SIGDO KOPPERS RECONOCE LA IMPORTANCIA DE PROTEGER LA SALUD, SEGURIDAD Y CALIDAD DE VIDA DE TODAS LAS PERSONAS QUE COLABORAN EN SUS OPERACIONES.

ASIMISMO, BUSCA PROMOVER EL DESARROLLO SOCIAL, MEDIANTE EL ESTABLECIMIENTO DE RELACIONES DE COOPERACIÓN MUTUA CON SUS TRABAJADORES, PROVEEDORES, CLIENTES Y LA COMUNIDAD.



12^{o/o}

es el porcentaje de mujeres dentro de la dotación de la compañía, superando el promedio a nivel nacional de sectores como la minería (6,5%), tecnología (4,5%) y construcción (7%).

PERFIL DE LOS COLABORADORES DE SIGDO KOPPERS

GRAN PARTE DEL ÉXITO DE SIGDO KOPPERS SE SUSTENTA EN EL COMPROMISO DE LOS COLABORADORES CON LA EMPRESA Y SUS OBJETIVOS. PARA LA COMPAÑÍA ES UN DESAFÍO PERMANENTE GENERAR UN AMBIENTE LABORAL BASADO EN EL RESPETO, LA VALORACIÓN, EL TRABAJO EN EQUIPO Y EL DESARROLLO PERSONAL Y PROFESIONAL, DONDE SE PRIORICE LA SEGURIDAD Y SALUD DE LAS PERSONAS.

Al 31 de diciembre de 2014, las empresas de Sigdo Koppers sumaron una dotación total de 21.328 personas.

La dotación total de colaboradores del Grupo considera 8.772 personas con contrato indefinido y 12.556 trabajadores contratados por proyectos, los que corresponden principalmente a Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers.

Cabe destacar que en las estadísticas presentadas a continuación solo se incluyeron los trabajadores con contrato indefinido, de forma de contar con indicadores comparables año a año. Sin embargo, los colaboradores que participan en los proyectos de construcción también cuentan con políticas de beneficios, remuneraciones, asignaciones de zona, capacitación y asociación, entre otras.

Los siguientes indicadores incluyen todas las filiales de Sigdo Koppers, tanto en Chile como en el extranjero.

21.328

DOTACIÓN TOTAL DE COLABORADORES.

40 AÑOS

es la **edad promedio** de los colaboradores del Grupo.

U\$ 297,2 MILLONES

alcanzaron las **remuneraciones pagadas** por las compañías durante 2014. Esto, considerando sueldo bruto, gratificaciones y pago de bonos.

PERSONAL POR ÁREAS DE NEGOCIOS

	GERENTES, SUBGERENTES Y EJECUTIVOS PRINCIPALES	PROFESIONALES	TÉCNICOS Y ADMINISTRATIVOS	TRABAJADORES DIRECTOS	TOTAL
Servicios					
Ingeniería y Construcción SK y filiales	105	625	2.029	10.217	12.976
SK Inversiones Portuarias y filiales	20	54	241	454	769
SK Godelius	5	7	4	1	17
Subtotal	129	682	2.276	10.675	13.745
Industrial					
Enaex y filiales	58	404	115	1.393	1.970
Magotteaux y filiales	98	484	439	2.132	3.153
Subtotal	156	888	554	3.525	5.123
Comercial y Automotriz					
SK Comercial y filiales	81	467	863	51	1.462
SKBergé y filiales	65	278	364	263	970
Subtotal	146	745	1.227	314	2.432
SIGDO KOPPERS (MATRIZ)	5	13	10	0	28
TOTAL CONSOLIDADO	436	2.328	4.067	14.514	21.328

PORCENTAJE DE ROTACIÓN EMPRESAS DEL GRUPO SIGDO KOPPERS.

EMPRESA	% ROTACIÓN
ICSK	6%
Puerto Ventanas	16%
Godelius	17%
Enaex	10%
Magotteaux	2%
SK Comercial	10%
SKBergé	4%
TOTAL	9%

Fuente: La compañía

9% ROTACIÓN

Al cierre de 2014, el índice de rotación (desvinculaciones - ingresos / total dotación x 100), de las empresas del Grupo fue de 9%, cifra que está muy por debajo del promedio nacional. Chile es el mercado latinoamericano que exhibe la mayor tasa de rotación, con un 25% en 2011, respecto del año anterior. Le siguen México, tres puntos más abajo, y luego Perú, con un 17,5%, cerca del promedio regional, que es de 19%, de acuerdo a una encuesta realizada en 2011 por la consultora KPI Estudios.

280.348

HORAS DE CAPACITACIÓN

DURANTE 2014 LAS COMPAÑÍAS
DE SIGDO KOPPERS REALIZARON
280.348 HORAS DE CAPACITACIÓN

CAPACITACIÓN DE COLABORADORES

SIGDO KOPPERS FUE PIONERO EN LA IMPLEMENTACIÓN DE PROGRAMAS DE CAPACITACIÓN Y CERTIFICACIÓN LABORAL EN LA INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN. ESTE ENFOQUE LO HA EXTENDIDO A SUS FILIALES, ENTENDIENDO QUE CONTAR CON COLABORADORES CALIFICADOS, TANTO EN COMPETENCIAS TÉCNICAS COMO EN HABILIDADES BLANDAS, ES CLAVE PARA LOGRAR LA EXCELENCIA.

EMPRESA	HORAS DE CAPACITACIÓN	PRINCIPAL FOCO
ICSK	179.565	Programas de reconversión laboral y de capacitación técnica en el rubro de la construcción
Puerto Ventanas	3.230	Capacitación e implementación de la norma ISO 50001 (eficiencia energética) y capacitación en manejos de "Mercancías Peligrosas"
Enaex	85.144	Capacitaciones realizadas en mantención de calderas, manipulación de productos químicos y puente grúa
Magotteaux	61.886	Principalmente capacitaciones técnicas y de seguridad
SK Comercial	34.091	Capacitaciones técnicas y administrativas
SKBergé	16.423	Atención al cliente



CASOS DESTACADOS

ICSK

- ✓ **Desarrollo de programas formativos de inserción laboral**, destinados a facilitar la incorporación de jóvenes titulados de carreras técnicas a los proyectos ICSK.
- ✓ **Implementación del programa “Gestión por Competencias para la mano de obra Directa”**, el que consiste en la definición de competencias técnicas y conductuales, perfiles de aptitudes laborales y un proceso de certificación para el personal directo.
- ✓ Se continuo con los programas de “Malla Curricular para Desarrollo de Mano de Obra Directa” en que participaron 1.900 trabajadores del proyecto OGP1 y “Reconversión Laboral en Montaje Industrial” donde se formó a 600 colaboradores en técnicas de trabajo en altura. Adicionalmente se dictaron cursos de formación y certificación de operadores y rigger, totalizando 1.300 alumnos.

GODELIUS

- ✓ Plan de capacitaciones para jefes de proyectos.

PUERTO VENTANAS

- ✓ **Plan de formación de Grueros:**
La posición de operador de grúa o Gruero es crítica en las operaciones de PVSA, por lo que durante el año 2014 se desarrolló un programa de formación y promoción interna. Como resultado de esta iniciativa, el puerto cuenta con 6 nuevos grueros certificados. Junto con brindar oportunidades de desarrollo al personal, este programa está en línea con el permanente desafío de continuidad operacional de PVSA.

ENAEX

- ✓ En las plantas de servicios se generó una malla de carrera para los diversos cargos, lo que permite a los colaboradores desarrollarse laboralmente. Además, se implementó el programa de autogestión **Impúlsate** donde los trabajadores pueden acceder a cursos online de su interés.

MAGOTTEAUX

- ✓ Realizó más de 4.500 horas de capacitación en Chile, lo que representa 28,5 hrs por trabajador. Uno de los principales focos fueron talleres técnicos y de seguridad, a los que se destinaron más de 2.000 horas.





La Asociación Chilena de Seguridad premió a SK Comercial y a SKC Maquinarias por su gestión en prevención de riesgos en el trabajo



GESTIÓN DE SALUD Y SEGURIDAD

UNA DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS DE SIGDO KOPPERS ES CONTRIBUIR A LA CALIDAD DE VIDA DE SUS COLABORADORES, MEDIANTE EL ASEGURAMIENTO DE SU SALUD Y SEGURIDAD EN CADA UNA DE SUS OPERACIONES. ASÍ, LAS COMPAÑÍAS DEL GRUPO VELAN POR EL CUMPLIMIENTO DE EXIGENTES ESTÁNDARES RECONOCIDOS A NIVEL NACIONAL E INTERNACIONAL.

57^{0/0}

DE LAS EMPRESAS OBTUVIERON PREMIOS POR TEMAS DE SEGURIDAD EN 2014. ESTAS FUERON ENAEX, PUERTO VENTANAS, SK COMERCIAL Y SKBERGÉ

42,8^{0/0}

de las empresas cuenta con certificaciones de salud ocupacional y seguridad, entre las cuales destaca OHSAS 18001 (Occupational Health and Safety Assessment Series), índice desarrollado por la British Standard Institution, que establece los requisitos de las mejores prácticas en gestión de seguridad y salud en el trabajo.

100^{0/0}

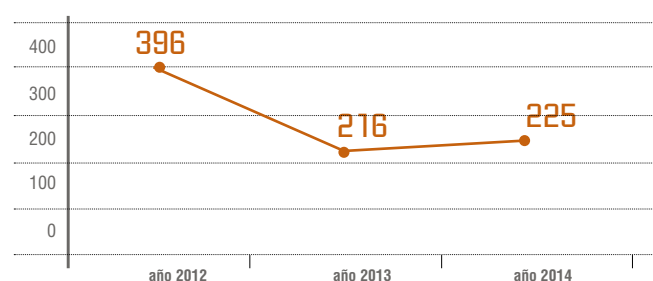
de las empresas cuentan con comités de seguridad y salud ocupacional. Estos son gestionados, en su mayoría, por los departamentos de Prevención de Riesgos y de Recursos Humanos.

CASOS DESTACADOS



Si bien durante el pasado ejercicio el número de accidentes reportados disminuyó en 43% respecto a 2012, las compañías del Grupo lamentaron un total de 5 accidentes fatales durante 2014. Para Sigdo Koppers las personas son lo más importante en su quehacer y su seguridad está ante todo, por lo que uno de los principales desafíos es que este tipo de hechos no vuelvan a repetirse.

EVOLUCIÓN POR AÑO DE LOS ACCIDENTES REPORTADOS



Fuente: La compañía.

PUERTO VENTANAS

- ✓ Durante el año 2014 Puerto Ventanas cumplió un año sin accidentes con tiempo perdido. **Este hito fue destacado por la Autoridad del Trabajo de la V Región, la autoridad marítima y el Instituto de Seguridad del Trabajo.**

GODELIUS

- ✓ En mayo de 2014 terminó el proceso de implementación de su **Sistema de Gestión Integrado** basado en las Normas Internacionales ISO 9001:2008, ISO 14001:2004, OHSAS 18001:2007. Actualmente, la empresa prepara la certificación de sus sistemas.

ENAEX

- ✓ Minera Quadra Chile Ltda., a través de su faena minera Franke, premió a Enaex por tener operaciones con cero accidentes desde el inicio del contrato de trabajo entre ambas partes.
- ✓ Minera Escondida reconoció a Enaex en el IV Encuentro Anual de Empresas Colaboradoras, como **empresa líder en el compromiso con la seguridad y el desarrollo en el ámbito de las Relaciones Laborales.**
- ✓ Mutual de Seguridad destacó a Enaex como la **primera empresa del rubro minero, en implementar los protocolos de riesgos por TEMERT y Psicosociales.**

SK COMERCIAL

- ✓ SK Comercial recibió el **Premio Consejo Nacional de Seguridad.**
- ✓ SKC Móvil recibió el **Premio al Esfuerzo en Prevención de Riesgos del Consejo Nacional de Seguridad.**
- ✓ Reconocimiento de la ACHS a las Empresas SK Comercial y SKC Maquinarias, por la gestión preventiva.

SK BERGÉ

- ✓ Premio Consejo Nacional de Seguridad por su gestión en el ámbito de la **prevención de riesgos laborales.**



RELACIÓN DE LOS COLABORADORES CON LA EMPRESA


LAS PERSONAS SON UN ELEMENTO CLAVE EN EL DESEMPEÑO DIARIO DE SIGDO KOPPERS. CADA UNA DE SUS EMPRESAS TIENE LA OBLIGACIÓN DE CONTRIBUIR Y VELAR POR LA CALIDAD DE VIDA DE LOS COLABORADORES Y DE SU ENTORNO. DE ESTA MANERA, SURGEN ACCIONES COMO PROGRAMAS DE CAPACITACIÓN, FIDELIZACIÓN INTERNA Y BENEFICIOS.

86^{0/0}

de las empresas de Sigdo Koppers cuenta con **canales de comunicación interna**, los que tienen el objetivo de dar a conocer los valores corporativos, difundir las actividades recreacionales internas y entregar información acerca de beneficios, entre otros aspectos.

Sigdo Koppers realizó su Encuentro Anual de Ejecutivos, en el que participaron cerca de 90 colaboradores de sus empresas. El objetivo de esta reunión es establecer lineamientos, compartir buenas prácticas, generar sinergias entre las compañías y fortalecer la cultura corporativa.

Además, es relevante destacar que dos empresas del Grupo, Enaex y Puerto Ventanas cerraron el año 2014 procesos de negociación colectiva sin paralizaciones. Esto, a través de negociaciones colectivas anticipadas y positivas políticas de comunicación con los colaboradores.



Sigdo Koppers respeta el derecho de asociación de sus colaboradores.

71^{o/o}

Al cierre de 2014, el 71% de las empresas del Grupo cuentan con sindicatos de trabajadores, las demás mantienen sistemas de delegados de personal.

57^{o/o}

de las empresas poseen sistemas formales de recepción de reclamos y dudas de sus colaboradores. Estos son gestionados a través de distintos canales, tales como denuncias anónimas en un buzón de reclamos, en el sitio web corporativo, vía telefónica, entre otros.

Durante 2014 se contabilizaron 16 reclamos en tres empresas del Grupo, los que fueron resueltos satisfactoriamente, según el seguimiento realizado por cada una de las compañías.

CASOS DESTACADOS

PUERTO VENTANAS

- ✓ No se registraron paralizaciones, en un año marcado por los conflictos laborales en operaciones portuarias.
- ✓ **Negociación Colectiva anticipada:** durante el año 2014 se realizó un proceso de negociación colectiva anticipada con los dos sindicatos de PVSA. Como resultado de este proceso, se culminó con el cierre de la negociación colectiva con ambos sindicatos por un periodo de 4 años.
- ✓ **Convención de trabajadores:** Se realizó la primera convención de la compañía, la que tuvo como objetivo profundizar y reforzar junto a todos los colaboradores la visión, los valores, el contexto actual y proyectos futuros de la empresa.

ENAEX

- ✓ Cierre negociaciones colectivas sin paralizaciones.

100%

DE LAS EMPRESAS DE
SIGDO KOPPERS CUENTAN CON
PLANES DE COLABORACIÓN
CON LAS COMUNIDADES

Todas las empresas del Grupo mantienen programas de cooperación con las comunidades aledañas a sus operaciones, que incluyen capacitación, educación dual e inclusión laboral de personas con discapacidad.

GESTIÓN Y PLANES COLABORATIVOS CON LA COMUNIDAD

LA COLABORACIÓN CON LAS COMUNIDADES DE LAS ZONAS DONDE MANTIENE OPERACIONES, ES ESENCIAL DENTRO DE LA FILOSOFÍA CORPORATIVA DEL GRUPO.

Con el objetivo de ser un aporte y al mismo tiempo asegurar el respeto por las costumbres y tradiciones locales, las distintas filiales de Sigdo Koppers **desarrollan programas y actividades de capacitación que permitan favorecer la contratación de mano de obra local, fortalecer la inclusión laboral y fomentar la transparencia de sus operaciones a través de programas de visitas abiertas.**

Estas iniciativas forman parte de una estrategia de creación de valor compartido, que busca alinear el éxito empresarial con el progreso social.

Sigdo Koppers inauguró en 2012 un Centro de Formación Técnica en Talcahuano, en un proyecto de alianza público privado junto a la Municipalidad local. Esta iniciativa no sólo permite entregar educación de calidad y mejorar las posibilidades de progreso social de un grupo importante de jóvenes, sino que además, su biblioteca y auditorio lo han transformado en un espacio de encuentro para la comunidad. El centro de estudios es administrado por CFT ProAndes, institución especializada y de reconocido prestigio el ámbito de la educación técnica.



CASOS DESTACADOS

En 2014 egresó la primera generación del CFT ProAndes Talcahuano, sede Sigdo Koppers, 197 alumnos de los cuales 63 son colaboradores del Grupo.



Modelo de Formación Dual de Excelencia en Mecánica Automotriz desarrollado con el Liceo A38 de Recoleta ↓



ICSK

- ✓ **Capacitación a mujeres de trabajadores**, en oficios como repostería, con el fin de apoyar el emprendimiento y brindarles la oportunidad de generar mayores ingresos.
- ✓ **Incorporación de alumnos del CFT Talcahuano y liceos técnicos** como personal directo a sus proyectos.
- ✓ **Implementación de plan piloto “Practicantes en Terreno”**, que permitió integrar a estudiantes de la carrera de Electricidad y Electrónica, del Liceo Industrial Eulogio Gordo Moneo, al proyecto Central Termoeléctrica Cochrane, en Mejillones.

PUERTO VENTANAS

- ✓ **Centro Comunitario Puerto Abierto**, ubicado en la localidad de Ventanas, es un espacio de vinculación con la comunidad de Puchuncaví y toda la región. Sus objetivos son promover el diálogo y el relacionamiento permanente, impulsar la participación de las organizaciones sociales en la gestión y realizar actividades para los habitantes.
- ✓ **Apoyo a emprendimientos de pescadores de Ventanas impulsado por Puerto Ventanas y ejecutado por la ONG Acción Emprendedora**. Se definió un plan para apoyar emprendimientos sustentables en la comunidad de Ventanas, impulsando ideas en rubros alternativos a la pesca, así como colaborar con el crecimiento de negocios ya existentes. Las iniciativas estuvieron focalizadas en dos grupos objetivos: Sindicato de Pescadores de Ventanas y Cooperativa de Pescadores de Ventanas. El programa se realizó, entre los meses de mayo y noviembre, en el centro comunitario “Puerto Abierto” de la Corporación para el Desarrollo Social y Cultural Ventanas.
- ✓ **Programa de visitas de la comunidad a Puerto Ventanas**, tiene por objetivo principal que los vecinos de la comuna conozcan personalmente como se realizan las operaciones en el puerto. Durante 2014, 950 vecinos y familiares de trabajadores visitaron las instalaciones de la empresa en grupos distribuidos semanalmente.

- ✓ **Convenio para la contratación de mano de obra local en Puchuncaví**. Durante el año 2014, Puerto Ventanas, firmó un convenio de colaboración con la Municipalidad de Puchuncaví que establece que la fuente primaria de reclutamiento para las posiciones requeridas en el puerto será la base de datos de la Oficina Municipal de Intermediación Laboral (OMIL).

ENAEX

- ✓ **Participación activa en PROLOA**, instancia multisectorial cuyo objetivo es contribuir efectivamente al desarrollo económico, social y ambiental de la provincia de El Loa.

Implementación de programa para capacitar a 170 personas externas como cargadores de tiro, choferes auxiliares y choferes de camión fábrica, mejorando sus habilidades y condiciones de empleabilidad.

SKBERGÉ

- ✓ **Modelo de Formación Dual de Excelencia en Mecánica Automotriz desarrollado con el Liceo A 38 de Recoleta**. El programa apoya el proceso formativo de los alumnos, quienes realizan clases prácticas en los talleres de SKBergé y en la red de concesionarios que se ha sumado a esta iniciativa. De los egresados en 2014, se logró un 63% de empleabilidad y continuidad de estudios. Para el año 2015 se espera formar a cerca de 100 jóvenes en el programa. Cabe destacar que 5 estudiantes fueron contratados por SKBergé y se desempeñan como ayudantes de mecánicos.
- ✓ **Programa de inclusión laboral de personas con discapacidad cognitiva en conjunto con la Escuela Santa Teresa de Ávila de Recoleta**. Se realizaron charlas de sensibilización a jefaturas y colaboradores, mostrando un impacto positivo en el clima de cada área. Se puso en marcha un proyecto para capacitar a 10 jóvenes como auxiliares de bodega, con el objetivo de otorgarles una certificación de competencias laborales que les permita insertarse en el mundo del trabajo. Es el único programa en Chile con certificación Sence y reconocido por Chile Valora para capacidades diferentes. La empresa contrató a 2 jóvenes egresados de este programa.

CASOS DESTACADOS

ICSK

- ✓ Durante 2014, la empresa visitó las instalaciones de potenciales proveedores en Europa y Asia, verificando sus capacidades de producción y que los estándares cumplieran con los requerimientos de calidad de la compañía y los clientes.

PUERTO VENTANAS

- ✓ Incorporación de los contratistas a la política de Alcohol y Drogas de la empresa.
- ✓ Revisiones de proveedores bajo el **Modelo de Prevención de Delitos Ley 20.393**.
- ✓ Revisión semanal de indicadores de gestión de los proveedores durante año 2014.

UNO DE LOS PRINCIPIOS CORPORATIVOS MÁS IMPORTANTES PARA EL GRUPO ES EL COMPORTAMIENTO ÉTICO Y RESPONSABLE CON SUS PROVEEDORES Y CLIENTES, ORIENTADO A ALCANZAR RELACIONES DE LARGO PLAZO Y DE MUTUO BENEFICIO.

DESARROLLO DE PROVEEDORES

11.877 PROVEEDORES

Las empresas de Sigdo Koppers durante 2014 contrataron servicios y adquirieron productos a 11.877 proveedores, los que pertenecen a rubros tan variados como la minería, construcción, maquinaria, seguridad y alimentación. Se trata de pequeñas, medianas y grandes empresas.

La mayoría de las filiales del Grupo cuentan con planes de recepción de reclamos y dudas para sus proveedores, con el objetivo establecer una relación de largo plazo y beneficiosa para ambas partes.

43^{0/0}

de las empresas del Grupo cuentan con un **programa establecido de desarrollo para proveedores**, orientado a apoyar su crecimiento y transformarlos en aliados estratégicos de cada una de las líneas de negocio.

Todas las empresas de Sigdo Koppers cuentan con una política de pago a proveedores dentro de un plazo de 30 días.





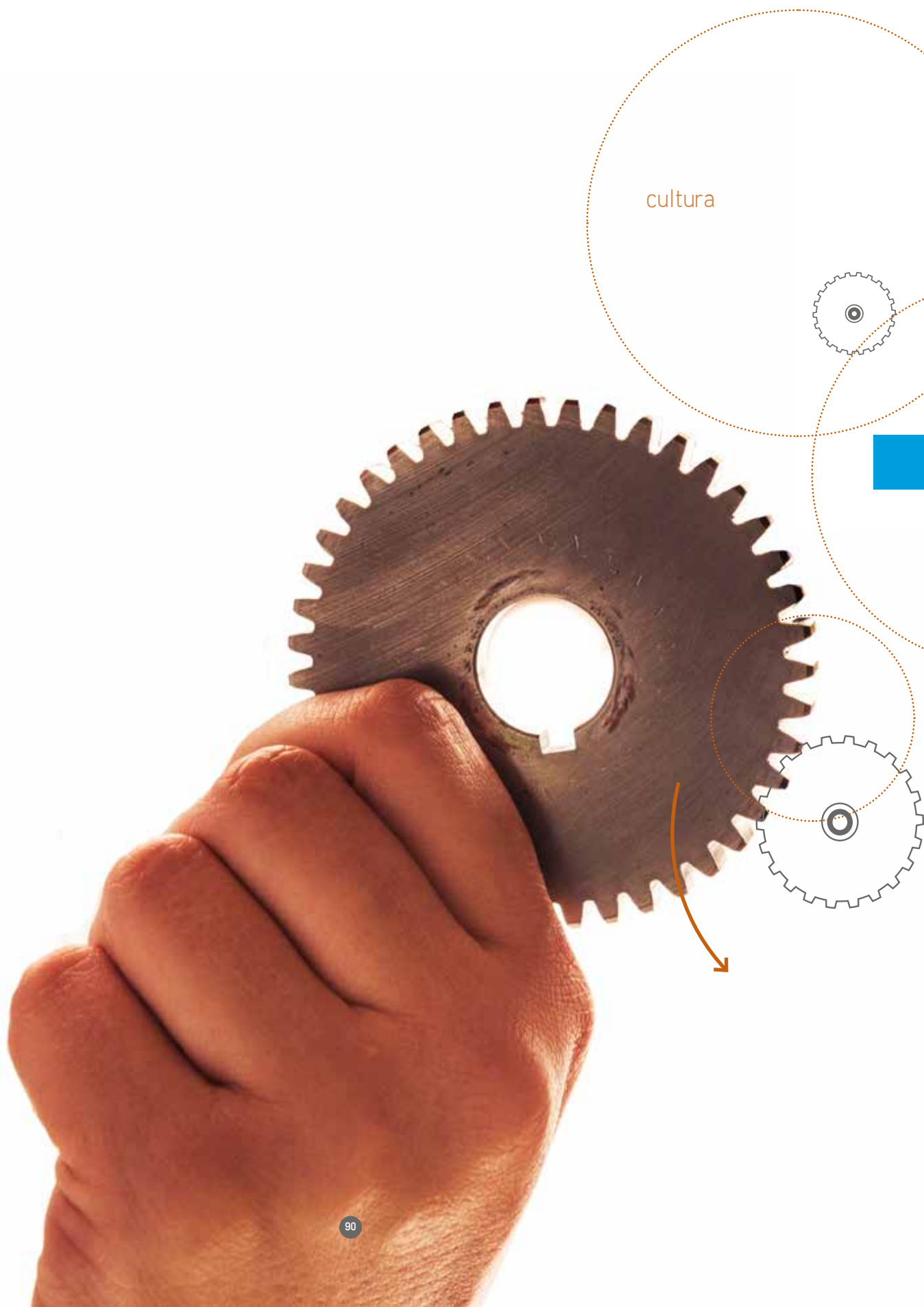
PREVENCIÓN DE DELITOS

LA TRANSPARENCIA Y APEGO A LAS LEYES EN CADA UNO DE LOS PAÍSES DONDE SIGDO KOPPERS ESTÁ PRESENTE ES UN ASPECTO CLAVE PARA LA COMPAÑÍA, DE MANERA DE GARANTIZAR EL BUEN DESEMPEÑO DE SUS OPERACIONES DESDE TODO PUNTO DE VISTA.

Sigdo Koppers está en proceso de certificar el sistema de prevención de delitos de todas sus filiales. Esto con el fin de asegurar que se cuente con controles adecuados para prevenir prácticas de lavado de activos, cohecho y financiamiento del terrorismo.

Durante 2014, BH Compliance certificó el sistema de prevención de delitos de 6 empresas del Grupo:

- ✓ Sigdo Koppers
- ✓ ICSK
- ✓ Puerto Ventanas
- ✓ Fepasa
- ✓ Enaex
- ✓ SSK filial de Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers, y primera empresa en recibir esta certificación en Perú.



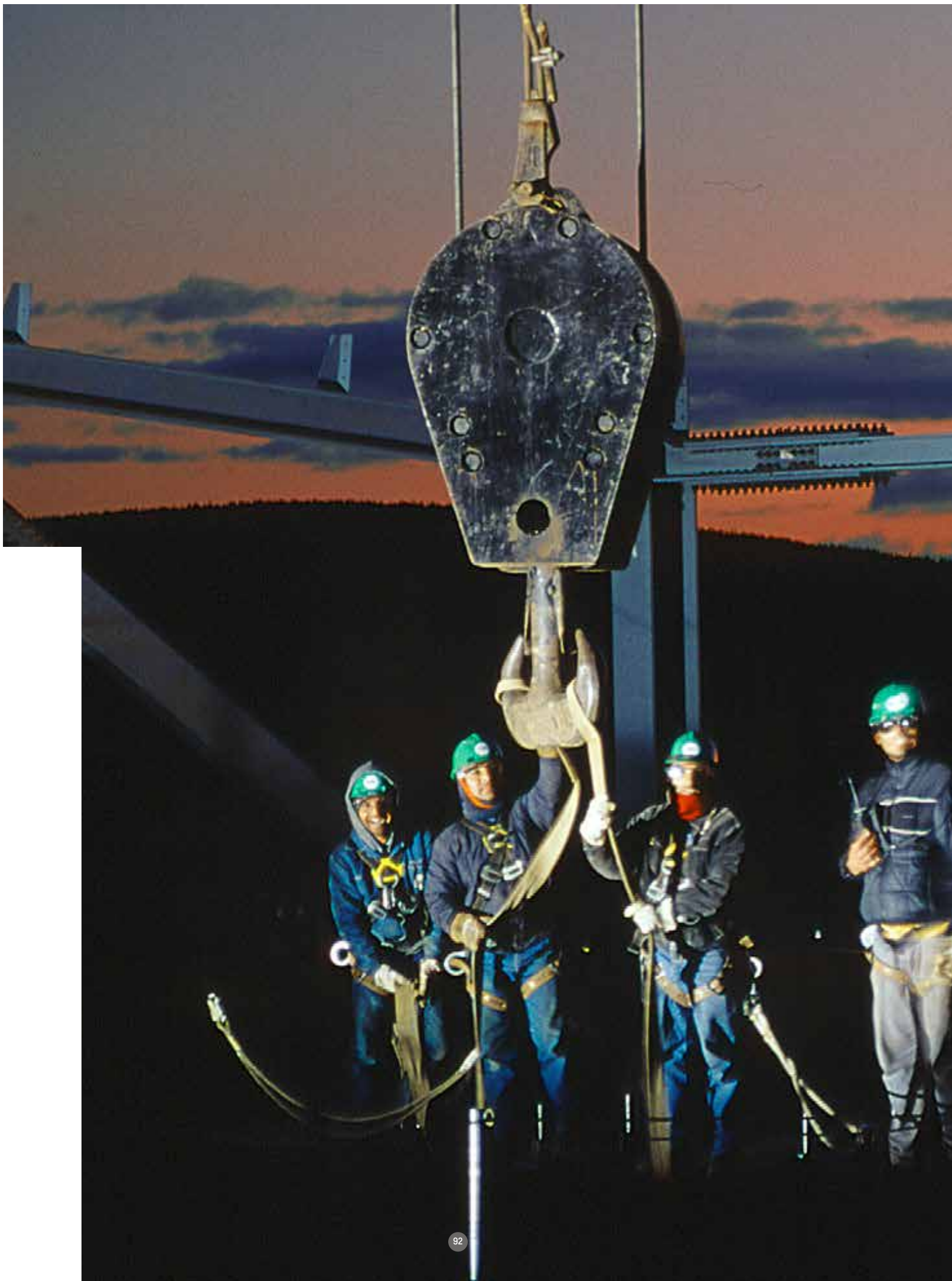
respeto

06

DESEMPEÑO AMBIENTAL



innovación



POLÍTICA AMBIENTAL DE SIGDO KOPPERS

LOS ESFUERZOS OPERACIONALES DE SIGDO KOPPERS ESTÁN BASADOS EN EL MODELO DE GESTIÓN DE TRIPLE RESULTADO, QUE TIENE COMO UNO DE SUS PILARES PRINCIPALES LA SOSTENIBILIDAD DE CADA UNA DE SUS OPERACIONES SOBRE LA BASE DE LA TRANSPARENCIA, CONTROL Y GESTIÓN RESPONSABLE DE SUS IMPACTOS AMBIENTALES.

El cuidado al medio ambiente es un aspecto clave para el correcto desempeño del negocio del Grupo, tanto a nivel nacional como internacional. La mayoría de las empresas están certificadas bajo la normativa ISO 14.000, que regula sus sistemas de gestión ambiental, y además cuentan con programas de eficiencia energética, hídrica e impulso al uso de energías renovables.

En materia de emisiones se busca que cada una de las compañías cuente con planes de medición y mitigación, así como políticas de gestión de residuos, de manera de minimizar al máximo su impacto en el medioambiente.

PRINCIPALES EJES DE LA POLÍTICA AMBIENTAL }

- ✓ Gestión ambiental certificada.
- ✓ Cuidado, buen uso y reciclaje del recurso hídrico.
- ✓ Altos estándares de eficiencia energética.
- ✓ Monitoreo y control permanente de las emisiones de cada una de sus operaciones.
- ✓ Promoción de una cultura ambiental que incluye no sólo sus diferentes proyectos, sino que también a colaboradores, proveedores y comunidad.

ENERGÍA Y EMISIONES ATMOSFÉRICAS



SIGDO KOPPERS ESTÁ COMPROMETIDO CON LA POLÍTICA ENERGÉTICA NACIONAL Y ES CONSCIENTE QUE LA COMPETITIVIDAD Y EFICIENCIA DE LA MATRIZ DE ENERGÍA ES DE VITAL IMPORTANCIA PARA EL DESARROLLO DE CHILE.

TODAS LAS EMPRESAS DEL GRUPO TIENEN IDENTIFICADAS SUS FUENTES DE ENERGÍA, PERO AL MISMO TIEMPO PRIORIZAN LA DIVERSIFICACIÓN Y LA CAPACIDAD DE AUTOGENERACIÓN A TRAVÉS DE ENERGÍAS RENOVABLES.

EL CONTROL RESPONSABLE DE LAS EMISIONES ATMOSFÉRICAS DE CADA UNA DE SUS OPERACIONES ES TAMBIÉN UN COMPROMISO FUNDAMENTAL EN LOS VALORES SOCIALES Y AMBIENTALES DE LA COMPAÑÍA.



← PUERTO VENTANAS Y ENAEX



En 2014, el Ministerio de Energía otorgó el **sello de eficiencia energética a Enaex y Puerto Ventanas**, como reconocimiento al desarrollo e implementación de acciones concretas para mejorar significativamente el desempeño energético de sus operaciones, sin disminuir crecimiento.

57%

El 57% de las compañías del Grupo **cuenta con programas de eficiencia energética**, que contemplan la incorporación de unidades responsables de monitoreo y gestión, la implementación de planes de renovación de luminarias, tanto de oficinas como de plantas industriales, y el desarrollo de sistemas de gestión de eficiencia energética basados en la normativa ISO 50001. Su principal objetivo es generar una mejora continua en el desempeño energético, en cuanto a uso y consumo.

TIPOS DE ENERGÍA UTILIZADA POR LA EMPRESA

ORIGEN DE LA ENERGÍA UTILIZADA 2012, 2013, 2014

		BIOMASA	ELÉCTRICA (SIC-SING)	ELÉCTRICA AUTOGENERACIÓN	FÓSIL
ICSK	Eléctrica, Solar, Fósil		●	●	●
Puerto Ventanas	Eléctrica, Fósil		●		●
Godelius	Eléctrica, Fósil		●		●
Enaex	Eléctrica, Energías Renovables (Solar, Eólica, Inercia Térmica), Fósil	●	●	●	●
Magotteaux	Eléctrica, Energías Renovables, Gas, Carbón, Nuclear y Aceite, Fósil		●	●	●
SK Comercial	Eléctrica, Fósil		●	●	●
SKBergé	Eléctrica, Fósil		●		●

Fuente: La compañía.

71%

de las empresas de Sigdo Koppers identifican las principales emisiones atmosféricas que producen, **lo cual es clave para realizar una correcta medición y monitoreo ambiental.**

EMPRESA

¿CUÁLES SON LAS PRINCIPALES EMISIONES ATMOSFÉRICAS QUE EMITE?

¿CUÁL HA SIDO SU EVOLUCIÓN PARA LOS AÑOS 2012 - 2013 - 2014, EN RELACIÓN A LA NORMATIVA AMBIENTAL?

¿LA EMPRESA REALIZA MEDICIÓN Y MONITOREO DE SUS EMISIONES ATMOSFÉRICAS? ¿ES ONLINE?

ICSK	Emisión de Material Particulado (MP). Dióxido de Carbono (CO2).	Implementación de programa de control y reporte de emisiones de grupos generadores, programa de mantención de equipos y aplicación de un modelo ambiental piloto en las obras para disminuir las emisiones de CO2. Aplicación de medidas para controlar el material particulado y cumplir con la normativa y estándares ambientales de la compañía, como la utilización de mallas protectoras en las faenas y zonas de acopio de áridos o material, la implementación del Programa de Humectación de caminos y frentes de trabajo, capacitación a los operadores de camiones tolva, aljibe u otros sobre la correcta aplicación de las medidas para controlar el material particulado; exigencia de cubrir la sección de carga de los camiones impidiendo la dispersión de polvo en el aire y el escurrimiento de materiales. En los proyectos los vehículos y maquinarias solo pueden transitar por caminos existentes, cuidando que el desplazamiento sea a bajas velocidades.	La empresa reporta anualmente los antecedentes necesarios para estimar las emisiones provenientes de cada una sus fuentes fijas (generadores), a través del sistema ventanilla única sobre Registro de Emisiones y Transferencias de Contaminantes (RETC), según D.S. del Ministerio Medio Ambiente, de acuerdo al D.S. 138/2005 del Ministerio de Salud. La implantación de este requisito es realizado por el departamento HSEC de cada centro de actividad de la organización. El monitoreo y verificación de su cumplimiento es efectuado a través de las herramientas de revisión del Sistema de Gestión Ambiental ISO 14001 de la compañía. El monitoreo de emisiones de los grupos electrógenos se realiza mensualmente, dicha información es entregada al Mandante para que este realice la declaración en el Sistema Ventanilla Única del Registro de Emisiones y Transferencias de Contaminantes (RETC). Todos los generadores son sometidos al Programa de Mantención por parte del Taller de Equipos del Proyecto de ICSK.
Puerto Ventanas	Material Particulado (MP) (Solo emisiones fugitivas, regularmente no hay emisiones a la atmósfera).	Desde el año 2011 todos los graneles sólidos manejados por Puerto Ventanas son almacenados y transportados bajo cubierta, en cumplimiento a las disposiciones sectoriales referidas al control de emisiones de material particulado en la bahía de Quintero.	La empresa cuenta con una estación de monitoreo que mide la calidad de aire, la cual está ubicada en el sector de Campiche a 1,5 km. de PVSA. Esta estación se encuentra en línea con el Sistema de Información Nacional de Calidad de Aire SINCA.
Godelius	Dióxido de Carbono (CO2).	No se tienen estadísticas, pero se ajustan a la normativa.	No cuenta con un sistema de monitoreo
Enaex	Monóxido de Nitrógeno (NOx). Monóxido de Dinitrógeno (N2O).	Eficiencia de abatimiento de óxido nitroso superior al 90% y cercana al 99% para los NOx	A través de su proyectos MDL (Mecanismo de Desarrollo Limpio) que reportan a Naciones Unidas y en sitio web de la Municipalidad de Mejillones.
Magotteaux	Monóxido de Carbono (CO). Dióxido de Carbono (CO2). Óxido de Nitrógeno (NxOy). Óxido de Azufre.	No se tienen estadísticas, pero se ajustan a la normativa.	Si, cuenta con un sistema de mediciones.
SK Comercial	Material Particulado (MP). Dióxido de Carbono (CO2) Oxígeno Diatómico (O2).	Los grupos generadores funcionan solo en caso de corte de la energía de la red pública y no pueden ser utilizados en caso de preemergencia o emergencia ambiental. En el caso de las cabinas de pinturas, estas funcionan habitualmente durante la jornada de trabajo de lunes a viernes. En caso de preemergencia o emergencia ambiental estas no pueden ser utilizadas.	La empresa, AEEG Emissions SPA, inscrita y autorizada por la Autoridad Sanitaria, realiza mediciones periódicas de acuerdo a lo que solicita la Seremi de Salud tanto a los grupos generadores como a las cabinas de pintura, fiscalizando que las emisiones cumplan con la norma de emisiones de fuentes fijas y establece en qué condiciones deben dejar de operar (preemergencia y emergencia ambiental).
SKBergé	Material Particulado (MP). Dióxido de Carbono (CO2).	Se cumple con lo solicitado en el Registro de Emisiones y Transferencias de Contaminantes (RETC) y Sistema de Declaración y Seguimiento de Residuos Peligrosos (SIDREP).	La empresa realiza la medición de material particulado en hornos de pintura y se especifica en el Registro de Emisiones y Transferencias de Contaminantes (RETC).

CASOS DESTACADOS



Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers construyó el segundo campamento de faena sustentable para el proyecto Línea de Transmisión Cochrane - Encuentro ↑



ICSK

- ✓ A principios de 2014, Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers construyó el segundo campamento de faena sustentable para el proyecto Línea de Transmisión Cochrane - Encuentro. Esto con el propósito de mitigar los impactos de sus operaciones. Este utilizó alumbrado de exteriores sobre la base de energía fotovoltaica con luminarias LED y una planta Termo Solar para suministro de agua caliente.

ENAEX

- ✓ En julio de 2014 Enaex y el gobierno de Noruega firmaron un contrato para financiar la continuidad de los proyectos **Mecanismos de Desarrollo Limpio (MDL) por medio de la venta de Bonos de Carbono hasta el año 2020.**

El objetivo es mantener la reducción de emisiones de alto impacto y así promover el desarrollo sustentable, disminuyendo el impacto de las emisiones de gases efecto invernadero en el cambio climático a nivel global. Durante 2014 los CERs (Certificados de Reducción de Emisiones) entregados por las Naciones Unidas fueron cercanos a 690 mil toneladas de CO₂ equivalente.

CASOS DESTACADOS

SK COMERCIAL

- ✓ SK Comercial, en sus sucursales de la zona norte, **cuenta con salas de lavado de maquinarias a través de plantas de tratamiento de riles, las que permiten reutilizar el agua.** Así, en estos procesos se recicla el 10% del agua.

✓ SKBERGÉ

En 2014, SKBergé hizo una modificación en la planta logística de Noviciado respecto a los mecanismos de ahorro agua en el proceso de lavado de autos en el área de pre entrega, esto a través del uso de estanques con la mezcla para lavado y mangueras de presión uniforme. Mediante la iniciativa se obtuvo un ahorro aproximado de agua por vehículo que alcanza a los 12 litros, es decir en un mes de venta de 3.000 unidades se ahorran 36.000 litros de agua y en un año sobre los 400.000 litros.

SKBergé extrae el agua necesaria para la operación de su planta Noviciado desde un pozo a 90 metros de profundidad. Una vez utilizada, el agua se dirige hacia la planta de tratamiento de la compañía, cumpliendo la normativa que indica la ley (DS 90 y DS 46). Tras ser tratada el efluente de dicha planta va a una pequeña laguna artificial que con el tiempo ha ido dando vida a varias aves que vuelan en torno a Noviciado (patos, loicas, golondrinas, queltehue, etc.). El volumen de la laguna es de 6.200 m³ aproximados.

57%

DE LAS EMPRESAS AFIRMA
QUE SUS RECURSOS HÍDRICOS
PROVIENEN EN SU MAYORÍA DE
EMPRESAS SANITARIAS

CONSUMO DE AGUA Y EFICIENCIA

EL RECICLAJE Y CORRECTO USO DEL RECURSO HÍDRICO FORMA PARTE DE LA ESTRATEGIA AMBIENTAL DE SIGDO KOPPERS. LA COMPAÑÍA ESTÁ CONSCIENTE DE LA CALIDAD DE RECURSO ESCASO QUE TIENE EL AGUA Y CUENTA CON DISTINTOS MECANISMOS PARA UTILIZARLA DE MANERA RESPONSABLE Y EFICAZ, SIN PERJUDICAR A LAS COMUNIDADES ALEDAÑAS, COMO POR EJEMPLO PLANTAS DE TRATAMIENTO DE RILES Y ESTANQUES DE AHORRO DE AGUA, EN EL CASO DE SK COMERCIAL Y SKBERGÉ.

Las fuentes de abastecimiento de agua de las empresas de Sigdo Koppers provienen en su mayoría de empresas sanitarias. Además el 43% de las compañías cuentan con programas de eficiencia en el uso de agua.

EMPRESA

ORIGEN DE AGUA UTILIZADA EN SUS PROCESOS

	POZOS	DESALINIZADA	EMPRESA SANITARIA
ICSK			•
Puerto Ventanas			•
Godelius			•
Enaex		•	•
Magotteaux			•
SK Comercial	•		•
SKBergé	•		•

Fuente: La compañía.



Enaex, a través de sus Ecoplantas ha contribuido al reciclaje de lubricantes, llegando a reemplazar hasta un 50% del uso de diesel en la fabricación de ANFO y ANFOS pesados.



GESTIÓN DE RESIDUOS

Todas las empresas de Sigdo Koppers cuentan con políticas enfocadas en la gestión de residuos, que van desde el reciclaje de papel, la segregación de basuras generadas en los procesos operativos hasta planes de manejo de residuos peligrosos (respel).

57^{0%}

de las empresas del grupo Sigdo Koppers reciclaron residuos durante el 2014. Entre ellos aceite usado, baterías de plomo, textil contaminado con hidrocarburos, solventes no halogenados, aguas lodo contaminados con HC, tarros de pintura y madera entre otros.

El 100% de las compañías recicló papel y cartuchos de impresoras.

Los residuos generados por las empresas en su mayoría entran en la categoría de no peligrosos y corresponden a desechos sólidos y líquidos.

CASOS DESTACADOS

ICSK

- ✓ Ingeniería y Construcción Sigdo Koppers, tanto en el edificio de la matriz como en el resto de sus instalaciones, **cuenta con Puntos Limpios para motivar a sus colaboradores y facilitarles el proceso de reciclaje.** En 2014 la empresa contribuyó con empresas certificadas en esta materia, entregándoles sus principales elementos en desuso. Los neumáticos de su maquinaria son enviados a Polambiente, la primera compañía en instalar una Planta de Trituración y Granulación de NFU para producir gránulos, polvo y chips de caucho reciclado.
- ✓ Publicación de Manual de Sistema de Gestión Ambiental (SGA) de la compañía. Éste entrega una estructura que le garantiza un adecuado direccionamiento en todas las materias ISO 14001:2004. Además, durante el periodo la empresa tuvo dos auditorías de vigilancia por Lloyd's Register, donde no se declararon No Conformidades, para el proceso de recertificación 2015.

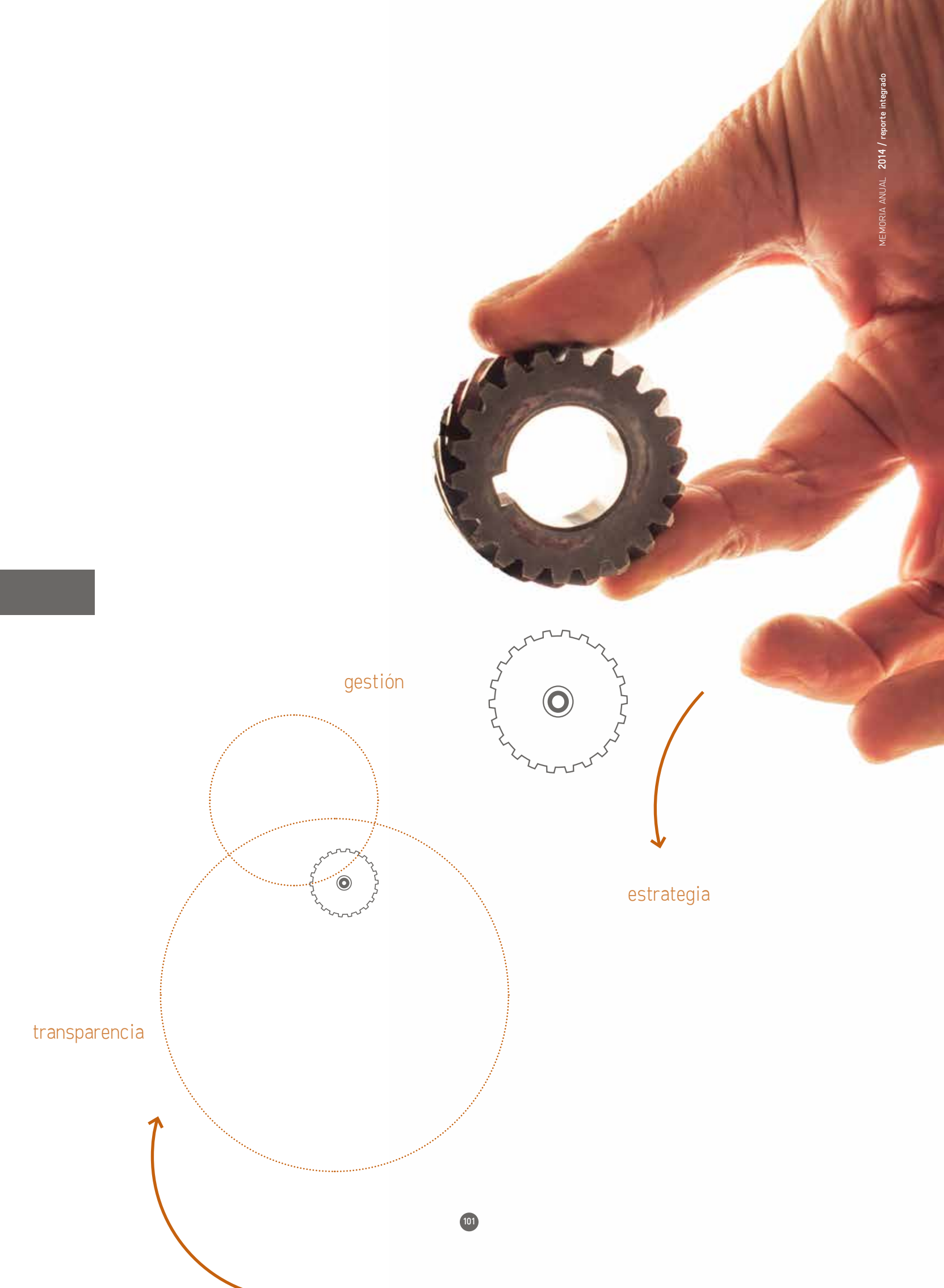
PUERTO VENTANAS

- ✓ Durante el año 2014, Puerto Ventanas fue invitado a formar parte de un proyecto impulsado por la Secretaría Regional de Medio Ambiente de la V Región, para la elaboración de una **guía de buenas prácticas de almacenamiento y manejo de gráneles sólidos en operaciones portuarias.** Esta guía será puesta a disposición de las empresas de la zona y otras regiones como referencia para este tipo de actividades.

07



ANTECEDENTES GENERALES



01 DOCUMENTOS CONSTITUTIVOS

Razón Social: Sigdo Koppers S.A.

Rut: 99.598.300-1

Naturaleza Jurídica: Sociedad Anónima Abierta

Inscripción en el Registro de Valores: N° 915

Domicilio Legal: Málaga N°120, piso 8, Las Condes - Santiago, Chile

Teléfono : (56-2) 2 837 1100

www.sigdokoppers.cl

SIGDO KOPPERS S.A. SE CONSTITUYÓ COMO SOCIEDAD ANÓNIMA MEDIANTE ESCRITURA PÚBLICA DE FECHA 29 DE ABRIL DE 2005, OTORGADA ANTE EL NOTARIO DE SANTIAGO DON RAÚL UNDURRAGA LASO.

El extracto respectivo se inscribió en fojas 20.234, N° 14.650 en el Registro de Comercio de Santiago correspondiente al año 2005, siendo publicada en el Diario Oficial el 15 de junio del mismo año. Los estatutos de Sigdo Koppers S.A. fueron modificados por acuerdos tomados en la primera Junta General Extraordinaria de Accionistas, celebrada con fecha 7 de julio de 2005 y reducida a escritura pública en la Notaría de Santiago don Raúl Undurraga Laso con esa misma fecha. El extracto correspondiente fue inscrito en el Registro de Comercio de Santiago a fojas 23.816 N° 17.292 del año 2005, publicándose en el Diario Oficial el 12 de julio de 2005. Una rectificación de dicho extracto fue inscrita en el mismo registro y año, a fojas 24.350 N° 17.682 y publicada en el Diario Oficial de 14 de julio de 2005. Con fecha 9 de septiembre de 2005, Sigdo Koppers S.A. fue inscrita en el Registro de la Superintendencia de Valores y Seguros bajo el N°

915. Sigdo Koppers S.A. inscribió sus acciones en el mercado de Empresas Emergentes el día 4 de octubre de 2005 y éstas comenzaron a transar el día 20 de octubre de 2005. Las acciones de Sigdo Koppers S.A. estarán exentas del impuesto a las ganancias de capital en la medida que cuenten con presencia bursátil.

La última modificación a los estatutos de la Compañía se realizó por acuerdos tomados en la Junta General Extraordinaria de Accionistas, celebrada con fecha 21 de octubre de 2011 y reducida a escritura pública en la Notaría de Santiago don Raúl Undurraga Laso con fecha 25 de octubre de 2011. El extracto correspondiente fue inscrito en el Registro de Comercio de Santiago a fojas 63.145, N° 46.371 del año 2011, publicándose en el Diario Oficial el 27 de octubre de 2011.

02 PROPIEDAD

Al 31 de diciembre 2014, el capital de Sigdo Koppers S.A. está dividido en 1.075.000.000 acciones y sus 14 principales accionistas a esa fecha son:

NOMBRE	NÚMERO DE ACCIONES SUSCRITAS	% DE PROPIEDAD
Inversiones Busturia Limitada	100.941.752	9,39%
Sociedad de Ahorro Kaizen Limitada	100.160.000	9,32%
Sociedad de Ahorro Jutlandia Limitada	100.160.000	9,32%
Sociedad de Ahorro Cerro Dieciocho Limitada	100.160.000	9,32%
Sociedad de Ahorro Errazú Limitada	100.160.000	9,32%
Sociedad de Ahorro Homar Limitada	100.160.000	9,32%
Pionero Fondo de Inversion Mobiliario	44.949.000	4,18%
Málaga Asesorías y Consultorías SPA	33.361.009	3,10%
Inversiones Kaizen Dos SPA	23.650.000	2,20%
Inversiones Cerro Dieciocho Dos SPA.	23.650.000	2,20%
Inversiones Homar Dos SPA	23.650.000	2,20%
Inversiones Jutlandia Dos SPA	23.650.000	2,20%
Inversiones Busturia Dos SPA	23.650.000	2,20%
Inversiones Errazú Dos SPA	23.650.000	2,20%

03 CONTROL DE LA SOCIEDAD

Con fecha 7 de julio de 2005 se suscribió un Pacto de Control y Actuación Conjunta entre las siguientes sociedades: Inversiones Errazú Ltda., cuyo controlador final es el Sr. Juan Eduardo Errázuriz Ossa (Rut: 4.108.103-1), Inversiones Kaizen Ltda., cuyo controlador final es el Sr. Naoshi Matsumoto Takahashi (Rut: 3.805.153-9), Inversiones Jutlandia Ltda., cuyo controlador final es el Sr. Norman Hansen Rosés (Rut: 3.185.849-6), Inversiones Cerro Dieciocho Ltda., cuyo controlador final es el Sr. Mario Santander García (Rut: 2.485.422-1), Inversiones Homar Ltda., cuyo controlador final es el

Sr. Horacio Pavez García (Rut:3.899.021-7) e Inversiones Busturia Ltda., cuyo controlador final es la familia Aboitiz compuesta por José Ramón Aboitiz Domínguez, Juan Pablo Aboitiz Domínguez, Francisco Javier Aboitiz Domínguez, Rodrigo Ignacio Aboitiz Domínguez, Gonzalo Gabriel Aboitiz Domínguez, María Gloria Aboitiz Domínguez y Carmen Gloria Domínguez Elordi. Este pacto tiene vigencia hasta el año 2033.

CONTROLADORES PERSONAS JURÍDICAS

	Nº ACCIONES DIRECTAS	PROPIEDAD DIRECTA	PERSONA NATURAL FINAL CONTROLADORA	Nº ACCIONES INDIRECTO Y DE RELACIONADOS	% PROPIEDAD INDIRECTO Y DE RELACIONADOS	Nº ACCIONES TOTALES	PROPIEDAD TOTAL
Sociedad de Ahorro Errazú Limitada	100.160.000	9,32%	Juan Eduardo Errázuriz Ossa	8.102.018	0,75%	131.912.018	12,27%
Inversiones Errazú Dos SPA ⁽²⁾	23.650.000	2,20%	Juan Eduardo Errázuriz Ossa				
Sociedad de Ahorro Kaizen Limitada	100.160.000	9,32%	Naoshi Matsumoto Takahashi	5.478.338	0,51%	129.288.338	12,03%
Inversiones Kaizen Dos SPA ⁽²⁾	23.650.000	2,20%	Naoshi Matsumoto Takahashi				
Sociedad de Ahorro Cerro Dieciocho Limitada	100.160.000	9,32%	Mario Santander García	10.050.000	0,93%	133.860.000	12,45%
Inversiones Cerro Dieciocho Dos SPA ⁽²⁾	23.650.000	2,20%	Mario Santander García				
Sociedad de Ahorro Jutlandia Limitada	100.160.000	9,32%	Norman Hansen Roses	2.946.431	0,27%	126.756.431	11,79%
Inversiones Jutlandia Dos SPA ⁽²⁾	23.650.000	2,20%	Norman Hansen Roses				
Sociedad de Ahorro Homar Limitada	100.160.000	9,32%	Horacio Pavez García	16.361.225	1,52%	140.171.225	13,04%
Inversiones Homar Dos SPA ⁽²⁾	23.650.000	2,20%	Horacio Pavez García				
Inversiones Busturia Limitada	100.941.752	9,39%	Familia Aboitiz Domínguez ⁽¹⁾	1.558.011	0,14%	126.149.763	11,73%
Inversiones Busturia Dos SPA ⁽²⁾	23.650.000	2,20%	Familia Aboitiz Domínguez ⁽¹⁾				
Málaga Asesorías y Consultorías SPA ⁽²⁾	33.361.009	3,10%	Socios Málaga, Asesorías y Consultorías Spa ⁽²⁾	0	0,00%	33.361.009	3,10%
TOTAL	777.002.761	72,28%		44.496.023	4,14%	821.498.784	76,42%

(1) La Familia Aboitiz está compuesta por José Ramón Aboitiz Domínguez, Juan Pablo Aboitiz Domínguez, Francisco Javier Aboitiz Domínguez, Rodrigo Ignacio Aboitiz Domínguez, Gonzalo Gabriel Aboitiz Domínguez, María Gloria Aboitiz Domínguez y Carmen Gloria Domínguez Elordi.

(2) En el año 2013, la Sociedad Málaga, Asesorías y Consultorías Limitada (sociedad controlada por las sociedades Inversiones Busturia Limitada, Sociedad de Ahorro Kaizen Limitada, Sociedad de Ahorro Errazú Limitada, Sociedad de Ahorro Jutlandia Limitada, Sociedad de Ahorro Cerro Dieciocho Limitada y Sociedad de Ahorro Homar Limitada) posea 175.261.009 acciones de Sigdo Koppers S.A., lo que representaba un 16,30% del total de acciones.

Durante el ejercicio 2014, se cambió la razón social a Málaga Asesorías y Consultorías SPA, y se modificó la estructura societaria mediante un proceso de división, en el cual se crearon seis nuevas sociedades por acciones las cuales se denominaron: Inversiones Busturia Dos SPA, Inversiones Errazú Dos SPA, Inversiones Kaizen Dos SPA, Inversiones Jutlandia Dos SpA, Inversiones Cerro Dieciocho Dos SPA e Inversiones Homar Dos SPA. En este proceso, a cada nueva sociedad se asignó 23.650.000 acciones de Sigdo Koppers S.A., manteniendo Málaga, Asesorías y Consultorías SPA un total de 33.361.009 acciones.

04 TÍTULOS ACCIONARIOS

• TRANSACCIONES BURSÁTILES

La siguiente tabla resume la estadística trimestral de los volúmenes y precios transados en la Bolsa de Comercio de Santiago, Bolsa Electrónica de Chile y Bolsa de Valores de Valparaíso en el año 2014.

PERIODO	NÚMERO DE ACCIONES TRANSADAS	MONTO TOTAL TRANSADO	PRECIO PROMEDIO
2014		(M\$)	\$
I Trimestre	27.331.952	23.152.093	847
II Trimestre	11.916.487	10.645.002	893
III Trimestre	13.317.201	12.421.354	893
IV Trimestre	24.099.714	22.310.311	926

Las acciones de Sigdo Koppers S.A. cerraron el año 2014 con una presencia bursátil de 100%. Además, los volúmenes transados contribuyen a que sea parte del IPSA.

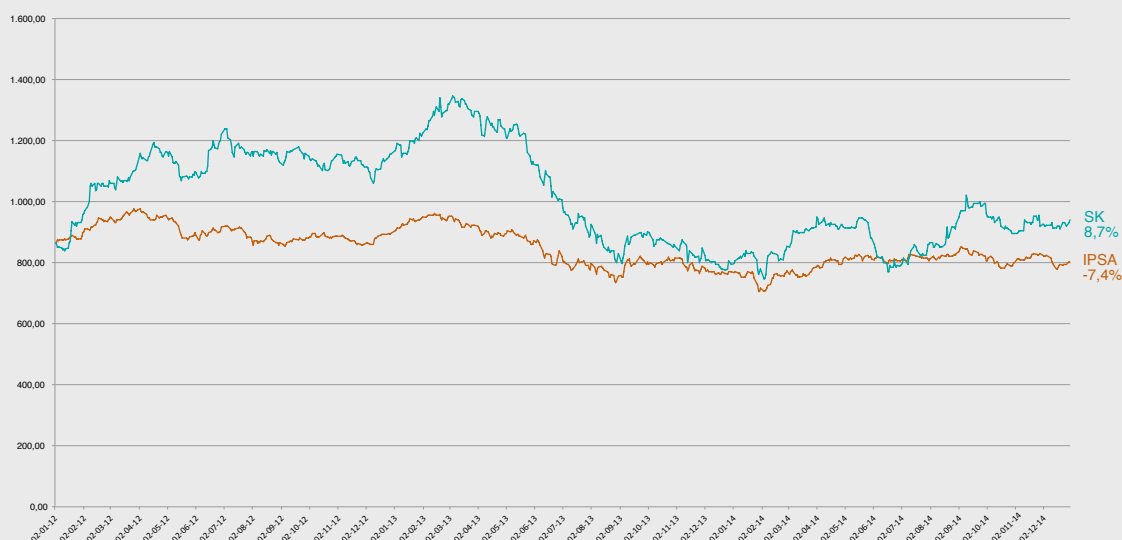
• TRANSACCIONES DE ACCIONES

A continuación se presentan las transacciones correspondientes a accionistas mayoritarios, directores, ejecutivos principales de la matriz y sus filiales, y otras personas naturales o jurídicas relacionadas durante el año 2014.

NOMBRE	RELACIÓN	COMPRAS	VENTAS	MONTO \$	PRECIO UNITARIO (*)	Nº TRANSACCIONES	INTENCION
Inversiones Peralillo Limitada	Ejecutivo filial	1.688.059		1.507.919.197	893,29	25	Inversión

• COMPORTAMIENTO COMPARADO DE LA ACCIÓN

Evolución relativa de precio acción SK vs. Índice Bursátil IPSA (%) últimos tres años:



05 REMUNERACIONES DEL DIRECTORIO Y ADMINISTRACIÓN

De conformidad a lo dispuesto en la Ley N°18.046, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el día 29 de abril de 2014, acordó la remuneración del Directorio de Sigdo Koppers S.A. para el presente ejercicio.

Durante el ejercicio 2014, los Directores percibieron remuneraciones fijas por UF20.400, igual monto que en 2013, y remuneraciones variables por UF25.430 lo que representa una disminución de UF599 respecto al año anterior.

SIGDO KOPPERS S.A. REMUNERACIONES 2014 - 2013 DIRECTORES (UF)

	DIRECTORIO				COMITÉ DE DIRECTORES			
	2014		2013		2014		2013	
	Fijas	Variables	Fijas	Variables	Fijas	Variables	Fijas	Variables
Juan Eduardo Errázuriz O.	4.800	5.354	4.800	5.480	0		0	0
Naoshi Matsumoto T.	3.600	4.015	3.600	4.110	800	892	800	913
Norman Hansen R.	2.400	2.677	2.400	2.740	0		0	0
Horacio Pavez G.	2.400	2.677	2.400	2.740	800	892	800	913
Jaime Vargas S.	2.400	2.677	1.600	0	0		0	0
Juan Andrés Fontaine	2.400	2.677	1.600	0	0		0	0
Canio Corbo L.	2.400	2.677	2.400	2.740	800	892	800	913

REMUNERACIONES FIJAS FILIALES SK - DIRECTORES (UF)

	INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN SIGDO KOPPERS S.A.		PUERTO VENTANAS S.A.		FERROCARRIL DEL PACÍFICO S.A.		ENAEX S.A.		MAGOTTEAUX S.A.		SK COMERCIAL S.A.		SK RENTAL GROUP S.A.		TOTALES	
	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013
Juan Eduardo Errázuriz O.	720	720	2.612	2.633	0	0	864	864	2.193	1.998	240	450	720	960	7.349	7.625
Naoshi Matsumoto T.	360	360	1.306	1.305	690	720	432	432	0	0	180	338	540	720	3.508	3.875
Norman Hansen R.	360	360	0	0	0	0	144	432	0	0	0	0	0	0	504	792
Horacio Pavéz G.	0	0	0	0	1.059	1.058	432	432	0	0	0	225	0	0	1.491	1.715

No existen planes de incentivo tales como bonos, compensaciones en acciones, opciones de acciones u otros, sobre los cuales participen los Directores.

Por otra parte, los señores Directores de la sociedad matriz que se indican percibieron en cada ejercicio las remuneraciones brutas que a continuación se señalan, en el desempeño de sus cargos de Director en las filiales que se individualizan.

**REMUNERACIONES
VARIABLES FILIALES SK
2014 - 2013
DIRECTORES (UF)**

	ENAE S.A.	
	2014	2013
Juan Eduardo Errázuriz O.	6.207	5.257
Naoshi Matsumoto T.	4.138	3.505
Norman Hansen R.	3.103	2.629
Horacio Pavez G.	3.103	2.629

06 INFORME DE GESTIÓN DEL COMITÉ DE DIRECTORES

Durante el período mencionado, el Comité cumplió cabalmente la plenitud de sus obligaciones legales, efectuándose 5 sesiones, en los meses de enero, marzo, agosto y noviembre de 2014.

a) En la sesión del 29 de enero de 2014, el Comité examinó el programa de operaciones con partes relacionadas, que la administración proyectaba realizar durante el ejercicio 2014. En la misma sesión examinó los sistemas de remuneraciones variables y planes de compensaciones de los ejecutivos principales y de los trabajadores de la sociedad y los estimó adecuados. Acordó también proponer al Directorio la modificación de la Política de Roles y Responsabilidades del Modelo de Prevención de Delitos, de la Ley de Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas N° 20.393.

b) En la sesión del 10 de marzo de 2014, el Comité se pronunció favorablemente respecto de los estados financieros de la Compañía, correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2013, así como el informe de los auditores externos, señores Deloitte Auditores y Consultores Limitada. Revisó los trabajos realizados por Deloitte Auditores y Consultores Ltda. y examinó la propuesta para la contratación de servicios no comprendidos en la auditoría externa y acordó informar al Directorio de la contratación de los servicios proyectados como necesaria.

c) En la sesión del 26 de marzo de 2014, el Comité acordó proponer al Directorio mantener como Clasificadora de Riesgo a Fitch Ratings y Feller Rate y a Deloitte Auditores y Consultores Ltda., como clasificadores de riesgo y auditores externos respectivamente para el ejercicio 2014. Acordó también proponer al Directorio las modificaciones de las Políticas y Procedimientos de Gobiernos Corporativos, a que se refiere la Norma de Carácter General N° 341, de la Superintendencia de Valores y Seguros. Asimismo revisó y acordó proponer al Directorio las respuestas al Anexo

de la Norma de Carácter General N° 341, que serían enviadas a la Superintendencia de Valores y Seguros. Por último, tomó conocimiento del informe presentado por los auditores externos, en cumplimiento de la circular 979 de la Superintendencia de Valores y Seguros, relativa a la ausencia de operaciones que pudiesen considerarse del giro bancario o de intermediación de valores.

d) En la sesión del 20 de agosto de 2014, el Comité revisó los estados financieros de la compañía a Junio de 2014 y la revisión de la opinión limitada de los auditores externos. Se examinaron los servicios concluidos, en curso y no iniciados, distintos a la auditoría anual, efectuados por Deloitte Auditores y Consultores Ltda. Se constituyó el Comité de Riesgo y se revisaron sus Estatutos que serían propuestos al Directorio. Así mismo, se definió el ámbito de las funciones de este Comité.

e) En la sesión del 24 de noviembre de 2014, el Comité examinó los Estados Financieros al 30 de septiembre de 2014 y se pronunció favorablemente. Además, revisó la exposición de Deloitte Auditores y Consultores Ltda., respecto de los servicios prestados, en curso y aún no iniciados; la cuenta de los servicios ya prestados y la explicación del contenido de los restantes servicios, junto con la cotización de éstos. El Comité acordó informar al Directorio, que la contratación de dichos servicios es necesaria y que no compromete la idoneidad técnica o independencia de juicio de Deloitte Auditores y Consultores Ltda., en la prestación de los servicios de auditoría externa. Así mismo, acordó examinar los restantes servicios y honorarios propuestos y recomendar al Directorio su contratación, si éstos se ajustan a condiciones de mercado.

En el desempeño de sus actividades, el Comité no incurrió en gastos durante el ejercicio 2014.

07 DIVIDENDOS

DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES

Durante el ejercicio 2014, Sigdo Koppers S.A. alcanzó una utilidad neta de US\$134.668.000, que el directorio propone distribuir de la siguiente manera:

- a) US\$ 38.319.450 a cubrir dividendos provisorios N° 36, N° 37 y N° 38 pagados en Junio, Septiembre y Diciembre de 2014, respectivamente.
- b) US\$ 25.649.500 a pago de dividendo definitivo 2014.
- c) US\$ 70.699.050 a Ganancias acumuladas.

Así, el Directorio propone repartir, con cargo a las utilidades del ejercicio 2014 un dividendo definitivo de US\$ 0,02386 por acción, el que, de ser aprobado por la junta, sería pagado, el día 12 de Mayo de 2015, en su equivalente en pesos según el tipo de cambio observado publicado en el Diario Oficial el día 6 de Mayo de 2015.

Aceptada la proposición planteada por el Directorio, el capital y reservas de la Sociedad quedarían de la siguiente manera:

PATRIMONIO

	MUS\$
Capital Emitido	667.267
Primas de emisión	122.672
Ganancias acumuladas	606.878
Otras reservas	(221.529)
Patrimonio atribuible a la controladora	1.175.288

DIVIDENDOS DISTRIBUIDOS (HISTÓRICOS)

A continuación se presentan los dividendos históricos pagados:

DIVIDENDO	TIPO	FECHA	\$/ACCIÓN	DIVIDENDO TOTAL (\$)
Nº 1	Provisorio 2005	06-oct-05	\$ 9,02	\$ 5.411.400.000
Nº 2	Provisorio 2005	20-dic-05	\$ 2,70	\$ 2.160.000.000
Nº 3	Definitivo 2005	15-may-06	\$ 5,34	\$ 4.273.872.000
Nº 4	Provisorio 2006	28-jun-06	\$ 3,50	\$ 2.800.000.000
Nº 5	Provisorio 2006	28-sep-06	\$ 4,50	\$ 3.600.000.000
Nº 6	Provisorio 2006	28-dic-06	\$ 5,00	\$ 4.000.000.000
Nº 7	Definitivo 2006	11-may-07	\$ 6,91	\$ 5.528.000.000
Nº 8	Provisorio 2007	28-jun-07	\$ 3,60	\$ 2.880.000.000
Nº 9	Provisorio 2007	28-sep-07	\$ 5,00	\$ 4.000.000.000
Nº 10	Provisorio 2007	26-dic-07	\$ 6,00	\$ 4.800.000.000
Nº 11	Definitivo 2007	09-may-08	\$ 8,50	\$ 6.800.000.000
Nº 12	Provisorio 2008	27-jun-08	\$ 3,70	\$ 2.960.000.000
Nº 13	Provisorio 2008	29-sep-08	\$ 5,10	\$ 4.080.000.000
Nº 14	Provisorio 2008	29-dic-08	\$ 5,00	\$ 4.000.000.000
Nº 15	Definitivo 2008	08-may-09	\$ 7,40	\$ 5.920.000.000
Nº 16	Provisorio 2009	30-jun-09	\$ 4,00	\$ 3.200.000.000
Nº 17	Provisorio 2009	28-sep-09	\$ 5,17	\$ 4.138.200.000
Nº 18	Provisorio 2009	28-dic-09	\$ 5,73	\$ 4.583.624.000
Nº 19	Definitivo 2009	13-may-10	\$ 11,10	\$ 8.876.176.000
Nº 20	Provisorio 2010	29-jun-10	\$ 5,30	\$ 4.242.560.000
Nº 21	Provisorio 2010	27-sep-10	\$ 6,95	\$ 5.559.344.000
Nº 22	Provisorio 2010	23-dic-10	\$ 7,82	\$ 6.255.744.000
Nº 23	Definitivo 2010	24-may-11	\$ 14,45	\$ 11.559.248.000
Nº 24	Provisorio 2011	23-jun-11	\$ 5,58	\$ 4.465.080.000
Nº 25	Provisorio 2011	21-sep-11	\$ 7,13	\$ 5.707.200.000
Nº 26	Provisorio 2011	20-dic-11	\$ 9,01	\$ 7.211.824.000
Nº 27	Definitivo 2011	10-may-12	\$ 22,52	\$ 24.213.998.750
Nº 28	Provisorio 2012	19-jun-12	\$ 5,80	\$ 6.231.076.250
Nº 29	Provisorio 2012	26-sep-12	\$ 5,99	\$ 6.437.143.000
Nº 30	Provisorio 2012	12-dic-12	\$ 6,94	\$ 7.461.876.000
Nº 31	Definitivo 2012	13-may-13	\$ 12,65	\$ 13.595.965.750
Nº 32	Provisorio 2013	20-jun-13	\$ 7,25	\$ 7.795.867.750
Nº 33	Provisorio 2013	25-sep-13	\$ 6,05	\$ 6.503.406.000
Nº 34	Provisorio 2013	18-dic-13	\$ 7,18	\$ 7.715.511.500
Nº 35	Definitivo 2013	13-may-14	\$ 14,63	\$ 15.722.412.500
Nº 36	Provisorio 2014	17-jun-14	\$ 6,36	\$ 6.837.946.000
Nº 37	Provisorio 2014	16-sep-14	\$ 6,75	\$ 7.259.131.000
Nº 38	Provisorio 2014	16-dic-14	\$ 7,82	\$ 8.409.843.250

POLÍTICA DE DIVIDENDOS

De acuerdo a los estatutos de la Sociedad, salvo acuerdo diferente adoptado por la Junta de Accionistas por la unanimidad de las acciones emitidas, debe distribuirse anualmente como dividendo en dinero a los accionistas, a prorrata de sus acciones, un mínimo de 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio.

Sin embargo, es intención del Directorio distribuir un porcentaje mayor de 30%, situación que quedará supeditada a la realidad de caja,

a los resultados que señalen las proyecciones que periódicamente efectúe la sociedad, y a la existencia de determinadas condiciones, cuya concurrencia será examinada por el Directorio.

08 REMUNERACIONES DE LOS PRINCIPALES EJECUTIVOS

El monto total de las remuneraciones percibidas por el Gerente General y ejecutivos principales durante el ejercicio 2014, ascendió a US\$ 721.282. Adicionalmente, la empresa otorgó a sus ejecutivos durante el año 2014 un bono voluntario relacionado con las utilidades de la compañía.

09 POLÍTICA DE INVERSIÓN Y FINANCIAMIENTO

Sigdo Koppers está en constante búsqueda de nuevas oportunidades de inversión con una visión de largo plazo, tanto en las empresas en que participa como en nuevos negocios, lo que va en línea con su propósito de seguir avanzando en su consolidación como proveedor líder de productos y servicios para la minería e industria.

Las inversiones de reposición y de crecimiento orgánico en cada empresa son financiadas con fondos propios. Cuando las magnitudes de inversión exceden la capacidad de generación de estos fondos, la política de la compañía es utilizar una combinación

de fuentes externas de financiamiento en proporciones adecuadas al tipo de proyecto y al riesgo del negocio. Las inversiones de la compañía son analizadas con criterios estrictos de creación de valor para los accionistas.

Los planes de inversión se enmarcan en la definición de Sigdo Koppers de mantener proyectos de inversión en forma permanente y se focalizan tanto en Chile como en el exterior, dado el carácter global de la compañía, cuyas operaciones se sitúan en América, Asia y Europa.

10 PROVEEDORES Y CLIENTES

La sociedad, en su calidad de matriz, no cuenta con clientes ni relaciones significativas con proveedores.

Respecto a las filiales, el área Comercial y Automotriz cuenta con dos proveedores que representan más del 10% de la facturación en compras del área.

En cuanto a clientes, en el área Servicios, un cliente agrupa 10% o más de la venta; situación que también se manifiesta en el área Industrial.

11 BANCOS

Sigdo Koppers S.A. mantiene créditos bancarios por un total de US\$ 35 millones con el banco HSBC. Adicionalmente, la compañía tiene relación con otros bancos con los cuales mantiene cuentas corrientes, líneas bancarias disponibles y se realizan operaciones rutinarias de tesorería, inversiones y pagos de proveedores.

Sigdo Koppers S.A. tiene relaciones con los siguientes bancos:

Banco BBVA
Banco Corpbanca
Banco de Chile
Banco de Crédito e Inversiones (BCI)
Banco Santander
BNP Paribas
HSBC
Scotiabank

Adicionalmente, Sigdo Koppers S.A. mantiene 5 contratos de derivados Cross Currency Swap con el Banco BBVA, Banco de Crédito e Inversiones (2 contratos), Banco de Chile y Banco Santander por un monto total de UF 4,3 millones, y un contrato de Interest Rate Swap con HSBC.

12 PROPIEDADES

La sociedad es dueña del piso 8 y estacionamientos asociados en el edificio de Málaga 120. Este inmueble es utilizado como las oficinas centrales de la sociedad.

13 SEGUROS Y CONTRATOS

La sociedad cuenta con una amplia gama de seguros en compañías de primer nivel para todos los bienes relevantes, tanto de la matriz como cada una de las filiales de acuerdo a su naturaleza, cubriendo edificios, maquinarias, instalaciones, vehículos, entre otros. Los riesgos cubiertos por estos incluyen terremoto, terrorismo, incendio, accidentes, lucro cesante, responsabilidad civil de la sociedad, sus directores y ejecutivos, entre otros.

14 MARCAS Y PATENTES

Todas las marcas con que opera Sigdo Koppers S.A. y sus filiales están debidamente inscritas, ya sea por la propia matriz, sus filiales o por las empresas licenciadoras, según corresponda.

15 FACTORES DE RIESGO

Los factores de riesgo de Sigdo Koppers S.A. se deben analizar en función de cada industria en la que participa. Este análisis se presenta en el capítulo N° 2 de este reporte (o nota N° 6 de los Estados Financieros Consolidados).

16 ASESORES LEGALES

Villarroel y Cia Ltda. Abogados.

17 AUDITORES EXTERNOS

Deloitte Auditores y Consultores Limitada.

18 CLASIFICACIÓN DE RIESGO

La Clasificación de riesgo de Sigdo Koppers S.A. es realizada por Feller-Rate y Fitch Ratings, tanto para sus acciones como para la emisión de deuda corporativa.

Clasificación de Acciones

En agosto de 2014, Fitch Ratings mantuvo la clasificación de Primera Clase Nivel 2 para las acciones de Sigdo Koppers S.A., con perspectivas de clasificación "Estables".

En agosto de 2014, Feller-Rate mantuvo la clasificación de Primera Clase Nivel 2 para las acciones de Sigdo Koppers S.A., con perspectivas de clasificación "Estables".

Los títulos emitidos por la sociedad se mantienen clasificados en categoría "Aprobados" por la comisión Clasificadora de Riesgo, según el sistema vigente y de acuerdo al Decreto Ley 3.500 sobre el Sistema de Pensiones de Capitalización Individual.

Clasificación de Emisión de Deuda

En agosto de 2014, Fitch Ratings mantuvo la clasificación de riesgo de Sigdo Koppers S.A. por emisiones de deuda a nivel local en "A+", manteniendo las perspectivas "Estables".

En agosto de 2014, Feller-Rate mantuvo la clasificación de riesgo de Sigdo Koppers S.A. por emisiones de deuda a nivel local en "A+", manteniendo las perspectivas "Estables".

En el siguiente cuadro se muestra la clasificación de riesgo por emisiones de deuda a nivel local de Sigdo Koppers S.A.

	LÍNEA DE BONOS Nº 565 ⁽¹⁾	LÍNEA DE BONOS Nº 566 ⁽²⁾	LÍNEA DE BONOS Nº 705 ⁽³⁾	LÍNEA DE BONOS Nº 706 ⁽⁴⁾
Feller-Rate	A+	A+	A+	A+
Fitch Ratings	A+	A+	A+	A+

(1) Incluye bonos series A y B

(2) Incluye bonos serie C

(3) Incluye bonos serie D

(4) Incluye bonos serie E



estrategia

globalización

excelencia

08

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS





ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

ESTADOS FINANCIEROS

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES POR FUNCIÓN

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES

ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO MÉTODO DIRECTO

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

HECHOS RELEVANTES DEL PERÍODO

ANÁLISIS RAZONADOS



Deloitte
Auditores y Consultores Limitada
RUT: 80.276.200-3
Rosario Norte 407
Las Condes, Santiago
Chile
Fono: (56-2) 2729 7000
Fax: (56-2) 2374 9177
e-mail: deloittechile@deloitte.com
www.deloitte.cl

INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

A los señores Accionistas y Directores de
Sigdo Koppers S.A.

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Sigdo Koppers S.A. y filiales, que comprenden el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2014 y los correspondientes estados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo a instrucciones y normas de preparación y presentación de información financiera, emitidas por la Superintendencia de Valores y Seguros descritas en Nota 3 a los estados financieros consolidados. La Administración también es responsable por el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del Auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados, ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión sobre la base regulatoria de contabilización

En nuestra opinión, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Sigdo Koppers S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2014 y los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha de acuerdo con instrucciones y normas de preparación y presentación de información financiera emitidas por la Superintendencia de Valores y Seguros descritas en Nota 3.

Base de contabilización

Tal como se describe en Nota 3 a los estados financieros consolidados, en virtud de sus atribuciones la Superintendencia de Valores y Seguros con fecha 17 de octubre de 2014 emitió Oficio Circular N° 856 instruyendo a las entidades fiscalizadas, registrar en el ejercicio respectivo contra patrimonio las diferencias en activos y pasivos por concepto de impuestos diferidos que se produzcan como efecto directo del incremento en la tasa de impuestos de primera categoría introducido por la Ley 20.780, cambiando el marco de preparación y presentación de información financiera adoptado hasta esa fecha, dado que el marco anterior (NIIF) requiere ser adoptado de manera integral, explícita y sin reservas. Al 31 de diciembre de 2014 y por el año terminado en esa fecha la cuantificación del cambio del marco contable también se describen en Nota 5. Nuestra opinión no se modifica respecto de este asunto.

Otros asuntos

Anteriormente, hemos efectuado una auditoría, de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile, a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2013 de Sigdo Koppers S.A. y filiales adjuntos, preparados de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y en nuestro informe de fecha 10 de marzo de 2014 expresamos una opinión de auditoría sin modificaciones sobre tales estados financieros consolidados.

Deloitte

Marzo 9, 2015
Santiago, Chile

D. Joignant

Daniel Joignant P.
Rut: 10.732.006-2

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 (En miles de dólares - MUS\$)

ACTIVOS	Nota N°	31.12.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	8	235.238	213.614
Otros activos financieros, corrientes	9	2.232	2.831
Otros activos no financieros, corrientes	10	212	225
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	11	559.715	632.191
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	12	23.714	25.090
Inventarios corrientes	13	311.007	344.123
Activos por impuestos corrientes	15	30.328	31.803
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		1.162.446	1.249.877
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		2	1.387
Total de activos corrientes		1.162.448	1.251.264
Activos no corrientes			
Otros activos financieros, no corrientes	9	4.808	11.263
Otros activos no financieros, no corrientes	10	691	709
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar, no corrientes	11	26.195	22.267
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corrientes	12	15.739	18.022
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	17	133.968	156.102
Activos intangibles distintos de la plusvalía	21	546.921	563.213
Plusvalía	20	225.978	222.888
Propiedades, planta y equipo	18	1.181.320	1.232.756
Activos por impuestos, no corrientes	15	750	793
Activos por impuestos diferidos	22	101.723	75.617
Total de activos no corrientes		2.238.093	2.303.630
TOTAL ACTIVOS		3.400.541	3.554.894

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 (En miles de dólares - MUS\$)

PASIVOS Y PATRIMONIO	Nota N°	31.12.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros, corrientes	23	306.441	317.272
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	25	272.273	371.646
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	12	24.930	16.670
Otras provisiones, corrientes	27	32.320	29.676
Pasivos por impuestos, corrientes	15	11.489	7.169
Provisiones por beneficios a los empleados, corrientes	26	54.576	65.351
Otros pasivos no financieros, corrientes	28	32.277	37.594
Total de pasivos corrientes		734.306	845.378
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros, no corrientes	23	718.578	756.388
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, no corrientes	25	18.230	15.827
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	12	24.046	34.192
Otras provisiones, no corrientes	27	27.486	58.176
Pasivo por impuestos diferidos	22	237.135	199.651
Provisiones por beneficios a los empleados, no corrientes	26	38.271	40.287
Total de pasivos no corrientes		1.063.746	1.104.521
Total pasivos		1.798.052	1.949.899
Patrimonio			
Capital emitido	29	667.267	667.267
Ganancias acumuladas	29	630.445	567.142
Primas de emisión	29	122.672	122.672
Otras reservas	29	(221.529)	(166.650)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		1.198.855	1.190.431
Participaciones no controladoras		403.634	414.564
Patrimonio total		1.602.489	1.604.995
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO		3.400.541	3.554.894

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES POR FUNCIÓN

Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2014 y 2013 (En miles de dólares - MUS\$)

ESTADO CONSOLIDADO DE RESULTADO POR FUNCIÓN	Nota N°	Acumulado	
		01.01.2014 31.12.2014	01.01.2013 31.12.2013
		MUS\$	MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	30	2.499.612	2.953.012
Costo de ventas		(1.952.217)	(2.330.856)
Ganancia bruta		547.395	622.156
Otros ingresos		15.725	25.453
Costos de distribución		(87.899)	(98.533)
Gastos de administración		(224.319)	(259.590)
Otros gastos, por función		(4.302)	(7.035)
Otras ganancias (pérdidas)	32	(116)	(53.002)
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales		246.484	229.449
Ingresos financieros	33	4.992	4.672
Costos financieros	34	(52.518)	(61.754)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	17	61.471	50.098
Diferencias de cambio		(6.362)	(8.005)
Resultado por unidades de reajuste		1.780	(1.313)
Ganancias (pérdidas) que surgen de la diferencia entre el valor libro anterior y el valor justo de activos financieros reclasificados medidos a valor razonable		7	49
Ganancia (pérdida), antes de impuestos		255.854	213.196
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	22	(44.570)	(17.412)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		211.284	195.784
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		-	-
Ganancia (pérdida)		211.284	195.784
Ganancia (pérdida), atribuible a			
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		134.668	120.817
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras		76.616	74.967
Ganancia (pérdida)		211.284	195.784
Ganancia por acción básica			
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas		0,1253	0,1124
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones discontinuadas		-	-
Ganancia (pérdida) por acción básica		0,1253	0,1124
Ganancias por acción diluidas			
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones continuadas		0,1253	0,1124
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedentes de operaciones discontinuadas		-	-
Ganancias (pérdida) diluida por acción		0,1253	0,1124

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES

Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2014 y 2013 (En miles de dólares - MUS\$)

ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL	Nota N°	Acumulado	
		01.01.2014 31.12.2014	01.01.2013 31.12.2013
		MUS\$	MUS\$
Ganancia (pérdida)		211.284	195.784
Otro resultado integral			
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del período, antes de impuestos			
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos		(1.714)	(985)
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado de período, antes de impuestos		(1.714)	(985)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del período, antes de impuestos			
Diferencias de cambio por conversión			
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos		(68.174)	(67.424)
Otro resultado integral, antes de impuestos, diferencias de cambio por conversión		(68.174)	(67.424)
Coberturas del flujo de efectivo			
Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos		(2.790)	4.580
Otro resultado integral, antes de impuestos, coberturas del flujo de efectivo		(2.790)	4.580
Otro resultado integral que se reclasificará al resultado de período, antes de impuestos		(70.964)	(62.844)
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos		(72.678)	(63.829)
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del período			
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos de otro resultado integral		500	243
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del período		500	243
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del período			
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral		1.604	56
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del período		1.604	56
Otro resultado integral		(70.574)	(63.530)
Resultado integral		140.710	132.254
Resultado integral atribuible a			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		89.065	78.829
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		51.645	53.425
RESULTADO INTEGRAL		140.710	132.254

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO MÉTODO DIRECTO

Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2014 y 2013 (En miles de dólares - MUS\$)

	Acumulado	
	01.01.2014 31.12.2014	01.01.2013 31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación	2.934.101	3.378.798
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	2.693.796	3.147.498
Cobros procedentes de regalías, cuotas, comisiones y otros ingresos de actividades ordinarias	11.731	15.204
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	10	122
Cobros por rentas y ventas posteriores de activos mantenidos para arrendar a terceros y posteriormente mantenidos para la venta	195.801	180.561
Otros cobros por actividades de operación	32.763	35.413
Clases de pagos en efectivo procedentes de actividades de operación	(2.635.783)	(3.024.814)
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(1.806.124)	(2.141.565)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(589.157)	(699.111)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	(5.423)	(9.006)
Pagos por fabricar o adquirir activos mantenidos para arrendar a otros y posteriormente para vender	(76.406)	(76.614)
Otros pagos por actividades de operación	(158.673)	(98.518)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) la operación	298.318	353.984
Dividendos recibidos	58.597	27.193
Intereses recibidos	3.269	3.303
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados)	(36.075)	(50.145)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(1.377)	495
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación	322.732	334.830
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo procedente de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios, clasificados como actividades de inversión	-	12.470
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(8.819)	(2.950)
Flujos de efectivo utilizados en la compra de participaciones no controladoras	(10.500)	-
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	(2.000)	-
Préstamos a entidades relacionadas	-	(1.509)
Importes procedentes de ventas de propiedades, planta y equipo	5.445	2.775
Compras de propiedades, planta y equipo	(148.853)	(199.012)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	85	-
Compras de activos intangibles	(5.698)	(4.381)
Importes procedentes de activos a largo plazo	1.000	8
Compras de otros activos a largo plazo	(3)	(148)
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	-	253
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	21.483	-
Flujos de efectivo procedentes de la venta de participaciones no controladoras	-	(2.004)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(2.355)	15.295
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(150.215)	(179.203)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de la emisión de acciones	3.378	-
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de patrimonio	200	1.182
Pagos por otras participaciones en el patrimonio	-	(1.783)
Importes procedentes de préstamos		
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	267.025	317.293
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	494.282	656.100
Préstamos de entidades relacionadas	59.242	12.284
Pagos de préstamos	(748.053)	(975.771)
Pagos de pasivos por arrendamiento financiero	(10.001)	(16.307)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas	(55.157)	(4.110)
Dividendos pagados	(113.882)	(109.226)
Intereses pagados	(38.998)	(46.674)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(402)	16.825
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(142.366)	(150.187)
Incremento (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	30.151	5.440
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(8.527)	(8.355)
Incremento (disminución) de efectivo y equivalentes al efectivo	21.624	(2.915)
Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del período	213.614	216.529
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	235.238	213.614

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO

Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2014 y 2013 (En miles de dólares - MUS\$)

CONCEPTO	Nota N°	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas diferencia cambio conversión	Reservas cobertura de flujo de caja	Reservas ganancias pérdidas planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas (total)	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
		MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2014	29	667.267	122.672	(56.255)	(1.286)	(2.691)	(106.418)	(166.650)	567.142	1.190.431	414.564	1.604.995
Patrimonio inicial reexpresado		667.267	122.672	(56.255)	(1.286)	(2.691)	(106.418)	(166.650)	567.142	1.190.431	414.564	1.604.995
Resultado integral:												
Ganancia	29	-	-	-	-	-	-	-	134.668	134.668	76.616	211.284
Otro resultado integral	29	-	-	(43.789)	(828)	(986)	-	(45.603)	-	(45.603)	(24.971)	(70.574)
Total resultado integral		-	-	(43.789)	(828)	(986)	-	(45.603)	134.668	89.065	51.645	140.710
Dividendos	29	-	-	-	-	-	-	-	(68.137)	(68.137)	(48.569)	(116.706)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	29	-	-	(3.549)	-	-	(5.727)	(9.276)	(2.759)	(12.035)	(12.720)	(24.755)
Efecto Oficio Circular 856	29	-	-	-	-	-	-	-	(469)	(469)	(1.286)	(1.755)
Total de cambios en el patrimonio		-	-	(47.338)	(828)	(986)	(5.727)	(54.879)	63.303	8.424	(10.930)	(2.506)
SALDO FINAL												
PERÍODO ACTUAL		667.267	122.672	(103.593)	(2.114)	(3.677)	(112.145)	(221.529)	630.445	1.198.855	403.634	1.602.489
31.12.2014												

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO

Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2014 y 2013 (En miles de dólares - MUS\$)

CONCEPTO	Nota N°	Capital emitido	Primas de emisión	Reservas diferencia cambio conversión	Reservas cobertura de flujo de caja	Reservas ganancias pérdidas planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas (total)	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
		MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2013	29	667.267	122.672	(10.349)	(6.208)	(1.574)	(99.402)	(117.533)	503.234	1.175.640	407.297	1.582.937
Incremento (disminución) del patrimonio por cambio en políticas contables		-	-	-	-	(531)	-	(531)	531	-	-	-
Patrimonio inicial reexpresado		667.267	122.672	(10.349)	(6.208)	(2.105)	(99.402)	(118.064)	503.765	1.175.640	407.297	1.582.937
Resultado integral:												
Ganancia	29							-	120.817	120.817	74.967	195.784
Otro resultado integral	29	-	-	(46.324)	4.922	(586)	-	(41.988)		(41.988)	(21.542)	(63.530)
Total resultado integral		-	-	(46.324)	4.922	(586)	-	(41.988)	120.817	78.829	53.425	132.254
Dividendos	29							-	(57.047)	(57.047)	(42.022)	(99.069)
Incremento (disminución) por aportaciones de los propietarios								-	-	-	(1.871)	(1.871)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	29			418			(7.016)	(6.598)	(393)	(6.991)	(2.265)	(9.256)
Total de cambios en el patrimonio		-	-	(45.906)	4.922	(586)	(7.016)	(48.586)	63.377	14.791	7.267	22.058
SALDO FINAL PERÍODO ANTERIOR 31.12.2013		667.267	122.672	(56.255)	(1.286)	(2.691)	(106.418)	(166.650)	567.142	1.190.431	414.564	1.604.995

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INFORMACIÓN GENERAL FILIALES

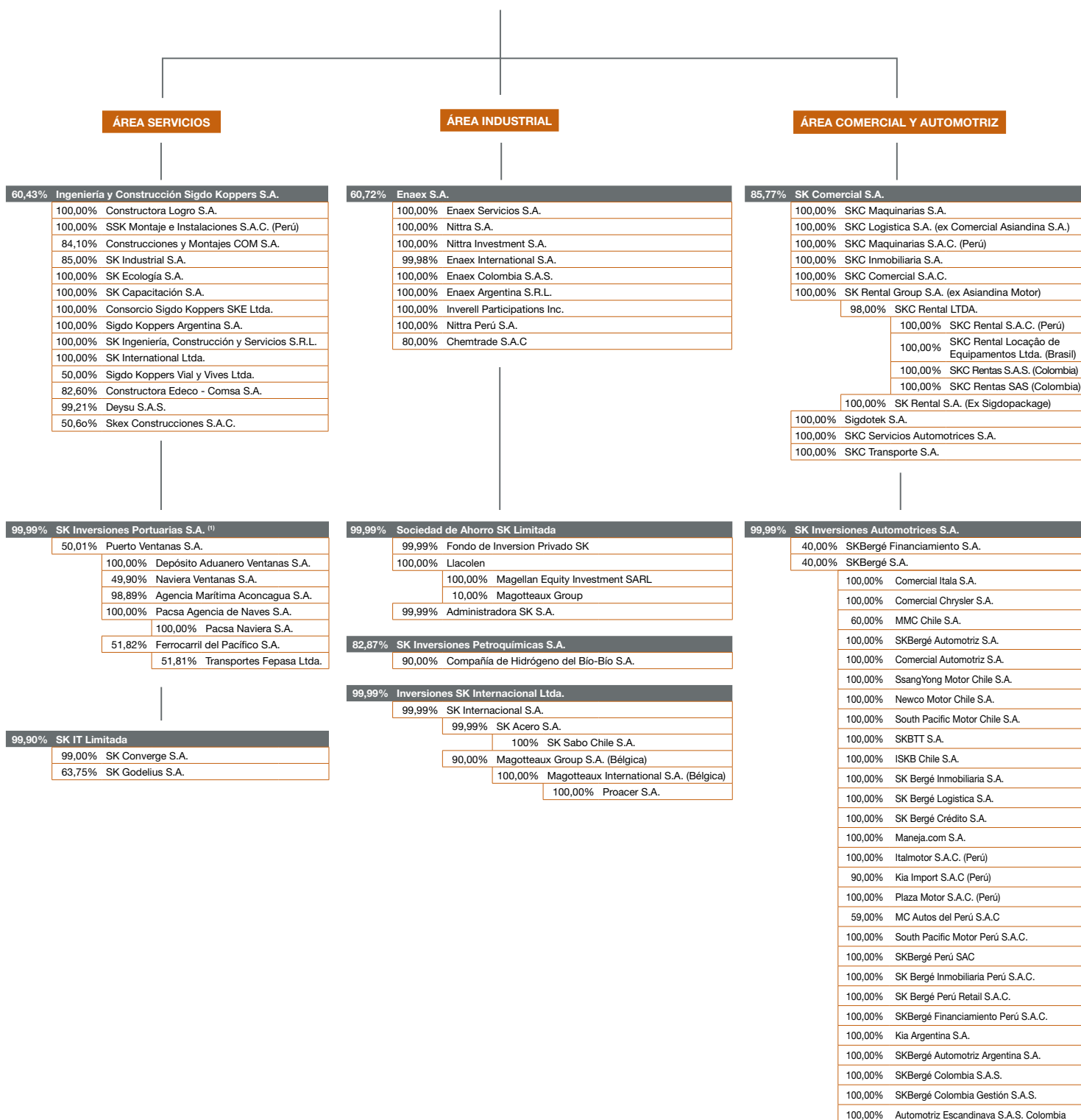
Correspondientes a los ejercicios terminados al
31 de diciembre de 2013 y 2014

LAS NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS Y LA
INFORMACIÓN GENERAL DE FILIALES ESTÁN CONTENIDAS
EN EL PENDRIVE ADJUNTO EN ESTA MEMORIA.

ESTRUCTURA DE PROPIEDAD



SIGDO KOPPERS S.A.



SUSCRIPCIÓN DEL REPORTE

Los abajo firmantes se declaran responsables respecto a la veracidad de la información incorporada en la presente Memoria, referida al ejercicio 2014 de acuerdo al siguiente detalle


Juan Eduardo Errázuriz Ossa
 RUT: 4.108.103-1
 PRESIDENTE DEL DIRECTORIO


Naeshi Matsamoto Takahashi
 RUT: 3.806.153-9
 VICEPRESIDENTE DEL DIRECTORIO


Jaime Andrés Vargas Serrano
 RUT: 7.035.696-1
 DIRECTOR


Juan Andrés Fontaine Talavera
 RUT: 6.068.568-1
 DIRECTOR


Horacio Pavez García
 RUT: 3.899.021-7
 DIRECTOR


Canio Corbo Lioi
 RUT: 3.712.353-6
 DIRECTOR


Norman Hansen Rosés
 RUT: 3.185.849-6
 DIRECTOR


Juan Pablo Aboitiz Domínguez
 RUT: 7.510.347-6
 GERENTE GENERAL



SK SIGDO KOPPERS S.A.

COORDINACIÓN GENERAL Y EDICIÓN:

Comunicaciones Corporativas Sigdo Koppers

CONTENIDOS:

Nexos Comunicaciones

Gerencia Finanzas Sigdo Koppers

DISEÑO:

M. Isabel Tagle

IMPRESIÓN:

FyrmaGrafica

Los datos de contacto en Sigdo Koppers S.A. para solicitar información adicional o formular comentarios sobre este Reporte Integrado son los siguientes:

Comunicaciones Corporativas Sigdo Koppers

Email: comunicaciones@sk.cl

Relación con Inversionistas

Email: ir@sk.cl

Teléfono: (56-2) 28371100