

Relatório Anual

Annual Report

2006



Tradição, solidez e inovação marcam as décadas de crescimento do Grupo Coimex, desde a sua fundação, no estado do Espírito Santo, em 1949. A então comercializadora e exportadora de café deu origem a um grupo empresarial de atuação global que investe, cada vez mais, em mercados diversos, atento às oportunidades de negócios, principalmente nos setores de logística e comércio exterior. De capital 100% nacional, o Grupo Coimex também atua nas áreas de concessão de serviço público, serviços financeiros, energia e incorporação imobiliária.

A *holding* Coimexpar, com faturamento bruto de aproximadamente **US\$ 1,16 BILHÃO** registrado em dezembro de 2006, administra todos os investimentos do Grupo desde o ano 2000, promovendo o crescimento integrado das empresas que o compõem e fortalecendo a disseminação de seus valores. Por meio da Coimexpar, o Grupo controla cinco empresas, de um total de dez que contam com sua participação acionária.

Tradition, solidity and innovation mark the decades of growth the Coimex Group has experienced since it was founded in the state of Espírito Santo in 1949. It initially sold and exported coffee but has since grown into a globally active group which invests increasingly in diverse markets and is attentive to business opportunities, particularly in the logistics and foreign trade sectors. The Coimex Group is 100% Brazilian-owned and is also active in the public services concessions, financial services, energy, and real estate development areas.

*The Coimexpar holding company, which had gross revenues of approximately **US\$ 1.16 BILLION** in December 2006, has been managing all the Group's investments since 2000. It promotes the integrated growth of the companies which comprise it and strengthens the distribution of its values. Through Coimexpar, the Group controls five companies from a total of 10 in which it has shareholdings.*



Logística *Logistics*

Embraport – Empresa Brasileira de Terminais Portuários S.A.

Embraport

Maior terminal portuário privativo de múltiplo uso do Brasil, em construção em Santos, SP.

Controle societário do Grupo Coimex.

The largest privately-owned, multi-purpose port terminal in Brazil, under construction in Santos, São Paulo state.

Owned by the Coimex Group.



Comércio exterior *Foreign trade*

EXPORTAÇÃO *EXPORT*

Cia. Importadora e Exportadora Coimex

Coimex Trading

Maior empresa de capital nacional no segmento de exportação de *commodities*, com foco comercial em álcool, açúcar e café.

Controle societário do Grupo Coimex.

The largest Brazilian-owned company in exporting commodities, particularly alcohol, sugar and coffee.

Owned by the Coimex Group.



Investimentos diversificados *Other Investments*

Coimex Administração de Consórcios Ltda.

Coimex Consórcios

Empresa de consórcios de imóveis e veículos, com forte atuação nos estados do Espírito Santo e de São Paulo.

Controle societário do Grupo Coimex.

Real estate and vehicle consortia company, with a strong presence in Espírito Santo and São Paulo.

Owned by the Coimex Group.

Tegma Gestão Logística Ltda.

Tegma

Líder em logística e transporte de veículos novos no Brasil e no Mercosul.

Participações societárias de 38% do Grupo Coimex e 62% do Grupo Itavema Sinimbu.

Leading company in the logistics and transport of new vehicles in Brazil and the Mercosul.

The Coimex Group has a stake of 38% and the Itavema Sinimbu Group has 62%

Companhia Portuária Vila Velha

CPVV

Serviços logísticos e portuários para atividades *offshore*, petróleo e gás, em terminal privativo, no estado do Espírito Santo.

Participações societárias de 39,3% do Grupo Coimex, 39,3% da Cisa Trading S.A. e 21,4% da Tervap Pitanga Ltda.

Company provides logistical and port handling services for offshore petroleum and gas activities from a privately-owned terminal in Espírito Santo state.

The Coimex Group has a stake of 39.3%, Cisa Trading S.A., 39.3%, and Tervap Pitanga Ltda., 21.4%.

Coimex Logística Integrada S.A.

CLI

Soluções integradas de logística, com centros de distribuição nos estados de São Paulo, Rio de Janeiro e Espírito Santo.

Controle societário do Grupo Coimex.

Company provides integrated logistics solutions and has distribution centers in the states of São Paulo, Rio de Janeiro and Espírito Santo.

Owned by the Coimex Group.

Coimex Trading (Suisse) S.A.

Coimex Suisse

Subsidiária situada em Genebra (Suíça) atua no comércio internacional de *commodities*, com foco na destinação dos produtos.

Controle societário do Grupo Coimex.

Subsidiary based in Geneva, Switzerland, which operates in international commodity trading and focuses on the destination of the products.

Owned by the Coimex Group.

Coimex Trading Limited

CTL

Subsidiária sediada nas Ilhas Virgens Britânicas, com foco em comércio internacional, operações de *hedge* e estruturação de operações financeiras.

Controle societário do Grupo Coimex.

Subsidiary based in the British Virgin Islands, focuses on foreign trade, hedge operations and structuring financial transactions.

Owned by the Coimex Group.

IMPORTAÇÃO *IMPORT*

Cisa Trading S.A.

Cisa Trading

Líder na importação de produtos para a indústria e o comércio.

Participações societárias de 50% do Grupo Coimex e 50% da Comvix Trading S.A.

Leading importer of products for industry and commerce.

The Coimex Group has a stake of 50% and Comvix Trading S.A., 50%

Coimex Empreendimentos Imobiliários Ltda.

Coimex Capital

Voltada à incorporação imobiliária, a empresa, instituída em 2006, tem como foco de atuação os mercados dos estados de São Paulo e Espírito Santo.

Controle societário do Grupo Coimex.

This company was founded in 2006 and is involved in real estate development, with the focus on the São Paulo and Espírito Santos markets.

Owned by the Coimex Group.

Concessionária Rodovia do Sol S.A

RodoSol

Concessão que opera e administra o Sistema Rodovia do Sol, no estado do Espírito Santo.

Participações societárias de 42,5% do Grupo Coimex, 42,5% da Tervap Pitanga Ltda., 7,5% de Construções e Comércio Vitória Ltda. e 7,5% da Urbesa Administração e Participações Ltda.

Concession holder which operates and administers the Rodovia do Sol highway system in Espírito Santo.

The Coimex Group has a stake of 42.5%, Tervap Pitanga Ltda, 42.5%, Construções e Comércio Vitória Ltda, 7.5% and Urbesa Administração e Participações Ltda, 7.5%

Companhia Energética de Petrolina

CEP

Usina termelétrica situada na cidade de Petrolina, Pernambuco.

Participações societárias de 8,4% do Grupo Coimex, 50% da Cisa Trading S.A., 20% da Vale do Lobo Participações, 20% da Caraiva Participações e 1,6% correspondente a outros acionistas.

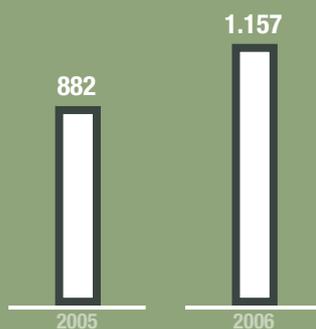
Thermo-electric plant, located in the town of Petrolina, Pernambuco state.

The Coimex Group has a stake of 8.4%, Cisa Trading S.A., 50%, Vale do Lobo Participações, 20%, Caraiva Participações, 20%, and others, 1.6%.

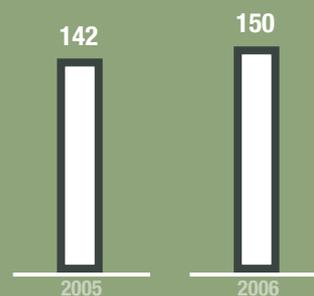
DESTAQUES
HIGHLIGHTS

- Adequação e cumprimento de condicionantes ambientais visando o início das obras de construção da Embraport, maior terminal portuário privativo multiuso do Brasil. *Updating and complying with the environmental conditions to initiate the construction works of the Embraport project, the largest privately-owned, multi-purpose port terminal in Brazil.*
- Investimentos no segmento de incorporação imobiliária, por meio da Coimex Capital. *Investments in the real estate sector through Coimex Capital.*
- Mercado sucroalcooleiro torna-se estratégico para a Coimex Trading. *The sugar-alcohol sector becomes strategic for Coimex Trading.*
- Coimex Logística Integrada inaugura novo Centro de Distribuição e moderniza suas instalações. *Coimex Logística Integrada opens a new Distribution Center and modernizes its premises.*
- Programa de Educação Voluntária, PEV, apoiado pela Fundação Otacílio Coser, sistematiza tecnologia para ser replicado na rede pública estadual. *The Voluntary Education program of the Otacílio Coser Foundation systematizes technology to be replicated in the state public network*

Faturamento bruto | Gross Revenues
US\$ milhões | million



Patrimônio líquido | Shareholders' Equity
US\$ bilhões | billion



Trajectoria de sucesso

Trajectory of success

- 1949:** Otacílio José Coser, fundador do Grupo Coimex, chega do interior a Vitória, capital do estado do Espírito Santo, para atuar no comércio e exportação de café. *Otacílio José Coser, founder of the Coimex Group, arrives in Vitória from upstate Espírito Santo to work in the selling and exporting of coffee.*
- 1952:** Criou a empresa Otacílio Coser e Cia., exportadora de café. Nessa mesma década, sua família instituiu a Coser Café. *He founded the coffee exporting company, Otacílio Coser e Cia. In that decade, his family founded Coser Café.*
- 1968:** Co-fundador da Unicafé, resultado da união dos principais exportadores de café do estado do Espírito Santo. *Co-founder of Unicafé, result of a merger of the leading coffee exporters in Espírito Santo.*
- 1975:** Começo das operações da Coimex Consórcios. *Coimex Consórcios begins operations.*
- 1978:** Início das atividades da Coimex Trading. *Coimex Trading begins operations.*
- 1997:** Criação da Coimex Internacional, que, em 2000, passou a ser denominada Cisa Trading. *Creation of Coimex Internacional which becomes Cisa Trading in 2000.*
- 1998:** Início das atividades da Tegma Logística Integrada. *Tegma Logística Integrada begins operations*
- Constituição da Embraport. *Embraport constituted*
- Início da concessão do Sistema Rodovia do Sol, no estado do Espírito Santo. *Start of the concession of the Sol Highway System in Espírito Santo*
- 1999:** Instituição da Fundação Otacílio Coser, que administra o investimento social das empresas do Grupo Coimex. *Otacílio Coser Foundation created to administer the social investments of the Coimex Group*
- 2000:** Holding Coimexpar passa a administrar todos os investimentos do Grupo. *The Coimexpar holding company starts managing all the Group's investments*
- Inauguração da Companhia Portuária Vila Velha, no estado do Espírito Santo. *Inauguration of Companhia Portuária Vila Velha in Espírito Santo*
- 2002:** Conclusão das obras de instalação da Companhia Energética de Petrolina, em Pernambuco. *Conclusion of the installation works of Companhia Energética de Petrolina in Pernambuco*
- 2005:** Inaugurada a unidade de desidratação de álcool na Jamaica. *Inauguration of the alcohol dehydration plant in Jamaica.*
- 2006:** Adequação e cumprimento de condicionantes ambientais, visando o início das obras de construção da Embraport. *Updating and complying with the environmental conditions to initiate the construction works of the Embraport project.*
- Inauguração da Coimex Capital, com sede em São Paulo. *Inauguration of Coimex Capital, based in São Paulo*
- Tegma inaugura um serviço diferenciado: o Tegmax, um leilão de veículos com tecnologia de última geração para atender as necessidades dos clientes que visam dar liquidez para as frotas. *Tegma starts a differentiated service: Tegmax, a vehicle auction with latest generation technology to meet the needs of clients to make their fleets liquid.*

Índice

Mensagem da presidência <i>Message from the Chairman and the CEO</i>	2
Visão estratégica <i>Strategic View</i>	4
Governança corporativa <i>Corporate Governance</i>	6
Ativos intangíveis <i>Intangible Assets</i>	8
Desempenho dos negócios <i>Business Performance</i>	10
Logística <i>Logistics</i>	14
Comércio exterior <i>Foreign Trade</i>	22
Investimentos diversificados <i>Other Investments</i>	27
Desempenho socioambiental <i>Social and Environmental Performance</i>	30
Público interno <i>Internal Public</i>	31
Fundação Otacílio Coser <i>Otacílio Coser Foundation</i>	32
Outros investimentos em responsabilidade socioambiental <i>Other Social and Environmental Investments</i>	36
Certificações, prêmios e reconhecimentos <i>Certification, awards and acknowledgements</i>	40
Posicionado para o futuro <i>Ready for the Future</i>	42

Grupo voltado para o futuro

Aos 58 anos de atividade, o Grupo Coimex mantém um ritmo dinâmico de expansão que fortalece ainda mais a sua presença no Brasil e no exterior. Esse crescimento é resultado de uma visão de negócios sustentáveis, apoiada por um compromisso de longo prazo que norteia todas as decisões estratégicas. Dentro dessa linha de tomada de decisão, o Grupo Coimex tem intensificado sua atuação no segmento de logística, nos últimos anos, que, por natureza, possui grande sinergia e complementariedade com os negócios de comércio exterior.

Essa visão estratégica trouxe resultados favoráveis, em 2006, quando o faturamento bruto totalizou US\$ 1,16 bilhão, um aumento de 31,1% em relação ao obtido no ano anterior. Com solidez na geração de caixa e capacidade de gestão de riscos, o Grupo investe em setores diversificados, garantindo retorno aos acionistas. Mesmo diante de uma conjuntura ainda limitada pelo crescimento tímido da economia nacional, nos últimos anos, o Grupo Coimex identificou e aproveitou importantes oportunidades de negócio.

Em 2006, foi instituída uma nova empresa, a Coimex Capital, voltada à incorporação imobiliária. Outro destaque do ano foi a obtenção da Licença de Instalação, do Instituto Brasileiro do Meio Ambiente e dos Recursos Naturais Renováveis (Ibama) para iniciar as obras de construção da Embraport, o maior terminal portuário privado multiuso do Brasil. Previsto para ser inaugurado em até três anos, o empreendimento, quando em plena atividade, permitirá operações anuais de 1,2 milhão de contêineres e 5 milhões de toneladas de granéis líquidos. A análise mercadológica que identificou a oportunidade desse novo negócio tem sua origem nas atividades e *expertise* da Coimex Trading e no posicionamento do Grupo Coimex de fomentar a sinergia entre seus negócios.

A busca pela excelência em todos os segmentos de atuação continuará sustentando o desenvolvimento do Grupo Coimex, com a valorização do talento de seu público interno, a responsável relação com as comunidades e o compromisso com a proteção ambiental.

O presente relatório descreve, com a tradicional transparência que marca as atividades do Grupo Coimex, o cenário positivo vivenciado em 2006, apresenta os investimentos de cada empresa e os resultados obtidos pela Fundação Otacílio Coser, instituição de investimento social privado do Grupo.

Evandro Luiz Coser
Presidente da Coimexpar

Otacílio José Coser
*Presidente do Conselho
de Administração do Grupo Coimex*



Group looking to the future

After 58 years of activity, the Coimex Group still maintains its fast rate of growth and continues strengthening its presence even further in Brazil and abroad. This growth is the result of a view of sustainable businesses, supported by a long-term commitment which directs all the strategic decisions. Within this line of decision-making, the Coimex Group has intensified its operations in the logistics segment in recent years since, by its very nature, this area has great synergy with foreign trade and complementing it.

This strategic view brought favorable results in 2006. Gross revenues amounted to US\$ 1.16 billion, an increase of 31.1% over the previous year. The Group operated with solid cash generation and risk management capability and invested in other sectors, thereby ensuring a positive return to shareholders. Even against a backdrop of limited opportunities due to the still fragile growth of the Brazilian economy in recent years, the Coimex Group identified and took advantage of important business opportunities.

In 2006, a new company directed at real estate incorporation, Coimex Capital, was established. Another highlight of the year was the granting by the Brazilian environment protection agency, Ibama, of the Installment License to start the construction work at Embraport, the largest private, multi-purpose port terminal in Brazil. This terminal is expected to take three years to complete and when it is fully operational will have annual capacity for 1.2 million containers and five million tons of liquid bulk. The mercadological analysis which identified the opportunity for this new business originated in the activities and expertise of Coimex Trading and the Coimex Group's positioning in providing the synergy among its businesses.

The pursuit of excellence in all the operating segments will continue to sustain and develop the Coimex Group which will respect its internal public, have a responsible relationship with the communities, and a commitment to environmental protection.

This report describes, with the traditional transparency which marks the Coimex Group's activities, the positive results from 2006 and presents the investments of every company. It also presents the achievements of the Otacílio Coser Foundation, the Group's private social investment institution.

Evandro Luiz Coser
Chief Executive Officer of Coimexpar

Otacílio José Coser
Chairman of the Board
of Directors of the Coimex Group

Em sintonia com as novas tendências

Crescimento contínuo e focado é a forma como o Grupo Coimex desenvolve seus negócios. A sólida posição financeira permite a diversificação do portfólio de investimentos em setores que impulsionam a rentabilidade. As duas principais áreas de atuação do Grupo, logística e comércio exterior, estão alinhadas ao crescimento da economia brasileira.

*In touch with
the new trends*

The Coimex Group develops its business activities through continuous, focused growth. Its solid financial position allows it to diversify its investment portfolio in sectors which increase profitability. The main areas in which the group is active, logistics and foreign trade, are linked to the growth of the Brazilian economy.



A exportação de *commodities* agrícolas tem participação importante na Balança Comercial, resultando na significativa entrada de divisas no País. O investimento no setor sucroalcooleiro, por conta da demanda crescente, deve incrementar ainda mais as vendas internacionais. Já o setor de importação é responsável por trazer os insumos e bens de capital necessários para o desenvolvimento de muitos setores da economia.

O Grupo Coimex tem consciência de que não basta comercializar *commodities*. É preciso desenvolver um planejamento estratégico permanente em logística para agilizar a armazenagem, o escoamento e o transporte das mercadorias. A inauguração futura do terminal portuário da Embraport, por exemplo, servirá como importante base para escoar o álcool comercializado pelo Grupo Coimex.

Investir em empresas provedoras de infra-estrutura complementar às atividades de comércio exterior é uma das *expertises* do Grupo Coimex, que orienta sua visão estratégica de atuação pela busca de resultados positivos, baseados na sustentabilidade dos negócios.

O incremento das iniciativas de responsabilidade corporativa permeia essa estratégia, liderada pelo investimento social privado realizado pela Fundação Otacílio Coser. O Grupo Coimex quer compartilhar com o Brasil o crescimento de riquezas, a competitividade dos negócios e, acima de tudo, o desenvolvimento de uma sociedade mais cidadã e com menos desigualdade social.

Agricultural commodities exports play an important part in the trade balance, resulting in a large inflow of foreign reserves to Brazil. The investment in the sugar-alcohol sector, caused by the rising demand, should increase international sales even further. The import sector is responsible for bringing to Brazil the input materials and capital goods needed for the development of many sectors of the economy.

The Coimex Group is aware that it is not enough just to sell commodities. Strategic permanent planning must be developed in logistics to make the storage, shipment and transport of the goods more flexible. The future inauguration of the Embraport terminal, for example, will be an important base to ship the alcohol sold by the Coimex Group.

Investing in companies providing infrastructure to complement the foreign trade activities is an area of expertise of the Coimex Group which directs its strategic view by pursuing positive results, based on business sustainability.

The increase in corporate social responsibility initiatives is also part of this strategy and is led by the private investments of the Otacílio Coser Foundation. The Coimex Group wants to share with Brazil the growing wealth, business competitiveness and, above all, the creation of a society which is more caring and has less social inequality.



US\$ 1,16 bilhão

foi o faturamento bruto do Grupo, em 2006, com aumento de 31,1% em relação ao do ano anterior.

US\$ 1,16 billion

was the gross sales revenue of the Group, 31,1% higher than the previous year.



Transparência nas diretrizes

As práticas de governança corporativa do Grupo Coimex têm sido fortalecidas com a administração centralizada da *holding* Coimexpar, que conta com uma equipe de colaboradores focada no sucesso dos negócios, com uma visão de grupo consolidada. Os profissionais da *holding* não atuam conforme uma segmentação de função ou por unidade de negócio. Tudo é tratado de forma integrada, guiado por uma visão sempre global e sistêmica, alinhada à evolução do mercado de cada negócio.

Outro ponto forte a ser destacado é a integração entre os acionistas e a Diretoria Executiva da *holding*. É necessário compreender o desejo do acionista e indicar qual é o melhor caminho para transformar os objetivos em realidade, cabendo aos executivos prestar todo o assessoramento ao Conselho de Administração.

A Coimexpar, por meio de rigorosa contratação de novos talentos e do desenvolvimento das competências dos profissionais que compõem sua equipe, subsidia a implementação inteligente das políticas de governança do Grupo Coimex e coordena a replicação dessas diretrizes em cada uma das empresas que o compõem, dentro de seus contextos distintos.

A cultura organizacional é cultivada com muita transparência, sobre a qual os princípios da ética, compromisso e respeito aos valores são disseminados, não apenas por meio de informações, mas incorporados na prática à rotina de trabalho.

Transparency in directives

The Coimex Group's corporate governance practices have been strengthened through the centralized administration of the Coimexpar holding company which relies on a team of employees who are focused on the success of the businesses from the point of view of a consolidated group. The holding company's professionals do not work according to segmentation of function or by business unit. Everything is handled in an integrated manner, guided by a view which is global and systematic and aligned to the development of the market of each business.

Another strong point which should be highlighted is the integration between the shareholders and the executive management of the holding company. In order to understand shareholders' wishes and indicate the best way to transform these objectives into reality, the executive management provides all the advisory services to the Board of Directors.

Coimexpar hires new talents through a rigorous selection process and develops the skills of its team, supports the intelligent implementation of the governance policies of the Coimex Group, and coordinates the replication of these directives in each of its companies, while respecting their distinct situations.

The organizational culture is undertaken with great transparency, based on principles of ethics and commitment. Respecting the values is conveyed not only through information but is also incorporated impractical terms to the working routine.

Reconhecimento da sociedade e do mercado

Investimento profissional, capacidade de inovação e solidez são alguns dos ativos intangíveis conquistados pelo Grupo Coimex que agregam valor aos negócios e contribuem para a obtenção de ótimos resultados. Essas características corporativas podem ser observadas por meio do grau de comprometimento dos seus colaboradores e por diversos reconhecimentos do mercado e da sociedade. No *ranking Melhores e Maiores da Revista Exame*, em 2006, por exemplo, o Grupo Coimex configura-se entre os maiores do País.

A qualidade dos serviços e o eficiente desempenho das empresas foram validados por importantes pesquisas e publicações divulgadas em 2006, conforme ressaltadas a seguir:

- O *Balanço Anual da Gazeta Mercantil* pontuou o bom desempenho de três empresas do Grupo, comparadas com 35 principais setores da economia nacional. A CLI foi destaque nas categorias operador logístico e terminais de cargas e armazéns do País. A RodoSol integrou o *ranking* das maiores administradoras de rodovias, e a Coimexpar, como *holding* de destaque, com retorno de 14,4% sobre o capital e patrimônio líquido de R\$ 332 milhões em 2005.
- A pesquisa realizada pela empresa ENQUET, para avaliar o grau de satisfação dos usuários da RodoSol, revelou índices considerados excelentes: 84,68% de aprovação na Rodovia e 82,70% na Ponte Darcy Castello de Mendonça, Terceira Ponte. O Sistema Rodovia do Sol registrou, pelo sexto ano consecutivo, o menor coeficiente de acidentes em pesquisas realizadas pela Associação Brasileira de Concessionárias de Rodovias (ABCR) entre as 36 concessionárias do País.
- No segmento de comércio exterior, a Coimex Trading ocupou o terceiro lugar no *Anuário de Comércio Exterior*, elaborado pela Fundação Instituto de Administração (FIA) da Universidade de São Paulo, que fez uma radiografia setorial das empresas exportadoras brasileiras. A Cisa Trading conquistou a sexta colocação na categoria importadora de capital nacional.
- No levantamento entre os 500 maiores contribuintes de ICMS do Espírito Santo, publicado pelo jornal capixaba *A Gazeta*, a Cisa Trading foi a líder na atividade de importação e ficou em quinto no *ranking* geral, com valor arrecadado de R\$ 203 milhões.

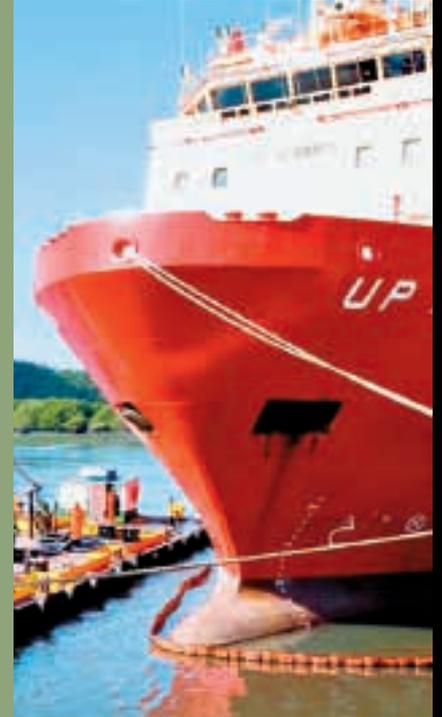
007	314,30	1,10	316,00	313,20
27	144,40	-0,90	145,30	145,30
U7	1909,00	-20,00	1945,00	1929,00
7	1894,00	-23,00	1930,00	1917,00
COM	1,9240	0,0080	1,9270	1,9160

Recognition from society and the market

Professional investment, the ability to innovate and solidity, are some of the intangible assets the Coimex Group has achieved which add value to the businesses and lead to excellent results. These corporate characteristics can be seen through the degree of commitment of its employees and the many acknowledgements it has received from the market and society. For example, the Coimex Group was ranked among the biggest in Brazil in the Best and Biggest rankings of Exame magazine for 2006.

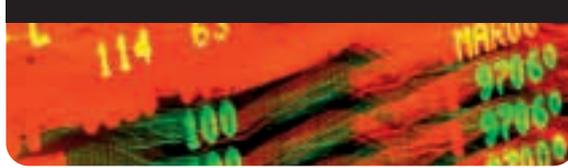
The quality of the services and the efficient performance of its companies were confirmed by key surveys and publications released in 2006, some of which are highlighted below:

- The Annual Balance Sheet publication of Gazeta Mercantil newspaper highlighted the good performance of three of the Group companies within the 35 main sectors of the domestic economy. CLI was highlighted in the logistics operator and cargo and storage terminals in Brazil categories. RodoSol was ranked as one of the largest highway administrators and Coimexpar as an outstanding holding company which had a return of 14.4% on capital and shareholders' equity of R\$ 332 million in 2005.
- The survey carried out by the ENQUET company to assess the degree of user satisfaction of the RodoSol highway showed excellent indices: 84.68% approval ratings for the Highway and 82.70% for the Darcy Castello de Mendonça Bridge, Terceira Ponte. For the sixth successive year, the Sol Highway System registered the lowest coefficient of accidents in surveys carried out by the Brazilian Association of Concession Holders (ABCR) among the 36 concession holders in the country.
- In the foreign trade segment, Coimex Trading came third in the annual Foreign Trade publication of the São Paulo University Business Management Foundation which made a survey of Brazilian exporters. Cisa Trading was ranked sixth in the domestically-owned importers category.
- A survey of the 500 largest contributors to the ICMS tax in Espírito Santo by the A Gazeta newspaper showed that Cisa Trading was the leader in the import area and fifth in the general ranking, and had raised R\$ 203 million.



Investimentos em infra-estrutura e tecnologia buscam a máxima excelência dos negócios, com destaque para a construção do maior **TERMINAL PORTUÁRIO MULTIUSO PRIVADO DO BRASIL**, que consolidará a forte presença do Grupo Coimex no segmento de logística.

*Investments in infrastructure and technology aim to obtain the highest level of excellence in business. The highlight is the construction of the largest, **PRIVATELY-OWNED, MULTI-PURPOSE PORT TERMINAL IN BRAZIL** which will consolidate the Coimex Group's strong presence in the logistics sector.*



Pronto para apoiar o crescimento da economia

Fundamental para o crescimento sustentável da economia, o segmento de infra-estrutura de armazenamento, transporte e escoamento da produção recebe investimento crescente do Grupo Coimex. Estima-se que, em poucos anos, os ativos do segmento de logística ultrapassem o volume ocupado pelas atividades de *trading*, principalmente ao ser inaugurado, dentro de poucos anos, o empreendimento Embraport – Empresa Brasileira de Terminais Portuários S.A., em Santos, SP.

Em 2006, a economia nacional continuou crescendo a passos curtos. O Produto Interno Bruto (PIB) da economia brasileira cresceu apenas 2,9%, um percentual considerado insuficiente para as necessidades do País. O Governo aprimorou a aferição desse indicador, que passou a refletir melhor o peso real e a devida influência do setor de serviços, que cresceu muito, nos últimos anos, e, hoje representa praticamente dois terços do PIB. O Grupo Coimex está fortemente inserido nesse setor de serviços, com atuação em transporte, logística, administração de rodovias e de portos, importação e exportação, entre outros, e sente rapidamente as oscilações no seu desempenho econômico.

O indicador também mostra o volume de investimentos no País, que, anteriormente, era de 19% e, com a mudança do cálculo, encolheu para 16% – um patamar satisfatório atingiria pelo menos 25%.

Ready to support economic growth

The Coimex Group is investing heavily in infrastructure for the storage, transport and shipment of products, an area of fundamental importance for economic growth. Within just a few years, the assets of the logistics segment will surpass those of the trading activities, particularly when the Embraport Empresa de Terminais Portuários terminal in Santos is inaugurated in the coming years.

The Brazilian economy continued to grow at a moderate rate in 2006. Gross domestic product (GDP) increased by only 2.9%, a rate which is considered to be insufficient for the country's needs. The government altered the method by which this indicator was measured to better reflect the real weighting and due influence of the services sector, which has grown a lot in recent years and today represents practically two-thirds of GDP. The Coimex Group is strongly established within the services sector through its operations in transport, logistics, highway concessions and port management, and import and export activities, amongst others, and is also experiencing these rapid changes in its economic performance.

The indicator also showed that investment in Brazil, which amounted to 19% in the previous survey, was reduced to 16% by the new calculation method. This is below the minimum satisfactory level of 25%.

Desempenho Econômico | Business Performance
Ambiente Macroeconômico | Macroeconomic Background
US\$ bilhões | billion



Fonte: Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior, 2006
Source: Ministry of Development, Industry and Foreign Trade, 2006

O resultado continua influenciado pelas medidas governamentais de controle da inflação por meio da manutenção da alta taxa de juros.

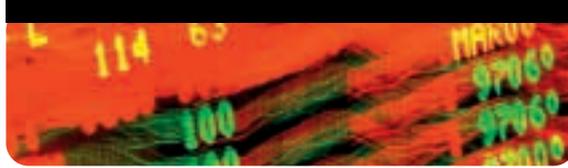
O exercício de 2006 apontou novamente um cenário de queda nas cotações do dólar frente ao real. O que, inicialmente, poderia sugerir uma grande vantagem para o aumento das importações não se concretizou porque a economia estava pouco aquecida. A saída permanece sendo a exportação, atividade na qual o Brasil vem se destacando, ao longo dos anos, e comemorando a entrada de divisas. O cenário, contudo, remete a uma posição de risco, uma vez que se identifica a grande dependência que o Brasil possui em relação à situação internacional da economia, que vive um ritmo acelerado, impulsionado pela demanda crescente dos países asiáticos, como China e Índia.

Mesmo com fatores desfavoráveis, o saldo da Balança Comercial atingiu novo recorde, de US\$ 46,0 bilhões, com US\$ 1,3 bilhão acima do montante registrado em 2005. A política econômica vigente também permitiu ao Brasil melhorar sua avaliação pela agências de classificação de Risco País, norteadora dos investimentos internacionais.

The result continues to be affected by government measures to control inflation through high interest rates.

The dollar continued to fall against the Real in 2006. This is a development which could have been seen as bringing a great advantage in terms of imports but this did not come about because of the sluggish economy. The way out continued to be through exports. This is an area in which Brazil has been outstanding over the years and brought in foreign currency. However, the outlook is still rather risky since it shows Brazil's great dependence on the state of the fast-growing international economy, boosted by growing demand from Asian countries, such as China and India.

Even against this unfavorable backdrop, the trade balance set a new record of US\$ 46 billion, US\$ 1.3 billion higher than in 2005. The prevailing monetary policy also allowed Brazil to improve its position in the eyes of the country risk rating agencies, a crucial benchmark for international investments.



Em 2006, o volume de vendas brasileiras para o mercado internacional somou US\$ 137,4 bilhões, resultado superior aos US\$ 118,3 bilhões obtidos em 2005. As importações também aumentaram, de US\$ 73,5 bilhões, em 2005, para US\$ 91,3 bilhões.

O Grupo Coimex acredita que o ideal para a economia nacional seria um maior incremento da importação, principalmente de máquinas e equipamentos, que sustentarão o futuro crescimento do Brasil, além de realizar o necessário corte dos gastos públicos.

Apesar de todas essas variáveis, o setor empresarial brasileiro permanece bastante dinâmico, contexto no qual se insere o Grupo Coimex, que, há quase seis décadas, vem investindo e crescendo no Brasil.

Os resultados positivos são destaque em todos os negócios de atuação do Grupo Coimex, que serão descritos a seguir.

Brazilian exports in 2006 amounted to US\$ 137.4 billion and were higher than the US\$ 118.3 billion registered in 2005. There was also a rise in imports from US\$ 73.5 billion in 2005 to US\$ 91.3 billion. The Coimex Group believes that the future growth of the domestic economy depends on higher imports, particularly of machinery and equipment to sustain this growth, and for much-needed cuts in public spending to be made.

Despite all these variables, the Brazilian business sector - in which the Coimex Group has been active and investing in Brazil for almost six decades - remains extremely dynamic.

The Coimex Group had outstanding results in all its business activities, outlined as follows.

Logística portuária



Emraport

Após a emissão da Licença de Instalação (LI) pelo Ibama, em agosto de 2006, o Grupo Coimex conquistou o sinal verde que aguardava para dar início à construção da Emraport, o maior terminal multiuso privado do Brasil. Os números surpreendem pela grandiosidade: na área de 800 mil m² no Porto de Santos, serão investidos US\$ 500 milhões em obras civis, realizadas em até cinco anos e em compra de equipamentos até 2017.

Em 2006, após ter firmado compromisso com o Ibama, foram providenciados os cuidados ambientais necessários antes do começo efetivo da obra. A construção, prevista para iniciar em outubro de 2007, será finalizada em até três anos.

Port logistics

Emraport

After the issue of the Installation License by the environmental protection agency, Ibama, in August 2006, the Coimex Group received the green light it had been waiting for to start construction on the Emraport Terminal, the biggest multi-purpose terminal in the private sector. The numbers are impressive: US\$ 500 million will be invested in an area measuring 800,000 square meters in the port of Santos in civil works over five years and in the purchase of equipment until 2017.

The Coimex Group signed a commitment with Ibama to undertake all the environmental precautions necessary before beginning the work. Construction is foreseen to start in October 2007 and be completed within three years.



Terminal Embraport em destaque

Futura capacidade de movimentação anual:

- 1,2 milhão de contêineres.
- 5 milhões metros cúbicos de granéis líquidos.

Instalações físicas:

- 600 mil m² destinados a pátios de contêineres.
- 100 mil m² para tancagem.
- 100 mil m² para armazéns, edifícios administrativos, oficinas, sistema viário, gates e outras instalações.
- Ampliação de até 10% da capacidade instalada do Porto de Santos.
- Criação de mais de 2 mil postos de trabalho diretos e indiretos, com injeção de mais de R\$ 55 milhões por ano na economia local, por meio de salários e encargos.

Embraport Terminal - an Overview

Future annual movement capacity:

- 1.2 million containers.
- 5 million cubic meters of bulk liquid.

Physical installations:

- 600,000 square meters for container yards.
- 100,000 square meters for tanking.
- 100,000 square meters for storage, administration buildings, workshops, roadways, gates and other installations.
- Embraport will expand the installed capacity of Santos port by up to 10%.
- More than 2,000 direct and indirect jobs will be created, injecting more than R\$ 55 million a year into the local economy in wages and charges.

O incremento das exportações brasileiras de produtos agrícolas foi um dos fatores que levou o Grupo Coimex a reforçar a logística portuária, a fim de atender à demanda de escoamento, principalmente de álcool combustível e açúcar, minimizando o chamado Custo Brasil – oneração dos produtos nacionais por conta das dificuldades de transporte, tornando-os menos competitivos que os similares de outros países.

O Grupo Coimex estima que, por meio do Terminal Embraport, será possível exportar até 2 milhões m³ de etanol por ano. A capacidade instalada do Porto de Santos, que praticamente já opera em sua capacidade máxima, será ampliada em até 10% contribuindo para diminuir o gargalo da área portuária e para o conseqüente crescimento da economia brasileira.

The increase in exports of Brazilian agricultural products was one of the factors which led the Coimex Group to strengthen its port logistics in order to meet the demand for shipping, particularly fuel alcohol and sugar. The aim is to reduce the so-called Brazil risk - a reference to the competitive handicap Brazilian products face due to greater transport difficulties than in many other countries.

The Coimex Group estimates that up to two million cubic meters of ethanol a year could be exported through the Embraport Terminal. The installed capacity at Santos, which is almost at its maximum limit, will be expanded by up to 10%, thereby helping to reduce the bottlenecks in the port area and boost Brazil's economic growth.

CPVV

O ano de 2006 foi bastante significativo para a Companhia Portuária Vila Velha, CPVV, que oferece serviços logísticos e atividades de exploração de óleo e gás para as bacias de Campos e do Espírito Santo. A movimentação de carga totalizou cerca de 430 mil toneladas, ultrapassando de forma expressiva o volume então recorde do ano anterior, de 281 mil toneladas. A carga era composta por granéis líquidos, como água, óleo e fluidos, e sólidos, como cimento e bentonita (tipo de argila). As atracções aumentaram 26,25%, contabilizando 1.366 embarcações ao término de 2006.

O resultado deve-se, principalmente, ao incremento de atividades de seu principal cliente, a Petrobras. O destaque ficou por conta do início da operação de um guindaste com capacidade para 300 toneladas, permitindo a movimentação de cargas com maior peso unitário, propiciando mais agilidade e segurança às atividades da Companhia Portuária Vila Velha.

A localização geográfica do terminal, situado próximo ao canal do Porto de Vitória, é um diferencial capaz de atrair novos negócios. O terminal oferece aos seus clientes serviços de abastecimento de água potável e óleo diesel, apoio logístico para transporte terrestre, gestão de resíduos com equipamentos e aterros certificados pelos órgãos ambientais, entre outros.

CPVV

The year 2006 was highly successful for Companhia Portuária Vila Velha, CPVV, which provides logistic and oil and exploration services in the Campos and Espírito Santo basins. The movement of cargo came to around 430,000 tons, well above the previous year's record of 281,000 tons. The cargo consisted of liquid bulk, such as water, oil and fluids, and solid bulk, such as cement and bentonite (a kind of clay). Berthings increased by 26.52% to 1,366 at the end of 2006.

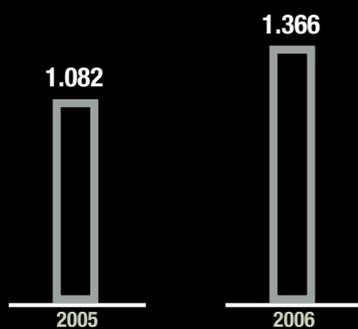
The result was due mainly to the increased activities by CPVV's main client, Petrobras. The most notable activity was the start of operations of a crane with capacity to lift 300 tons. This allowed cargos with the heaviest unit weight to be handled and made Companhia Portuária Vila Velha's operations more flexible and safer.

The geographical location of the terminal, situated next to the port of Vitória canal, is a differential factor in attracting new business. The terminal offers clients services such as supplying drinking water and diesel oil, logistics support for land transport, and waste management, with equipment and landfills certified by the environmental agencies, amongst others.

Increase in berthings



Crescimento das atracções | Increase in berthings
Número de navios | Number of ships



Logística de distribuição

CLI

O maior porto seco do Brasil, na região da Grande Vitória, ES, concluiu, em 2006, a sua fase de revitalização. A Coimex Logística Integrada, CLI, investiu R\$ 10 milhões em modernização e ampliação de suas instalações, para melhor atender à crescente demanda por serviços logísticos, especialmente em

Distribution logistics

CLI

CLI owns the biggest dry dock in Brazil, in the Greater Vitória region of Espírito Santo, which concluded its renovation phase in 2006. Coimex Logística Integrada, CLI, invested R\$ 10 million in modernizing and expanding its installations to improve attendance to the growing demand for logistics services, particularly in storage and distribution.



US\$ 256 milhões

foi a receita do Grupo Coimex, no segmento de logística de distribuição, em 2006.

US\$ 256 million

was the revenue of the Group on distribution logistics sector in 2006.



armazenagem e distribuição. Dentre as principais melhorias, destacam-se a construção de um Centro de Distribuição com 30 docas; investimento em segurança, com blindagem da portaria e instalação de câmeras para monitorar os 725 mil m² de área da companhia, e a compra de servidores de alta tecnologia para modernizar os terminais de armazenagem.

As melhorias possibilitaram à CLI ampliar os serviços oferecidos aos clientes, numa carteira composta por aproximadamente 180 empresas, que operam com produtos diversificados, tais como veículos, eletroeletrônicos, medicamentos, cosméticos e produtos químicos. A companhia tem a capacidade de receber e armazenar a carga e realizar uma variada gama de serviços logísticos, com adequação às regulamentações nacionais.

Mais do que um porto seco, a CLI configura um importante parceiro na logística desses clientes. Com a ajuda de ferramentas de gerenciamento de transportes, os produtos podem ser enviados diretamente aos distribuidores ou clientes finais. Além da consolidada atuação no Espírito Santo, a CLI possui unidades operacionais em São Paulo, Rio de Janeiro e Minas Gerais. As novidades já contribuíram para o incremento dos negócios. O faturamento consolidado da companhia cresceu 10%, em 2006, na comparação com o ano anterior, totalizando R\$ 43,4 milhões.

The main improvements include the construction of a Distribution Center with 30 quays, investments in security to protect the reception area and install cameras to monitor the 752,000 square meters of the company's area, and the purchase of high technology servers to modernize the storage terminals.

The improvements allowed CLI to increase services to its clients. These consist of around 180 companies which operate with diversified products, such as vehicles, electro-electronic items, medicaments, cosmetics and chemicals. The company has the capacity to receive and store the cargo as well as undertake a variety of logistics services, such as handling the domestic regulations.

CLI is not just a dry dock but has made itself an important partner in the logistics of these clients. With the help of transport management tools, the products can be sent directly to the distributors or end clients. CLI has consolidated its activities in Espírito Santo and also has operating units in São Paulo, Rio de Janeiro and Minas Gerais. These new investments have already brought more business. The company's consolidated revenues increased by 10% in 2006 over the previous year to R\$ 43.4 million.

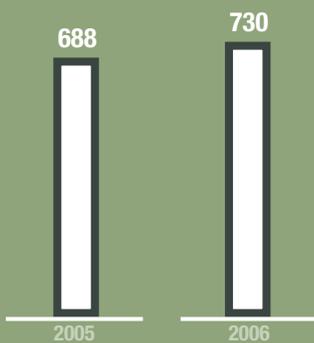
Tegma

Líder nacional no transporte de veículos novos, com movimentação anual de cerca de 1 milhão de unidades, a Tegma Gestão Logística expande seus negócios ao oferecer serviços diferenciados aos clientes. Após um período de testes, foi inaugurado, em maio de 2006, o Tegmax – leilão de veículos voltado para atender, com tecnologia de última geração, as necessidades dos clientes que visam dar liquidez para as suas frotas. De maio a dezembro foram leiloados 1.773 automóveis. Em relação à logística de veículos, a Tegma transportou 729.627 veículos, registrando crescimento de 6,1% em relação ao ano anterior.

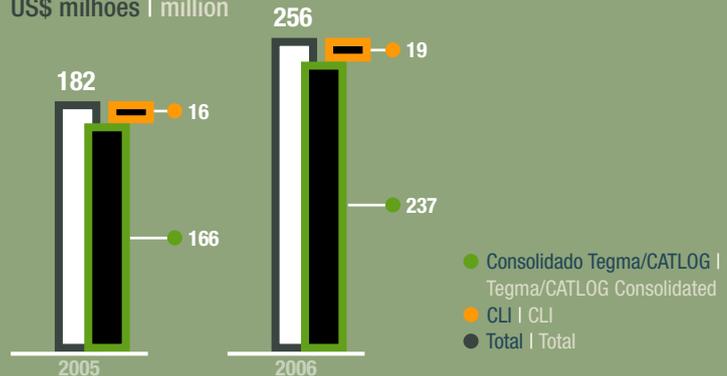
Tegma

Tegma Gestão Logística is the domestic leader in the transport of new vehicles and moves about one million units annually. It is expanding its business and offering differentiated services to clients. In May 2006, following a test period, a vehicle auction system called Tegmax was launched. This system uses the most modern information technology to meet the demands of clients which wish to liquidate their fleets. Between May and December, 1,773 automobiles were auctioned. In terms of vehicle logistics, Tegma transported 729,627 vehicles, an increase of 6.1% over the previous year.

Veículos transportados | Vehicles transported
mil unidades | Number



Receita do segmento de Logística de Distribuição |
Revenues from the Distribution Logistics sector
US\$ milhões | million





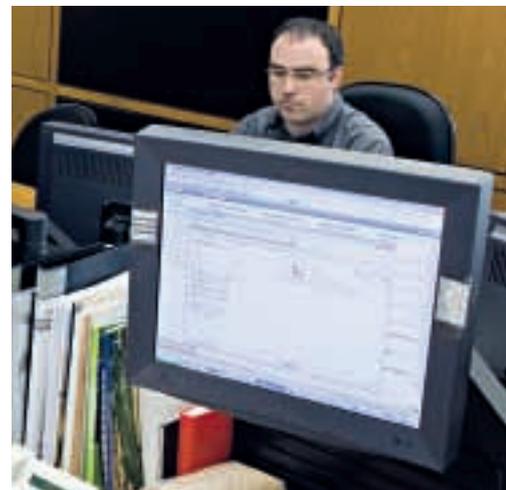
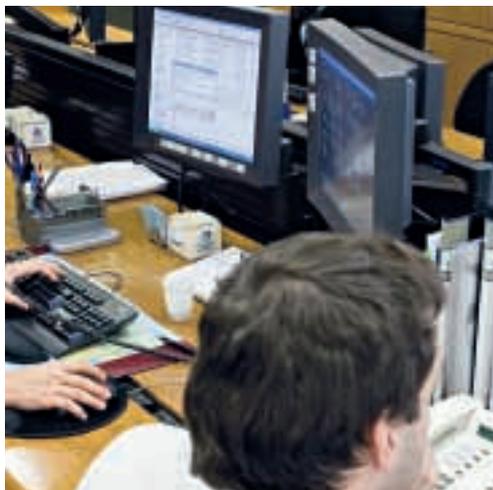
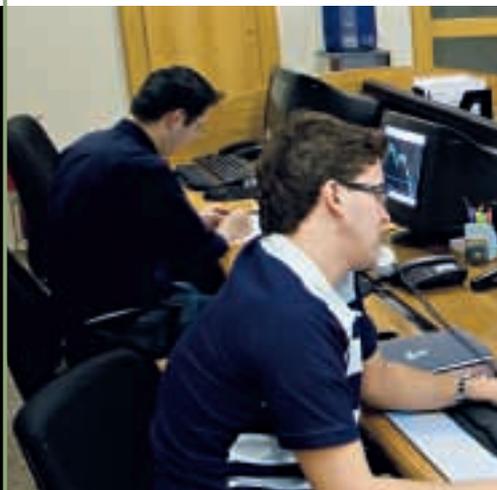
Com forte desempenho comercial em 2006, a logística de cargas conquistou novos clientes e encerrou o ano com faturamento líquido de R\$ 28,7 milhões, um considerável acréscimo de 152% em relação a 2005. É importante destacar o desenvolvimento de negócios em carga geral (*outbound*), prestando serviços ao mercado automotivo – montadoras e fornecedores de peças de reposição.

A Tagma possui 18 filiais no Brasil e uma frota de cerca de 2.200 veículos, atuando no transporte de veículos automotivos e de cargas secas, gestão de pátios e prestação de serviços para locadoras de veículos. A infra-estrutura de pátios corresponde a mais de 500 mil m², sendo que os principais terminais de operação encontram-se em São Bernardo do Campo, SP, São José dos Campos, SP, São José dos Pinhais, PR, Camaçari, BA, e Betim, MG.

The cargo logistics area had a strong commercial performance in 2006, gained new clients and ended the year with net revenues of R\$ 28.7 million. This was an impressive increase of 152% over the previous year. It is worth noting the rise in outbound business, with services being provided to automobile manufacturers and suppliers of spare parts.

Tagma has 18 affiliates in Brazil and a fleet about 2,200 vehicles which operate in transporting automobiles and dry cargos, yard administration and providing services to car rental firms. The yard infrastructure amounts to 500,000 m². The main operating terminals are located in São Bernardo do Campo, SP, São José dos Campos, SP, São José dos Pinhais, PR, Camaçari, BA, and Betim, MG.

Exportações



Coimex Trading

Empreendimento com foco na comercialização de *commodities* agrícolas, a Coimex Trading atua de forma integrada com suas duas subsidiárias: Coimex Suisse e Coimex Trading Limited, CTL. Em 2006, os produtos exportados registraram valorização no mercado externo por conta da demanda do comércio internacional, aquecida por países como China e Índia.

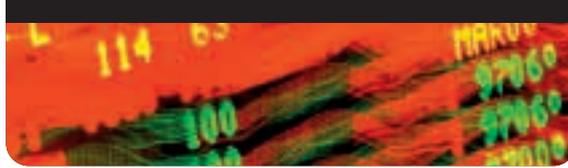
Para os próximos anos, o mercado de álcool será o grande foco estratégico da Coimex Trading. O uso de etanol como fonte de energia renovável intensificará a demanda pelo produto. No Brasil, indicadores já demonstram o aumento da frota de veículos com motores flexíveis. Tendência que vem sendo seguida por outros países, justificando o uso do álcool carburante como a alternativa mais apropriada frente à necessidade de cuidados ambientais.

Exports

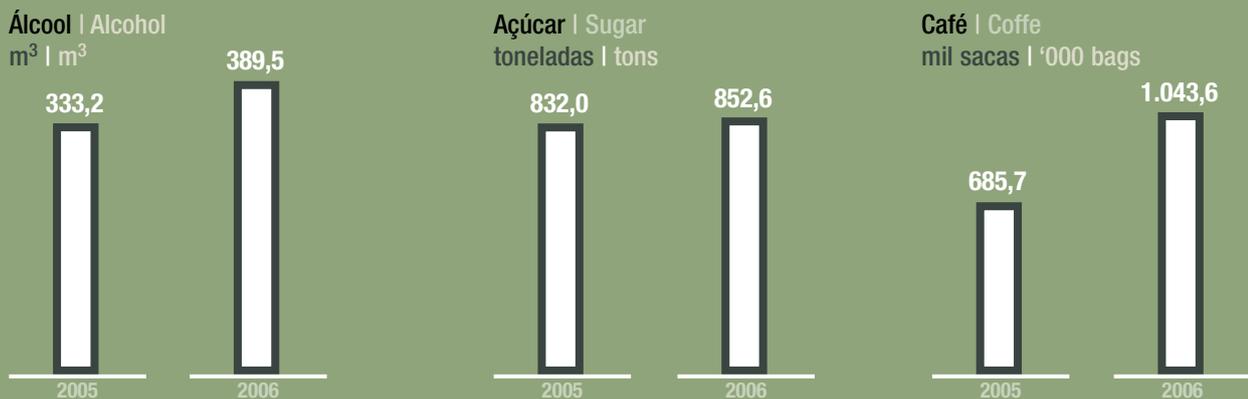
Coimex Trading

Coimex Trading is a company which focuses on selling agricultural commodities and operates in an integrated manner with its two subsidiaries, Coimex Suisse and Coimex Trading Limited, CTL. In 2006, export products increased due to the higher demand, particularly from countries such as China and India.

The alcohol market will be Coimex Trading's great strategic focus in the coming years. The use of ethanol as a renewable source of energy will increase demand for this product. The signs in Brazil point to an increase in the fleet of vehicles with flex-fuel motors. This trend is being followed by other countries, justifying the use of alcohol fuel as the best alternative to meet the needs of the environmental regulations.



Volume Comercializado | Catelli senesceret pess
Desempenho Coimex Trading Company | Desempenho Coimex Trading Company



Álcool

A Coimex Trading mantém a posição de liderança entre as maiores empresas exportadoras de álcool do Brasil e procura investir em ações para expandir a sua participação.

Em seu segundo ano de operação, a usina de beneficiamento de álcool hidratado na Jamaica, iniciativa da Coimex Trading, em parceria com a estatal jamaicana Petrojam, já representa em torno de 40% do faturamento total de álcool da Coimex Trading, que, em 2006, registrou US\$ 193,3 milhões, um crescimento de 25,03%, comparado ao ano anterior.

O álcool hidratado produzido no Brasil é enviado à Jamaica para ser transformado em álcool anidro e, posteriormente, exportado para os Estados Unidos, que vem aumentando o consumo do produto, devido à utilização do álcool misturado à gasolina. O volume enviado ao mercado norte-americano corresponde a uma média de 150 milhões de litros. Os objetivos futuros são duplicar esse volume de produção e investir em projetos similares, em outros países caribenhos, visando atender à intensa demanda potencial do mercado norte-americano.

Alcohol

Coimex Trading maintains its leading position among the largest exporters of alcohol from Brazil and is making investments to increase its share.

The hydrated alcohol processing plant for the production of anhydrous alcohol in Jamaica entered its second year of operations. This is a partnership between Coimex Trading and the Jamaican state-owned company, Petrojam, and represents around 40% of Coimex Trading's total revenues from alcohol. In 2006, it registered revenues of US\$ 193.3 million, an increase of 25.03% over the previous year.

The hydrated alcohol produced in Brazil is sent to Jamaica to be transformed into anhydrous alcohol. It is then exported to the United States which has been increasing its consumption of the product used as an additive to gasoline. The volume exported to the US corresponds to an average of 150 million liters. The aim is to double this volume in the future and invest in similar projects in other Caribbean countries to meet the great potential in demand from the US.



US\$ 384,7 milhões

foi o valor total de açúcar
comercializado pela
Coimex Trading em 2006.

US\$ 384.7 million

*was the sugar sales figures of
Coimex Trading in 2006.*

Açúcar

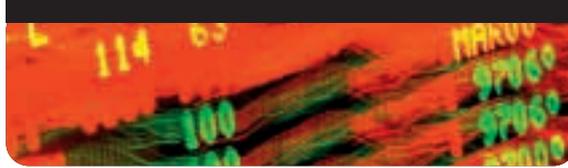
A empresa foi a primeira negociadora brasileira a instalar uma subsidiária no exterior, localizada em Genebra, Suíça, com o objetivo de operacionalizar e impulsionar a venda do açúcar nacional no mercado externo.

Com o apoio dessa subsidiária, a Coimex Trading registrou vendas líquidas de US\$ 384,7 milhões, no encerramento de 2006 e continua a aprimorar sua estrutura buscando ampliar presença e participação nos mercados importadores de açúcar. A demanda pela *commodity* vem crescendo exponencialmente, principalmente a partir de 2006, quando a Europa – segunda maior produtora mundial de açúcar – reduziu em

Sugar

The company was the first Brazilian trader to set up a subsidiary abroad, located in Geneva, Switzerland, with the intention of bringing about and increasing sales of Brazilian sugar on the external market.

With the support of this subsidiary, Coimex Trading registered net sales of US\$ 384.7 million at the end of 2006 and is continuing to improve its structure to increase its presence and share of important sugar importing markets. Demand for sugar has been rising at an impressive rate, particularly from 2006 when Europe - the second-largest producer in the world - reduced its annual exports of subsidized sugar by four million tons following a decision by the World



cerca de 4 milhões de toneladas a sua exportação anual de açúcar subsidiado, com base em uma decisão da Organização Mundial de Comércio (OMC). Essa redução beneficia os países produtores com baixos custos, como o Brasil, que estima aumentar em 10% as exportações dessa *commodity*.

Carne

O Brasil continua a consolidar sua posição como grande produtor mundial, investindo em carnes de melhor qualidade e conquistando, cada vez mais, os mercados da Europa e Estados Unidos, onde sempre enfrentou muitas restrições.

A participação da Coimex Trading nesse mercado tem-se mantido estável, nos últimos três anos, e a empresa deve preparar-se para uma reestruturação. O setor apresenta oportunidades, mas deixou de ser prioritário dentro da estratégia de investimentos da companhia. Por esse motivo, esse negócio será descontinuado, em 2007.

Café

O setor cafeeiro nacional tem desenvolvido novas variedades e melhorado a qualidade do produto, mantendo o Brasil como o maior produtor mundial, ao lado do Vietnã.

O preço da *commodity* permaneceu constante, em 2006, ainda que em níveis menores que os registrados no ano anterior. Porém, o aumento da safra brasileira permitiu à empresa crescer 52% em volume comercializado, frente ao ano anterior.

Trade Organization (WTO). This reduction benefited low-cost producing countries like Brazil which expects to increase its exports of sugar by 10%.

Meat

Brazil continues to consolidate its position as a large world producer of meat by investing in better quality beef and conquering increasingly more markets in Europe and the United States where it has always faced restrictions.

Coimex Trading's share of this market has been maintained over the last three years and the company is preparing for a restructuring. The sector presents opportunities but has ceased to be priority within the company's investment strategy. For this reason, this business will be discontinued in 2007.

Coffee

The national coffee sector has developed new varieties and improved the quality of the products, maintaining Brazil's position as the world's biggest producer ahead of Vietnam.

Coffee prices remained constant in 2006 although at lower levels than the previous year. However, the increase in the Brazilian crop allowed the company to increase sales by 52% more over the previous year.

Importações



Cisa Trading

Líder no segmento de importação no Brasil, a Cisa Trading teve mais um ano de bons resultados, encerrando o exercício com 131 clientes, um aumento de 10% em comparação com 2005. O lucro líquido da companhia totalizou R\$ 25,5 milhões, em 2006.

A companhia tem conquistado ganhos de escala e redução de custos das operações por conta de fatores como atendimento personalizado, efetuado por profissionais altamente qualificados, investimentos em infra-estrutura e a implementação de sistemas de informação customizados.

A expectativa para 2007 é a de um aumento do volume de negócios de aproximadamente 20%, em relação ao ano de 2006. A Cisa Trading marca presença nos estados do Espírito Santo, São Paulo, Goiás, Rio de Janeiro, Rio Grande do Sul e Santa Catarina, além de manter escritórios na Argentina e nos Estados Unidos.

Imports

Cisa Trading

Cisa Trading is the leader in the import segment and had another year of good results. It ended the year with 131 clients, 10% higher than in 2005. Net income came to R\$ 25.5 million.

The company has made gains of scale and reduced the costs of operations by various means, such as personalized attendance by highly qualified staff, investments in infrastructure and the implementation of customized IT systems.

It expects to increase business volume by approximately 20% in 2007 over the previous year. Cisa Trading is present in Espírito Santo, São Paulo, Goiás, Rio de Janeiro, Rio Grande do Sul and Santa Catarina, and also has offices in Argentina and the United States.

Investimentos Diversificados



Coimex Consórcios

A credibilidade e a solidez dos 32 anos de história da Coimex Consórcios contribuíram para o crescimento de 5,4% dos negócios, no setor imobiliário, em 2006, superando inclusive a evolução nacional do segmento, de 4,6%, segundo dados do Banco Central. A companhia vendeu 3.300 cotas de consórcio, com 80% desse total referentes a imóveis, representando a oferta de R\$ 150 milhões em créditos. O restante ficou dividido entre automóveis (10%) e motocicletas (10%).

A Coimex Consórcios permanece como a maior empresa desse setor, no Espírito Santo, com 40% de *market share*. Em São Paulo, onde atua desde 2004, o volume de crédito já se compara ao da unidade de Vitória. A empresa também marca presença no sul da Bahia e no leste de Minas Gerais. O volume total de vendas, em 2006, foi de R\$ 150 milhões, projetando a empresa a administrar recebíveis da ordem de R\$ 230 milhões, nos próximos anos.

Other Investments

Coimex Consórcios

The credibility and solidity Coimex Consórcios has achieved in its 32 years of existence helped increase its business in the real estate sector by 5.4% in 2006. This compared with a rise in the national average of 4.6%, according to the Central Bank. The company sold 3,300 consortia quotas, 80% of which were for real estate, representing the provision of R\$150 million in credit. The remainder was split between automobiles (10%) and motorcycles (10%).

Coimex Consórcios remains the biggest company in this sector in Espírito Santo, with 40% market share. In São Paulo, where it has been active since 2004, the credit volume is already comparable with the Vitória unit in Espírito Santo. The company is also present in the south of Bahia and the east of Minas Gerais. Total sales volume in 2006 came to R\$ 150 million and the company is projected to have receivables of around R\$ 230 million in the coming years.

Coimex Capital

O Grupo Coimex, após um ano e meio de estudos sobre o mercado de incorporação imobiliária, definiu uma estratégia de atuação no setor; criando uma nova empresa para atuar no segmento, denominada Coimex Empreendimentos Imobiliários Ltda. Apenas três meses após a inauguração, a companhia já desenvolveu oito projetos imobiliários – dois em São Paulo e o restante no Espírito Santo –, que serão consolidados em 2007 e 2008, correspondendo a vendas de R\$ 1,5 bilhão. O futuro acena para outros negócios, a serem concretizados nos próximos meses, e a estimativa é a de que a Coimex Capital encerre 2008 com uma carteira de negócios de aproximadamente R\$ 3,5 bilhões.

A tendência de queda na taxa de juros e o enorme déficit habitacional no Brasil devem manter o setor em crescente expansão. A Coimex Capital seguirá atenta às boas oportunidades de negócio, especialmente no segmento popular. A companhia busca a melhor tecnologia e custo-benefício para construir empreendimentos imobiliários com padrão de qualidade, sem onerar excessivamente a renda dos clientes por conta do financiamento, além de inserir os conceitos de responsabilidade socioambiental nos empreendimentos.

Para estabelecer essa nova empresa, o Grupo Coimex associou-se a alguns parceiros estratégicos, na área de desenvolvimento de produtos, vendas e marketing. Dentro desse contexto, a Coimex Capital mantém ainda como sócios, em seus projetos, alguns grupos empresariais do País com larga experiência no setor.

Coimex Capital

The Coimex Group spent a year and a half studying the real estate development market and defined an operating strategy for the sector through a newly-created company called Coimex Empreendimentos Imobiliários Ltda. Only three months after the company was inaugurated, it had already developed eight real estate projects – two in São Paulo and the others in Espírito Santo. These will be consolidated in 2007 and 2008 and correspond to sales of R\$ 1.5 billion. Other projects will be consolidated in the coming months and Coimex Capital is expected to end 2008 with a business portfolio of approximately R\$ 3.5 billion.

The downward trend in interest rates and the enormous housing shortage in Brazil should keep the sector growing. Coimex Capital will remain alert to good business opportunities, particularly in the popular segment. The company use the best technology and cost benefits to construct real estate projects with high quality standards, without putting too much of a burden on the borrower's income, in line with concepts of social and environmental responsibility.

To establish this new company, Coimex Capital formed some strategic partnerships in the areas of product development, sales and marketing. Coimex Capital also maintains partnerships in its projects with some business groups from Brazil with wide experience of the sector.



CEP

A Companhia Energética de Petrolina, em Pernambuco, firmou um contrato de 15 anos com o Governo Federal para a geração de energia termelétrica, a partir de 2009. Em junho de 2006, a CEP participou do 2º Leilão de Energia Nova, tendo negociado toda a disponibilidade permitida pela sistemática do leilão (84 MW) da Usina Termelétrica de Petrolina, que, em sua capacidade máxima, permite gerar 128 MW, suficientes, para o abastecimento de uma cidade de mais de 500 mil habitantes. Os contratos, coordenados pela Câmara de Comercialização de Energia Elétrica, CCEE são firmados com as trinta distribuidoras de todo o território nacional que declararam suas demandas para o leilão. A receita fixa anual é de R\$ 45,4 milhões (base de junho 2006), paga proporcionalmente pelas distribuidoras.

A termelétrica de Petrolina esteve inoperante em 2006, não registrando faturamento, com prejuízo fiscal em consequência de amortizações e depreciações de equipamentos.

RodoSol

Padrões de segurança do mais alto nível, conforto e bem-estar aos usuários marcam a atuação da Concessionária Rodovia do Sol S/A, RodoSol, que administra e opera o Sistema Rodovia do Sol, que começa no km 0 da Ponte Deputado Darcy Castello de Mendonça, Terceira Ponte, e termina no km 67,5, em Meaípe, ligando a capital capixaba, Vitória, ao município de Guarapari, após atravessar o município de Vila Velha.

Em 2006, mais de 23,7 milhões de veículos passaram pelas duas praças de pedágio. Em comparação com o ano anterior, houve um aumento de tráfego de 5,27% na Terceira Ponte e de 7,07% na Rodovia. As expectativas para 2007 são promissoras, devido ao momento favorável da economia capixaba. A estimativa é a de que o tráfego cresça 6% na área da concessionária.

CEP

Companhia Energética de Petrolina in Pernambuco signed a 15-year agreement with the Federal Government for thermo-electric energy generation from 2009. In June 2006, CEP took part in the second New Energy Auction and negotiated the entire amount permitted by the auction rules (84 MW) of the Petrolina Thermo-electric Plant. The plant has a maximum generation capacity of 128 MW, enough to supply a city of more than 500,000 inhabitants. The contracts are coordinated by the Electrical Energy Sales Chamber, CCEE, and agreed with 30 distributors throughout Brazil which put forward their demands at the auction. The annual fixed revenue comes to R\$ 45.4 million (based on June 2006), paid proportionally by the distributors. The Petrolina thermo-electric plant was inoperative in 2006. Therefore, it registered no revenues and made a fiscal loss due to amortizations and depreciation of equipment.

RodoSol

The highest level of safety standards, comfort and the welfare of users mark the operations of Concessionária Rodovia do Sol S/A - Rodosol. This company administers and operates the Rodovia do Sol highway system which starts at km 0 at the Darcy Castello de Mendonça Bridge, Terceira Ponte, and ends at km 67.5 in Meaípe. The highway links the capital of Espírito Santo state, Vitória, to the municipality of Guarapari through the municipality of Vila Velha.

More than 23.7 million vehicles used the two stretches of the turnpike. There was an increase in traffic of 5.27% in Terceira Ponte and 7.07% on the Highway. The expectations for 2007 are promising, due to the favorable situation of the economy of Espírito Santo. Traffic is expected to increase by 6% in the concession area.



O crescimento pleno dos negócios está diretamente ligado a um relacionamento harmonioso com os públicos interno e externo. Para o Grupo Coimex, o **DESENVOLVIMENTO DAS PESSOAS** é a base para o fortalecimento e a solidez de um empreendimento. Em 2006, as empresas do Grupo Coimex destinaram cerca de R\$ 125,7 milhões aos investimentos sociais internos.

*The full growth of the businesses is directly linked to a balanced relationship with the internal and external public groups. The Coimex Group regards the **DEVELOPMENT OF PEOPLE** as a basis for the strengthening and solidity of an undertaking. In 2006, the Coimex Group companies invested R\$ 125.7 million in internal social investments.*



Público interno

Capacitar e desenvolver os talentos dos colaboradores é como cuidar de um patrimônio de imensa riqueza. O Grupo Coimex investe de forma permanente no amadurecimento e qualificação das carreiras profissionais de seu capital humano, compartilhando valores como ética e solidariedade.

Os processos de admissão das empresas do Grupo Coimex prezam pelas competências técnicas, pelo potencial de desenvolvimento e pela capacidade de trabalhar em equipe.

Internal public

Training and developing the talents of employees is the correct way to look after an immensely wealth asset. The Coimex Group invests permanently in expanding and improving the professional careers of its human capital, while also sharing values such as ethics and solidarity.

The Coimex Group's admission processes are based on technical skills, the potential for development and the ability to work in a team.

Investimentos Sociais Internos

Em milhares de R\$ | R\$ '000

Internal Social Investments

Ano	Salários	Encargos sociais	Treinamento e formação	Auxílio-alimentação	Assistência médica e seguros
<i>Year</i>	<i>Wages</i>	<i>Social charges</i>	<i>Training and skill building</i>	<i>Food assistance</i>	<i>Medical assistance and insurance</i>
2005	65,0	29,1	0,9	6,1	6,4
2006	80,2	30,5	1,0	6,7	7,5

Fundação Otacílio Coser



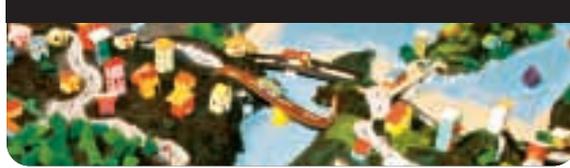
Promover a educação das novas gerações para o desenvolvimento sustentável é a missão da Fundação Otacílio Coser, instituição sem fins lucrativos responsável pela gestão dos investimentos sociais do Grupo Coimex. Em 2006, a Fundação realizou investimentos diretos em projetos sociais da ordem de R\$ 1 milhão, apoiando cerca de 30 mil pessoas envolvidas nos projetos.

A Fundação busca debater com as comunidades a forma mais eficaz de estruturar ações que realmente tragam uma melhor qualidade de vida aos moradores, além de acompanhar a execução dos projetos e medir resultados. Dessa forma, otimiza a experiência do Grupo Coimex de potencializar as oportunidades de crescimento por meio de uma gestão eficiente de recursos e do comprometimento com a continuidade das ações.

Otacílio Coser Foundation

Promoting the education of new generations for sustainable development is the mission of the Otacílio Coser Foundation, a non-profit institute which is responsible for the Coimex Group's social investments. In 2006, the foundation invested around R\$ 1 million directly in social projects and helped around 30,000 people.

The Foundation regards dialogue with the communities as the most efficient way of structuring initiatives which really bring an improvement in the quality of life of the people. It also accompanies the execution of the projects and measures results. As a result, it optimizes the experience of the Coimex Group in realizing the potential of the opportunities for growth through an efficient management of resources and commitment to the continuity of the initiatives.



Programas e Projetos



Programa de Educação Voluntária (PEV)

A construção de uma “escola cidadã” depende do esforço conjunto de professores, pais, alunos e voluntários. Com o apoio da Coimex Trading e a sinergia de todos, o espaço público de ensino passa a ser fortalecido. O PEV, inicialmente implantado na Escola Estadual Rodrigues Alves, na capital paulista, em 2002, já em 2005 aferiu resultados positivos, por meio da parceria com a Secretaria Estadual de Educação de São Paulo e da assinatura de convênio para replicar o Programa em mais três escolas públicas. Após o término da elaboração de um kit de sistematização da tecnologia, o PEV incrementará a sua rede de atuação, podendo alcançar toda a rede pública estadual.

Programs and Projects

Voluntary Education Program

The construction of a “citizen school” depends on the joint effort of teachers, parents, pupils and volunteers. With the support of Coimex Trading and the synergy of all, the public school network becomes stronger. The Voluntary Education Program, which was initially established in the Rodrigues Alves state school in Sao Paulo, in 2002, had already brought positive results by 2005. This program is a partnership with the Education Secretariat of the Sao Paulo state government and an agreement has been made to repeat the program in three other public schools. Once a kit for systemizing the technology has been created, the program will increase its activities and may eventually reach the whole state public network



Programa VerdeVida

Desde 2005, o Programa VerdeVida, articulado pelo Movimento Vida Nova Vila Velha, Movive, com apoio da Companhia Portuária Vila Velha, CPVV, e da *InterAmerican Foudation*, IAF, incrementa suas ações de geração de renda e inclusão social com o objetivo de promover o desenvolvimento sustentável de 22 comunidades da Bacia do Rio Aribiri, na Região Metropolitana de Vitória, ES. Integram o VerdeVida outras duas iniciativas de sucesso: os projetos Olho da Rua e Nossa Casa Nossa Renda.

VerdeVida Program

The VerdeVida Program (Green Life Program) has been operating since 2005. It is carried out by the New Life Movement in the town of Vida Velha with the support of the Companhia Portuária Vila Velha (CPVV) and the Interamerican Foundation (IAF). Its activities create income and social inclusion in order to promote sustainable development in the 22 communities of the Rio Aribiri basin in the metropolitan region of Vitória. Two other successful initiatives form part of the VerdeVida Program: the Olho da Rua (Eye on the Road) and Nossa Casa Nossa Renda (Our Home Our Income) projects.



Educação e Ambiente

Duas importantes ações são realizadas para melhorar a qualidade de vida de três bairros de Vitória – Romão, Cruzamento e Forte São João – por meio desse Programa, apoiado pela Coimex Consórcios e desenvolvido pela Ação Comunitária do Espírito Santo, Aces: os projetos Ponte e Música e Cidadania.

Programa de Educação Ambiental

Priorizar o diálogo com a comunidade para garantir maior eficácia nas ações locais é uma das premissas de atuação da Fundação Otacílio Coser. Em parceria com a Coimex Logística Integrada, foi realizado todo um mapeamento sobre as potencialidades e os desafios do Município de Cariacica, ES, a ser aprovado pelo IEMA.

Education and Environment

Two important initiatives - the Bridge and Music and Citizenship projects - are being undertaken to improve the quality of life of three districts in Vitoria - Romão, Cruzamento and Forte São João. This program is supported by Coimex Consorcios and developed by the Espírito Santo Community Action group.

Environmental Education Program

Giving priority to dialogue with the community to ensure greater efficiency in local initiatives is one of the operating premisses of the Otacílio Coser Foundation. All the mapping of the potential and challenges of the municipality of Cariacica, in Espírito Santo, to be approved by the IEMA was carried out in partnership with Coimex Logística Integrada.

Outros investimentos em responsabilidade socioambiental

Além das ações organizadas pela Fundação Otacílio Coser, as empresas do Grupo Coimex desenvolvem iniciativas de responsabilidade socioambiental exclusivas. Uma das principais diretrizes da *holding* Coimexpar é minimizar ao máximo o impacto das atuações das empresas no meio ambiente, cumprindo todas as condicionantes e exigências da legislação.

Other investments in social and environmental responsibility

Alongside the initiatives organized by Otacílio Coser Foundation, the Coimex Group companies have also developed their own social and environmental responsibility initiatives. One of the main directives of the Coimexpar holding company is to minimize as far as possible the impact of the companies' operations on the environment, complying with all the conditions and requirements of the law.



Além do investimento social privado, realizado através da Fundação Otacílio Coser, as empresas do Grupo desenvolvem ações de responsabilidade social.

Alongside the social investments of Otacílio Coser Foundation, Coimex Group companies develops their own social responsibility initiatives.



CPVV

A fim de cumprir plenamente as condicionantes ambientais, a CPVV realiza atividades de educação ambiental nos bairros do entorno de suas operações, buscando conscientizar a comunidade sobre a importância da preservação dos manguezais.

Outra iniciativa é o apoio ao Parque Municipal Morro da Manteigueira, no Espírito Santo, no qual a CPVV viabilizou, por meio da contratação de uma empresa de consultoria, a revisão do Plano de Manejo do parque. A companhia também participa do Conselho Consultivo para a gestão da área.

RodoSol

Preservar o meio ambiente ao longo da Rodovia do Sol e conscientizar ciclistas, pedestres, motoristas e proprietários de animais de grande porte na utilização do Sistema Rodovia do Sol são o foco dos trabalhos realizados nas comunidades lindeiras, no âmbito da sua responsabilidade socioambiental.

O Programa de Educação e Comunicação Ambiental, RODOVERDE, abrange Vila Velha e Guarapari, dois municípios da área de influência direta da concessionária. Em 2006, o Projeto ABRA UM SORRISO beneficiou mais de 8 mil pessoas, com ações realizadas em dez escolas das comunidades do entorno. A RodoSol apóia trabalhos de preservação realizados por ONGs em três reservas ambientais: Parque Natural Municipal de Jacarenema, Área de Preservação Ambiental de Setiba e Parque Estadual Paulo César Vinha.

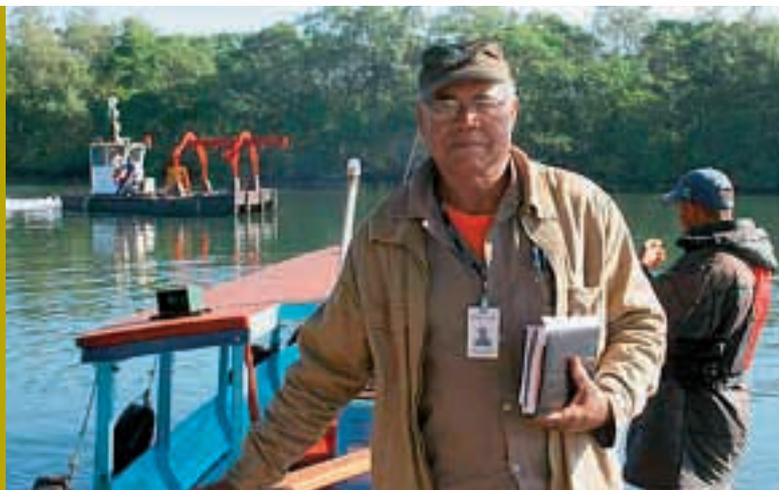
CPVV

In order to comply fully with the environmental conditions, CPVV undertakes environmental education activities in the districts around its operating areas. These are aiming at raising community awareness of the importance of preserving the mangrove swamps. Another initiative is the support given to the Morro da Manteigueira municipal park in Espírito Santo where CPVV has contracted a consultancy to reform the way in which the park is managed. The company is also a member of the Consultative Council for the management of the area.

RodoSol

RodoSol focuses on preserving the environment and raising the awareness of cyclists, pedestrians, drivers and owners of large animals on how to use the Sol highway system. It does so through social and environmental responsibility initiatives with the local communities.

The Educational and Environmental Communication Program, known as Rodoverde, includes Vila Velha and Guarapari, two towns which are directly affected by the concession. In 2006, the Give a Smile project benefited more than 8,000 people through events held in 10 schools in the neighboring community. Rodosol also supports preservation works carried out by NGOs in three environmental reserves: the Jacarenema Municipal Natural Park, the Setiba Environmental Preservation Area, and the Paulo César Vinha State Park.



Emraport

Após minucioso estudo de impacto ambiental, visando minimizar conseqüências ao meio ambiente e a atividade de pesca da região, a companhia deliberou que a ocupação será de apenas 20% do manguezal existente em todo o terreno da Emraport.

A empresa cumpriu 34 programas socioambientais determinados pelo Ibama na concessão da licença de instalação, incluindo ações ligadas à educação, cultura e meio ambiente, como o manejo de flora e fauna.

O Grupo Coimex ressalta o compromisso de assegurar a qualidade de vida dos moradores da região, especialmente da Ilha Diana. Nessa vila de pescadores, situada no entorno, a companhia atua há mais de três anos, promovendo cursos de formação de agentes ambientais, oficinas de educação ambiental e artesanato, construindo um relacionamento constante e de parceria com a comunidade.

Emraport

After a meticulous study of the environmental impact aimed at minimizing the consequences to the environment and the fishing activities in the region, the company decided that it would occupy only 20% of the existing mangroves in the area where Emraport will be built.

The company complied with 34 social and environmental programs laid down by Ibama for granting the installation licenses. These included initiatives linked to education, culture and the environment, such as managing fauna and flora.

The Coimex Group stresses its commitment to ensuring the quality of life of the local people, particularly in the Ilha Diana area. This fishing village is situated in the surrounding area and the company has been active for more than three years in promoting courses to train environmental agents, environmental education and crafts workshops and constructing a constant partnership relationship with the community.



Tegma Gestão Logística

Além de contribuir para o Programa de Educação Voluntária, PEV, na Escola Estadual Ayrton Senna da Silva, a Tegma Gestão Logística participa de campanhas promovidas pelo Fundo de Solidariedade e da Secretaria de Desenvolvimento Social do Município de São Bernardo do Campo, SP, como parte da estratégia de parceria com o Poder Público.

Tegma Gestão Logística

As well as contributing to the Voluntary Educational Program at the Ayrton Sena da Silva state school, Tegma Gestão Logística takes part in campaigns promoted by the Solidarity Fund and the Social Development Secretariat of the municipality of São Bernardo do Campo as part of its strategy of forming partnerships with local government.

Coimexpar

O *Balanço Anual* da *Gazeta Mercantil* de 2006 classificou a Coimexpar como *holding* de destaque, com retorno de 14,4% sobre o capital e patrimônio líquido de R\$ 332 milhões, em 2005.

Coimex Trading

No *Anuário de Comércio Exterior* da Fundação Instituto de Administração, FIA, da Universidade de São Paulo, a Coimex Trading ocupa o terceiro lugar no segmento de comércio exterior.

Cisa Trading

O *Anuário de Comércio Exterior*, produzido pela Fundação Instituto de Administração, FIA, da Universidade de São Paulo, traz uma radiografia setorial das empresas exportadoras do País. Na categoria importadora de capital brasileiro, a Cisa Trading ocupou o sexto lugar, em 2006.

CPVV

Avaliada trimestralmente pela Petrobras, por meio do Boletim de Avaliação de Desempenho, no qual sempre obteve o conceito excelente, a CPVV conquistou, em 2006, o terceiro lugar do Prêmio Petrobras da Bacia de Campos – Melhores Fornecedores de Serviços, na categoria de Médios Contratos. O terminal portuário da CPVV possui as certificações ISO 9001 (Qualidade) e 14001 (Meio Ambiente).

Coimexpar

The *Annual Balance sheet publication of the Gazeta Mercantil newspaper in 2006* classified Coimexpar as an outstanding holding company with a return of 14.4% on capital and shareholders' equity of R\$ 332 million in 2005.

Coimex Trading

In the *annual foreign Trade Publication of the Fundação Instituto de Administração of São Paulo University (FIA)* Coimex Trading came in third place in the Foreign Trade segment in 2006.

Cisa Trading

Coimex Trading came third in the *annual Foreign Trade publication of the São Paulo University Business Management Foundation which made a survey of Brazilian exporters. In the category of nationally-owned importing companies, Cisa Trading occupied the sixth place in 2006.*

CPVV

CPVV is evaluated by Petrobras on a quarterly basis for its performance and has always gained an excellent rating. In 2006 it came third in the Petrobras Prize for the Campos Basin, Best Supplier of Services of medium contracts category. The CPVV port terminal also has the ISO 9001 (Quality) and the 14001 (Environmental) Certification.



RodoSol

A companhia, certificada com a ISO 9001 (Qualidade) desde março de 2001, conquistou vários prêmios e reconhecimentos da segurança de sua rodovia.

O Sistema Rodovia do Sol registrou, pelo sexto ano consecutivo, o menor coeficiente de acidentes, em pesquisas realizadas pela Associação Brasileira de Concessionárias de Rodovias, ABCR, entre as 36 concessionárias do País. Foi condecorado com o 1º *Top Of Quality Ambiental*, promovido pela Ordem dos Parlamentares do Brasil, com o Projeto de Monitoramento da Fauna Silvestre que Atravessa o Sistema Rodovia do Sol. Em 2006, a companhia conquistou o 11º Prêmio Ford Motor Company de Conservação Ambiental, na categoria Negócios em Conservação, com o Projeto de Travessia da Fauna Silvestre na ES 060-Faunodutos.

Rodosol

The company has been certified with the ISO 9001 (Quality Certification) since March 2001 and won a number of awards and recognition for the safety of its highway.

For the sixth consecutive year, the Sol Highway System registered the lowest coefficient of accidents in surveys carried out by the Brazilian Association of Highway Concession Holders from the 36 concession holders in the country. It received the first Top of Environmental Quality award from the Order of Parliamentarians of Brazil for its project to monitor wild animals which cross the highway. In 2006, the company also won the 11th Ford Motor Company Prize for Environmental Conservation in the Conservation in Business category with the project to allow wild animals to cross ES 060 highway.



Posicionado para o Futuro

A gestão estratégica, nos diversos segmentos nos quais atua, faz com que o Grupo Coimex confie no crescimento contínuo de todos os seus negócios. A economia nacional requer fortes investimentos em infra-estrutura, a fim de sustentar o incremento dos processos produtivos. Por esse motivo, o Grupo acredita que a construção do terminal Embraport, em Santos, terá fundamental papel no desenvolvimento de seus negócios, além de impulsionar a exportação de até 5 milhões m³ de etanol.

Além da logística portuária, o Grupo buscará novas e rentáveis oportunidades em armazenagem e transporte. A conclusão das etapas de modernização e ampliação das instalações da CLI, por exemplo, deixou a companhia mais competitiva e melhor capacitada para fortalecer as outras atividades do Grupo Coimex, especialmente as de comércio exterior.

Da mesma forma, a aquisição de novos equipamentos e a capacitação de mão-de-obra tornaram a CPVV habilitada a ampliar ainda mais a sua atuação, alinhada aos objetivos de expansão do setor de gás e petróleo, notadamente nas bacias de Campos e do Espírito Santo.

Por outro lado, no Brasil, o setor de *agribusiness* tem-se destacado pela demanda internacional por álcool como fonte de energia. Os negócios do Grupo já estão focados nesse segmento. Assim, a perspectiva da Coimex Trading é a de manter a sua liderança nas exportações sucroalcooleiras e, ao mesmo tempo, investir na agregação desses serviços aos seus parceiros comerciais.

Coordenando todos os investimentos de forma integrada, a Coimexpar continuará reinvestindo seus resultados para garantir a contínua expansão e o sucesso dos negócios. Integra-se, na continuidade de diversificação dos segmentos de atuação do Grupo, a Coimex Capital, um grande destaque de 2006, que marca a participação do Grupo Coimex no setor de incorporação imobiliária.

Ready for the Future

The Coimex Group's strategic management in the various segments in which operates shows its faith in the continuous growth of all its businesses. The domestic economy needs strong investments in infrastructure to sustain the growth of the productive processes. For this reason, the Group believes that the construction of the Embraport terminal in Santos will play a fundamental role in the developing of its business as well as boosting exports of up to 5 million cubic meters of ethanol.

As well as the port logistics, the Group will look for new profitable opportunities in storage and transport. The conclusion of the modernization and expansion of the CLI installations, for example, has left the company more competitive and better prepared to strengthen the other activities of the Coimex Group, particularly those related to foreign trade.

At the same time, the acquisition of new equipment and the training of labor have made CPVV ready to expand its activities even further. These activities are linked to the objectives of expanding in the gas and petroleum sector, particularly those which are part of the Campos and Espirito Santos basins.

On the other hand, the agribusiness sector in Brazil has been marked by the international demand for alcohol as a source of energy. The Group's businesses focus on this segment. As a result, Coimex Trading is looking to maintain its leadership in exports of sugar alcohol while at the same time investing in increasing these services to its commercial partners.

Coimexpar is coordinating all the investments in an integrated manner and will continue to reinvest its results to ensure the continuous expansion and success of the businesses. The integration of Coimex Capital as part of the ongoing diversification of the Group's operating segments was a highlight of 2006 and marks the Coimex Group's participation in the real estate incorporation sector.

Conselho de Administração do Grupo Coimex |
Coimex Group Board of Directors

Presidente | *Chairman*

Otacílio José Coser

Conselheiros | *Board Members*

Evandro Luiz Coser

Otacílio José Coser Filho

Bernadette Coser de Orem

Tereza Rachel Coser

Carlos Alberto Coser

Orlando Machado Junior

Erildo Martins Filho (*in memoriam*)

Diretoria Executiva da Coimexpar | *Coimexpar*
Executive Officers

Presidente | *CEO*

Evandro Luiz Coser

Vice-Presidente Executivo | *Vice-President*

Orlando Machado Junior

Diretor de Administração e Controle | *Director of*
Administration and Control

Roberto Vertamatti

Diretora de Comunicação e Desenvolvimento Corporativo
| *Director of Communications and Corporate Development*

Elizabeth Kfuri Simão

Diretor de Desenvolvimento de Negócios | *Director of*
Business Development

Ramón Pérez Arias Filho

Gerência Jurídica Executiva | *Legal Affairs Executive Manager*

Simone Nervo Codato