



Ponemos las cosas
sobre la mesa

INFORME ANUAL 2012

Llevamos nuestros productos
a cada familia en México
y el auténtico sabor mexicano a
los hogares en Estados Unidos.

CON MÁS DE...

25

MARCAS

40

CATEGORÍAS

1,000

PRODUCTOS

Y CON...

13

PLANTAS

8

CENTROS DE
DISTRIBUCIÓN

7

BUQUES
ATUNEROS

GRUPO HERDEZ

GRUPO HERDEZ ES UNA EMPRESA LÍDER EN EL SECTOR DE ALIMENTOS PROCESADOS EN MÉXICO Y UNO DE LOS LÍDERES EN LA CATEGORÍA DE COMIDA MEXICANA EN ESTADOS UNIDOS. LA COMPAÑÍA PARTICIPA EN UNA AMPLIA GAMA DE CATEGORÍAS, INCLUYENDO ALIMENTOS ORGÁNICOS, ATÚN, BURRITOS, CÁTSUP, CAFÉ, ESPECIAS, GUACAMOLE, MAYONESESA, MERMELADA, MIEL, MINITACOS, MOLE, MOSTAZA, PASTA, PURÉ DE TOMATE, SALSAS CASERAS, TÉ Y VEGETALES EN CONSERVA, ENTRE OTROS. ÉSTOS SE COMERCIALIZAN A TRAVÉS DE UN EXCEPCIONAL PORTAFOLIO DE MARCAS, ENTRE LAS QUE DESTACAN AIRES DE CAMPO, BARILLA, CHI-CHI'S, DEL FUERTE, DON MIGUEL, DOÑA MARÍA, EMBASA, HERDEZ, LA VICTORIA, McCORMICK, WHOLLY GUACAMOLE Y YEMINA. GRUPO HERDEZ CUENTA CON 13 PLANTAS, 8 CENTROS DE DISTRIBUCIÓN, 7 BUQUES ATUNEROS Y UNA PLANTILLA LABORAL SUPERIOR A LOS 6,000 COLABORADORES. LOS PRODUCTOS DE LA COMPAÑÍA SE COMERCIALIZAN EN MÉXICO, ESTADOS UNIDOS, CANADÁ, COSTA RICA, EL SALVADOR, HONDURAS, NICARAGUA Y ESPAÑA, A TRAVÉS DE CADENAS DE AUTOSERVICIO, MAYORISTAS Y CLIENTES INSTITUCIONALES.

» MISIÓN: PONER AL ALCANCE DE LOS CONSUMIDORES, PRINCIPALMENTE EN LOS MERCADOS DE MÉXICO Y ESTADOS UNIDOS, ALIMENTOS Y BEBIDAS DE CALIDAD, CON MARCAS DE PRESTIGIO Y VALOR CRECIENTE. » VISIÓN: GRUPO HERDEZ QUIERE CONSOLIDARSE, CRECER Y POSICIONARSE COMO UNA ORGANIZACIÓN LÍDER EN EL NEGOCIO DE ALIMENTOS Y BEBIDAS, RECONOCIDA POR LA CALIDAD DE SUS PRODUCTOS Y POR LA EFECTIVIDAD DE SUS ESFUERZOS ORIENTADOS A ASEGURAR LA SATISFACCIÓN DE LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE SUS CONSUMIDORES, EN UN MARCO DE ATENCIÓN Y SERVICIO COMPETITIVOS PARA SUS CLIENTES, BAJO ESTRUCTOS CRITERIOS DE RENTABILIDAD, POTENCIAL ESTRATÉGICO Y RESPONSABILIDAD SOCIAL. » VALORES: HONESTIDAD, ORIENTACIÓN A RESULTADOS, TRABAJO EN EQUIPO Y CONFIANZA.

ESTRUCTURA CORPORATIVA



PLANTAS

(CHIAPAS) PLANTA CHIAPAS
(COAHUILA) PLANTA SABINAS
(DISTRITO FEDERAL) PLANTA MÉXICO
(GUANAJUATO) PLANTA ALIMENTOS
(OAXACA) PLANTA INTERCAFÉ
(SAN LUIS POTOSÍ) PLANTA EL DUQUE,
PLANTA INDUSTRIAS, PLANTA BARILLA
DESHIDRATADOS DEL BAJÍO
(SINALOA) PLANTA SANTA ROSA,
PLANTA LA CORONA, PLANTA REVOLUCIÓN
(TEXAS, EUA) PLANTA DALLAS
(QUILLOTA, CHILE) PLANTA AVOMEX

CENTROS DE DISTRIBUCIÓN

(BAJA CALIFORNIA) TIJUANA
(ESTADO DE MÉXICO) CUAUTITLÁN
(JALISCO) GUADALAJARA
(NUEVO LEÓN) MONTERREY
(SAN LUIS POTOSÍ) SAN LUIS POTOSÍ
(SINALOA) LOS MOCHIS
(YUCATÁN) MÉRIDA
(TEXAS, EUA) SAGINAW

PROCESO DE PRODUCCIÓN

El proceso de producción de las conservas alimenticias consiste en:



Mezcla de
Ventas Netas



80%
MÉXICO
20%
INTERNACIONAL

Mezcla de
Utilidad de Operación



82%
MÉXICO
18%
INTERNACIONAL

Mezcla
de Activos



78%
MÉXICO
22%
INTERNACIONAL

Datos financieros relevantes

Todas las cifras están expresadas en millones de pesos nominales, excepto información por acción y razones financieras, y fueron preparadas de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS, por sus siglas en inglés)

	2012	2011	Var.
Ventas Netas	11,220	9,697	15.7%
México	8,970	8,174	9.7%
Internacional	2,251	1,523	47.8%
Costo de Ventas	7,264	6,153	18.1%
Utilidad Bruta	3,957	3,544	11.6%
Gastos Generales	2,344	2,017	16.2%
Utilidad antes de Otros Gastos (Ingresos)	1,612	1,527	5.6%
Otros Gastos (Ingresos)	-43	15	
Utilidad de Operación	1,655	1,512	9.4%
México	1,349	1,344	0.4%
Internacional	306	169	81.5%
Utilidad Neta Consolidada	1,080	1,053	2.6%
Utilidad Neta Mayoritaria	790	768	2.9%
México	643	693	-7.2%
Internacional	147	74	97.7%
UAFIDA	1,849	1,664	11.1%
México	1,476	1,461	1.0%
Internacional	374	203	83.7%
Activo Total	9,857	9,503	3.7%
Pasivo Total	4,504	4,758	-5.3%
Pasivo con Costo ¹	2,190	2,224	-1.5%
Capital Contable Consolidado	5,353	4,745	12.8%
Capital Contable Mayoritario	4,158	3,682	12.9%
Deuda Neta / UAFIDA (veces)	0.61	0.64	
Deuda Neta / Capital Contable Consolidado (veces)	0.21	0.23	
Retorno sobre Activos	11.2%	12.5%	
Retorno sobre el Capital	20.2%	21.7%	
Retorno sobre el Capital Invertido ²	22.9%	22.4%	
Acciones en Circulación al Cierre del Año (millones)	432	432	
Utilidad por Acción ³	1.83	1.78	
Dividendo Ordinario por Acción ³	0.85	0.75	
Valor en Libros por Acción ³	12.39	10.98	
Precio de la Acción al Cierre del Año	39.70	24.89	

¹ El pasivo con costo excluye los préstamos de empresas tenedoras a sus asociadas.

² Cálculo antes de impuestos.

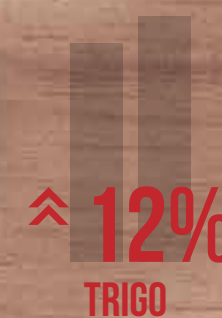
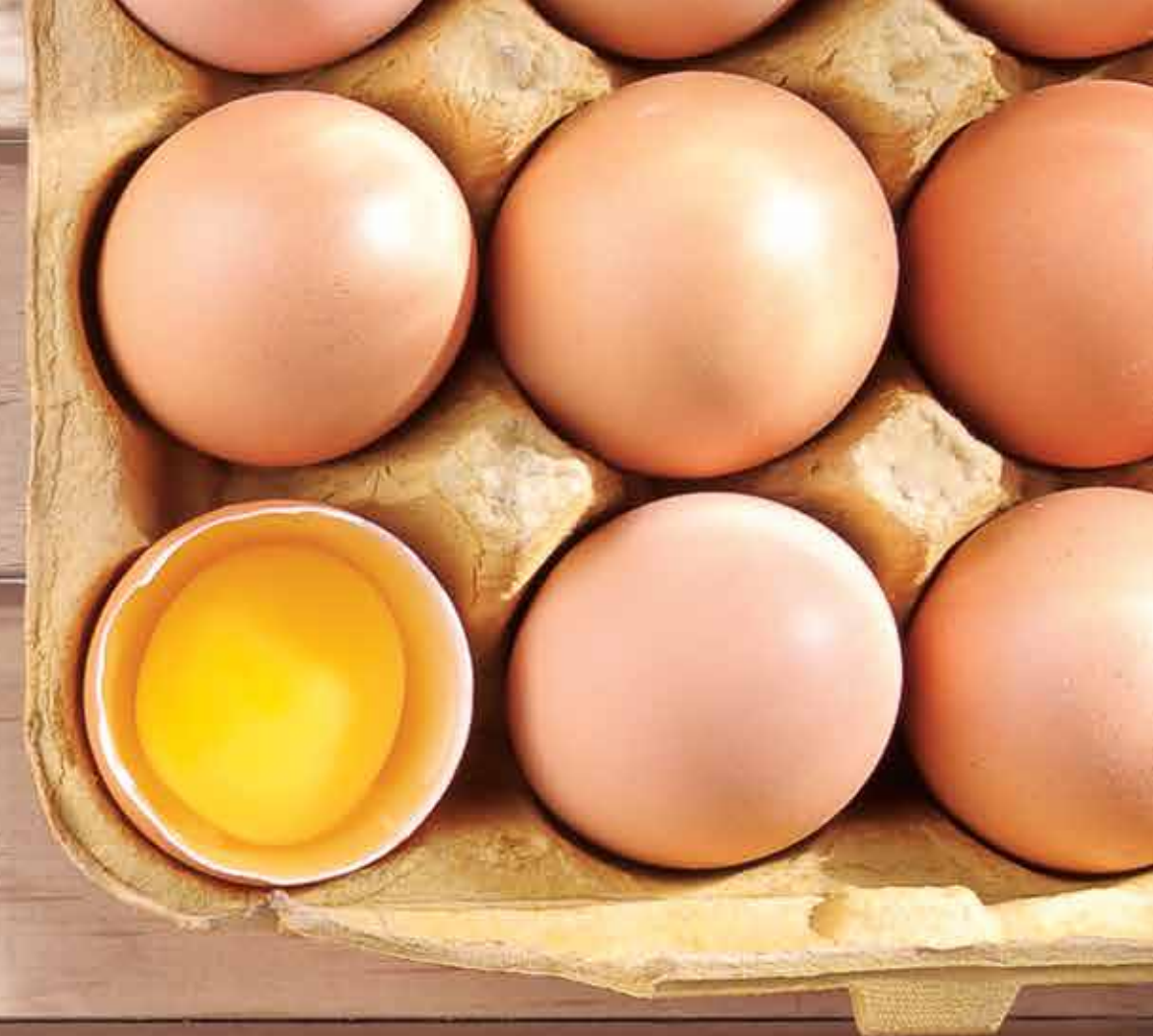
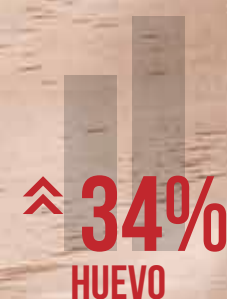
³ Considera el número de acciones al cierre del año.

En un ambiente de
consumo con una
lenta recuperación...

» MANTUVIMOS NUESTRO ENFOQUE
EN EL MERCADO

Ante el incremento
en los costos de las
materias primas...

» ANTICIPAMOS NUESTRAS NECESIDADES
PARA CUBRIR LA DEMANDA



Frente a una creciente
demanda por eficiencia
y productividad...

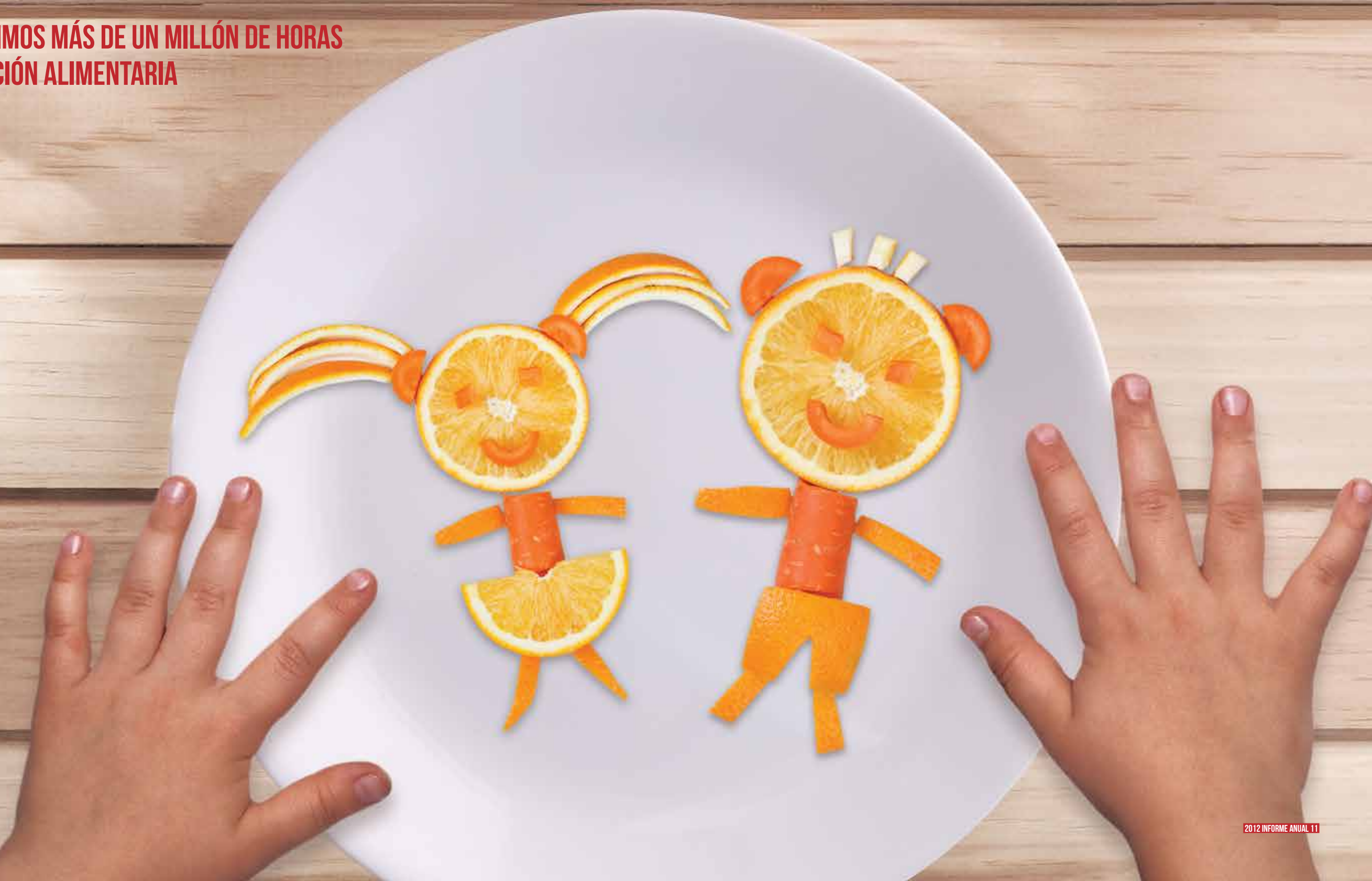
» INVERTIMOS PARA ALINEAR NUESTROS
PROCESOS Y ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL



* UTILIDAD DE OPERACIÓN / (CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO PROMEDIO + DEUDA)

Debido a los altos
índices de desnutrición
y obesidad en el país...

» IMPARTIMOS MÁS DE UN MILLÓN DE HORAS
DE EDUCACIÓN ALIMENTARIA



Respaldados por la
experiencia de
nuestras marcas...

» OFRECEMOS PRODUCTOS
DE LA MÁS ALTA CALIDAD

50 AÑOS

DE CON TODA CONFIANZA... ES HERDEZ®

65 AÑOS

DE PÓNGALE LO SABROSO DE McCORMICK® A MÉXICO

Ponemos los resultados
sobre la mesa

9.4%
UTILIDAD DE OPERACIÓN

11.1%
UAFIDA

15.7%
VENTAS NETAS

9.7%
MÉXICO

47.8%
INTERNACIONAL

Nuestra flexibilidad para
entorno nos da la fortaleza

responder a los impactos del
para seguir creciendo.



A nuestros accionistas:

EN 2012, GRUPO HERDEZ CONTINUÓ EVOLUCIONANDO COMO RESULTADO DE HABER INCURSIONADO EN CATEGORÍAS CON ALTO POTENCIAL Y RENTABILIDAD. HOY, NUESTRA COMPAÑÍA ES MUY DIFERENTE DE LA QUE ERA HACE CINCO AÑOS.

A través de nuestra estrategia hemos modificado la estructura del portafolio de productos a fin de participar en otros segmentos del mercado, para los cuales prevemos un gran dinamismo en los años por venir.

Mantenemos el liderazgo en la industria de alimentos mediante la innovación y la segmentación, con especial énfasis en la ejecución comercial.

La relevancia entre nuestros consumidores y clientes ha sido posible gracias a la velocidad con la que Grupo Herdez se adapta a las condiciones cambiantes y a su capacidad para aprovechar de manera responsable las nuevas oportunidades.

Las ventas netas del Grupo alcanzaron un nuevo nivel récord, de \$11,220 millones, mientras que apenas en 2007 ascendieron a \$6,600 millones de pesos, es decir, un crecimiento anual compuesto de 11.2%. En este lustro, la utilidad neta pasó de \$305 a \$790 millones de pesos, lo que equivale a un incremento anual compuesto de 21.0%. Asimismo, los negocios internacionales representaron 20% del total de las ventas netas, en comparación con 7% en 2007.

Administrar el crecimiento no es tarea fácil. Implica anteponer el largo plazo a los resultados inmediatos e invertir en todos los eslabones de la cadena de valor para determinar si los recursos están correctamente alineados, son suficientes y se utilizan en forma eficiente.

Con la finalidad de asegurar una ejecución continua y eficaz de nuestra estrategia, en 2012 asignamos recursos al rediseño de procesos y estructuras organizacionales a lo largo de la empresa.

DESEMPEÑO EN 2012

No es común enfrentar en un solo año diversas presiones relacionadas con el costo de los insumos. En 2012 se registró una de las peores sequías en Estados Unidos, lo que afectó las cosechas de granos. Además, una epidemia de gripe aviar repercutió en el precio del huevo, a lo que se sumó una baja en la pesca de atún y una fuerte volatilidad en el tipo de cambio.

A pesar de estos desafíos, los resultados en el año fueron satisfactorios. Las ventas netas de Grupo Herdez aumentaron 15.7% con respecto a 2011. La mitad de este incremento está relacionada con la adquisición de Wholly Guacamole® en Estados Unidos, en tanto que la otra mitad se atribuye a un sólido crecimiento orgánico de 9.7% en el mercado mexicano.

La utilidad de operación llegó a \$1,655 millones de pesos, un incremento de 9.4% en relación con 2011, mientras que el flujo de operación UAFIDA fue de \$1,849 millones de pesos, 11.1% más que en el periodo previo. La utilidad neta mayoritaria finalizó el ejercicio en \$790 millones de pesos.

La relación de deuda con costo a UAFIDA consolidado fue de 1.2 veces, sin considerar \$1,064 millones de pesos en efectivo disponible. Esta sana estructura financiera nos permitió seguir creciendo e incursionar en nuevos negocios.

El capital contable mayoritario avanzó 12.9% sin considerar los dividendos decretados. Tomando en cuenta éstos, el porcentaje llegó a 22.8%.

El rendimiento sobre el capital invertido antes de impuestos y sobre el capital mayoritario se ubicó en 22.9% y 20.2%, respectivamente, en línea con los resultados obtenidos durante los últimos años.

En 2012 cumplimos 65 años de “ponerle lo sabroso” a México con McCormick®. Celebramos este aniversario entrando de lleno en el segmento de gelatinas, alcanzando una participación de mercado de 5% en tan sólo tres meses.

Asimismo, rendimos un creativo tributo a las familias mexicanas que "con toda confianza" le han abierto la puerta a la marca Herdez® durante 50 años. Con más de 115,000 fotografías digitales, familias y empresa rompimos un récord Guinness.

Establecimos un acuerdo con Cargill, empresa líder mundial en ingredientes alimenticios, para comercializar Truvia® en México. Este endulzante natural con cero calorías a base de stevia goza de una gran aceptación en el mercado mundial, por lo que estamos convencidos de que la alianza con Cargill, empresa con la que tenemos una sólida relación desde hace años, será también un éxito en nuestro país.

En lo que se refiere a MegaMex, Don Miguel® se hizo merecedor de diversos reconocimientos por la sobresaliente penetración de sus minitacos en el canal de conveniencia.

Entre las principales inversiones en activo fijo durante el año destacan las siguientes:

- » La construcción de la planta de mayonesas McCormick® en el Estado de México.
- » El traslado de la planta de mermeladas McCormick® a San Luis Potosí.
- » El incremento de la capacidad de pastas largas Barilla®.
- » La renovación de toda la línea de envasado aséptico para Del Fuerte®.

El compromiso continuo de Grupo Herdez con la responsabilidad social y la sustentabilidad rindió sus frutos nuevamente en 2012. Entre las diversas actividades realizadas durante el año sobresale el programa "Saber Nutrir", a través

del cual impartimos más de un millón de horas de educación alimentaria, beneficiando a más de 500 escuelas primarias de 68 comunidades marginadas en siete estados de la República Mexicana. El programa fue tan exitoso que para 2013 nos hemos fijado la meta de duplicar el número de horas de educación.

Asimismo, consideramos el bienestar de nuestros colaboradores como una prioridad. Con la finalidad de incentivarlos a adoptar estilos de vida más saludables, en 2012 iniciamos un programa de alimentación saludable y otro más de activación física en dos de nuestras sedes productivas, alcanzando excelentes resultados y altos niveles de aceptación.

PERSPECTIVAS PARA 2013

Nos entusiasma el favorable ambiente que se percibe para México, cuyos efectos se verán sin duda reflejados en el consumo privado.

En el caso particular de Grupo Herdez, esperamos una mayor estabilidad en los costos de las materias primas y el tipo de cambio, así como un crecimiento estable en las ventas nacionales, apoyado por mayores y mejores inversiones, así como por una puntual ejecución comercial.

Continuaremos asignando recursos a los procesos de la organización e iniciaremos la consolidación de las tres plantas ubicadas en Los Mochis, Sinaloa.

A lo largo del año, todas nuestras marcas reforzarán su presencia con nuevos productos.

En las próximas semanas esperamos concluir la oferta pública de compra por el 100% del capital de Grupo Nutrisa, S.A.B. de C.V. Nutrisa® es una marca líder en México en el segmento de helado de yogurt y productos naturales, con una red de más de 360 tiendas propias y franquiciadas en todo el territorio nacional.

Para Grupo Herdez, adquirir este fascinante negocio representa la incursión en un mercado con gran potencial a través de un nuevo canal de comercialización, lo que nos permitirá estar más en contacto con los consumidores.

Quisiera aprovechar la ocasión para agradecerles a ustedes, nuestros accionistas, por su confianza; a nuestros consumidores por su preferencia; a los socios por su compromiso y, en especial, a todos los colaboradores de Grupo Herdez por sus esfuerzos y su invaluable contribución para alcanzar los resultados del año 2012.

Ponemos las cosas sobre la mesa.

Atentamente,



Héctor Hernández-Pons Torres

Presidente del Consejo de Administración
y Director General



EN LÍNEA CON NUESTRA ESTRATEGIA

EN 2012 ALCANZAMOS RESULTADOS RÉCORD E INVERTIMOS EN EL
CRECIMIENTO A FUTURO.



Esta estrategia nos ha guiado por un dinámico camino de innovación, diferenciación y escala.

En los últimos cinco años hemos diversificado nuestro portafolio de productos y marcas, a través de desarrollos propios, adquisiciones y alianzas estratégicas. Asimismo, incursionamos en el mercado estadounidense con algunas de las marcas y categorías de productos con el más rápido crecimiento y potencial, al tiempo que fortalecimos nuestro perfil en los mercados de capitales y deuda, y apalancamos nuestros valores corporativos y capacidades con la finalidad de aportar beneficios a una amplia gama de grupos de interés dentro de las comunidades en las que operamos.

RESULTADOS RÉCORD RESPALDADOS POR UNA EJECUCIÓN CONSTANTE

A pesar de una lenta recuperación para el consumo durante el año, las ventas y la utilidad de operación alcanzaron niveles récord en 2012.

Entre los principales acontecimientos comerciales en México destaca el exitoso lanzamiento de las gelatinas McCormick® que, en tan sólo tres meses, alcanzaron una importante participación de mercado, de casi 5%. La introducción de este producto fue el resultado tanto de estudios entre nuestros consumidores, quienes manifestaron su deseo de contar con postres de la marca McCormick®, como de nuestra constante búsqueda por ofrecer productos relevantes y diferenciados a nuestros consumidores.



En la categoría de salsas picantes, la marca Búfalo® introdujo nuevos sabores, en tanto que Doña María® amplió su línea de productos con nuevas presentaciones “listas para servir” y lanzó también nuevos sabores. En 2012, además, reforzamos la marca Aires de Campo®, líder en productos orgánicos, logrando que sus ventas crecieran más de 40% en el año. Ahora, en 2013, nos enfocaremos en consolidar y reestructurar su cadena de suministro. Por último, modificamos nuestro enfoque en la categoría de atún y adecuamos los tamaños de las presentaciones a las necesidades del mercado.

Es importante mencionar que todo el portafolio se benefició de un proceso general de realineamiento y segmentación, encaminado a maximizar el valor de las distintas marcas y su posicionamiento en el mercado. La comercialización, el posicionamiento de marca y el rediseño de productos son procesos continuos que mostraron resultados alentadores.

También continuamos mejorando nuestras capacidades de distribución y producción. En 2012, el nuevo centro de distribución cumplió su primer año de operaciones, lo que nos permitió estar más sincronizados con nuestros clientes. Asimismo, a fin de satisfacer la demanda del mercado, estamos invirtiendo en la ampliación de la capacidad de producción de pastas largas, lo que representa la primera expansión desde 2002, cuando se estableció la *joint venture*.

Por lo que se refiere a Estados Unidos, las ventas se beneficiaron con la incorporación del guacamole y con el lanzamiento de nuevas variedades de salsa refrigerada. Los productos Wholly Guacamole® contribuyeron notablemente a fortalecer la estrategia multi- marca, categoría y canal de MegaMex, lo que propició la ampliación de nuestra base de clientes institucionales y la incursión en nuevos espacios dentro de los puntos de venta.

* UTILIDAD NETA MAYORITARIA / CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO

HERDEZ[®]
BRAND

Authentically
Mexican.
Remarkably easy.

New HERDEZ[®] Mexican Cooking Sauces.
Creating authentic Mexican recipes is simple
and quick. HERDEZCookingSauces.com

HERDEZ[®] MEXICAN COOKING SAUCES
Red Guajillo Chile
Roasted Pasilla Chile
Tomatillo Verde
Traditional Chipotle

**NUEVAS
GELATINAS**

McCORMICK[®]

sabrosamente
nutritivas.

¡Póngale lo sabroso!

McCORMICK[®] Sabor Limón Fresco
McCORMICK[®] Sabor Pápia Tropical
McCORMICK[®] Sabor Fresa Silvestre

En la actualidad, HERDEZ[®] es la marca que registra el mayor crecimiento en Estados Unidos, con un consistente incremento de doble dígito en ventas. Estamos introduciendo extensiones de línea, tales como salsas para enchiladas y salsas para cocinar, además de que prevemos un potencial de crecimiento adicional con la ampliación a otras categorías, tales como tortillas y totopos.

Por su autenticidad, esta marca es única en el mercado estadounidense. En 2012, la American Advertising Federation reconoció con tres premios ADDY[®] a la campaña "Historias auténticas" de HERDEZ[®], en la que cinco consumidores compartían sus propias recetas utilizando productos de esta marca.

Conforme a lo planeado, en 2012 concluimos el proceso de integración del ciclo completo — desde los pedidos hasta la cobranza— de Don Miguel a MegaMex, así como de las ventas en el canal institucional. También finalizamos la modernización de la planta de Don Miguel para garantizar que la calidad sea acorde con los estándares del resto de la operación.

Por otra parte, como resultado del enfoque en la flexibilidad, a pesar de las presiones experimentadas en el costo de las materias primas, la utilidad de operación registró un nivel récord. Las principales presiones fueron el aceite de soya, cuyo costo permaneció en niveles históricamente altos; el atún, que enfrentó escasez de suministro debido a la baja en la pesca; y el huevo, que se vio afectado por una epidemia de gripa aviar a mediados del año. Una gran proporción de las materias primas utilizadas por la Compañía se adquieren en los mercados internacionales, de modo que el fortalecimiento del dólar durante los nueve primeros meses del año fue determinante en el alza de los costos.

PREPARADOS PARA EL CRECIMIENTO A FUTURO

Desde 2005, Grupo Herdez ha triplicado sus ingresos tomando en cuenta el 100% de los negocios que opera. Sin embargo, las estructuras, procesos y sistemas no se han transformado a ese ritmo. En 2012 iniciamos una reestructuración integral y la modernización de los sistemas en toda la Compañía.

Las inversiones se han orientado al fortalecimiento y alineación de los procesos relacionados con las ventas, la cadena de suministro, recursos humanos y las funciones financieras y administrativas, entre otros.

El objetivo es optimizar nuestra estructura, alinear los procesos entre las distintas áreas y, así, seguir transformando a la Compañía de un abastecedor de productos a un proveedor de soluciones.

La implementación de las nuevas estructuras asegurará la evaluación y mejora continua de nuestros colaboradores y de las metodologías de operación.

Esta reestructuración se traducirá en un mejor enfoque en la estrategia comercial, con énfasis en el punto de venta, a lo que se sumará una mayor segmentación, vital para afianzar nuestra posición en el mercado. En la actualidad, la segmentación se está materializando en todo el portafolio de productos y en todos los canales de ventas, así como entre todos nuestros clientes.

En 2013 seguiremos revisando, alineando e invirtiendo en nuestra gente, nuestros sistemas y nuestros procesos para garantizar el crecimiento sostenible y la rentabilidad de Grupo Herdez.

Estamos comprometidos con
en equipo para promover los

la sustentabilidad, trabajamos
valores que nos caracterizan



Desarrollo Social

SABER NUTRIR SUPERÓ LA META DE 1 MILLÓN DE HORAS DE EDUCACIÓN ALIMENTARIA. GRACIAS A TI Y A LAS 21 MARCAS PARTICIPANTES, MILES DE NIÑOS Y FAMILIAS, RECIBIERON ORIENTACIÓN ALIMENTARIA QUE LES PERMITIRÁ LOGRAR UN BUEN DESARROLLO Y UN MEJOR FUTURO

Ámbito social interno

NUESTRA GENTE
CONTAMOS CON 6,370 COLABORADORES

TIPO DE RÉGIMEN LABORAL			TIPO DE CONTRATO	TIPO DE COLABORADORES*
Sindicalizados	Hombres	1,435	100% Tiempo completo (planta)	53% Administrativos (empleados)
	Mujeres	1,617		
No sindicalizados	Hombres	2,477	Vacantes tiempo determinado (eventuales)	47% Operativos (trabajadores)
	Mujeres	841		

*No contamos con empleados por Outsourcing

» El 47% de los colaboradores están cubiertos por un contrato colectivo de trabajo. Ante cualquier cambio organizacional importante, consideramos entre 15 y 30 días de aviso previo.



■ EL 48% DE NUESTRO PERSONAL SON MUJERES CON SALARIOS IGUALES A LOS DE LOS HOMBRES,
■ EL 26% OCUPA PUESTOS GERENCIALES Y EL
■ 2% ALGÚN CARGO DIRECTIVO.



Ofrecemos prestaciones y beneficios superiores a lo que establece la Ley en México.

- » Todo el personal cuenta con un seguro de vida (basado en antigüedad y sueldo).
- » El personal no sindicalizado se beneficia también con un plan de retiro por jubilación, fallecimiento e invalidez. Los planes son elaborados por un tercero.
- » Contamos con licencias por maternidad y paternidad. La tasa de reincorporación es del 98%.
- » Existen horarios flexibles para madres y estudiantes, capacitación técnica, planes de desarrollo personal y fomento al deporte.

Trabajamos día a día por mantener un entorno laboral seguro.

- » A través de comités de seguridad garantizamos el cumplimiento de aspectos de salud y seguridad ocupacional considerados en los contratos colectivos.
- » Entre el 1% y el 4% del total de nuestros colaboradores están integrados en comités de salud y seguridad.
- » Disminuimos 5% los accidentes laborales y 22% los días de incapacidad:

	TASA
Accidentes	208 accidentes
Enfermedades profesionales	0
Días perdidos	2607 días
Ausentismo por incapacidad	2.34 tasa
Víctimas mortales	0

Debido a la naturaleza de nuestra operación, la cual obedece a las condiciones del mercado, en 2012 generamos 814 empleos temporales (326 mujeres, 488 hombres). Nuestra rotación fue del 12%.

- Ofrecemos al personal diferentes herramientas para que adopten estilos de vida más saludables.
- » Durante el año, 150 colaboradores participaron en el Plan de Alimentación Saludable y 70 en el Plan de Activación Física. Además se realizaron:
 - » Exámenes médicos y campañas de donación de sangre, vacunación, detección de diabetes, hipertensión y cáncer de mama.
 - » Pláticas de primeros auxilios, trauma acústico crónico, tabaquismo, hipertensión y obesidad.

DESARROLLO PROFESIONAL.

- » Con una inversión superior a los \$4 millones de pesos, impartimos más de 93,000 horas de capacitación.
- » El 50% de nuestros colaboradores recibieron evaluaciones de desempeño.

Convencidos del valioso aporte profesional de nuestros colaboradores, en Grupo Herdez facilitamos el desarrollo y crecimiento profesional a través de diversos programas de capacitación.

El área de Competencias y Desempeño establece el modelo por habilidades y capacidades necesarias en todos los puestos de la empresa, así como las rutas de crecimiento en la organización. De igual manera, se encarga de realizar cada tres o cuatro años las encuestas de clima organizacional.

Con la impartición de 93,794 horas de capacitación en el periodo, el promedio actual de formación al año por colaborador es de 14.72 horas.

- » “Compite”, el programa diseñado para desarrollar las competencias institucionales en los colaboradores, logró capacitar al 100% del personal.
- » A través de 19 grupos el taller “Líder Herdez”, logró la participación de 439 colaboradores de cinco plantas (Ciudad de México, San Luis Potosí, Guanajuato, Los Mochis y Tapachula) y personal de las oficinas corporativas de la Ciudad de México. El taller fue impartido a colaboradores con personal a su cargo, con el objetivo de ejercer un liderazgo efectivo en todos los equipos de trabajo con énfasis en un trato digno y equitativo que permita consolidar los valores de la empresa.

PROYECTO EVOLUCIÓN DE RECURSOS HUMANOS

El modelo de procesos de Recursos Humanos incluye los siguientes procesos: cuatro estratégicos, siete operativos, tres de soporte y un proceso de gestión y mejora continua.

En el modelo operativo del área se han definido tres roles principales que ejecutan cada uno de los procesos.

1. Gerente de Recursos Humanos: lleva la gestión de la relación con los clientes de Recursos Humanos.
2. Centro de excelencia: asesoramiento especializado. Resuelve los requerimientos de servicios más complejos. Provee directrices y ejecuta servicios a través del Gerente de Recursos Humanos.
3. Centro de servicios: provee de forma centralizada los servicios transaccionales de Recursos Humanos a todas las empresas del Grupo.

Ámbito social externo

PROGRAMA “SABER NUTRIR”
SUPERAMOS LA META DE UN MILLÓN DE HORAS DE EDUCACIÓN ALIMENTARIA RECIBIDAS

El programa opera actualmente en siete estados de la república: Chiapas, Distrito Federal, Jalisco, Nuevo León, Oaxaca, San Luis Potosí y Sinaloa.

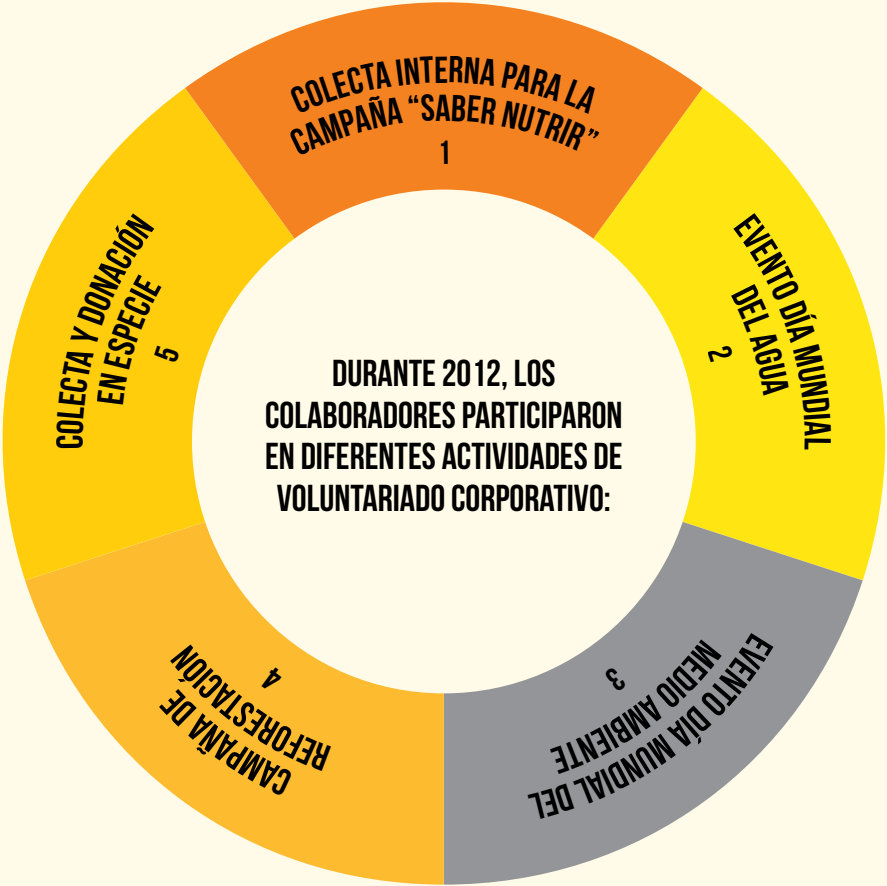
- » Llevamos 1,023 millones de horas de educación alimentaria a 500 escuelas primarias y 68 comunidades rurales, haciendo contacto con más de 500,000 maestros, padres de familia y alumnos.
- » En comunidades rurales impartimos tres mil horas de capacitación acerca de orientación alimentaria, higiene y salud, enfermedades crónicas y administración de proyectos productivos, entre otros temas.
 - » Entregamos más de 24,000 paquetes nutricionales.
 - » 3,000 personas se encuentran bajo monitoreo nutricional. El 64% de los beneficiados han ganado la lucha contra la desnutrición, logrando un peso adecuado para su edad.
- » En la costa de Oaxaca, 7 empresas sociales se encuentran en operación y se construyeron 150 estufas ecológicas, 70 sanitarios ecológicos y 111 granjas avícolas.



Asociaciones que cuentan con nuestro apoyo:



VOLUNTARIADO



- 1 PARTICIPACIÓN DE 130 COLABORADORES.
- 2 PARTICIPACIÓN DE 200 COLABORADORES.
- 3 PARTICIPACIÓN DE 386 COLABORADORES.
- 4 145 ÁRBOLES PLANTADOS.
- 5 1,050 PRODUCTOS PARA ASILO DE ANCIANOS SAN NICOLÁS TOLentino (SLP).
1,356 PRODUCTOS A COOPERATIVAS AGRÍCOLAS POR EL DÍA MUNDIAL DE LA ALIMENTACIÓN.
21 FILTROS DE AGUA LIFESAVER Y DONACIÓN DE 100 COBERTORES SAN LUIS POTOSÍ.
DONACIÓN DE JUGUETES POR EL DÍA DEL NIÑO A PUERTO CHIAPAS Y SAN BENITO.

FUNDACIÓN HERDEZ

MANTIENE LA PROMOCIÓN Y DIFUSIÓN DEL CONOCIMIENTO ALIMENTARIO Y NUTRICIONAL ENTRE LOS DIFERENTES GRUPOS DE LA POBLACIÓN

PROGRAMA	ASPECTOS RELEVANTES
1 BIBLIOTECA DE LA GASTRONOMÍA MEXICANA	<ul style="list-style-type: none">» Recibió 3,768 usuarios.» Participación en el Ciclo de Conferencias "Archivos Privados en México: Rescate de Recetarios Antiguos" y en la Exposición "Investigación documental" en el marco del Día Internacional del Libro.
2 VISITAS GUIADAS	<ul style="list-style-type: none">» El museo recibió 15,139 visitantes y 40 visitas guiadas.» Participación en la Promoción Nacional Cultural de Verano.
3 PROGRAMA ACADÉMICO	<ul style="list-style-type: none">» Organización de 12 eventos académicos con la participación de 618 personas.» El "Programa de Prácticas Profesionales" apoyó a seis estudiantes y a tres voluntarios.» "Programa: Fundación Herdez visita tu planta" en San Luis Potosí, logró la asistencia de cerca de 500 colaboradores.» Publicación del libro "El frijol: Un regalo de México al mundo", impresión de 1000 ejemplares y donación a 78 instituciones, 18 de ellas en el extranjero.» Donación de 112 ejemplares de "El chile, protagonista de la Independencia y la Revolución".» Participación en la Feria Internacional del Libro de Guadalajara 2012.» Renovación de la constancia de reinscripción otorgada por el Registro Nacional de Instituciones y Empresas Científicas y Tecnológicas (RENIECYT), del Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACYT). Con esto se acredita que nuestra institución continúa realizando actividades de investigación y desarrollo de alimentos.
4 PROGRAMA DE DONACIONES	<ul style="list-style-type: none">» A través de Cáritas Emergencias y Cáritas Guadiana A.C. donación de 3,654 cajas de alimentos para los damnificados de Chihuahua y Durango.» Con el apoyo de la Asociación Mexicana de Bancos de Alimentos (AMBA) donamos 147,455 cajas y 18,438 piezas a 81 instituciones de asistencia privada.» Reconocimiento de la Universidad del Claustro de Sor Juana (UCSJ) por la contribución en el programa de prácticas profesionales durante más de diez años.

Fundación Herdez en el sector educativo se vincula con diferentes instituciones:

- » Red de Museos Circuito Centro Histórico.
- » International Council of Regional Museums (ICR).
- » Fomento de Nutrición y Salud. Cuadernos de Nutrición.
- » Asociación Mexicana de Archivos y Bibliotecas Privados (AMABPAC).



Desarrollo ambiental

EN GRUPO HERDEZ REALIZAMOS ACCIONES QUE BUSCAN FAVORECER LA PRESERVACIÓN Y CUIDADO DEL MEDIO AMBIENTE, CREANDO UNA CULTURA INTERNA DE MEJORA CONTINUA QUE CONDUZCA AL DESARROLLO SUSTENTABLE



A través del proyecto “Institucionalización para la Administración de Riesgos” estamos en proceso de generar los medios y mecanismos, además de los recursos, roles, responsabilidades, objetivos y metas, para la prevención y minoración de los riesgos identificados.

- » Actualmente, cinco de nuestras plantas cuentan con el certificado de Industria Limpia y dos más están en proceso de certificación.

NUESTROS COMPROMISOS:

- » Generar productos alimenticios de alta calidad, evitando afectaciones al medio ambiente.
- » Cumplir con la normatividad en los aspectos ambientales y de biodiversidad que nos competen.
- » Utilizar eficientemente los recursos energéticos, dando prioridad al uso de combustibles con menor impacto ambiental.
- » Priorizar el uso de productos agrícolas, así como insumos y materias primas de proveedores con mayor compromiso en términos de sustentabilidad.
- » Aprovechar los recursos naturales y la biodiversidad utilizándolos de manera sustentable.

En 2012, KPMG realizó un estudio acerca de nuestro impacto ambiental a fin de identificar riesgos y áreas de mejora. Además, trabajamos internamente en procesos de autoevaluación y clasificación de riesgo a través de la identificación y descripción de procesos, subprocesos, objetivos, procedimientos y recursos para la administración de riesgos.

- Impacto ambiental en:
- » Consumo de energía.
 - » Emisiones.
 - » Transporte de empleados (no se estima el impacto de proveedores).

Agua

Nuestro objetivo para 2015 es reducir al menos un 20% el consumo de agua potable en relación a 2009.

- » En 2012 logramos disminuir el consumo de agua al 5.8%, lo que representa una reducción acumulada de 13.5% en los últimos tres años.

CONSUMO DE AGUA (m³)				
INDICADOR	2009	2010	2011	2012
Río	609,453	640,898	468,084	458,544
Subterránea (pozos)	621,482	645,690	646,565	600,653
Red municipal	8,104	20,230	22,472	9,532.20
Total	1,239,040	1,306,818	1,135,062	1,068,729

Los programas de ahorro y uso eficiente del agua, así como los proyectos de optimización de procesos, permitieron obtener importantes reducciones en la generación de agua residual en 2011 y 2012 en comparación con 2010.

DESCARGA DE AGUA (m³)			
INDICADOR	2010	2011	2012
Descarga a drenaje federal	536,119	383,979	362,614
Descarga a red municipal	471,317	406,698	447,079
Descarga al subsuelo (reuso en riego)	11,611	14,513	6,483
Total de agua residual generada	1,019,047	800,774	812,918
Reciclada (reuso en sanitarios)	4,981	13,338	8,144
Total de agua residual reutilizada	16,592	27,851	14,987

Energía

ENERGÍA ELÉCTRICA

Nuestros objetivos para 2015:
Reducir 10% el consumo (Kw/h por tonelada producida en planta)
El 100% del consumo debe provenir de energías limpias o generación alterna.

CONSUMO DE ENERGÍA ELÉCTRICA (KW/H)*				
	2009	2010	2011	2012
Energía eléctrica	61,224,774	65,051,843	60,066,247	56,495,362
Producción anual (cajas)	53,399,667	47,983,417	55,308,751	53,291,867
Kwh/caja producida	1.15	1.36	1.08	1.06

*Toda la energía eléctrica consumida proviene de fuentes indirectas (red CFE).

COMBUSTIBLES

CONSUMO DIRECTO DE ENERGÍA*				
	2009	2010	2011	2012
Gas natural	4,170,334	5,935,253	4,731,720	3,922,269
Combustóleo	11,050	16,110	9,404	6,707
Diesel (marino+industrial)	10,761	9,044	12,761	10,416
Gas LP	841	1,921	1,444	4,649
Gasolina	341	253	217	197
Gasavión	233	264	265	251
Total	4,193,560	5,962,845	4,755,811	3,944,489

*En Grupo Herdez no utilizamos biocombustibles.

PROYECTOS CON ENFOQUE SUSTENTABLE

Con la finalidad de reducir el impacto de las emisiones de carbono provenientes de fuentes indirectas, nuestro proyecto de generación de energía eléctrica a través de fuentes renovables (energía eólica) presenta un avance del 90%, por lo que esperamos comenzar el aprovechamiento de energía en marzo de 2013.

Por otra parte, en enero de 2013 daremos inicio a la instalación de un proyecto de cogeneración en el Complejo Industrial Duque de Herdez. Esto tiene el objetivo de generar energía eléctrica y térmica de autoconsumo, lo cual permitirá la reducción del uso de electricidad proveniente de fuentes indirectas.

Emisiones

EN NINGUNA DE LAS OPERACIONES DE GRUPO HERDEZ SE PRESENTAN EMISIONES DESTRUCTORA

Actualmente se cuenta con un programa de sustitución de refrigerantes que presenta un avance del 80%. Se espera concluir el 20% adicional en los próximos años.

Si bien desde 2009 comenzamos a estimar las emisiones de CO₂, fue hasta 2011 que presentamos un reporte oficial sobre las emisiones generadas durante 2010 a través del programa GEI México. En 2012 se realizó una estimación que incluye las emisiones de 10 plantas, 6 centros de distribución y las flotas atunera y terrestre.

- Iniciativas implementadas para reducir emisiones:
- » En San Luis Potosí y Sinaloa implantamos la conversión e instalación de economizadores de combustibles en calderas, para utilizar gas natural en lugar de combustóleo, diésel y gas LP.
 - » Esta acción evitó una generación estimada de 1,669 toneladas de CO₂.
 - » Redujimos aproximadamente 500 m³ el consumo de combustóleo.
 - » En noviembre de 2012 firmamos un contrato para la instalación de una planta de cogeneración, la cual proveerá de energía eléctrica y térmica a nuestras instalaciones en San Luis Potosí, a través del uso de gas natural. Con esto se pretende reducir el consumo y suministrar agua caliente en procesos, además de generar electricidad suficiente en dichas instalaciones.

EMISIONES DIRECTAS DE CO ₂ EQUIV POR CONSUMO DE COMBUSTIBLES EN FUENTES FIJAS					
FUENTE	COMBUSTIBLES	2009	2010	2011	2012
Primaria	Gas natural	8,055.65	11,113.35	9,140.05	7,576.47
Secundaria	Combustóleo	32,605.54	47,595.31	27,747.05	19,791.39
Secundaria	Diesel industrial	1,792.03	1,373.41	3,500.92	837.84
Secundaria	Gas LP	1,471.86	2,805.23	2,527.76	8,137.92
Secundaria	Gasolina	1.15	0.29	0.37	0.29
Total		43,926.22	62,887.60	42,916.16	36,344.04

EMISIONES DIRECTAS DE CO ₂ EQUIV POR CONSUMO DE COMBUSTIBLES EN FUENTES MÓVILES					
FUENTE	COMBUSTIBLES	2009	2010	2011	2012
Secundaria	Diesel marino	31,818.76	15,032.53	36,119.17	31,861.54
Secundaria	Diesel convencional	18.13	19.68	23.60	21.57
Secundaria	Gasolina	1.95	1.79	2.28	2.12
Secundaria	Gasavión	2.88	3.27	3.28	3.10
Total		31,841.72	15,057.27	36,148.33	31,888.34

EMISIONES INDIRECTAS DE CO ₂ EQUIV POR CONSUMO DE ENERGÍA ELÉCTRICA (TONELADAS DE CO ₂ EQ)				
	2009	2010	2011	2012
	28,655.82	31,112.31	28,219.12	26,541.52

EMISIONES TOTALES DE CO₂EQUIV (DIRECTAS+INDIRECTAS) (TONELADAS DE CO₂EQ)*

		2009	2010	2011	2012
Directas	Combustibles (fuentes fijas)	43,926	62,887	42,916	36,344
	Combustibles (fuentes móviles)	31,841	15,057	36,148	31,888
Indirectas	Energía eléctrica	28,655	31,112	28,219	26,541
		104,423	109,057	107,283	94,773.90
	Producción anual (cajas)	53,399,667	47,983,417	55,308,752	53,291,867
	CO ₂ eq/caja producida	0.0020	0.0023	0.0019	0.0018

*Para la estimación de las emisiones de gases de efecto invernadero y de otras emisiones al aire, se tomaron como método de cálculo los factores de emisión publicados por la EPA y la IPCC (Green House Gas Protocol Initiative -WRI-), según lo recomendado por los estándares internacionales.

EMISIONES TOTALES DE OTRAS FUENTES (TONELADAS)*

	FUENTES FIJAS				FUENTES MÓVILES				TOTALES (FIJAS Y MÓVILES)			
	2009	2010	2011	2012	2009	2010	2011	2012	2009	2010	2011	2012
CO	14.93	19.70	14.71	14.03	19.26	10.26	21.96	19.51	34.18	29.96	36.67	33.54
PS	2.68	3.84	2.61	2.13	0.03	0.03	0.04	0.03	2.71	3.87	2.61	2.13
COT	2.56	3.71	2.50	2.27	0.01	0.01	0.01	0.01	2.57	3.72	2.50	2.27
COV	0.37	0.51	0.42	0.35	0.00	0.00	0.00	0.00	0.37	0.51	0.42	0.35
SO ₃	1.41	2.00	1.28	0.84	0.02	0.02	0.03	0.03	1.43	2.02	1.28	0.84
SO ₂	115.42	164.94	107.08	78.29	4,058.45	1,918.36	4,607.23	4,064.14	4,173.87	2,083.30	4,714.31	4,142.44
NO _x	87.29	120.95	76.85	60.23	772.86	368.87	877.66	774.62	860.16	489.81	954.50	834.84
PS FILTRABLES	10.55	15.20	9.11	6.44	0.04	0.05	0.06	0.05	10.59	15.25	9.11	6.44
NMCOVs	0.33	0.08	0.07	0.08	0.56	0.52	0.66	0.61	0.89	0.60	0.73	0.70
Total	235.53	330.93	214.62	164.66	4,851.24	2,298.11	5,507.64	4,858.99	5,086.77	2,629.05	5,722.32	5,023.65

*La estimación de emisiones anteriores se realizó conforme a los factores de emisión publicados por la EPA y los de IPCC (Green House Gas Protocol Initiative -WRI-).

Residuos

En 2012, el total de residuos fue de .00047 toneladas por caja producida.

Nuestro objetivo para 2015:

- » Reducir en 20% el volumen de residuos enviados a disposición final.
- » Incrementar en un 5% anual el reciclaje de residuos susceptibles de valorización.
- » Lograr que el 30% de la línea de productos se envasen, empaquen o estiben usando materiales reciclados, biodegradables o con la menor cantidad de material virgen

A pesar de que aún no contamos con un esquema 100% implementado para lograr una mayor segregación y recuperación de residuos valorizables, en 2012 logramos aumentar el volumen de residuos enviados a reciclaje, permitiendo un alto porcentaje de residuos valorizados (reciclados).

Respecto al volumen de materiales que se emplean provenientes de material reciclado, en 2012 utilizamos, 10,442 toneladas de cartón, de las cuales el 90% fueron fabricadas bajo esquemas de reciclaje.

RESIDUOS GENERADOS (TON)*

	2009	2010	2011	2012
Residuos peligrosos (RP)	792	912	2,341	3,357
Residuos de manejo especial (RME)	609	2,066	7,855	2,715
Residuos sólidos urbanos (RSU)	7,232	7,043	10,039	19,003
Total de residuos generados (RP+RME+RSU)	8,634	10,023	20,236	25,076
RSU valorizados	1,364	1,413	1,576	11,589
RSU enviados a relleno sanitario	5,867	5,630	8463	7,413
% de valorización contra el total de residuos (RP+RME+RSU)	15.81	14.10	7.79	46.22

*El porcentaje de valorización se estimó considerando las toneladas totales de residuos generados (RP + RME + RSU) a nivel Grupo. El volumen de residuos valorizados (RV) se dividió entre el volumen total de generados, multiplicando el resultado por 100 para obtener el porcentaje de residuos valorizados (RV/RTGX100; donde RTG es igual a RP + RME + RSU).

Los residuos peligrosos y los residuos de manejo especial se enviaron a disposición final controlada. Algunos residuos sólidos urbanos fueron valorizados para su reciclaje y otros fueron enviados a relleno sanitario.

Durante 2012, Grupo Herdez no tuvo ningún procedimiento administrativo y/o judicial por incumplimiento de la normatividad ambiental que aplica debido al sistema de verificación, cumplimiento y control que actualmente se tiene implantado.

Hasta el momento no se ha realizado la transportación, importación ni exportación de residuos peligrosos. Tampoco se han presentado derrames accidentales en el Grupo, y no se tienen indicios de afectación a la biodiversidad.

Biodiversidad

El atún aleta amarilla es la única especie que aprovechamos directamente de la biodiversidad. Damos estricto cumplimiento a los requerimientos legales que nos aplican y nos regimos por los lineamientos y resoluciones tomadas en la convención de la CIAT (Comisión Interamericana del Atún Tropical) y bajo los lineamientos del APICD (Acuerdo sobre el Programa Internacional para la Conservación de los Delfines).

Para evitar la sobreexplotación de esta especie, aportamos recursos económicos a la CIAT y la APICD, enfocados en el desarrollo de estudios e investigaciones científicas para su preservación. Además, brindamos capacitación periódica al personal de las embarcaciones atuneras acerca de la importancia de cumplir con los lineamientos de las organizaciones nacionales e internacionales.

Nuestro centro de distribución se encuentra localizado dentro de los márgenes del área natural protegida denominada “Santuario de la Laguna de Zumpango” (aproximadamente a 1 kilómetro de distancia).

Las aves migratorias que arriban a este lugar en ningún momento se ven afectadas por nuestras operaciones, ya que contamos con esquemas de control para las emisiones contaminantes. Como ejemplo de esto, tenemos nuestra planta de tratamiento de aguas residuales, así como un manejo adecuado y reciclado de residuos, el reuso del agua residual tratada y nuestro sistema de captación de agua pluvial.

Estamos en proceso de determinar los impactos complementarios a los que actualmente tenemos identificados.

CURSOS DE SENSIBILIZACIÓN

Realizamos campañas de capacitación y concientización dirigidas a los proveedores enfocadas en:

- » Uso eficiente del agua de riego.
- » Manejo adecuado de residuos.
- » Eliminación de práctica de quema de residuos agrícolas a cielo abierto.
- » Uso responsable de insecticidas, plaguicidas, sustancias riesgosas y fertilizantes.

Acciones de sensibilización dirigidas a nuestros colaboradores:

- » Uso eficiente del agua y energéticos (energía eléctrica y combustibles).
- » Protección y preservación del medio ambiente.

NUESTRAS VENTAS NETAS ASCENDIERON A \$11,220 MILLONES, LO CUAL REPRESENTA UN CRECIMIENTO DE 15.7%



Después del incremento considerable en resultados financieros en 2011, durante este periodo nos enfocamos en eficientar procesos internos, siguiendo nuestras cinco iniciativas estratégicas para fomentar el crecimiento con rentabilidad:

- 1. Crecer orgánicamente a través de las líneas de negocio existentes. Presentamos en la mayor parte de nuestras líneas de productos comportamientos similares a los del mercado.
- 2. Fortalecer los procesos de innovación y desarrollo para los lanzamientos de nuevos productos. El más exitoso fue el relanzamiento de la línea de gelatinas con la marca McCormick.
- 3. Desarrollar la infraestructura operativa y la fortaleza de distribución para asegurar la calidad y el servicio. Consolidamos la operación de nuestro nuevo centro de distribución en el Estado de México y llevamos a cabo reingeniería de diversos procesos.
- 4. Generar ahorros de eficiencia para reducir costos y gastos. Iniciamos con el proyecto de abastecimiento estratégico.
- 5. Ser líderes en comida mexicana en Estados Unidos. Consolidamos las dos más recientes adquisiciones en este país, logrando crecimientos por arriba de la industria.

En 2012, nuestras ventas netas crecieron a una tasa de doble dígito. El margen bruto cayó más de un punto porcentual debido, principalmente, a incrementos en los precios de nuestras principales materias primas, así como a la depreciación del peso frente al dólar, que afectó nuestros costos denominados en dólares. Por su parte, la utilidad neta permaneció prácticamente sin cambios respecto al año anterior.

Nuestros pasivos bancarios y bursátiles permanecieron prácticamente sin cambio y la relación de deuda neta a UAFIDA consolidada se mantuvo estable.

RESULTADOS FINANCIEROS
VALOR ECONÓMICO DIRECTO CREADO

	2011		2012	
Ventas netas	\$	9,697	\$	11,220
Utilidad de operación	\$	1,527	\$	1,612
Utilidad neta mayoritaria	\$	768	\$	790
UAFIDA ⁽¹⁾	\$	1,664	\$	1,849
Valor económico directo ⁽²⁾	\$	9,800	\$	11,978
Valor económico distribuido ⁽³⁾	\$	7,487	\$	11,216*
Valor económico retenido ⁽⁴⁾	\$	2,313	\$	762

(1) UAFIDA = Utilidad de operación + depreciaciones y amortizaciones
(2) VEDC = Ventas netas + ingresos provenientes de productos financieros + ventas de activos
(3) VED = Costo de Ventas + salarios + beneficio social a trabajadores + otros gastos + pagos de impuestos + dividendos + pagos de intereses + inversiones en la comunidad
(4) VER = Valor económico directo - valor económico distribuido

* Considera todos los rubros de gasto.

Ética, Gobierno Corporativo y Ciudadanía

CÓDIGO DE ÉTICA

LA HONESTIDAD, LA ORIENTACIÓN A RESULTADOS Y EL TRABAJO EN EQUIPO SON LOS VALORES QUE HAN DADO COMO RESULTADO LA CONFIANZA EN LA EMPRESA Y EN LOS QUE FORMAMOS PARTE DE ELLA

Nuestro Código de Ética incluye diversos temas como: discriminación, salud y seguridad, corrupción, manejo de información confidencial y responsabilidad ambiental. Es difundido año con año a través de diversas iniciativas, por ejemplo, la implementada en 2012 titulada “Nuestro Código dice, nuestra gente opina”, en la cual los colaboradores brindaron comentarios acerca de cómo viven cada tema del código.

El Código de Ética se revisa por lo menos cada dos años, a través del Comité de Ética, conformado por un equipo de seis integrantes de diversas áreas de la organización. Las desviaciones a su cumplimiento y a las políticas relacionadas se denuncian a través de diversos medios que permiten dar seguimiento puntual. Entre dichos medios destacan los siguientes:

- » Línea 01 800 2663 42692 (01 800-CONFIANZA).
- » Buzón de quejas y sugerencias de cada localidad.
- » E-mail: confianza@herdez.com.
- » Jefes y colaboradores.

A través de estos medios, en 2012 se registraron y atendieron un total de 12 quejas y 7 denuncias, de las cuales 18 fueron investigadas y sólo una se encuentra en proceso de análisis.

Por otro lado, con la finalidad de reforzar nuestro Código, se han difundido las políticas de “derechos humanos” y de “pagos ilegales y no al soborno”.

Gobierno Corporativo y Ciudadanía

Nuestro Consejo de Administración está conformado por 9 consejeros, de los cuales 6 son independientes. El Presidente también ocupa el cargo de Director General del Grupo.

El Consejo se reúne de forma trimestral. Cuenta con órganos intermedios encargados de vigilar la gestión y ejecución de los objetivos de la Compañía:

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN	
ÓRGANOS INTERMEDIOS	ÓRGANOS INTERNOS OPERATIVOS
COMITÉ DE AUDITORÍA	COMITÉ DE RIESGOS
4 CONSEJEROS INDEPENDIENTES	7 CONSEJEROS
COMITÉ DE PRÁCTICAS SOCIETARIAS	SUBCOMITÉ DE ÉTICA
5 CONSEJEROS (3 CONSEJEROS INDEPENDIENTES)	6 MIEMBROS

Los accionistas son los encargados de evaluar el desempeño de los consejeros.

De acuerdo a los estatutos de la sociedad, la retribución a los miembros del Consejo consiste en dos monedas de \$50.00 pesos oro (centenarios) o su equivalente, libres de impuestos, por su asistencia a las juntas de Consejo, retribución que no depende de los resultados del Grupo.

Cada comité se rige por un reglamento que regula y delimita sus funciones, entre las cuales se encuentra un proceso de validación de remuneraciones de los principales directivos de la empresa, incluyendo al Director General.

El Comité de Auditoría es el encargado de revisar las quejas o denuncias recibidas de los colaboradores, proveedores o terceros, que hagan llegar sus comentarios a través de las líneas de comunicación establecidas para tal fin. Asimismo, el Comité de Auditoría presenta al máximo órgano de gobierno las incidencias recibidas.

ATENCIÓN A RIESGOS

En Grupo Herdez somos conscientes del impacto que genera nuestra operación. Nos hemos enfocado en identificar y analizar los riesgos inherentes en las áreas de cadena de suministro, ventas, mercadotecnia y plantas, así como en mantener una relación directa y transparente con nuestros grupos de interés.

Anualmente, PricewaterhouseCoopers emite una carta al Presidente del Comité de Auditoría sobre su conclusión al sistema de control interno del Grupo, y al finalizar el año se emite otra carta de recomendaciones de las áreas de mejora.

Como resultado de este trabajo, en el mes de diciembre se aprobó el Manual de Administración de Riesgos que entrará en operación en 2013.

Participación gremial

Mantenemos participación con diversas cámaras y asociaciones ligadas a nuestra operación, entre las que destacan:

- » Cámara Nacional de la Industria de Conservas Alimenticias (CANAINCA).
- » Consejo Mexicano de la Industria de Productos de Consumo (CONMEXICO).
- » Consejo Nacional Agropecuario (CNA).
- » Cámara Nacional de Fabricantes de Envases Metálicos (CANAFEM).
- » ECOCE.
- » Iniciativa GEMI.
- » Confederación de Cámaras Industriales (CONCAMIN).
- » Federación Internacional de Movimientos en Agricultura Orgánica (IFOAM).
- » Consejo Nacional de Producción Orgánica (presidido por la SAGARPA).
- » Asociación Mexicana de Estándares para el Comercio Electrónico (AMECE).
- » Asociación Mexicana de la Cadena Productiva del Café (AMECAFE).
- » Cámaras de comercio exterior: canadiense, británica, española y americana.
- » Movimiento Orgánico Mexicano.
- » Comisión de Estudios del Sector Privado para el Desarrollo Sustentable (CESPEDES).
- » Consejo Coordinador Empresarial (CCE).
- » Compromiso Empresarial para el Manejo Integral de Residuos Sólidos.
- » Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT).
- » Consejos de Cuenca (en la CONAGUA).
- » Secretaría del Medio Ambiente del Gobierno del Distrito Federal.

Cadena de valor

EL 98% DE NUESTROS PROVEEDORES SON LOCALES

Para asegurar el cumplimiento de los parámetros de calidad en la cadena de valor, la Compañía realiza auditorías anuales a los proveedores de:

TIPO DE PROVEEDOR	PORCENTAJE EVALUADO
MATERIAL DE EMPAQUE	71.4%
MATERIA PRIMA NO PERECEDERA	85%
MATERIA PRIMA AGRÍCOLA	87.5%

Para reafirmar nuestro compromiso, a través de la marca Aires de Campo realizamos un diagnóstico a 154 proveedores para:

- » Identificar su nivel de avance en términos de sustentabilidad.
- » Establecer los parámetros para la creación del Distintivo Aire Verde, el cual será un mecanismo de mejora continua del desempeño de los productos orgánicos comercializados.

Grupos de interés

Tenemos establecidos canales de diálogo que faciliten la permanente comunicación de inquietudes por parte de los distintos grupos con los que mantenemos relación:

GRUPO DE INTERÉS	CANALES DE COMUNICACIÓN	FRECUENCIA DE CONTACTO	EXPECTATIVA	ACCIONES REALIZADAS
Colaboradores	» Comunicados internos, impresos y digitales » Revista interna » Activaciones en instalaciones » Informe de Sustentabilidad » Línea 01 800 » Buzón de quejas y sugerencias	Permanente	» Formar parte de una empresa sólida, en crecimiento y evolución constante. » Promover el desarrollo personal y profesional.	» Promoción de la equidad de género a través de remuneraciones equitativas y con prestaciones y beneficios superiores a la Ley. » Impartición de más de 93 mil horas de capacitación. » Programa de activación física y alimentación saludable.
Accionistas	» Asambleas » Reportes de desempeño » Página web » Informe de Sustentabilidad	Trimestral Anual	» Mejorar continuamente el desempeño accionario y sustentable.	» Entrega de informe anual.
Consumidores	» Campañas en medios masivos » Activaciones del Programa “Saber Nutrir” » Páginas web » Informe de Sustentabilidad » Línea 01 800	Permanente	» Ofrecer productos de calidad a precio competitivo. » Contribuir a mejorar las condiciones de nutrición en México.	» Ampliación de la cobertura del programa “Saber Nutrir”: más de 1 millón de horas de educación alimentaria recibida.
Comunidad	» Página web » Informe de Sustentabilidad	Permanente	» Mejorar las condiciones de nutrición y calidad de vida de las comunidades donde operamos.	» Participación en talleres y grupos de trabajo a nivel gremial. » Impacto en 500 escuelas y 68 comunidades en México a través de nuestros programas sociales.
Proveedores	» Comunicados » Auditorías » Página web » Informe de Sustentabilidad » Línea 01 800	Permanente	» Mantener relaciones comerciales con Herdez » Cumplir los lineamientos y requisitos de Herdez en tiempo y forma.	» Realización de auditorías en temas de salud, calidad e inocuidad. » Evaluación al 85% de los proveedores en acciones de RSE » Participación en campañas de sensibilización y programas de capacitación.
Gobierno	» Comunicados » Foros de participación » Informe de Sustentabilidad	Permanente	» Mantener la actividad económica. » Cumplir con las obligaciones legales, fiscales y normatividad establecida.	» Participación en foros, presentaciones y grupos de trabajo para la creación de nuevas regulaciones en diversas dependencias de México. » Cumplimiento puntual de las obligaciones y normas que regulan nuestra actividad.

Responsabilidad sobre productos

CALIDAD
TODOS NUESTROS PRODUCTOS CUMPLEN LOS REQUERIMIENTOS LEGALES DE LOS PAÍSES EN QUE SON COMERCIALIZADOS

Contamos con una Política Corporativa de Calidad e Inocuidad, la cual aplica a todas las etapas previas a la comercialización de nuestros productos (desarrollo, abasto, proveedores, producción, distribución, transporte, servicio al cliente y consumidor).

El Sistema de Aseguramiento de Calidad incluye temas de salud, calidad e inocuidad alimentaria. Con base en este sistema establecemos los procesos para capacitar y verificar su cumplimiento a través de auditorías anuales.

Apegándonos a los lineamientos de nuestro socio comercial Barilla GeR Fratelli, S.p.A., nos aseguramos de no usar ingredientes genéticamente modificados en los productos Barilla, Vesta y Yemina.

- SALUD Y SEGURIDAD DEL CONSUMIDOR
- » El 85% de nuestros productos están sujetos a los procedimientos de evaluación.
 - » En 2012 no presentamos incidentes derivados del incumplimiento de la regulación legal o de los códigos voluntarios relacionados con este rubro.
 - » Actualmente tenemos un índice de satisfacción al cliente y consumidor del 75%.

A través del área de Aseguramiento de Calidad, consideramos el impacto sobre la salud y la seguridad de los clientes en aproximadamente el 98% de nuestros productos en las distintas etapas, como son:

- » Investigación y desarrollo.
 - » Certificación.
 - » Fabricación y producción.
 - » Almacenaje, distribución y suministro.
 - » Utilización y servicio.
- Para garantizar la satisfacción del cliente y los consumidores, mantenemos abierta una línea gratuita de comunicación, cuyos comentarios y sugerencias son evaluados mensualmente.

- COMUNICACIONES DE MERCADOTECNIA
- En 2012 no presentamos incidentes de incumplimiento a la regulación o a códigos voluntarios relacionados con información del producto y el etiquetado.

- Nuestra política destaca que la información presentada en la comunicación y/o publicidad debe:
- » Ser veraz, comprobable y exenta de información que pueda ocasionar confusiones.
 - » Comprobar afirmaciones que refieran a los beneficios derivados de la compra, uso o consumo del producto.
 - » Abstenerse de hacer comparaciones entre bienes, productos o servicios.

A través de la línea 01800 52 22 832, monitoreamos que nuestros productos cumplan los parámetros en los atributos organolépticos definidos en el área de Aseguramiento de Calidad y sobrepasen las expectativas de calidad y sabor de nuestros clientes. Asimismo, monitoreamos la percepción de nuestras marcas en redes sociales y medios digitales.

- PREMIOS Y RECONOCIMIENTOS
- » Obtención, por quinto año consecutivo, del distintivo Empresa Socialmente Responsable otorgado por el Centro Mexicano para la Filantropía.
 - » Inclusión en el Índice IPC Sustentable de la Bolsa Mexicana de Valores.
 - » Apoyamos y estamos adheridos al Pacto Mundial.
 - » Cinco plantas certificadas como Industria Limpia y dos más en proceso de certificación.
 - » Reconocimiento a Planta Barilla (San Luis Potosí) por su contribución a las actividades de PROFEPA.
 - » Participación en el Programa GEI México sobre reporte anual de emisiones de gases de efecto invernadero y ejecución de acciones para su reducción.



Acerca de este informe

EL PRESENTE DOCUMENTO CONTEMPLA LOS RESULTADOS, PROGRAMAS Y ACCIONES REALIZADAS EN MÉXICO POR GRUPO HERDEZ DURANTE 2012

La información incluida corresponde a 2012 y fue obtenida con base en la metodología de Global Reporting Initiative (GRI) en su versión 3.1. Los datos presentados abarcan la oficina corporativa, once plantas y siete centros de distribución con los que cuenta el Grupo en la República Mexicana.

El ciclo de publicación de este reporte es anual, y continuará presentándose de esta manera en el futuro.

El contenido del presente Informe corresponde a las áreas estratégicas de Grupo Herdez en los rubros social, económico y ambiental. La información fue recabada mediante el sistema OPTIMUM CSR, así como a través de entrevistas con el personal directivo de la empresa y los comités de RSE. Sobre la materialidad, investigación, análisis, metodología y redacción de este informe, Grupo Herdez contó con el apoyo y asesoría de la empresa McBride SustainAbility.

A través del diálogo permanente con nuestros grupos de interés buscamos que este reporte sea una sólida herramienta de comunicación. Este año priorizamos sus principales inquietudes y expectativas a fin de mantener las relaciones cordiales que nos caracterizan y a su vez mejorar en las áreas de oportunidad detectadas.

El Informe de sustentabilidad 2011 de Grupo Herdez cuenta además con el nivel de aplicación B GRI Check, prescindiendo de verificación externa.

Este Informe Anual contiene comentarios sobre expectativas que reflejan las opiniones actuales de la Administración de Grupo Herdez con respecto a eventos futuros. Estos comentarios están sujetos a riesgos, incertidumbres y cambios en distintas circunstancias.

Los resultados finales pueden ser materialmente distintos a las expectativas actuales debido a factores fuera del control de Grupo Herdez, S.A.B. de C.V. y sus Subsidiarias.

PLANTAS				CENTROS DE DISTRIBUCIÓN
<div><div></div><div>(D.F.) MÉXICO</div></div>	<div><div></div><div>PLANTA CHIAPAS</div></div>	<div><div></div><div>(OAXACA) INTERCAFÉ</div></div>	<div><div></div><div>(SINALOA) SANTA ROSA LA CORONA REVOLUCIÓN</div></div>	<div><div></div><div>BAJA CALIFORNIA</div></div> <div><div></div><div>NUEVO LEÓN</div></div> <div><div></div><div>SAN LUIS POTOSÍ</div></div> <div><div></div><div>JALISCO</div></div> <div><div></div><div>YUCATÁN</div></div> <div><div></div><div>SINALOA</div></div> <div><div></div><div>ESTADO DE MÉXICO</div></div>
<div><div></div><div>(SAN LUIS POTOSÍ) EL DUQUE PLANTA INDUSTRIAS PLANTA BARILLA</div></div>	<div><div></div><div>(GUANAJUATO) ALIMENTOS DESHIDRATADOS DEL BAJÍO</div></div>	<div><div></div><div>(COAHUILA) SABINAS</div></div>		

Índice Pacto Mundial

PRINCIPIOS	INDICADORES GRI	PÁGINA
DERECHOS HUMANOS		
1. Las empresas deben apoyar y respetar la protección de los derechos humanos reconocidos internacionalmente, dentro de su ámbito de influencia	HR1-9	42, 43
2. Las empresas deben asegurarse de que sus filiales no son cómplices en la vulneración de los derechos humanos	HR1-2, HR8	43
TRABAJO		
3. Las empresas deben apoyar la libertad de afiliación y el reconocimiento efectivo del derecho a la negociación colectiva.	HR5, LA4, LA5	28
4. Las empresas deben apoyar la eliminación de toda forma de trabajo forzoso o realizado bajo coacción	HR7	-
5. Las empresas deben apoyar la erradicación del trabajo infantil	HR6	-
6. Las empresas deben apoyar la abolición de las prácticas de discriminación en el empleo y la ocupación	HR4, LA2, LA13, LA14	28, 30
MEDIO AMBIENTE		
7. Las empresas deberán mantener un enfoque preventivo que favorezca al medio ambiente	4.11, EC2, EN26, SO5	34, 38, 40, 43, 44
8. Las empresas deben fomentar las iniciativas que promuevan una mayor responsabilidad ambiental	EN2, EN5, EN10, EN22, EN26	34, 35, 36, 38
9. Las empresas deben favorecer el desarrollo y la difusión de las tecnologías respetuosas con el medio ambiente	EN2, EN5, EN10, EN26	34 , 35, 36, 38,
ANTICORRUPCIÓN		
10. Las empresas deben trabajar en contra de la corrupción en todas sus formas, incluidas la extorsión y el soborno	SO2, SO6	42



Informe de la Administración y Análisis de Resultados

Todas las cifras incluidas en esta sección están expresadas en millones de pesos nominales y fueron preparadas de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS, por sus siglas en inglés), adoptadas por la Compañía a partir del 1º de enero de 2012. Las cifras correspondientes a los periodos previos fueron reexpresadas en consecuencia.

PANORAMA GENERAL

Grupo Herdez tuvo un desempeño récord en 2012, con un sólido crecimiento en ventas y utilidades. Las ventas netas ascendieron a \$11,220, en tanto que la utilidad de operación y la utilidad neta mayoritaria fueron de \$1,655 y \$790, respectivamente.

Entre los principales factores y tendencias que tuvieron un impacto en los resultados operativos y financieros de la Compañía durante 2012 destacan los siguientes:

- » En México, una ligera recuperación de la economía que derivó en un desempeño estable de los volúmenes y un alza de precios de entre 4% y 6% implementado durante el año; y en Estados Unidos, un sólido crecimiento orgánico y la integración de Fresherized Foods, Inc., adquirida a finales de 2011.
- » Un entorno adverso para las materias primas, generado por una de las sequías más severas en Estados Unidos, con el consecuente impacto en un gran número de cosechas, así como por la gripe aviar que afectó el precio del huevo y por la disminución en la pesca en México, entre otros factores. A lo anterior habría que agregar el efecto en esos costos de un dólar más fuerte durante la mayor parte del año.
- » Los gastos asignados a la reestructuración, alineación y actualización de procesos, estructuras y sistemas en toda la Compañía.

VENTAS NETAS

En 2012, las ventas netas sumaron \$11,220, lo que equivale a un incremento de 15.7% en relación con 2011. En México, las ventas netas crecieron 9.7%, a \$8,970, debido a la recuperación secuencial de los volúmenes en los tres primeros trimestres del año, así como al incremento de entre 4% y 6% en los precios a lo largo del mismo periodo. Las categorías de mayonesa, atún y gelatinas mostraron un desempeño sobresaliente. Por lo que respecta a Estados Unidos, las ventas netas reportaron un crecimiento de 47.8%, para un total de \$2,251, atribuible principalmente a la incorporación de Fresherized Foods a finales de 2011 y al crecimiento orgánico de las categorías básicas del portafolio. Los resultados en pesos mexicanos se beneficiaron también de la fortaleza del dólar durante la mayor parte del año.

UTILIDAD BRUTA

El costo de ventas como porcentaje de las ventas netas fue de 64.7%, un incremento de 1.2 puntos porcentuales en comparación con 2011. Lo anterior se debió fundamentalmente al impacto de un peso más débil para los insumos denominados en dólares, combinado con incrementos en los precios de algunos insumos, tales como trigo, atún y yema de huevo, entre otros. En consecuencia, el margen bruto en 2012 fue de 35.3%, en comparación con 36.5% registrado en 2011.

GASTOS DE OPERACIÓN

Los gastos de operación permanecieron prácticamente sin cambio en relación con el año anterior y representaron 20.9% de las ventas netas, comparado con 20.8% en 2011. Esto refleja una mayor absorción de los gastos fijos, lo que ayudó a contrarrestar la inversión destinada a reestructurar determinados procesos a lo largo del año, concretamente en las áreas administrativa, comercial, financiera y de recursos humanos.

UTILIDAD DE OPERACIÓN ANTES DE OTROS INGRESOS Y GASTOS

La utilidad antes de otros ingresos y gastos creció 5.6%, a \$1,612, con respecto a \$1,527 en 2011. No obstante, como porcentaje de las ventas netas, esto representó un margen de 14.4%, lo que significa una contracción de 1.4 puntos porcentuales en relación con el 15.8% registrado en 2011, debido a la presión en el margen bruto explicada anteriormente.

OTROS INGRESOS Y GASTOS

Como resultado de la aplicación de las IFRS a partir del 1º de enero de 2012, Grupo Herdez reportó un ingreso extraordinario sin flujo neto de efectivo por \$43. Este monto derivó de la cancelación de provisiones sobre el valor de ciertos activos fijos.

UTILIDAD DE OPERACIÓN

En 2012, la utilidad de operación totalizó \$1,655, un aumento de 9.4% en comparación con \$1,512 en el año anterior. La presión a nivel del margen bruto fue contrarrestada por el ingreso extraordinario antes mencionado. Por su parte, el margen de operación se ubicó en 14.8%, 80 puntos base por debajo del 15.6% registrado en 2011.

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

La Compañía registró un costo de \$148 en 2012, comparado con un costo de \$7 en 2011. Lo anterior es reflejo principalmente de la esperada reversión de la ganancia cambiaria reportada en 2011 a raíz de los préstamos denominados en dólares entre afiliadas.

UTILIDAD NETA MAYORITARIA

La utilidad neta mayoritaria fue de \$790, lo que representa un incremento de 2.9% respecto del año previo, en tanto que el margen se contrajo 90 puntos base, a 7.0%. Esto se debió básicamente al alza en los costos y a la reversión de la ganancia cambiaria antes mencionada.

UTILIDAD ANTES DE INTERESES, IMPUESTOS, DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN (UAFIDA)

Como resultado del desempeño a nivel operativo, la UAFIDA creció 11.1%, a \$1,849. El margen UAFIDA fue de 16.5%, esto es, 70 puntos base menos que en 2011, principalmente debido a la presión del margen bruto antes mencionada.

INVERSIÓN NETA EN ACTIVOS

Excluyendo adquisiciones, la inversión neta en activos ascendió a \$469, destinados fundamentalmente a la transferencia de la capacidad de mermeladas de la ciudad de México a San Luis Potosí y a la construcción de la nueva planta de mayonesa en el Estado de México; este último proyecto inició en 2011 y concluirá en 2013.

ESTRUCTURA FINANCIERA

Al 31 de diciembre de 2012, la posición de efectivo de la Compañía totalizó \$1,064, una disminución de 7.8% en relación con 2011, debido principalmente a los recursos destinados a la construcción de la nueva planta de mayonesa. La deuda consolidada al final del año fue de \$2,190, en comparación con \$2,224 en 2011. En consecuencia, la deuda neta consolidada, sin incluir los préstamos intercompañías, sumó \$1,126, lo que representó un incremento de 5.3% en relación con los \$1,069 registrados al cierre de 2011.

El vencimiento promedio de la deuda de la Compañía fue de 4.5 años a finales de 2012. En cuanto a la mezcla de monedas, 82% de la deuda estuvo denominada en pesos, mientras que el 59% se encontraba a tasa flotante.

Las razones de apalancamiento permanecieron sólidas y sin cambio de un año a otro; la relación de deuda neta a UAFIDA consolidada se ubicó en 0.6 veces, mientras que la relación de deuda neta a capital contable fue de 0.2 veces.

⤴ 15.7%

VENTAS NETAS

2012	8,970	2,251	11,220
2011	8,174	1,523	9,697

■ MÉXICO

■ INTERNACIONAL

⤴ 9.4%

UTILIDAD DE OPERACIÓN

2012	1,349	306	1,655
2011	1,344	169	1,512

⤴ 2.9%

UTILIDAD NETA MAYORITARIA

2012	643	147	790
2011	693	74	768

■ MÉXICO

■ INTERNACIONAL

⤴ 71.6%

INVERSIÓN NETA EN ACTIVOS

2012		550
2011		320

Carta del Comité de Auditoría

Marzo 8, 2013

Lic. Héctor Hernández-Pons Torres
Presidente del Consejo de Administración
Grupo Herdez, S.A.B. de C.V.
Monte Pelvoux No. 215, Piso 5
Col. Lomas de Chapultepec
México, D.F. 11000

Estimado Lic. Hernández-Pons:

A continuación, me permito presentar a usted el Informe Anual sobre las actividades del Comité de Auditoría del Consejo de Administración por el ejercicio 2012, de conformidad con lo que establece el Artículo 43, fracción II, de la Ley del Mercado de Valores.

En el desarrollo de nuestro trabajo, observamos las regulaciones contenidas en la Ley del Mercado de Valores y en las Disposiciones de Carácter General Aplicables a Emisoras de Valores y Otros Participantes del Mercado de Valores, las recomendaciones del Código de Mejores Prácticas Corporativas, y lo señalado en el Reglamento del Comité de Auditoría así como en el Programa Anual de temas a tratar.

Durante el período que se informa, el Comité sesionó puntualmente en las juntas programadas y en cada caso se formuló la Agenda con los temas a tratar y se elaboró el Acta respectiva. A las juntas asistieron los consejeros designados y los invitados.

Se presentó al Consejo de Administración un Informe con los asuntos tratados en cada una de las juntas del Comité.

Los asuntos relevantes que se atendieron y que, en su caso, se dio la opinión favorable para su aprobación al Consejo de Administración, fueron los siguientes:

1. Analizamos los Estados Financieros Dictaminados al 31 de diciembre de 2011 con cifras consolidadas y sus Notas.

Por su importancia relativa se analizó también la información de la subsidiaria Herdez Del Fuerte, S.A. de C.V. que incluye las operaciones de Megamex Foods, LLC, y sus subsidiarias, en los Estados Unidos de América.
2. Tomamos conocimiento de la Carta de Observaciones del auditor externo de la sociedad por el año 2011 y se le dio seguimiento a su implementación durante el año.
3. Analizamos el Informe sobre el estudio y la evaluación del control interno realizada por el auditor externo de la sociedad durante el transcurso normal de su revisión para la auditoría del 2011.

El Informe señala que los procedimientos de auditoría aplicados sobre el diseño y operación del control interno, en el que se depositó un alto nivel de confianza para el desarrollo de la auditoría, confirman que éste opera de manera efectiva, sin que ninguna de las observaciones detectadas e informadas a la administración sea considerada como debilidad material o deficiencia significativa. Se tomó conocimiento de las áreas de mejora y se dio seguimiento a su implementación.
4. Conocimos los Estados Financieros Trimestrales del 2012 y dimos nuestra recomendación para su aprobación al Consejo de Administración y presentación a la Bolsa Mexicana de Valores.
5. Aprobamos el programa de trabajo del área de Auditoría Interna por el año 2012, se le dio seguimiento a su desarrollo y a la implementación de sus observaciones.
6. Las nuevas Normas de Información Financiera utilizadas durante el ejercicio 2012, así como las que ya estaban en vigor, fueron aplicadas en forma consistente y sin tener efectos significativos.

7. Le dimos seguimiento al Plan elaborado por la compañía para la convergencia con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS) las cuales se utilizaron a partir del año 2012.
8. Evaluamos el desempeño de la firma de auditoría externa PricewaterhouseCoopers, el cual se consideró satisfactorio y dentro de los criterios establecidos en el contrato de servicios. Así mismo, se reconoció el trabajo del socio encargado de la auditoría quien en su momento nos confirmó su independencia profesional y económica.

De esta manera, se recomendó la confirmación de la firma PricewaterhouseCoopers como auditores externos de la sociedad para el ejercicio 2012, así como en la subsidiaria Herdez Del Fuerte, S.A. de C.V. y sus empresas en los Estados Unidos de América.
9. Los servicios adicionales a los de auditoría externa que proporcionó la firma de auditores externos de la sociedad, fueron por asesoría fiscal, estudio de precios de transferencia, dictamen del IMSS y consultas sobre diversos asuntos, con un importe de \$4.4 millones de pesos.
10. Conocimos y evaluamos los mecanismos que tiene implementados la Dirección General para la identificación, análisis, administración y control de los principales riesgos a los que está sujeta la sociedad, así como los criterios establecidos para su adecuada revelación.
11. En cada una de las juntas fuimos informados de las quejas recibidas por faltas al Código de Ética, el seguimiento que se les dio y la protección que recibieron los informantes.

12. Tomamos conocimiento y dimos seguimiento a los asuntos fiscales y jurídicos pendientes, así como a la implementación adecuada de las disposiciones de la Ley del Mercado de Valores y los acuerdos de la Asamblea de Accionistas y del Consejo de Administración.
13. Como complemento, en la junta del Comité celebrada el 14 de febrero de 2013, analizamos los Estados Financieros Dictaminados al 31 de diciembre de 2012 con cifras consolidadas, sus Notas y la Carta de Observaciones del auditor externo de la sociedad.

La información financiera fue elaborada y presentada de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera y la auditoría fue realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría.

Atentamente,

C.P. Roberto Danel Díaz
Presidente del Comité de Auditoría

Carta del Comité de Prácticas Societarias

Marzo 8, 2013

Lic. Héctor Hernández-Pons Torres
Presidente del Consejo de Administración
Grupo Herdez, S.A.B. de C.V.
Monte Pelvoux No. 215, Piso 5
México, D.F. 11000

Estimado Lic. Hernández-Pons:

A continuación, me permito presentar a usted el Informe Anual sobre las actividades del Comité de Prácticas Societarias del Consejo de Administración correspondientes al año 2012, a que se refiere el Artículo 43, fracción I, de la Ley del Mercado de Valores.

En el desarrollo de nuestro trabajo, observamos las regulaciones contenidas en la Ley del Mercado de Valores y las Disposiciones de Carácter General Aplicables a Emisoras de Valores y Otros Participantes del Mercado de Valores, las recomendaciones del Código de Mejores Prácticas Corporativas, el Reglamento del Comité y el Programa Anual de temas a tratar.

Durante el periodo que se informa, el Comité sesionó puntualmente en las juntas convocadas, en cada caso se formuló la Agenda con los temas a tratar y se elaboró el Acta respectiva. A las juntas asistieron los consejeros designados y los invitados.

Se presentó al Consejo de Administración un Informe con los asuntos tratados en cada una de las juntas del Comité.

Los asuntos relevantes que se atendieron y que, en su caso, se recomendó su aprobación al Consejo de Administración, fueron los siguientes:

1. Tomamos conocimiento de las políticas para la designación y retribución integral del Director General y de los demás directivos relevantes.
2. El desempeño de los directivos relevantes fue adecuado y se determinó en base a las políticas establecidas.
3. Revisamos el paquete de la remuneración integral del Director General y de los demás directivos relevantes.
4. Analizamos el Informe del auditor externo sobre las operaciones con personas relacionadas, el cual reveló que las operaciones corresponden al giro ordinario del negocio, están hechas a precio de mercado y se encuentran registradas en forma adecuada.

Dichas operaciones fueron por servicios sobre venta, venta de materiales, regalías, arrendamiento de inmuebles y equipo de transporte, importaciones de producto terminado, servicios de personal, intereses, servicio de fletes y otros por un importe de \$4,094 millones de pesos.

5. No existieron dispensas otorgadas por el Consejo de Administración para que un consejero, directivo relevante o persona con poder de mando, aprovechara oportunidades de negocio para sí o a favor de terceros que correspondan a la sociedad o a las personas morales que ésta controle o en las que tenga influencia significativa.
6. El manejo de productos financieros derivados, que está enfocado principalmente a la cobertura de ciertas materias primas, se lleva a cabo siguiendo las políticas establecidas y aprobadas por el Consejo de Administración.
7. Como información adicional y siguiendo el Modelo de Estrategia de Negocios, en el mes de enero de 2013, el Consejo de Administración aprobó la adquisición de Nutrisa, S.A.B. de C.V.

Atentamente,

C.P. Roberto Danel Díaz

Presidente del Comité de Prácticas Societarias

Consejo de Administración y Principales Funcionarios

Consejo de Administración

CONSEJEROS PATRIMONIALES RELACIONADOS

Héctor Hernández-Pons Torres
Presidente
Enrique Hernández-Pons Torres
Vicepresidente
Flora Hernández-Pons de Merino

CONSEJEROS INDEPENDIENTES

Carlos Autrey Maza
Enrique Castillo Sánchez Mejorada
José Roberto Danel Díaz
Eduardo Ortiz Tirado Serrano
Luis Rebollar Corona
José Manuel Rincón Gallardo

SECRETARIO DEL CONSEJO

Ernesto Ramos Ortiz
(no consejero)

COMITÉ DE AUDITORÍA

José Roberto Danel Díaz
Presidente
Carlos Autrey Maza
Eduardo Ortiz Tirado Serrano
José Manuel Rincón Gallardo

COMITÉ DE PRÁCTICAS SOCIETARIAS

José Roberto Danel Díaz
Presidente
Enrique Hernández-Pons Torres
Héctor Hernández-Pons Torres
Luis Rebollar Corona
José Manuel Rincón Gallardo

Principales Funcionarios

DIRECTOR GENERAL

Héctor Hernández-Pons Torres

DIRECTOR GENERAL ADJUNTO Y DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

Enrique Hernández-Pons Torres

DIRECTOR DE PLANEACIÓN Y FINANZAS

Gerardo Canavati Miguel

DIRECTOR DE MERCADOTECNIA

Héctor Castillo Guerrero

DIRECTOR DE VENTAS

Andrea del Rizzo

DIRECTOR DE CADENA DE SUMINISTRO

Alberto Garza Cabañas

DIRECTOR DE RECURSOS HUMANOS

Pedro Gracia-Medrano Murrieta

DIRECTOR DE LA UNIDAD DE NEGOCIOS DE EMPRESAS ASOCIADAS

Alejandro Martínez-Gallardo y de Pourtales

DIRECTOR DE ADMINISTRACIÓN Y PRÁCTICAS CORPORATIVAS

Ernesto Ramos Ortiz

DIRECTOR DE FOOD SERVICE

Juan Rodríguez del Collado

DICTAMEN DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES	55
ESTADOS CONSOLIDADOS DE POSICIÓN FINANCIERA	56
ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS	58
ESTADOS CONSOLIDADOS DE OTROS RESULTADOS INTEGRALES	59
ESTADOS CONSOLIDADOS DE VARIACIONES EN EL CAPITAL CONTABLE	60
ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO	62
NOTAS SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS	64



5 de abril de 2013

A la Asamblea General de Accionistas de
Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias, que comprenden el estado de posición financiera consolidado al 31 de diciembre de 2012, y los estados consolidados de resultados, de otros resultados integrales, de variaciones en el capital contable y de flujos de efectivo que le son relativos por el año que terminó en esa fecha, así como un resumen de las políticas contables significativas y otras notas aclaratorias.

RESPONSABILIDAD DE LA ADMINISTRACIÓN SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La Administración de la Compañía y subsidiarias es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, y del control interno que considere necesario para permitir la preparación de estados financieros libres de errores significativos, ya sea por fraude o error.

RESPONSABILIDAD DEL AUDITOR

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados con base en nuestra auditoría. Nuestra auditoría fue realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría. Dichas normas requieren cumplir con requerimientos éticos, así como planear y efectuar la auditoría de tal manera que permita obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados no contienen errores significativos.

Una auditoría consiste en realizar procedimientos para obtener evidencia que soporte las cifras y revelaciones de los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación del riesgo de error significativo en los estados financieros, ya sea por fraude o error. Al realizar la evaluación del riesgo, el auditor considera el control interno que es relevante para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados con el fin de diseñar procedimientos de auditoría apropiados en las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye la evaluación de lo apropiado de las políticas contables utilizadas y de la razonabilidad de las estimaciones contables hechas por la Administración, así como la evaluación de la presentación de los estados financieros consolidados en su conjunto. Consideramos que la evidencia de auditoría que obtuvimos proporciona una base suficiente y apropiada para sustentar nuestra opinión de auditoría.

OPINIÓN

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la posición financiera consolidada de Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2012 y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

OTROS ASUNTOS

Los estados financieros consolidados de Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2011 y por el año terminado en esa fecha, fueron auditados de acuerdo con las Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en México, en donde emitimos una opinión sin salvedades el 21 de febrero de 2012.

PricewaterhouseCoopers, S. C.

C.F.C. Guillermo Azcona González

Sócio de Auditoría

Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

ESTADOS CONSOLIDADOS DE POSICIÓN FINANCIERA

31 de diciembre de 2012, 2011 y 1 de enero de 2011
Cifras expresadas en miles de pesos mexicanos (Nota 2)

ACTIVO	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO	
	2012	2011	DE 2011	
(cifras correspondientes) (cifras correspondientes)				
ACTIVO CIRCULANTE:				
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,064,132	\$ 1,154,709	\$ 805,507	
Clientes - Neto (Nota 4)	1,032,513	936,136	772,612	
Deudores	40,611	36,056	17,788	
Impuesto al valor agregado por recuperar	151,889	155,363	171,113	
Impuesto sobre la renta por recuperar	61,165	85,484	15,872	
Partes relacionadas (Nota 5)	1,287,423	1,320,801	983,312	
	2,573,601	2,533,840	1,960,697	
Inventarios (Nota 6)	1,348,271	1,095,989	963,664	
Instrumentos financieros derivados (Nota 13)	63,151	71,213	103,608	
Pagos anticipados	71,831	89,491	96,741	
SUMA EL ACTIVO CIRCULANTE	5,120,986	4,945,242	3,930,217	
INMUEBLES, MAQUINARIA Y EQUIPO - Neto (Nota 7)	2,426,997	2,157,610	1,809,970	
INVERSIÓN EN ACCIONES DE ASOCIADAS (Nota 8)	150,505	122,752	84,461	
Activos intangibles (Nota 9)	1,992,490	2,098,630	1,386,205	
Impuestos a la utilidad diferidos (Nota 24)	158,015	158,354	156,078	
Otros activos	7,867	20,417	11,358	
TOTAL ACTIVO	\$ 9,856,860	\$ 9,503,005	\$ 7,378,289	

PASIVO Y CAPITAL CONTABLE	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO	
	2012	2011	DE 2011	
(cifras correspondientes) (cifras correspondientes)				
PASIVO A CORTO PLAZO:				
Préstamos bancarios (Nota 14)	\$ 4,200	\$ 313,743		
Proveedores	\$ 773,628	843,049	596,860	
Acreedores	241,503	273,967	196,922	
Instrumentos financieros derivados (Nota 13)	877	43,507	2,354	
Impuesto sobre la renta por pagar		26,917	58,078	
Participación de los trabajadores en la utilidad por pagar	14,828	13,883	13,517	
	1,030,836	1,205,523	1,181,474	
PASIVO A LARGO PLAZO:				
Documentos por pagar (Nota 14)	2,181,441	2,208,851	1,195,860	
Deuda a largo plazo (Nota 14)	530,473	553,174	293,691	
Contraprestación contingente (Nota 15)	72,582	76,112		
Instrumentos financieros derivados (Nota 13)	37,068	27,384	14,582	
Impuestos a la utilidad diferidos (Nota 24)	351,614	434,974	230,306	
Impuestos por consolidación fiscal (Nota 24)	225,649	205,382	150,765	
Beneficios a los empleados (Nota 16)	74,504	46,491	39,321	
	3,473,331	3,552,368	1,924,525	
TOTAL PASIVO	4,504,167	4,757,891	3,105,999	
CAPITAL CONTABLE (Nota 17):				
Capital social	575,625	575,625	575,625	
Reserva para recompra de acciones	600,000	321,194	400,000	
Utilidades acumuladas	2,770,286	2,535,062	2,091,170	
Reserva legal	141,861	141,861	141,861	
Prima en suscripción de acciones	113,110	113,110	113,110	
Instrumentos financieros	(37,524)	(43,856)	12,850	
Efecto acumulado por conversión	(5,425)	39,367		
Capital atribuible a la participación controladora	4,157,933	3,682,363	3,334,616	
Capital atribuible a la participación no controladora	1,194,760	1,062,751	937,674	
TOTAL CAPITAL CONTABLE	5,352,693	4,745,114	4,272,290	
CONTINGENTE (Nota 27)				
EVENTO SUBSECUENTE (Nota 28)				
TOTAL PASIVO Y CAPITAL	\$ 9,856,860	\$ 9,503,005	\$ 7,378,289	

Las veintiocho notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados, los cuales fueron autorizados para su emisión el 5 de abril de 2013 por los funcionarios que firman al calce.

Lic. Héctor Hernández Pons Torres
Director General

C.P. Ernesto Ramos Ortiz
Director de Administración
y Prácticas Corporativas

Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS

31 de diciembre de 2012 y 2011
Cifras expresadas en miles de pesos mexicanos (Nota 2)

	PERIODO QUE TERMINÓ EL 31 DE DICIEMBRE DE	
	2012	2011
	(cifras correspondientes)	
Ventas netas (Nota 18)	\$ 11,220,343	\$ 9,697,099
Costo de ventas (Nota 19)	7,263,733	6,152,954
Utilidad bruta	3,956,610	3,544,145
Gastos generales:		
Gastos de venta (Nota 20)	2,016,073	1,761,658
Gastos de administración (Nota 21)	328,067	255,162
	2,344,140	2,016,820
Utilidad antes de otros ingresos y gastos	1,612,470	1,527,325
Otros productos (gastos) - Neto (Nota 22)	42,533	[14,904]
Utilidad de operación	1,655,003	1,512,421
Resultado integral de financiamiento:		
Intereses ganados y utilidad cambiaria	675,719	503,275
Intereses pagados y pérdida cambiaria	(823,556)	(509,845)
	(147,837)	[6,570]
Participación en resultados de asociadas (Nota 8)	23,880	30,277
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	1,531,046	1,536,128
Impuesto a la utilidad (Nota 24)	451,285	480,139
Utilidad antes de partida discontinuada	1,079,761	1,055,989
Partida discontinuada - Neto (Nota 23)		[3,257]
Utilidad neta consolidada del ejercicio	\$ 1,079,761	\$ 1,052,732
Utilidad neta de la participación no controladora	\$ 289,674	\$ 285,085
Utilidad neta de la participación controladora	790,087	767,647
Utilidad neta consolidada del ejercicio	\$ 1,079,761	\$ 1,052,732
Utilidad básica por acción ordinaria (Nota 25)	1.853	1.787

Las veintiocho notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados, los cuales fueron autorizados para su emisión el 5 de abril de 2013 por los funcionarios que firman al calce.



Lic. Héctor Hernández Pons Torres
Director General



C.P. Ernesto Ramos Ortiz
Director de Administración
y Prácticas Corporativas

Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

ESTADOS CONSOLIDADOS DE OTROS RESULTADOS INTEGRALES

31 de diciembre de 2012 y 2011
Cifras expresadas en miles de pesos mexicanos (Nota 2)

	PERIODO QUE TERMINÓ EL 31 DE DICIEMBRE DE	
	2012	2011
	(cifras correspondientes)	
Utilidad neta consolidada del ejercicio	\$ 1,079,761	\$ 1,052,732
Partidas que no serán reclasificadas a resultados:		
Pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados	(16,811)	
Partidas que pueden ser reclasificadas subsecuentemente a resultados:		
Resultado por conversión de monedas extranjeras	(44,792)	39,367
Cambio en la valuación de instrumentos financieros derivados	(10,541)	[73,714]
Utilidad integral consolidada	\$ 1,007,617	\$ 1,018,385
Utilidad integral atribuible a la participación no controladora	\$ 271,009	\$ 268,077
Utilidad integral atribuible a la participación controladora	736,608	750,308
Utilidad integral consolidada	\$ 1,007,617	\$ 1,018,385

Las veintiocho notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados, los cuales fueron autorizados para su emisión el 5 de abril de 2013 por los funcionarios que firman al calce.



Lic. Héctor Hernández Pons Torres
Director General



C.P. Ernesto Ramos Ortiz
Director de Administración
y Prácticas Corporativas

Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

ESTADOS CONSOLIDADOS DE VARIACIONES EN EL CAPITAL CONTABLE

Periodos que terminaron el 31 de diciembre de 2012, 2011 y 1 de enero de 2011
Cifras expresadas en miles de pesos mexicanos (Nota 2)

				EFECTO ACUMULADO POR VALUACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS			EFECTO ACUMULADO POR CONVERSIÓN	PARTICIPACIÓN CONTROLADORA	PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA	TOTAL CAPITAL CONTABLE
	CAPITAL SOCIAL	RESERVA PARA COMPRA DE ACCIONES	UTILIDADES ACUMULADAS	RESERVA LEGAL	PRIMA EN SUSCRIPCIÓN DE ACCIONES					
Saldos al 1 de enero de 2011 (cifras correspondientes)	\$ 575,625	\$ 400,000	\$ 2,091,170	\$ 141,861	\$ 113,110	\$ 12,850		\$ 3,334,616	\$ 937,674	\$ 4,272,290
Recompra de acciones en circulación		(266,656)						(266,656)		(266,656)
Colocación de acciones		187,850						187,850		187,850
Decreto de dividendos (Nota 17)			(323,755)					(323,755)	(143,000)	(466,755)
		(78,806)	(323,755)					(402,561)	(143,000)	(545,561)
Resultado integral (Nota 3s.)										
Utilidad neta del año			767,647					767,647	285,085	1,052,732
Efecto acumulado por conversión						\$	39,367	39,367		39,367
Efecto por valuación de instrumentos financieros derivados						(56,706)		(56,706)	(17,008)	(73,714)
Resultado integral total del año			767,647			(56,706)	39,367	750,308	268,077	1,018,385
Saldos al 31 de diciembre del 2011 (cifras correspondientes)	575,625	321,194	2,535,062	141,861	113,110	(43,856)	39,367	3,682,363	1,062,751	4,745,114
Recompra de acciones en circulación		(450,007)						(450,007)		(450,007)
Colocación de acciones		425,515						425,515		425,515
Aumento de reserva para recompra de acciones		178,460	(178,460)							
Decreto de dividendos (Nota 17)		124,838	(361,384)					(236,546)	(139,000)	(375,546)
		278,806	(539,844)					(261,038)	(139,000)	(400,038)
Resultado integral (Nota 3s.)										
Utilidad neta del año			790,087					790,087	289,674	1,079,761
Efecto acumulado por conversión							(44,792)	(44,792)		(44,792)
Efecto por valuación de instrumentos financieros derivados						6,332		6,332	(16,873)	(10,541)
Pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados			(15,019)					(15,019)	(1,792)	(16,811)
Resultado integral total del año			775,068			6,332	(44,792)	736,608	271,009	1,007,617
Saldos al 31 de diciembre del 2012	\$ 575,625	\$ 600,000	\$ 2,770,286	\$ 141,861	\$ 113,110	(\$ 37,524)	(\$ 5,425)	\$ 4,157,933	\$ 1,194,760	\$ 5,352,693

Las veintiocho notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados, los cuales fueron autorizados para su emisión el 5 de abril de 2013 por los funcionarios que firman al calce.

Lic. Héctor Hernández Pons Torres
Director General

C.P. Ernesto Ramos Ortiz
Director de Administración
y Prácticas Corporativas

Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO

31 de diciembre de 2012 y 2011
Cifras expresadas en miles de pesos mexicanos (Nota 2)

AÑO QUE TERMINÓ EL				
31 DE DICIEMBRE DE				
	2012		2011	
	(cifras correspondientes)			
ACTIVIDADES DE OPERACIÓN				
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$	1,531,046	\$	1,536,128
Partidas relacionadas con actividades de inversión:				
Partidas discontinuadas				(3,257)
Depreciación y amortización		194,274		151,970
(Utilidad) pérdida por venta de inmuebles, maquinaria y equipo		(1,724)		879
Costo neto del periodo (Nota 16)		13,464		15,001
Intereses a favor		(70,158)		(77,038)
Pérdida (ganancia) cambiaria		34,421		(79,628)
Participación en asociadas (Nota 8)		(23,880)		(30,277)
Otros gastos sin flujo				2,847
Cancelación de provisiones		(41,155)		
Participación de los trabajadores en las utilidades		13,279		13,428
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:				
Intereses a cargo		183,574		163,236
Subtotal de partidas relacionadas con actividades de inversión y financiamiento		1,833,141		1,693,289
Aumento en cuentas por cobrar		(111,959)		(145,695)
Aumento en inventarios		(288,009)		(69,434)
Disminución (aumento) en cuentas por cobrar a partes relacionadas en su parte proporcional		28,823		(332,824)
Disminución (aumento) en pagos anticipados e impuestos por recuperar		45,312		(104,657)
(Disminución) aumento en proveedores		(60,862)		227,396
(Disminución) aumento en otras cuentas por pagar y acreedores		(63,835)		20,232
Impuestos a la utilidad pagados		(482,068)		(474,536)
Efectivo neto generado en actividades de operación		900,543		813,771

AÑO QUE TERMINÓ EL		
31 DE DICIEMBRE DE		
	2012	2011
	(cifras correspondientes)	
ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Negocio adquirido (Avomex) - (Nota 1)		(531,540)
Negocio adquirido (Aires de Campo) - (Nota 1)		(18,522)
Intereses cobrados	69,614	77,038
Adquisición de inmuebles, maquinaria y equipo	(550,008)	(320,450)
Cobros por venta de inmuebles, maquinaria y equipo	82,497	26,019
Efectivo neto utilizado en actividades de inversión	(397,897)	(767,455)
Efectivo excedente para aplicar en actividades de financiamiento	502,646	46,316
ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO		
Emisión de certificados bursátiles		600,000
Obtención de préstamos bancarios a largo plazo		419,361
Obtención de préstamos con partes relacionadas a largo plazo		287,863
Pago de préstamos bancarios a corto plazo	(4,200)	(313,743)
Otros pasivos a largo plazo	27,037	
Recompra de acciones	(450,007)	(266,656)
Colocación de acciones	425,515	187,850
Intereses pagados	(183,022)	(158,801)
Diferencia cambiaria pagada	(16,750)	
Dividendos pagados (Nota 17)	(375,546)	(466,755)
Efectivo (utilizado en) generado por actividades de financiamiento	(576,973)	289,119
(Disminución) aumento neto de efectivo y demás equivalentes de efectivo	(74,327)	335,435
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del ejercicio	1,154,709	805,507
Diferencia en cambios en el efectivo y equivalentes de efectivo	(16,250)	13,767
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del ejercicio	\$ 1,064,132	\$ 1,154,709

Las veintiocho notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros consolidados, los cuales fueron autorizados para su emisión el 5 de abril de 2013 por los funcionarios que firman al calce.


Lic. Héctor Hernández Pons Torres
Director General


C.P. Ernesto Ramos Ortiz
Director de Administración
y Prácticas Corporativas

Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

NOTAS SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011 y al 1 de enero de 2011

Cifras monetarias expresadas en miles de pesos mexicanos, excepto las relativas a tipos de cambio

NOTA 1 - INFORMACIÓN GENERAL:

Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. (la Compañía) es una sociedad constituida en México, cuyas acciones se operan en la Bolsa Mexicana de Valores, con domicilio en Calzada San Bartolo Naucalpan No. 360, Col. Argentina Poniente, México, D. F., C.P. 11230. La Compañía es subsidiaria al 51.0% de Hechos con Amor, S. A. de C. V., quien tiene las facultades para dirigir sus operaciones de acuerdo con su criterio.

Las principales actividades de Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias son la manufactura, compra, distribución y comercialización de alimentos enlatados y envasados en México, así como alimentos dirigidos al segmento de comida mexicana en los Estados Unidos de América (EUA). Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias producen y comercializan productos con las marcas: Aires de Campo, Barilla, Búfalo, Carlota, ChiChi's, Del Fuerte, Don Miguel, Doña María, Embasa, Herdez, La Victoria, McCormick, Wholly Guacamole y Yemina, entre otras. Para tales efectos Grupo Herdez, S. A. B. de C. V. y subsidiarias han constituido alianzas con empresas líderes a nivel mundial, tales como: McCormick and Company Inc., Hormel Foods Corp., Barilla GeR Fratelli S.p.A. y Grupo Kuo, S. A. B. de C. V. (Grupo Kuo).

Los estados financieros consolidados de la Compañía, al 31 de diciembre de 2012 y 2011, y por los años terminados en esas fechas, y al 1 de enero de 2011, comprenden a la Compañía y a sus subsidiarias (en conjunto HERDEZ e individualmente entidades del Grupo).

OPERACIONES SOBRESALIENTES

El 22 de agosto de 2011 la Compañía, a través de su negocio conjunto denominado Herdez Del Fuerte, S. A. de C. V. (HDF), adquirió a través de su negocio conjunto denominado Megamex Foods LLC (Megamex), el 100% de las acciones de la sociedad denominada Avomex, Inc. (Avomex), cuyo objeto es la producción, comercialización, distribución y venta de aguacate procesado y guacamole a través de marcas Premium en los EUA. Esta adquisición incluyó una planta de producción localizada en Texas, así como las marcas Wholly Guacamole, Wholly Salsa y Wholly Queso, entre otras. El monto efectivo por la adquisición de Avomex, correspondiente a HERDEZ en su parte proporcional, ascendió a \$531,540.

El 6 de septiembre de 2011, HDF celebró un acuerdo definitivo para la adquisición del 50% de Aires de Campo, S. A. de C. V. (Aires de Campo), cuyo objeto es la distribución de una amplia gama de productos orgánicos naturales, sin aditivos artificiales, edulcorantes, colorantes ni conservadores en las categorías de alimentos refrigerados, procesados, congelados y frutas y verduras. El monto efectivo por la adquisición de la inversión en Aires de Campo correspondiente a HERDEZ en su parte proporcional ascendió a \$18,522.

NOTA 2 - BASES DE PREPARACIÓN:

A. DECLARACIÓN SOBRE CUMPLIMIENTO

Los estados financieros consolidados adjuntos se prepararon de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y con las Interpretaciones a las Normas Internacionales de Información Financiera (INIIF) respectivas, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés), adoptadas por las entidades públicas en México de conformidad con las modificaciones a las Disposiciones de Carácter General Aplicables a las Emisoras de Valores y a Otros Participantes del Mercado de Valores, establecidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, según las cuales HERDEZ está obligada a preparar sus estados financieros de acuerdo con las NIIF a partir del 1 de enero de 2012.

Estos son los primeros estados financieros consolidados de HERDEZ, preparados de acuerdo con las NIIF y se ha aplicado la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera".

Los estados financieros consolidados han sido preparados de conformidad con las NIIF emitidas por el IASB, sujetos a ciertas exenciones y excepciones de transición reveladas en la Nota 26. La Compañía ha aplicado consistentemente las políticas contables utilizadas en la preparación de su estado de posición financiera de apertura bajo las NIIF al 1 de enero de 2011 y a lo largo de todos los periodos presentados, como si estas políticas siempre hubieran estado en vigor. La Nota 26 revela el impacto de la transición a las NIIF en la posición financiera y estado de resultados de la Compañía, incluyendo la naturaleza y el efecto de cambios significativos en las políticas contables de las utilizadas en los estados financieros consolidados de la Compañía para el año terminado el 31 de diciembre de 2011 preparados bajo Normas de Información Financiera (NIF) mexicanas.

El 21 de febrero de 2013, el Consejo de Administración autorizó la emisión de los estados financieros adjuntos y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de HERDEZ, los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a la aprobación de la próxima Asamblea de Accionistas.

B. BASE DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados se prepararon sobre la base de costo histórico con excepción de las exenciones aplicadas por la Compañía reveladas en la Nota 26 y excepto por las siguientes partidas importantes del estado de posición financiera:

- » El activo del plan de beneficios definidos, reconocido como el total neto de los activos del plan a su valor razonable.
- » Las partidas de inmuebles, maquinaria y equipo, registradas a su costo asumido a la fecha de transición a NIIF, el cual corresponde a los valores contables reconocidos de conformidad con las NIF que incluyen los efectos de inflación acumulada al 31 de diciembre de 2007, determinados con base en el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) emitido por el Banco de México. El costo asumido de la maquinaria de la planta de Chiapas y el terreno del centro de distribución México corresponde a los valores razonables según avalúos practicados a la fecha de transición a NIIF.
- » Los instrumentos financieros derivados reconocidos a valor razonable, con efectos en los resultados del ejercicio o en los resultados integrales.

C. MONEDA FUNCIONAL Y DE INFORME

Los estados financieros consolidados adjuntos se presentan en pesos mexicanos (\$), moneda nacional de México, que es la moneda funcional de HERDEZ y la moneda en la cual se presentan dichos estados financieros consolidados. A menos que se indique lo contrario, toda la información financiera presentada en pesos ha sido redondeada a la cantidad en miles más cercana.

En el caso de las subsidiarias extranjeras del negocio conjunto en los EUA, convierten sus estados financieros de moneda local a su moneda funcional, siendo su moneda funcional el dólar de EUA (Dls.).

La subsidiaria en España, convierte sus estados financieros de moneda local a su moneda funcional, la cual es el peso mexicano.

La actividad de la subsidiaria en España se considera como una extensión de la entidad que informa, en virtud de que su única actividad que realiza es el cobro de regalías generadas por empresas mexicanas, teniendo como base para la determinación de dichas regalías el peso mexicano.

D. USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS EN LA PREPARACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF, requiere que la Administración de HERDEZ efectúe juicios, estimaciones y suposiciones que afectan la aplicación de políticas contables y los importes reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones y las suposiciones correspondientes se revisan de manera continua. Los cambios derivado de las revisiones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en el cual se revisan y en periodos futuros que sean afectados.

A continuación se incluye la información sobre estimaciones que involucran cierto grado de incertidumbre y el uso de juicios críticos contemplados en la aplicación de las políticas contables que tienen efectos significativos sobre los montos reconocidos en los estados financieros consolidados:

- » **Consolidación de entidades en las que no se tiene participación accionaria mayoritaria**
HERDEZ analiza la existencia de control sobre aquellas entidades en las que no se tiene participación accionaria mayoritaria, para lo cual evalúa si tiene el poder de gobernar sus políticas financieras y de operación, si puede nombrar o remover a la mayoría de los miembros que conforman sus órganos de gobierno, si las actividades de esas entidades son dirigidas en nombre de HERDEZ, si la Compañía tiene los poderes de decisión necesarios para obtener la mayoría de los beneficios derivados de las actividades de esas entidades y si retiene la mayoría de los riesgos inherentes a las mismas. Si derivado del análisis HERDEZ determina que ejerce el control de estas entidades, éstas son consolidadas en su totalidad dentro de la consolidación financiera de HERDEZ. En el caso de que se obtenga la evidencia de que existe control conjunto de dichas entidades, éstas se reconocen a través de la consolidación proporcional y en caso de que no se tengan indicios de la existencia de control en las entidades, la inversión en esas asociadas se reconoce a través del método de participación.

» **Valor razonable de instrumentos financieros derivados**

En aquellos casos en los que existe un valor de mercado, la Compañía evalúa si dicho valor de mercado satisface las condiciones de pactarse entre partes interesadas y dispuestas, en una transacción de libre competencia, lo que permitiría considerar el valor de mercado como una referencia apropiada del valor razonable. En aquellos casos en los que no existe un valor de mercado, el valor razonable de los instrumentos financieros se estima con base en modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero, utilizando principalmente el de flujos futuros esperados descontados a valor presente y con base en la información de mercado disponible a la fecha de valuación.

Para la determinación de los valores razonables, se han utilizado condiciones y supuestos basados principalmente en curvas de descuento de swap de tasas de interés, curvas de calificación de riesgo crediticio, curvas de Certificados de la Tesorería (CETES) y Tasas de Interés Interbancaria de Equilibrio mexicana (TIIE) disponibles a la fecha de valuación.

La Compañía ha realizado las pruebas de efectividad requeridas para cumplir con la contabilidad de coberturas, mismas que se encuentran en los rangos permitidos por las NIIF.

» **Vidas útiles y valor razonable de inmuebles, maquinaria y equipo**

HERDEZ determina las vidas útiles de sus activos con base en su mejor estimación de los periodos durante los cuales espera obtener beneficios económicos derivados de dichos activos. Para aquellos activos valuados a su valor razonable, en caso de existir un valor de mercado, únicamente para efectos de la adopción de las NIIF, la Compañía evaluó si dicho valor de mercado satisface las condiciones de pactarse entre partes interesadas y dispuestas, en una transacción de libre competencia, lo que permitiría considerar el valor de mercado como una referencia apropiada del valor razonable; de lo contrario, el valor razonable de los activos se estima en modelos técnicos de valuación reconocidos en el ámbito financiero.

» **Deterioro de crédito mercantil y otros activos de vida indefinida**

En el caso del crédito mercantil y activos intangibles que tengan vidas indefinidas, la prueba de deterioro se realiza cada año en las mismas fechas. Al evaluar el valor en uso, los futuros flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo. Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la "unidad generadora de efectivo"). Para efectos de las pruebas de deterioro, el crédito mercantil se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación. Esta distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados. Las pérdidas por deterioro registradas con relación a las unidades generadoras de efectivo, se distribuyen primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil que se haya distribuido a las unidades y luego para reducir el valor en libros de los otros activos en la unidad (grupo de unidades) sobre la base de prorrates. No se revierte ninguna pérdida por deterioro con respecto a crédito mercantil.

» **Vidas útiles de activos intangibles**

HERDEZ determina las vidas útiles de sus activos intangibles con base en su mejor estimación de los periodos durante los cuales espera obtener beneficios económicos derivados de dichos activos, considerando el periodo de control sobre el activo, incluyendo límites legales o de otro tipo, obsolescencia, estabilidad de la industria en la que opera el activo, cambios en la demanda y las acciones esperadas de los competidores actuales o potenciales.

» **Determinación de beneficios a empleados**

Los beneficios directos se reconocen en los resultados conforme se devengan y sus pasivos se expresan a su valor nominal, por ser de corto plazo. Las obligaciones netas de HERDEZ respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos se calculan por separado para cada plan, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deducen los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor razonable de los activos del plan. La tasa de descuento se calcula en base a bonos gubernamentales cupón cero que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de HERDEZ y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado.

» **Deterioro de cuentas por cobrar**

En cada fecha de reporte HERDEZ evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que sus cuentas por cobrar se hayan deteriorado, lo que incluye la falta de pago o morosidad de un deudor o la reestructuración de un monto adecuado a HERDEZ. La Compañía considera evidencia de deterioro para cuentas por cobrar tanto a nivel de activo específico como colectivo. Todas las cuentas por cobrar que individualmente son significativas, se evalúan para un posible deterioro específico. Todas las cuentas por cobrar por las que se evalúe que no están específicamente deterioradas, se evalúan posteriormente en forma colectiva para identificar cualquier deterioro que haya ocurrido pero que todavía no se haya identificado. Las cuentas por cobrar que no sean individualmente significativas se evalúan colectivamente para un posible deterioro agrupando las cuentas por cobrar que tengan características de riesgo similares. Al evaluar el deterioro colectivo, HERDEZ utiliza las tendencias históricas de la probabilidad de incumplimiento, tiempos de las recuperaciones y el monto de pérdidas incurridas, ajustadas por el análisis hecho por la Administración en cuanto a si las condiciones económicas y crediticias actuales son de tal índole, que es probable que las pérdidas reales sean mayores o menores de lo que sugieren las tendencias históricas.

NOTA 3 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES:

Las políticas contables que se indican a continuación se han aplicado de manera consistente en los periodos presentados en estos estados financieros consolidados y en la preparación del estado de posición financiera consolidado inicial bajo NIIF al 1 de enero de 2011 para efectos de la transmisión a las NIIF, a menos que se indique lo contrario.

A. BASES DE CONSOLIDACIÓN -

ADQUISICIONES DE NEGOCIOS

Las adquisiciones de negocios realizadas se contabilizan a través del método de compra. El costo de una adquisición se mide a la fecha de adquisición y representa la suma de la contraprestación transferida a valor razonable y el monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida. Para cada adquisición de negocios, el adquirente valúa la participación no controladora en la entidad adquirida, ya sea a valor razonable o conforme a la participación proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

Cuando HERDEZ adquiere algún negocio, evalúa los activos financieros adquiridos y los pasivos financieros asumidos para su debida clasificación y designación de acuerdo con los términos contractuales, las circunstancias económicas y las condiciones pertinentes a la fecha de adquisición. Ello incluye la separación de instrumentos derivados implícitos en los contratos principales de la entidad adquirida.

El crédito mercantil se valúa inicialmente a su costo y representa el excedente de la contraprestación transferida sobre los activos adquiridos y los pasivos asumidos netos. Cuando el crédito mercantil es negativo, se reconoce de inmediato en el resultado del ejercicio una ganancia de compra a precio de ganga.

Cualquier contraprestación contingente que vaya a ser transferida por el adquirente se reconocerá a valor razonable a la fecha de adquisición. Los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente que se consideren como un activo o un pasivo, se reconocerán en resultados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 39 "Instrumentos financieros: reconocimiento y medición", o bien, como un cambio en otras partidas de utilidad integral. Si la contraprestación contingente se clasifica en el capital contable, no debe ser revaluada reconociendo los efectos de la liquidación dentro de capital contable.

Los costos de transacción, distintos a los relacionados con la emisión de instrumentos de deuda o de capital en que incurra la Compañía respecto a la adquisición de negocios, se reconocen en resultados conforme se incurren.

ADQUISICIONES DE PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS

Las adquisiciones de participaciones no controladoras se registran como transacciones con accionistas a valor razonable. Por tanto, no se reconoce crédito mercantil como resultado de dichas transacciones y no se reconoce ninguna utilidad o pérdida en resultados del ejercicio.

SUBSIDIARIAS

Las compañías subsidiarias son entidades controladas por la Compañía, incluyendo entidades en las que no se tiene participación accionaria mayoritaria, pero existe evidencia de que se ejerce control. Los estados financieros de las compañías subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados de HERDEZ desde la fecha en que comienza el control y hasta la fecha en que cesa dicho control. Las políticas contables de las compañías subsidiarias han sido adecuadas, cuando ha sido necesario, para conformarlas con las políticas adoptadas por HERDEZ.

A continuación se muestra el detalle de las subsidiarias significativas y negocio conjunto de HERDEZ, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas.

	PAÍS EN DONDE SE CONSTITUYÓ	DICIEMBRE 2012	DICIEMBRE 2011	PARTICIPACIÓN 1 DE ENERO DE 2011
ALIMENTOS:				
Herdez Del Fuerte y subsidiarias (HDF) – Negocio conjunto	México	50%	50%	50%
McCormick de México, S.A. de C. V. (McCormick) – Subsidiaria	México	50%	50%	50%
Barilla México, S. A. de C. V. (Barilla México) – Subsidiaria	México	50%	50%	50%
Hormel Alimentos, S. A. de C. V. (Hormel Alimentos) – Subsidiaria	México	50%	50%	50%
SERVICIOS:				
Herport, S. A. de C. V. (Herport) – Subsidiaria	México	50%	50%	50%
Herdez Europa ⁽¹⁾ – Subsidiaria	España	-	97%	97%
Litoplas, S. A. de C. V. (Litoplas) – Subsidiaria	México	100%	100%	100%
Seramano, S. A. de C. V. (Seramano) – Subsidiaria	México	100%	100%	100%
Herdez Capital, S. A. de C. V. SOFOM, E.N.R. (Herdez Capital) – Subsidiaria	México	75%	75%	75%
GRUPO INMOBILIARIO:				
Alimentos HP, S. A. de C. V. (Alimentos) – Subsidiaria	México	100%	100%	100%
Comercial de Finanzas Netesa, S. A. de C. V. (Netesa) – Subsidiaria	México	100%	100%	100%
Quicolor de México, S. A. de C. V. (Quicolor) – Subsidiaria	México	100%	100%	100%
Promotora Hercal, S. A. de C. V. (Hercal) – Subsidiaria	México	100%	100%	100%
Herpons Continental, S. A. de C. V. (Herpons Co.) – Subsidiaria	México	100%	100%	100%

⁽¹⁾ Esta subsidiaria no tuvo operaciones desde el 31 de diciembre de 2010; sin embargo, su disolución se dio en el ejercicio de 2012.

INVERSIONES EN COMPAÑÍAS ASOCIADAS

Las compañías asociadas son aquellas entidades en las cuales HERDEZ ejerce influencia significativa, pero no control, sobre las políticas financieras y de operación. Se presume que existe influencia significativa cuando HERDEZ posee entre el 20% y 50% de las acciones con derecho de voto de otra entidad, sin ejercer control.

Las inversiones en compañías asociadas se valúan por el método de participación y se reconocen inicialmente a su costo de adquisición. La inversión de HERDEZ incluye el crédito mercantil identificado con la adquisición, neto de pérdidas por deterioro acumuladas. Los estados financieros consolidados incluyen la participación de HERDEZ en los ingresos, gastos y movimientos en el capital contable de las inversiones reconocidas por el método de participación, después de los ajustes, para conformar las políticas contables de esas compañías con las de HERDEZ, desde la fecha en que la Compañía tiene influencia significativa hasta la fecha en que termina dicha influencia significativa. Cuando la participación de HERDEZ en las pérdidas excede a su inversión en aquellas entidades reconocidas, por el método de participación, el valor en libros de dicha participación (incluyendo cualquier inversión a largo plazo) se reduce a cero y se dejan de reconocer pérdidas adicionales, a menos que HERDEZ tenga alguna obligación asumida o haya efectuado pagos por cuenta de la asociada. (Véase Nota 8).

NEGOCIOS CONTROLADOS CONJUNTAMENTE

Los negocios controlados conjuntamente se reconocen a la fecha de los estados financieros por el método de consolidación proporcional.

El Grupo combina su participación en los ingresos y gastos individuales en estos negocios conjuntos, sus activos y sus pasivos y sus flujos de efectivo, línea por línea, con partidas similares en los estados financieros del Grupo. El Grupo reconoce su participación en las utilidades y pérdidas por la venta de activos del Grupo al negocio conjunto que corresponde a los otros participantes del negocio conjunto. El Grupo no reconoce su participación en las utilidades y pérdidas del negocio conjunto que resulta de compras del Grupo de activos del negocio conjunto hasta que el Grupo vende dichos activos a un tercero. Sin embargo, una pérdida en dichas transacciones se reconoce inmediatamente si la pérdida proporciona evidencia de una reducción en el valor neto realizable de activos circulantes o una pérdida por deterioro.

TRANSACCIONES ELIMINADAS EN LA CONSOLIDACIÓN

Los saldos y operaciones importantes entre las entidades del Grupo, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de los estados financieros consolidados.

Las utilidades no realizadas derivadas de transacciones entre entidades del Grupo en las que se tienen inversiones contabilizadas bajo el método de participación, se eliminan contra la inversión en la medida de la participación de la Compañía en la entidad. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

B. MONEDA EXTRANJERA -

OPERACIONES Y SALDOS

Las operaciones en moneda extranjera se convierten en moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en la fecha en que se llevó a cabo la transacción o el tipo de cambio vigente a la fecha de valuación cuando las partidas son revaluadas. Las utilidades y pérdidas por fluctuaciones en los tipos de cambio que resultan, ya sea por la liquidación de tales operaciones o por la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre del año, se reconocen en el estado de resultados, excepto cuando se requiere sean incluidas en otros resultados integrales, como en el caso de transacciones que califican como coberturas de flujos de efectivo.

OPERACIONES EXTRANJERAS

Los resultados y la situación financiera de todas las entidades del Grupo (ninguna de las cuales tiene una moneda que corresponda a una economía hiperinflacionaria) que tienen una moneda funcional distinta de la moneda de informe se convierten a la moneda de informe de la siguiente forma:

- » Los activos y pasivos reconocidos en el estado de posición financiera se convierten al tipo de cambio de la fecha de cierre de dicho estado de posición financiera.
- » Los ingresos y gastos reconocidos en el estado de resultados se convierten al tipo de cambio promedio de cada año.
- » Las diferencias en cambio resultantes se reconocen como otras partidas de la utilidad integral.

El crédito mercantil y los ajustes a los activos y pasivos que surgen en la fecha de adquisición de una operación extranjera para medirlos a su valor razonable, se reconocen como activos y pasivos de la entidad extranjera y se convierten al tipo de cambio de la fecha de cierre.

El tipo de cambio promedio no se modificó significativamente durante el año terminado al 31 de diciembre de 2012 y 2011 y al 1 de enero de 2011.

C. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO -

Comprende los saldos de efectivo y depósitos a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos. Los sobregiros bancarios que son pagaderos en el momento en que se requiera y que forman parte integral de la administración de efectivo de HERDEZ, se incluyen como un componente de efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de flujos de efectivo.

D. INSTRUMENTOS FINANCIEROS -

INSTRUMENTOS FINANCIEROS NO DERIVADOS

Los instrumentos financieros no derivados incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, préstamos y proveedores y otras cuentas por pagar.

Inicialmente, HERDEZ reconoce los préstamos, cuentas por cobrar y depósitos en la fecha en que se originan. Otros activos financieros (incluyendo los activos designados a valor razonable a través de resultados) se reconocen inicialmente en la fecha de contratación en la cual HERDEZ se convierte en integrante de las disposiciones contractuales del instrumento.

HERDEZ elimina un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales a los flujos de efectivo provenientes del activo, o transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la titularidad sobre el activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creado o conservado por parte de HERDEZ se reconoce como un activo o pasivo por separado.

HERDEZ tiene los siguientes activos financieros no derivados: préstamos y cuentas por cobrar.

- » **Préstamos y cuentas por cobrar**
Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Dichos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los préstamos y cuentas por cobrar se miden a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos pérdidas por deterioro. Los préstamos y cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar.

PASIVOS FINANCIEROS NO DERIVADOS

Inicialmente, HERDEZ reconoce los títulos de deuda emitidos en la fecha en que se originan. Todos los demás pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación en la que HERDEZ se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

HERDEZ elimina un pasivo financiero cuando se satisfacen o cancelan, o expiran sus obligaciones contractuales.

HERDEZ cuenta con los siguientes pasivos financieros no derivados: documentos por pagar, proveedores y otras cuentas por pagar y certificados bursátiles emitidos.

Dichos pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción. Con posterioridad al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valúan a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

HERDEZ tiene instrumentos financieros derivados como cobertura de su exposición a riesgos de fluctuación en precios de materias primas, tipos de cambio y tasas de interés resultantes de sus actividades de operación, financiamiento e inversión. De acuerdo con su política de tesorería, HERDEZ no conserva o emite instrumentos financieros derivados con fines de negociación. Sin embargo, algunos de los derivados que contrata no reúnen los requisitos para el tratamiento contable de cobertura y se contabilizan como otros derivados no conservados para negociar.

En la designación inicial de la cobertura, HERDEZ documenta formalmente la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos y estrategia de administración de riesgos para llevar a cabo la transacción de cobertura, así como los métodos que se emplearán para evaluar la efectividad de la operación de cobertura. HERDEZ efectúa una evaluación al inicio de la operación de la cobertura y también de manera continua, si se espera que los instrumentos de cobertura sean “altamente efectivos” para compensar los cambios en el valor razonable o en flujos de efectivo de las respectivas partidas cubiertas durante el periodo para el cual se designa la cobertura, y si los resultados reales de cada cobertura se encuentran dentro de un rango de 80-125 por ciento.

Los derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos atribuibles a la transacción se reconocen en resultados conforme se incurren. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los derivados se miden a su valor razonable y los cambios en dicho valor se contabilizan como se describe a continuación (véase Nota 13):

- » **Coberturas de flujos de efectivo**
Cuando un derivado es designado como instrumento de cobertura en la variabilidad de flujos de efectivo que sean atribuibles a un riesgo en particular, relacionado con un activo o pasivo reconocido que podría afectar el resultado del ejercicio, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconocen en la cuenta de utilidad integral y se presenta en el capital contable. El monto reconocido en la cuenta de utilidad integral se elimina e incluye en resultados en el mismo periodo en que los resultados sean afectados por los flujos de efectivo cubiertos bajo el mismo renglón del estado de utilidad integral que la partida cubierta. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Si el instrumento de cobertura ya no satisface los criterios para el tratamiento contable de cobertura, expira, se vende, se da por terminado, se ejerce, o se revoca su designación, entonces se discontinúa el tratamiento contable de cobertura en forma prospectiva. La ganancia o pérdida acumulada reconocida con anterioridad en la cuenta de utilidad integral y presentada en el capital contable permanece ahí hasta que la transacción afecte los resultados. Cuando la partida cubierta es un activo no financiero, el monto reconocido en la cuenta de utilidad integral se transfiere al valor en libros del activo cuando éste es reconocido. Si ya no se espera que ocurra la transacción, entonces el saldo de otras partidas de utilidad integral se reconoce de inmediato en resultados. En otros casos, el monto reconocido en otra utilidad integral se transfiere a resultados en el mismo periodo en que los resultados sean afectados por la partida cubierta.

- » **Otros derivados que no se conserven para negociar**
Cuando un instrumento financiero derivado no se conserve para fines de negociación, y no esté designado en una relación de cobertura que reúna los requisitos, todos los cambios en su valor razonable se reconocen de inmediato en resultados.

CAPITAL SOCIAL

- » **Acciones ordinarias**
Las acciones ordinarias se clasifican en el capital contable. Los costos incrementales que sean directamente atribuibles a la emisión de acciones ordinarias y opciones sobre acciones, se reconocen como una deducción del capital contable, neto de efectos de impuestos.
- » **Recompra de acciones**
Cuando el capital social reconocido como capital contable se recompra, el monto de la contraprestación pagada, que incluye los costos directamente atribuibles, neto de efecto de impuestos, se reconoce como una reducción del capital contable. Las acciones que se recompran se clasifican como acciones de tesorería y se presentan como una deducción del capital contable. Cuando las acciones de tesorería se venden o reemiten con posterioridad, el monto recibido se reconoce como un incremento en el capital contable.

El capital social, la reserva para compra de acciones, la reserva legal, la prima en suscripción de acciones y las utilidades acumuladas se expresan como sigue: i) movimientos realizados a partir del 1 de enero de 1998, a su costo histórico, y ii) movimientos realizados antes del 1 de enero de 1998, a sus valores históricos actualizados mediante la aplicación de factores derivados del INPC hasta el 31 de diciembre de 1997.

La prima en suscripción de acciones representa la diferencia en exceso entre el pago por las acciones suscritas y el valor nominal de las mismas.

E. INMUEBLES, MAQUINARIA Y EQUIPO -

RECONOCIMIENTO Y MEDICIÓN

Las partidas de inmuebles, maquinaria y equipo se valúan a su costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

HERDEZ eligió aplicar la exención opcional que la NIIF 1 establece, de utilizar su valor en libros conforme a NIF como costo asumido al 1 de enero de 2011, fecha de la transición a NIIF, con excepción de la maquinaria de la planta de Chiapas y el terreno del centro de distribución México, cuyo costo asumido fue determinado a valor razonable con base en avalúos practicados a la fecha de transición a las NIIF. (Véase Nota 26).

El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos para uso propio incluye el costo de los materiales y mano de obra directa, y otros costos directamente atribuibles que se requieran para poner el activo en condiciones de uso, incluyendo los costos de financiamiento de activos calificables para los cuales la fecha de inicio de capitalización sea el 1 de enero de 2011 o posterior. Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, no se cuenta con activos calificables en donde se hayan presentado costos de financiamiento capitalizable. Los programas de cómputo adquiridos que sean parte integral de la funcionalidad del activo fijo correspondiente se capitalizan como parte de ese equipo.

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de inmuebles, maquinaria y equipo se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de inmuebles, maquinaria y equipo, y se reconocen netos dentro de “otros ingresos” en los resultados del ejercicio.

COSTOS SUBSECUENTES

El costo de reemplazo de una partida de inmuebles, maquinaria y equipo se reconoce en el valor en libros si es probable que los futuros beneficios económicos comprendidos en dicha parte sean para HERDEZ y su costo se puede determinar de manera confiable. El valor en libros de la partida reemplazada se elimina. Los costos de mantenimiento rutinario se reconocen en resultados conforme se incurren; los mantenimientos mayores que extienden la vida útil, cuando ocurren, se capitalizan como un componente independiente de dicho activo.

DEPRECIACIÓN

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que sustituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente de los inmuebles, maquinaria y equipo, toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo. Los terrenos no se deprecian.

A continuación se indican las vidas útiles estimadas para los componentes de inmuebles, planta y equipo, los cuales se resumen a continuación en los siguientes tipos:

Edificios	33 - 20 años
Maquinaria y herramientas	14 - 10 años
Equipo de pesca	17 años
Muebles y equipo de oficina	12 años
Equipo para estibar y de transporte	10 - 4 años
Equipo electrónico de datos	4 años

El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales se revisan al cierre de cada año y se ajustan, en caso de ser necesario. (Véase Nota 7).

F. ACTIVOS INTANGIBLES -

CRÉDITO MERCANTIL

El crédito mercantil resultante de la adquisición de subsidiarias se incluye en activos intangibles. Con relación a la valuación del crédito mercantil en el reconocimiento inicial. Con relación a las adquisiciones anteriores al 1 de enero de 2011, el crédito mercantil se incluye sobre la base de su costo asumido, que representa el monto registrado bajo NIF. (Véase Nota 9).

» **Valuación subsecuente**

El crédito mercantil se valúa a su costo menos pérdidas por deterioro acumuladas. Respecto a la inversión en compañías contabilizadas por el método de participación, el valor en libros del crédito mercantil se incluye en el valor en libros de la inversión, y no se distribuyen pérdidas por deterioro de dicha inversión a ningún activo, incluyendo el crédito mercantil que forme parte del valor en libros de la inversión reconocida por el método de participación.

ACTIVOS INTANGIBLES CON VIDA DEFINIDA

Los activos intangibles que son adquiridos por HERDEZ, que consisten en contratos de no competencia, tecnología desarrollada y relaciones con clientes que tienen vidas útiles finitas, se registran a su costo, menos amortización acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas. Los mencionados no se refieren a activos intangibles desarrollados internamente, éstos se derivan de las adquisiciones efectuadas.

ACTIVOS INTANGIBLES CON VIDA INDEFINIDA

Los activos intangibles con vida indefinida corresponden a patentes y marcas, en los cuales no hay factores legales, regulatorios, contractuales, económicos, etc. que limiten su vida útil, y se considera que generarán flujos de efectivo futuros los cuales no están condicionados a un periodo de tiempo limitado, por lo tanto se sujetan a pruebas anuales de deterioro conforme a las NIIF.

EROGACIONES SUBSECUENTES

Las erogaciones subsecuentes se capitalizan solamente cuando incrementan los beneficios futuros comprendidos en el activo correspondiente. Las demás erogaciones, incluyendo las correspondientes a marcas y crédito mercantil internamente generados, se reconocen en resultados conforme se incurren.

AMORTIZACIÓN

La amortización se calcula sobre el costo del activo, u otro monto que sustituya al costo, menos su valor residual.

La amortización se reconoce en resultados por el método de línea recta con base en la vida útil estimada de los activos intangibles, distintos al crédito mercantil y marcas, desde la fecha en que están disponibles para su uso, ya que esto refleja de la mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo. Las vidas útiles estimadas para los periodos en curso y comparativo son como se muestra a continuación:

Contratos de no competencia	2 - 3 años
Tecnología desarrollada	8 - 20 años
Relaciones con clientes	13 - 20 años

El método de amortización, las vidas útiles y los valores residuales de los activos intangibles, se revisan al cierre de cada año y se ajustan en caso de ser necesario.

G. ACTIVOS ARRENDADOS -

Los arrendamientos en los que de acuerdo con sus términos HERDEZ no asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la titularidad, se clasifican como operativos y los activos arrendados no se reconocen en el estado de posición financiera de HERDEZ. Las rentas que paga HERDEZ por concepto de los arrendamientos operativos se reconocen en el resultado del ejercicio por el método de línea recta de acuerdo con la vigencia del contrato de arrendamiento.

Los arrendamientos operativos que se tienen son arrendamientos de inmuebles y equipos utilizados para la operación de la Compañía.

Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian durante el plazo del arrendamiento o la vida útil de la propiedad, el que sea menor.

H. INVENTARIOS -

Los inventarios se valúan a su costo o a valor neto de realización, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método de primeras entradas, primeras salidas, e incluye las erogaciones incurridas para la adquisición de los inventarios, costos de producción o transformación y otros costos incurridos para transportarlos a su sitio y condición actuales. En el caso de inventarios manufacturados e inventarios en progreso, el costo incluye una porción adecuada de los gastos generales de producción basada en la capacidad normal de operación. (Véase Nota 6).

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de las operaciones, menos los costos estimados de terminación y gastos de venta.

I. DETERIORO -

ACTIVOS FINANCIEROS

Un activo financiero que no se registre a su valor razonable a través de resultados, se evalúa en cada fecha de reporte para determinar si existe alguna evidencia objetiva de que se haya deteriorado. Un activo financiero se encuentra deteriorado si hay evidencia objetiva que indique que ha ocurrido un evento de pérdida después del reconocimiento inicial del activo, y que dicho evento tuvo un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo y que se pueda estimar de manera confiable.

La evidencia objetiva de que los activos financieros se han deteriorado, incluye la falta de pago o morosidad de un deudor, reestructuración de un monto adeudado a HERDEZ en términos que de otra manera HERDEZ no detecte indicios de que dicho deudor caerá en bancarrota y la desaparición de un mercado activo de un título valor.

HERDEZ considera evidencia de deterioro para cuentas por cobrar tanto a nivel de activo específico como colectivo. Todas las cuentas por cobrar que individualmente son significativas, se evalúan para un posible deterioro específico. Todas las cuentas por cobrar por las que se evalúe que no están específicamente deterioradas, se evalúan posteriormente en forma colectiva para identificar cualquier deterioro que haya ocurrido pero que todavía no se haya identificado. Las cuentas por cobrar que no sean individualmente significativas se evalúan colectivamente para un posible deterioro agrupando las cuentas por cobrar que tengan características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, HERDEZ utiliza las tendencias históricas de la probabilidad de incumplimiento, tiempos de las recuperaciones y el monto de pérdidas incurridas, ajustadas por el análisis hecho por la Administración en cuanto a si las condiciones económicas y crediticias actuales son de tal índole, que es probable que las pérdidas reales sean mayores o menores de lo que sugieren las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro respecto de un activo financiero valuado a su costo amortizado, se calcula como la diferencia entre el valor en libros y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo. Las pérdidas se reconocen en resultados y se presentan como una reserva de cuentas por cobrar. Los intereses sobre el activo deteriorado se continúan reconociendo a través del efecto del descuento por el paso del tiempo. Cuando algún evento posterior ocasiona que se reduzca el monto de la pérdida por deterioro, el efecto de la reducción en la pérdida por deterioro se reconoce en resultados.

ACTIVOS NO FINANCIEROS

El valor en libros de los activos no financieros de HERDEZ, distintos a activos que surjan de beneficios a empleados, inventarios y activos por impuestos diferidos, se revisan en cada fecha de reporte para determinar si existe algún indicio de posible deterioro. Si se identifican indicios de deterioro, entonces se estima el valor de recuperación del activo. En el caso del crédito mercantil y activos intangibles que tengan vidas indefinidas o que todavía no estén disponibles para su uso, el valor de recuperación se estima cada año en las mismas fechas.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos incurridos para su venta. Al evaluar el valor en uso, los futuros flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo. Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la "unidad generadora de efectivo"). Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, el crédito mercantil adquirido en una adquisición de negocios se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación. Esta distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos de HERDEZ no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados. Las pérdidas por deterioro registradas con relación a las unidades generadoras de efectivo, se distribuyen primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil que se haya distribuido a las unidades y luego para reducir el valor en libros de los otros activos en la unidad (grupo de unidades) sobre la base de prorrateo.

No se revierte ninguna pérdida por deterioro con respecto a crédito mercantil. Con relación a otros activos, las pérdidas por deterioro reconocidas en periodos anteriores se evalúan a la fecha de reporte para identificar indicios de que la pérdida se haya reducido o que ya no exista. Una pérdida por deterioro se revierte si ha habido algún cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor de recuperación. Una pérdida por deterioro sólo se revierte en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que se hubiera determinado neto de depreciación o amortización, si ninguna pérdida por deterioro se hubiera reconocido anteriormente.

El crédito mercantil que forma parte del valor en libros de una inversión que se reconoce por el método de participación, no se reconoce por separado y, por lo tanto, no se prueba por separado para deterioro. En lugar de ello, el monto total de la inversión reconocida por el método de participación se prueba en cuanto a posible deterioro como un solo activo cuando existe evidencia objetiva de que dicha inversión reconocida por el método de participación pudiera estar deteriorada.

J. BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS -

Los beneficios otorgados por la Compañía a sus empleados, incluyendo los planes de beneficios definidos se describen a continuación.

Los beneficios directos (sueldos, tiempo extra, vacaciones, días festivos y permisos de ausencia con goce de sueldo, etc.) se reconocen en los resultados conforme se devengan y sus pasivos se expresan a su valor nominal, por ser de corto plazo. En el caso de ausencias retribuidas conforme a las disposiciones legales o contractuales, éstas no son acumulativas. (Véase Nota 16).

PLANES DE BENEFICIOS DEFINIDOS

Un plan de beneficios definidos es un plan de beneficios al término de la relación laboral distinto a uno de aportaciones definidas. Las obligaciones netas de HERDEZ respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos se calculan por separado para cada plan, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente, y se deducen los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor razonable de los activos del plan. La tasa de descuento se calcula en base a bonos gubernamentales cupón cero que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de HERDEZ y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el cálculo resulta en un beneficio para HERDEZ, el activo que se reconoce se limita al total neto de los costos por servicios anteriores pendientes de reconocer y el valor presente de los beneficios económicos disponibles, en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en futuras contribuciones al plan. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se toman en consideración los requerimientos mínimos de fondeo que se apliquen a cualquier plan de HERDEZ. Un beneficio económico está disponible para HERDEZ si se puede realizar durante la vida del plan, o al liquidar las obligaciones del plan.

Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la porción de los beneficios mejorados relativos a servicios anteriores por parte de los empleados se reconoce en resultados por el método de línea recta durante el periodo promedio hasta que se adquiera el derecho a los beneficios. En la medida en que el derecho a los beneficios se realice de inmediato, el gasto se reconoce de inmediato en resultados.

HERDEZ reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS A CORTO PLAZO

Las obligaciones por beneficios los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si HERDEZ tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

K. PROVISIONES -

Se reconoce una provisión sí, como consecuencia de un evento pasado, HERDEZ tiene una obligación presente legal o asumida que se pueda estimar de manera confiable, y es probable que requiera de una salida de beneficios económicos para liquidar esa obligación y el monto puede ser estimado confiablemente. Las provisiones se determinan, en caso aplicable, descontando los flujos futuros de efectivo descontados a una tasa antes de impuestos que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero atribuible al factor del tiempo y los riesgos específicos del pasivo. El efecto del descuento por el paso del tiempo se reconoce como costo financiero.

L. RECONOCIMIENTO DE INGRESOS -

PRODUCTOS VENDIDOS

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las operaciones normales se reconocen al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen. Los ingresos se reconocen cuando existe evidencia contundente, generalmente en la forma de un contrato de ventas celebrado, de que los riesgos y beneficios significativos de la titularidad sobre el producto se ha transferido al comprador, es probable la recuperación de la contraprestación, los costos relacionados y la posible devolución del producto se pueden estimar de manera confiable, no existe participación continua de la Administración de HERDEZ en el manejo de la mercancía y el monto de los ingresos se puede determinar de manera confiable. Si es probable que se vayan a otorgar descuentos y el monto se puede determinar de manera confiable, entonces el descuento se reconoce como una reducción de los ingresos.

El momento de la transferencia de los riesgos y beneficios varía según los términos individuales del contrato de venta. Generalmente, la transferencia tiene lugar cuando el producto es recibido en el almacén del cliente.

M. DONATIVOS -

En la medida que los donativos otorgados por HERDEZ a programas sociales benefician a la comunidad en general y no estén limitados a los empleados de HERDEZ, se reconocen en resultados conforme se incurren.

N. INGRESOS Y COSTOS FINANCIEROS -

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por dividendos y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan, utilizando el método de interés efectivo. Los ingresos por dividendos se reconocen en resultados en la fecha en que está establecido el derecho de HERDEZ a recibir el pago.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, pérdidas cambiarias, cambios en el valor razonable de pasivos financieros a valor razonable a través de resultados y pérdidas por deterioro reconocidas en activos financieros. Los costos de préstamos que no sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo calificable, se reconocen en resultados utilizando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas cambiarias se reportan sobre una base neta y se reconocen en los resultados del ejercicio.

O. IMPUESTO SOBRE LA RENTA (ISR) E IMPUESTO EMPRESARIAL A TASA ÚNICA (IETU) -

Los impuestos a la utilidad incluyen el impuesto causado y el impuesto diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados, excepto que correspondan a una combinación de negocios o partidas reconocidas directamente en el capital contable o en la cuenta de utilidad integral.

El ISR causado es el impuesto que se espera pagar o recibir. El ISR a cargo por el ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales para las compañías en México y en el extranjero, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores.

El ISR diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos de HERDEZ y se reconocen impuestos diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores. No se reconocen impuestos por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no sea una adquisición de negocios y que no afecte al resultado contable ni fiscal.

Adicionalmente, se reconocen impuestos diferidos por diferencias temporales gravables derivadas del reconocimiento inicial del crédito mercantil, como resultado de las adquisiciones de negocio. Los impuestos diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se revertan, con base en las leyes promulgadas o que se han sustancialmente promulgado a la fecha del reporte.

Se reconoce un activo diferido por pérdidas fiscales por amortizar, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable. (Véase Nota 24).

El ISR diferido derivado de las inversiones en el negocio conjunto se reconoce, excepto cuando la posibilidad de que se revertirán las diferencias temporales se encuentra bajo el control de la Compañía y es probable que la diferencia temporal no se revierta en el futuro previsible.

Los saldos de ISR diferido se compensan cuando existe el derecho legalmente exigible de compensar los impuestos causados y se relacionan con la misma autoridad fiscal y la misma entidad fiscal o distintas entidades fiscales, pero siempre que exista la intención de liquidar los saldos sobre bases netas.

P. OPERACIONES DISCONTINUADAS -

Una operación discontinuada es un componente del negocio de HERDEZ que representa una línea de negocios importante que se ha vendido o está disponible para la venta, o se trata de una subsidiaria adquirida exclusivamente con miras a su reventa. La clasificación como operación discontinua se da cuando ocurre la venta o cuando la operación satisface los criterios para su clasificación como disponible para la venta, si ocurre primero. Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado de utilidad integral comparativo se reestructura como si la operación se hubiera discontinuado desde el principio del período comparativo. (Véase Nota 23).

Q. UTILIDAD POR ACCIÓN -

HERDEZ presenta información sobre la Utilidad por Acción (UPA) básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La UPA básica se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias de la Compañía entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen. (Véase Nota 25).

R. INFORMACIÓN DE SEGMENTOS -

Un segmento operativo es un componente de HERDEZ que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes de HERDEZ. Todos los resultados de operación de los segmentos operativos son revisados periódicamente por el Director General de HERDEZ para tomar decisiones sobre los recursos que se deben distribuir al segmento y evaluar su desempeño.

Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables. (Véase Nota 10).

S. RESULTADO INTEGRAL -

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, la valuación de instrumentos financieros derivados, los efectos por conversión y los resultados por pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

T. PRONUNCIAMIENTOS NORMATIVOS EMITIDOS RECIENTEMENTE -

Una serie de nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones a las normas son aplicables a los periodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2013, y no se han aplicado en la preparación de estos estados financieros consolidados. HERDEZ tiene planeado adoptar estos pronunciamientos cuando entren en vigor y aún está en proceso de analizar el posible efecto de las nuevas normas en su situación financiera o desempeño; sin embargo, no se espera que tengan un efecto significativo en los estados financieros consolidados de HERDEZ, con excepción de la NIIF 11 “Acuerdos conjuntos” que es obligatoria para los estados financieros consolidados de 2013 y que se espera afecte el reconocimiento contable de los negocios conjuntos que están siendo consolidados de manera proporcional al 31 de diciembre de 2012. Derivado de lo anterior, el estado de posición financiera y el estado de resultados de HERDEZ se verán afectados por la eliminación de la consolidación proporcional en cada uno de los rubros que ésta afecta, y por la consecuente incorporación de la participación en los resultados del negocio conjunto a través del método de participación.

NUEVOS PRONUNCIAMIENTOS:

NIC 19 “Beneficio a los empleados”, efectiva para los periodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2013. Se elimina el uso del “método del corredor” y en su lugar se establece el reconocimiento inmediato de todas las medidas de remediciones del pasivo por beneficios definidos (activo), incluyendo ganancias y pérdidas en la utilidad integral.

NIIF 10 “Estados financieros consolidados”, efectiva para los periodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2013. Esta norma sustituye lo estipulado en la NIC 27 sobre control y consolidación y la SIC 12 sobre consolidación de entidades de propósito específico. El principio básico de que una entidad consolidada presenta una controladora y sus subsidiarias como si fueran una sola entidad se mantiene sin cambios, al igual que la mecánica de la consolidación.

NIIF 12 “Información a revelar para participaciones en otras entidades”, efectiva para los periodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2013. Las modificaciones requieren revelaciones sobre la naturaleza, riesgo y posibles efectos financieros asociados a la participación de HERDEZ en las subsidiarias, asociadas, negocios conjuntos y entidades estructuradas no consolidadas.

NIIF 13 “Medición del valor razonable”, efectiva para los periodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2013. Las modificaciones requieren revelaciones sobre cómo se mide el valor razonable y tiene como objetivo mejorar las revelaciones hechas a valor razonable. La norma no cambia la medición del valor razonable pero codifica este concepto en un solo lugar.

NIIF 11 “Acuerdos conjuntos”. La NIIF 11 es un reflejo más realista de acuerdos conjuntos, centrándose en los derechos y obligaciones de las partes en el acuerdo en vez de su forma legal. Hay dos tipos de arreglo conjunto: operaciones conjuntas y negocios conjuntos. Las operaciones conjuntas surgen a partir de que un operador conjunto tiene derechos a los activos y obligaciones relativos a la organización y por lo tanto representa su participación en los activos, pasivos, ingresos y gastos. Los negocios en conjunto surgen cuando la empresa participante tiene derecho a los activos netos del acuerdo y por lo tanto , las cuentas de patrimonio por su interés. La consolidación proporcional de los negocios en conjunto ya no es permitido. Efectiva a partir del 1 de enero de 2013.

NIC 27 (revisada 2011) “Los estados financieros separados”. La NIC 27 (revisada 2011) incluye los requisitos relativos a los estados financieros individuales. Efectiva a partir del 1 de enero de 2013.

NIC 28 (revisada en 2011) “Empresas asociadas y negocios conjuntos”. La NIC 28 (revisada en 2011) incluye los requisitos para las asociadas y negocios conjuntos que tienen que ser puestas en equivalencia después de la emisión de la NIIF 11. Efectiva a partir del 1 de enero de 2013.

IFRIC 20 “Costos de extracción en la fase de producción de una mina en superficie”. Esta interpretación establece la contabilización de los costos por la eliminación de desechos sobrantes (extracción) en la fase de producción de una mina abierta. La interpretación puede requerir que las entidades mineras reporten según las NIIF para eliminar los activos existentes de desbroce y registrar las utilidades retenidas por si los bienes no se pueden atribuir a un componente identificable de un yacimiento.

Modificación de la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF”. En los préstamos públicos, esta modificación aborda la forma en cómo los que adoptan por primera vez registrarían un préstamo del gobierno con una tasa inferior a la del mercado de interés en la transición a las NIIF. Efectiva a partir del 1 de enero de 2013.

Modificación de la NIIF 7 “Instrumentos financieros: información a revelar en la compensación de activos y pasivos”. Esta modificación incluye nuevas revelaciones para facilitar la comparación entre las entidades que elaboren estados financieros bajo las NIIF respecto a los que preparan estados financieros de acuerdo con las US GAAP. Efectiva a partir del 1 de enero de 2013.

Modificación a la NIC 32 “Instrumentos financieros: presentación en la compensación de activos y pasivos”. Estas modificaciones son la guía de aplicación de la NIC 32 “Instrumentos financieros: presentación y aclarar algunos de los requisitos para la compensación de activos financieros y pasivos financieros en el balance general”. Efectiva a partir del 1 de enero de 2014.

NIIF 9 “Instrumentos financieros”. La NIIF 9 es la primera norma publicada como parte de un proyecto más amplio para reemplazar la NIC 39. La NIIF 9 conserva pero simplifica el modelo de medición mixto y establece dos categorías principales de medición para activos financieros: costo amortizado y valor razonable. La base de la clasificación depende del modelo de negocio de la entidad y las características de flujo de efectivo contractuales del activo financiero. La guía de la NIC 39 sobre el deterioro de los activos financieros y operaciones de cobertura sigue siendo aplicable. Efectiva a partir del 1 de enero de 2015.

NOTA 4 - ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS:

HERDEZ se encuentra expuesto a los siguientes riesgos:

- » Riesgo de crédito
- » Riesgo de liquidez
- » Riesgo de mercado
- » Riesgo cambiario
- » Riesgo de tasa de interés
- » Administración de capital

Esta nota presenta información sobre la exposición de HERDEZ a cada uno de los riesgos arriba mencionados, los objetivos, políticas y procesos de HERDEZ para la medición y administración de riesgos, así como la administración de capital de HERDEZ. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

MARCO DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS

El Consejo de Administración tiene la responsabilidad general del establecimiento y supervisión del marco de administración de riesgos de HERDEZ. El Consejo de Administración ha establecido el Comité de Administración de Riesgos en cada subsidiaria, el cual es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos de HERDEZ y le reporta sus actividades al Consejo de Administración en forma periódica.

Las políticas de administración de riesgos de HERDEZ se establecen para identificar y analizar los riesgos que enfrenta HERDEZ, establecer los límites y controles apropiados, y para monitorear los riesgos y que se respeten los límites. Las políticas y sistemas de administración de riesgos se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades del Grupo. HERDEZ, mediante capacitación, sus estándares y procedimientos de administración, pretende desarrollar un entorno de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados comprendan sus funciones y obligaciones.

El Comité de Auditoría de HERDEZ supervisa la forma en que la administración monitorea el cumplimiento de las políticas y procedimientos de administración de riesgos y revisa que sea adecuado con el marco de administración de riesgos en relación con los riesgos que enfrenta la Compañía. El Comité de Auditoría de HERDEZ recibe apoyo de auditoría interna en su función de supervisión. Auditoría interna realiza revisiones tanto rutinarias como especiales de los controles y procedimientos de administración de riesgos, cuyos resultados reporta al Comité de Auditoría.

RIESGO DE CRÉDITO
CUENTAS POR COBRAR

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera para HERDEZ si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y surge principalmente de las cuentas por cobrar a clientes.

La exposición de HERDEZ al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes de HERDEZ, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria y país en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito, particularmente en las circunstancias económicas deterioradas actuales.

El Comité de Administración de Riesgos ha implantado una política crediticia bajo la cual cada nuevo cliente es analizado individualmente en cuanto a su solvencia antes de ofrecerle los términos y condiciones estándar de pago y entrega de HERDEZ. La revisión de HERDEZ incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias. Para cada cliente se establecen límites de compra, que representan el monto abierto máximo que no requiere aprobación del Comité de Administración de Riesgos; estos límites se revisan trimestralmente. Los clientes que no satisfacen las referencias de crédito de la Compañía, sólo pueden llevar a cabo operaciones con HERDEZ mediante pago anticipado.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen si se trata de una persona física o de una moral, si son clientes mayoristas, minoristas o usuarios finales, localidad geográfica, industria, antigüedad, madurez y existencia de dificultades financieras previas. Las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar corresponden principalmente a los clientes mayoristas de HERDEZ. A los clientes clasificados como de “alto riesgo” se les incluye en un listado de clientes restringidos y son monitoreados por el Comité de Administración de Riesgos.

La Compañía crea una provisión para pérdidas por deterioro que representa su mejor estimación de las pérdidas incurridas respecto a cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar. Los principales factores de esta provisión son un componente de pérdidas específicas que corresponde a exposiciones importantes en lo individual, y un componente de pérdida colectiva que se establece para grupos de activos similares con relación a pérdidas que se han incurrido pero que no se han identificado. La provisión para pérdidas colectivas se determina con base en información histórica de las estadísticas de pagos correspondientes a activos financieros similares.

A continuación se muestran los saldos de cuentas por cobrar a clientes, al 31 de diciembre de 2012 y 2011 y al 1 de enero de 2011, de acuerdo con su fecha de vencimiento.

	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE	
	2012	2011	2011	
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)	
Cartera vigente	\$	700,575	\$	659,114
Cartera vencida 1-30 días		224,661		211,612
Cartera vencida 31-60 días		47,954		39,395
Cartera vencida 61-90 días		8,454		11,306
Cartera vencida +90 días		49,668		13,950
Cartera legal		5,332		2,786
Total cartera		1,036,644		938,163
Cartera estimada de cobro dudoso		[4,131]		[2,027]
Total clientes	\$	1,032,513	\$	936,136

El movimiento de la reserva para cuentas incobrables por los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

	31 DE DICIEMBRE DE	
	2012	2011
	(cifras correspondientes)	
Reserva al 1 de enero	\$	2,027
Adiciones		2,104
Aplicaciones		6,762
Reserva al 31 de diciembre	\$	4,131

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la Compañía tenía ciertas cuentas por cobrar que no estaban vencidas ni deterioradas. La calidad crediticia de dichas cuentas por cobrar no tiene indicios de deterioro, ya que se obtienen ingresos de una amplia variedad de clientes que van desde supermercados, comercializadores y tiendas particulares. La cartera de clientes de la Compañía se compone principalmente de clientes mayoristas y autoservicios, los cuales conllevan condiciones similares de riesgo crediticio y representan el 74% y 77% del total de la cartera en 2012 y 2011, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, ninguna de las cuentas por cobrar antes mencionadas se encontraban en situación de falta de pago; sin embargo, la Administración de la Compañía ha reconocido una reserva de cobro dudoso para las cuentas vencidas y en proceso legal que pudieran representar un deterioro.

EFFECTIVO E INVERSIONES EN VALORES

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen saldos de caja, depósitos bancarios y otras inversiones de gran liquidez con vencimientos inferiores a tres meses y con riesgos de poca importancia por cambios en su valor. Estas partidas se registran a su costo histórico que no difiere significativamente de su valor razonable.

RIESGO DE LIQUIDEZ

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que HERDEZ tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque de HERDEZ para administrar su liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento y que tendrá acceso a líneas de crédito, tanto en situaciones normales como en condiciones extraordinarias, sin incurrir en pérdidas inaceptables o poner en riesgo la reputación de la Compañía.

HERDEZ utiliza el costeo con base en actividades para la asignación de los costos a sus productos y servicios, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujos de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, HERDEZ se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 60 días, que incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

A continuación se muestra una tabla con el resumen de los saldos de los pasivos financieros pendientes de pago, incluyendo los intereses por pagar a cada fecha de vencimiento futuro, correspondientes al 31 de diciembre de 2012 y 2011:

PORCENTAJE DE TASA DE INTERÉS		DE 3						
EFFECTIVA PROMEDIO	MENOS	DE 1 A 3	MESES A	DE 1 A	MÁS DE			
PONDERADA	DE 1 MES	MESES	1 AÑO	5 AÑOS	5 AÑOS	TOTAL		
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012								
Préstamos bancarios tasa fija:								
Certificados bursátiles Herdez 10				\$	597,671	\$	597,671	
Intereses tasa fija								
(Cert. Bursa. Herdez 10)	7.93%	\$	24,054	24,054	192,435		240,543	
Créditos bancarios tasa variable:								
Banco Inbursa, S. A. de C. V.					\$	600,000	600,000	
Intereses tasa variable	TIIE 91 días +							
(Banco Inbursa)	4.05%		13,912	40,661	215,241	55,985	325,799	
Certificados Bursátiles Herdez 11					594,130		594,130	
Intereses tasa variable	TIIE 28 días +							
(Cert. Bursa. Herdez 11)	0.60%	\$	2,539	5,073	25,238	37,857	70,707	
BBVA Bancomer, S. A.					389,640		389,640	
Intereses tasa variable	LIBOR 91 días							
(BBVA Bancomer)	+2.45%			10,980	17,854		28,834	
Proveedores			773,628				773,628	
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2011								
Préstamos bancarios tasa fija:								
Certificados Bursátiles Herdez 10					\$	592,895	\$	592,895
Intereses tasa fija (Cert. Bursa. Herdez 10)								
	7.93%	\$	24,054	24,054	\$	192,435	48,109	288,652
Créditos bancarios tasa variable:								
Banco Inbursa, S. A. de C. V.						600,000		600,000
Intereses tasa variable	TIIE 91 días +							
(Banco Inbursa)	4.05%	\$	13,583	40,347	217,681	108,118	379,729	
Banco Inbursa, S. A. de C. V.				\$	4,200		4,200	
Intereses tasa variable								
	TIIE 91 días +							
	1.40%		66	98			164	
Certificados Bursátiles Herdez 11					596,595		596,595	
Intereses tasa variable	TIIE 28 días +							
(Cert. Bursa. Herdez 11)	0.60%		2,515	5,021	25,144	70,706	103,386	
BBVA Bancomer, S. A.					419,361		419,361	
Intereses tasa variable	LIBOR 91 días							
(BBVA Bancomer)	+2.45%			12,541	31,033		43,574	
Proveedores			843,049				843,049	

RIESGO DE MERCADO

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio, tasas de interés y costos de materias primas puedan afectar los ingresos de HERDEZ o el valor de sus instrumentos financieros. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a los riesgos de mercado dentro de parámetros aceptables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

RIESGO CAMBIARIO

HERDEZ está expuesto a riesgo cambiario por las ventas, compras y préstamos denominados en una moneda distinta a su moneda funcional, que es el peso mexicano. La moneda extranjera en que dichas transacciones están denominadas principalmente es el dólar de EUA (Dls.).

HERDEZ protege mediante coberturas entre el 50% y 85% de su exposición estimada a variaciones en tipos de cambio con relación a las compras proyectadas de los siguientes 6 meses con proveedores, denominadas en moneda extranjera. HERDEZ utiliza contratos “forward” de tipo de cambio como cobertura para su riesgo cambiario, la mayoría con vencimientos menores a un año a partir de la fecha del reporte.

Respecto a otros activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, HERDEZ se asegura que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable mediante la compra y venta de divisas extranjeras a tipos de cambio de operaciones al contado o “spot” para cubrir imprevistos en el corto plazo.

Durante el año se aplicaron los siguientes tipos de cambio significativos:

	TIPO DE CAMBIO PROMEDIO		TIPO DE CAMBIO A LA FECHA DE PRESENTACIÓN	
	31 DE DICIEMBRE DE		31 DE DICIEMBRE DE	
	2012	2011	2012	2011
Peso mexicano	\$	13.1742 \$	12.4286 \$	12.9880 \$
			13.9787 \$	12.3496

Al 31 de diciembre de 2012, 2011 y 1 de enero de 2011, la Compañía y sus subsidiarias tenían activos y pasivos en moneda extranjera, como se muestra continuación. La información está expresada en miles de dólares (Dls.) por ser la moneda extranjera preponderante:

	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE	
	2012		2011	
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)	
Activos a corto plazo	Dls.	77,957	Dls.	34,002
Pasivos a corto plazo		(92,132)		(63,836)
Posición pasiva neta a corto plazo	(Dls.	14,175)	(Dls.	29,834)
			(Dls.	22,612)

A continuación se muestra un análisis de sensibilidad sobre los activos y pasivos denominados en moneda extranjera, si el peso se depreciara o apreciara en un 10%, considerando que la fluctuación en un año podría acercarse a este porcentaje.

		SALDOS EN MILES DE PESOS AL TIPO						
		DE CAMBIO DE		SALDOS EN MILES DE				
		\$ 12.9880 DEL		PESOS ESTIMADOS SI				
		31 DE DICIEMBRE		EL TIPO DE CAMBIO SE				
		DE 2012		DEPRECIARA EN 10%				
		DÓLARES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012		EL TIPO DE CAMBIO SE APRECIARA EN 10%				
ACTIVOS MONETARIOS:								
Efectivo y equivalentes de efectivo	Dls.	27,003	\$	350,715	\$	315,643	\$	385,786
Instrumentos financieros derivados		7,232		93,929		84,536		103,322
Cuentas por cobrar a clientes		43,722		567,861		511,075		624,647
PASIVOS MONETARIOS:								
Cuentas por pagar		92,132		1,196,610		1,076,949		1,316,271
Posición monetaria pasiva neta	(Dls.	14,175)	(\$	184,105)	(\$	165,695)	(\$	202,516)

RIESGO DE TASA DE INTERÉS

HERDEZ tiene como política el asegurarse que entre el 30% y el 50% de su exposición a fluctuaciones en las tasas de interés sobre préstamos, sea a tasa fija. Esto mediante la contratación de operaciones de cobertura (swaps) de tasas de interés.

A continuación se muestra un análisis de sensibilidad sobre las tasas de interés considerando un incremento de la TIIE en un punto porcentual:

Importe del préstamo	\$600,000
Cobertura swap	\$300,000 (50% del crédito)
Supuesto	Incremento de la TIIE en 1 punto porcentual

		CONDICIÓN NORMAL		TIIE ± 1 PB	
Intereses 2011 préstamo \$300,000	TIIE + 4.05	8.8406%	\$	26,965	TIIE + 4.05
Intereses 2011 swap \$300,000	Swap + 4.05	11.8400%		(45,090)	Swap + 4.05
Diferencia				(18,125)	
Por lo tanto si la TIIE sube el diferencial entre tasa fija y tasa variable representaría un cargo adicional a los resultados del ejercicio en:					
			\$	3,050	

ADMINISTRACIÓN DEL CAPITAL

La política del Consejo de Administración de la Compañía es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza en la Compañía de los inversionistas, acreedores y mercado y para sustentar el desarrollo futuro del negocio. El Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital, que HERDEZ define como el resultado de las actividades de operación dividido entre el total del capital contable, excluyendo las acciones preferentes no sujetas a recompra ni participaciones no controladoras. El Consejo de Administración también monitorea el monto de dividendos distribuidos a los accionistas poseedores de acciones ordinarias.

Durante los periodos reportados, no hubo cambios en el enfoque a las políticas de HERDEZ en la administración del capital.

La Compañía y sus subsidiarias no están sujetas a requerimientos de capital impuestos externamente.

Periódicamente, HERDEZ compra sus propias acciones en el mercado; el momento de dichas compras depende de los precios del mercado. Las decisiones de compra y venta son tomadas por la Administración. HERDEZ no tiene un plan definido para recompra de acciones.

La Administración de la Compañía ha establecido las siguientes reglas para la administración de riesgos financieros y de capital:

- » La deuda con costo no debe exceder el 100% del capital contable consolidado.
- » No reducir el capital contable por debajo de \$2,800,000.
- » La deuda con costo no debe ser mayor a 3 veces el EBITDA. (Véase definición en Nota 10).
- » No reducir la cobertura de intereses (EBITDA/gastos financieros netos) a menos de 3 veces.

Todas estas reglas fueron cumplidas al 31 de diciembre de 2012 y 2011.

NOTA 5 - SALDOS Y OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS:

Como se señala en la Nota I, HERDEZ es subsidiaria de Hechos con Amor, S. A. de C. V., la cual pertenece a un grupo de accionistas que ejercen el control de la misma y con la que se tiene relación, ya que es la tenedora principal de las acciones de la Compañía y posee el 51% de las acciones de HERDEZ. El restante 49% de las acciones se encuentra en propiedad de numerosos accionistas.

Los principales saldos de cuentas por cobrar y por pagar con partes relacionadas se muestran a continuación:

	2012	31 DE DICIEMBRE DE 2011	1 DE ENERO DE 2011
		(cifras correspondientes)	(cifras correspondientes)
CONTROLADORA INMEDIATA:			
Hechos Con Amor, S. A. de C. V.	(\$ 20)	\$ 541	\$ 541
NEGOCIO CONJUNTO:			
Herdez Del Fuerte Consolidado (proporcional) ⁽¹⁾	1,215,658	1,222,505	884,717
ASOCIADAS:			
Fábricas de Envases del Pacífico, S. A. de C. V.	100,000	100,322	100,138
OTRAS PARTES RELACIONADAS:			
McCormick and Company, Inc.	(52,103)	(33,873)	(15,757)
Herflot, S. A. de C. V.	(326)	(1,483)	(253)
Barilla Alimentare	(13,581)	(12,641)	(14,807)
Duque Jet, S. A. de C. V.		83	(287)
Desc Corporativo, S. A. de C. V.	(3,435)	(2,722)	(2,882)
Stafford de México, S. A. de C. V.	47,317	42,130	34,266
Otros - Neto	(6,087)	5,939	(2,364)
	\$ 1,287,423	\$ 1,320,801	\$ 983,312

(1) Corresponde a los saldos netos por cobrar a las subsidiarias de Herdez Del Fuerte en el 50% que le corresponde a la proporción no consolidada.

Durante el periodo que terminó el 31 de diciembre de 2012 y 2011, se celebraron las operaciones que se muestran a continuación con partes relacionadas, las cuales fueron celebradas como si las condiciones de contraprestaciones por operaciones celebradas con partes relacionadas fueran equivalentes a operaciones similares realizadas con terceros independientes.

	2012	2011
	(cifras correspondientes)	
CONTROLADORA INMEDIATA:		
Gastos por arrendamiento	(\$ 33,255)	(\$ 26,913)
NEGOCIO CONJUNTO:		
Intereses cobrados ⁽¹⁾	26,803	21,459
Intereses pagados	(2,736)	(1,825)
Ingresos por servicios	1,720	2,481
Ingresos por arrendamiento	39,052	26,592
Servicios administrativos	(3,339)	(1,216)
Servicios de fletes	(71,822)	(64,740)
Comisiones sobre venta	(467,412)	(414,106)
Compras de etiquetas y otros materiales	(2,264)	(311)
Compra de marcas		(6,103)
Maquila	(165,062)	(147,914)
Compra de acciones		(28,176)
Otros	(18,618)	(15,583)
Total	(\$ 663,678)	(\$ 629,442)
ASOCIADAS:		
Intereses cobrados	\$ 10,238	\$ 9,825
Compra de material de empaque	(331,678)	(344,352)
Gastos por arrendamiento - Neto	1,500	1,500
Otros	764	799
Total	(\$ 319,176)	(\$ 332,228)
OTRAS PARTES RELACIONADAS:		
Intereses cobrados ⁽¹⁾	\$ 1,347	\$ 1,371
Intereses pagados	(52,665)	(42,449)
Ingresos por servicios	6,800	6,375
Gastos corporativos	(72,109)	(46,200)
Gastos por arrendamiento	(40,235)	(37,172)
Servicios administrativos	(23,080)	(27,249)
Servicios de fletes	(15,447)	(15,491)
Comisiones sobre venta	(390,944)	(300,817)
Ingresos por venta de otros materiales	257	642
Combustible	(110,940)	(50,097)
Regalías	(212,783)	(189,007)
Importación de producto terminado	(69,129)	(46,723)
Otros	(22,351)	(7,730)
Total	(\$ 1,001,279)	(\$ 754,547)

⁽¹⁾ Los intereses cobrados se generan por saldos en cuenta corriente.

Los miembros clave de la Administración recibieron la siguiente remuneración durante el ejercicio, la cual se incluye en costos de personal dentro de los gastos generales del estado consolidado de resultados:

		2012	2011
		(cifras correspondientes)	
Beneficios directos a corto y largo plazo	\$	23,274	\$ 21,245
Beneficios por terminación		3,264	3,270
	\$	26,538	\$ 24,515

NOTA 6 - INVENTARIOS:

Los inventarios se integran como sigue:

	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE
	2012	2011	2011
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)
Producto terminado	\$ 859,231	\$ 716,562	\$ 608,946
Producto semiterminado	1,299	5,828	6,495
Materia prima y material de empaque	349,174	269,602	250,715
Materiales en poder de maquiladores o consignatarios	85,554	49,510	46,515
Almacén de refacciones	53,013	54,487	50,993
Total	\$ 1,348,271	\$ 1,095,989	\$ 963,664

El inventario de refacciones tiene una rotación menor de 365 días (promedio de 188 días), por lo que su aplicación se realiza con base en los consumos.

NOTA 7 - INMUEBLES, MAQUINARIA Y EQUIPO:

Al 31 de diciembre de 2012 y 31 de diciembre de 2011, los inmuebles, maquinaria y equipo se integran como se muestra a continuación.

	SALDO AL 31				SALDO AL 31							
	DE DICIEMBRE				EFECTO POR		DE DICIEMBRE					
	DE 2011		ADICIONES		BAJAS	CONVERSIÓN	TRASPASOS	DE 2012				
	(cifras correspondientes)											
Edificio	\$	992,673	\$	9,166	(\$	57,466)	(\$	1,321)	\$	35,417	\$	978,469
Maquinaria y herramientas		1,705,961		129,199		(61,105)		(9,699)		37,988		1,802,344
Equipo de pesca		503,224								19,954		523,178
Muebles y equipo de oficina		63,387		4,499		(12,216)				436		56,106
Equipo para estibar y equipo de transporte		174,671		113		(5,753)		(96)		172		169,107
Equipo electrónico de datos		91,114		5,416		(18,649)				7,499		85,380
Monto original de la inversión		3,531,030		148,393		(155,189)		(11,116)		101,466		3,614,584
Depreciación acumulada		(1,747,049)		(173,442)		84,567						(1,835,924)
		1,783,981		(25,049)		(70,622)		(11,116)		101,466		1,778,660
Terrenos		252,247		4,702		(5,277)		(4,492)		(388)		246,792
Construcciones en proceso		121,382		381,241						(101,078)		401,545
Total activo fijo	\$	2,157,610	\$	360,894	(\$	75,899)	(\$	15,608)	\$	-	\$	2,426,997

	SALDO AL 1				SALDO AL 31							
	DE ENERO				EFECTO POR		DE DICIEMBRE					
	DE 2011		ADICIONES		BAJAS	CONVERSIÓN	TRASPASOS	DE 2011				
	(cifras correspondientes)											
Edificio	\$	755,381	\$	46,894	(\$	50,482)	\$	33,648	\$	207,232	\$	992,673
Maquinaria y herramientas		1,558,289		115,288		(21,658)				54,042		1,705,961
Equipo de pesca		456,189		47,035								503,224
Muebles y equipo de oficina		60,318		1,968			1,069			32		63,387
Equipo para estibar y equipo de transporte		48,563		7,151		(78)	616			118,419		174,671
Equipo electrónico de datos		85,218		5,647		(4,428)	4,677					91,114
Monto original de la inversión		2,963,958		223,983		(76,646)	40,010			379,725		3,531,030
Depreciación acumulada		(1,661,847)		(132,570)		47,368						(1,747,049)
		1,302,111		91,413		(29,278)	40,010			379,725		1,783,981
Terrenos		246,508		11,409		(2,099)	2,753			(6,324)		252,247
Construcciones en proceso		261,351		233,432						(373,401)		121,382
Total activo fijo	\$	1,809,970	\$	336,254	\$	31,377)	\$	42,763	\$	-	\$	2,157,610

Al 31 de diciembre de 2012, el gasto de depreciación por \$140,890 se cargó al costo de ventas, \$19,414 a gastos de venta y \$13,138 a gastos de administración.

Las construcciones en proceso al 31 de diciembre de 2012 corresponden a proyectos que incrementarán la capacidad de producción, los cuales se estiman concluir en 2013; la inversión total estimada en relación con dichas construcciones en proceso asciende a \$889,395.

NOTA 8 - ASOCIADAS:

La participación de HERDEZ en las utilidades del ejercicio al 31 de diciembre de 2012 de sus entidades asociadas reconocidas por el método de participación ascendió a \$23,880, y al 31 diciembre de 2011 a \$30,277.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, respectivamente, HERDEZ no recibió dividendos de ninguna de sus asociadas reconocidas por el método de participación.

A continuación se muestra un resumen de la información financiera de las principales entidades asociadas reconocidas por el método de participación, sin ajustes por el porcentaje de participación de la Compañía:

	PARTICIPACIÓN	TOTAL ACTIVOS	TOTAL PASIVOS	INGRESOS	UTILIDAD / PÉRDIDA NETA
1 DE ENERO DE 2011					
Asociadas de HERDEZ ⁽¹⁾	50% \$	389,802 \$	220,775 \$	443,363 \$	48,903
31 DE DICIEMBRE DE 2011					
Asociadas de HERDEZ ⁽¹⁾	50% \$	532,670 \$	299,880 \$	572,229 \$	63,716
Asociadas de las subsidiarias ⁽²⁾	25%	32,853	11,759	28,170	(6,324)
	\$	565,523 \$	311,639 \$	600,399 \$	57,392
31 DE DICIEMBRE DE 2012					
Asociadas de HERDEZ ⁽¹⁾	50% \$	500,215 \$	218,789 \$	581,325 \$	48,709
Asociadas de las subsidiarias ⁽²⁾	25%	30,955	15,168	41,999	(1,902)
Asociadas de las subsidiarias ⁽³⁾	50%	11,657	1		
	\$	542,827 \$	233,958 \$	623,324 \$	46,807

INVERSIÓN EN AIRES DE CAMPO

El 6 de septiembre de 2011, HDF celebró un acuerdo definitivo para la adquisición del 50% de Aires de Campo, cuyo objeto es la distribución de una amplia gama de productos orgánicos naturales, sin aditivos artificiales, edulcorantes, colorantes ni conservadores en las categorías de alimentos refrigerados, procesados, congelados y frutas y verduras. El monto efectivo por la adquisición de la inversión en Aires de Campo correspondiente a HERDEZ en su parte proporcional ascendió a \$18,522.

- ⁽¹⁾ Corresponde a la inversión en acciones de la empresa Fábrica de Envases del Pacífico, S. A. de C. V.
- ⁽²⁾ Corresponde a la inversión en acciones de la empresa Aires de Campo, S. A. de C. V.
- ⁽³⁾ Corresponde a la inversión en acciones de la empresa Energía para Conservas, S. A. de C. V.

NOTA 9 - ACTIVOS INTANGIBLES:

Al 31 de diciembre de 2012 los activos intangibles se integran como se muestra a continuación:

OTROS ACTIVOS INTANGIBLES				
	CRÉDITO MERCANTIL	PATENTES Y MARCAS	CON VIDA DEFINIDA ⁽¹⁾	TOTAL ACTIVOS INTANGIBLES
Saldo al 1 de enero de 2011	\$ 1,124,033	\$ 127,165	\$ 135,007	\$ 1,386,205
Adquisición de negocio	270,353	175,934	164,473	610,760
Efecto por conversión	58,127	23,382	39,555	121,064
Amortización del periodo			(19,399)	(19,399)
Saldo al 31 de diciembre de 2011	1,452,513	326,481	319,636	2,098,630
Altas			1,426	1,426
Bajas		(7,000)		(7,000)
Efecto por conversión	(43,142)	(13,945)	(22,651)	(79,738)
Amortización del periodo			(20,828)	(20,828)
Saldo al 31 de diciembre de 2012	\$ 1,409,371	\$ 305,536	\$ 277,583	\$ 1,992,490

⁽¹⁾ Corresponden a contratos de no competencia, tecnología desarrollada y relaciones con clientes.

Con base en el análisis de la Administración, no se determinaron pérdidas por deterioro relacionadas con los activos intangibles al 31 de diciembre de 2012 y 2011, así como al 1 de enero de 2011.

La amortización de los activos intangibles por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011 se reconocieron dentro del rubro de gastos de administración en el estado de resultados.

PRUEBAS DE DETERIORO DEL CRÉDITO MERCANTIL

El crédito mercantil se asigna a las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE) de HERDEZ y se monitorea a nivel de los segmentos operativos del Grupo.

A continuación se presenta un resumen de la asignación del crédito mercantil a cada segmento operativo:

31 DE DICIEMBRE DE 2012					
	SALDO INICIAL	ADICIONES	EFECTO POR CONVERSIÓN		SALDO FINAL
Crédito mercantil relacionado con:					
Segmento México	\$ 843,811	\$ -		\$ 43,142	\$ 843,811
Segmento EUA	608,702		(\$	43,142)	565,560
Total	\$ 1,452,513	\$ -	(\$	43,142)	\$ 1,409,371
31 DE DICIEMBRE DE 2011					
	SALDO INICIAL	ADICIONES	EFECTO POR CONVERSIÓN		SALDO FINAL
Crédito mercantil relacionado con:					
Segmento México	\$ 831,940	\$ 11,871		\$ 58,127	\$ 843,811
Segmento EUA	292,093	258,482	\$	58,127	608,702
Total	\$ 1,124,033	\$ 270,353	\$	58,127	\$ 1,452,513

El valor recuperable de las UGE se ha determinado en base a su valor de uso, el cual es determinado a través de proyecciones de flujos de efectivo antes de impuestos con base en presupuestos financieros aprobados por la Administración que cubren un periodo de cinco años. Los flujos de efectivo posteriores a ese periodo se extrapolan utilizando las tasas de crecimiento estimadas indicadas en la página siguiente, las cuales no exceden la tasa de crecimiento promedio a largo plazo para el negocio en el cual opera cada UGE y/o segmento.

Los supuestos clave utilizados para los cálculos de valor de uso en 2012 se muestran a continuación:

	SEGMENTO MÉXICO	SEGMENTO EUA
Margen bruto	35.00%	37.00%
Tasa de crecimiento a largo plazo	3.45%	4.00%
Tasa de descuento	10.28%	10.25%

Los supuestos clave utilizados para los cálculos del valor de uso en 2011 se muestran a continuación:

	SEGMENTO MÉXICO	SEGMENTO EUA
Margen bruto	36.00%	29.60%
Tasa de crecimiento a largo plazo	3.50%	4.25%
Tasa de descuento	8.50%	11.90%

Estos supuestos se han utilizado para cada UGE.

El margen bruto ha sido presupuestado en base al desempeño pasado y a las expectativas de desarrollo de cada mercado. Las tasas de crecimiento promedio ponderadas utilizadas son consistentes con las proyecciones incluidas en reportes de la industria.

NOTA 10 - SEGMENTOS OPERATIVOS:

HERDEZ cuenta con dos segmentos operativos económicos fundamentales identificados con base en zonas geográficas sobre las que se debe informar y que constituyen las unidades de negocios de HERDEZ. Las unidades de negocios estratégicas ofrecen diferentes productos y se administran de manera separada dado que requieren de diferentes estrategias de comercialización. Para cada una de las unidades de negocios estratégicas, el Director General de la Compañía revisa los informes de administración preparados internamente por lo menos en forma trimestral. En la página siguiente se describe los segmentos geográficos de la Compañía por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011.

Información de segmentos operativos:

	2012						2011											
	(cifras correspondientes)																	
	México			EUA			Total			México			EUA			Total		
Ventas netas	\$	8,969,618	\$	2,250,725	\$	11,220,343	\$	8,173,989	\$	1,523,110	\$	9,697,099						
Costo de ventas		5,703,560		1,560,173		7,263,733		5,068,887		1,084,067		6,152,954						
Utilidad bruta	\$	3,266,058	\$	690,552	\$	3,956,610	\$	3,105,102	\$	439,043	\$	3,544,145						
Utilidad de operación		1,349,144		305,859		1,655,003		1,343,862		168,559		1,512,421						
Depreciación y amortización		126,415		67,859		194,274		117,078		34,892		151,970						
¹ EBITDA	\$	1,475,559	\$	373,718	\$	1,849,277	\$	1,460,940	\$	203,451	\$	1,664,391						
² R.I.F.		89,473		58,364	\$	147,837		(22,267)		28,837	\$	6,570						
Participación en asociadas		23,880				23,880		30,277				30,277						
Utilidad antes de impuestos a la utilidad		1,283,550		247,496		1,531,046		1,396,405		139,723		1,536,128						
Impuesto a la utilidad		350,140		101,145		451,285		414,391		65,748		480,139						
Utilidad neta		643,229		146,858		790,087		693,364		74,283		767,647						
Activos totales		7,670,036		2,186,824		9,856,860		7,288,762		2,214,243		9,503,005						
Pasivos totales		3,282,063		1,222,104		4,504,167		3,253,440		1,504,451		4,757,891						

¹EBITDA = Utilidad antes de gastos financieros, impuestos, depreciaciones y amortizaciones.

²R.I.F. = Resultado Integral de Financiamiento.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la Compañía comercializó sus productos con un gran número de clientes, y sólo uno de ellos (Wal-Mart de México, S. A. B. de C. V.) representó un poco más del 10% de los ingresos totales.

NOTA 11 - ESTACIONALIDAD DE LAS OPERACIONES:

La mayoría de los productos que produce y comercializa HERDEZ tienen una cierta estacionalidad, incrementando sus ventas en los últimos cuatro meses del año. Adicionalmente, ciertos productos incrementan su consumo en la época de Cuaresma, así como otros lo hacen en el verano, mientras que algunos más lo hacen en los meses de invierno. También existe estacionalidad en el ciclo de cosecha de algunas materias primas utilizadas por la Compañía, por lo que durante estos periodos, la Compañía incrementa los inventarios de seguridad.

NOTA 12 - ADQUISICIONES DE NEGOCIOS:

ADQUISICIÓN DE AVOMEX

El 22 de agosto de 2011, HDF adquirió a través de su negocio conjunto denominado Megamex, el 100% de las acciones de la sociedad denominada Avomex, cuyo objeto es la producción, comercialización, distribución y venta de aguacate procesado y guacamole a través de marcas Premium en los EUA. Esta adquisición incluyó una planta de producción localizada en Texas, así como las marcas Wholly Guacamole, Wholly Salsa y Wholly Queso, entre otras. El monto efectivo por la adquisición de Avomex correspondiente a HERDEZ ascendió a \$531,540.

Al 31 de diciembre de 2012, Avomex aportó ingresos en su participación consolidable por \$580,857 y una utilidad neta de \$88,205.

HDF ha convenido pagarle a los ex-accionistas vendedores una contraprestación adicional por \$72,582, ya a valor presente en caso de lograr los objetivos en porcentaje de crecimiento anual compuesto de ventas netas y del EBITDA ajustado en los siguientes tres ejercicios fiscales comenzando el 31 de octubre de 2011. HERDEZ ha creado un pasivo por \$72,582 como contraprestación contingente relacionada con la contraprestación adicional, que representa su valor razonable y el cual se irá ajustando en la medida que se vayan logrando los objetivos. El valor razonable de la contraprestación contingente se calculó aplicando una formula basada en variables de los porcentajes antes descritos a una tasa de descuento de 11%.

El crédito mercantil se valúo inicialmente a su costo y representa el excedente de la contraprestación transferida sobre los activos adquiridos y los pasivos asumidos netos, derivado de los beneficios económicos futuros que la Compañía espera obtener como resultado de la adquisición de negocios, los cuales surgen de otros activos adquiridos que no son identificables individualmente ni reconocidos por separado.

Dada la estructura operativa de HERDEZ en los EUA, se esperan sinergias derivadas de la adquisición de Avomex que impactarán favorablemente el segmento de EUA de la Compañía. Los costos de transacción relacionados con la adquisición se reconocieron directamente en resultados del ejercicio, y el crédito mercantil derivado de esta transacción no es deducible para efectos fiscales.

A continuación se presenta un resumen de la información financiera, cuyo propósito es mostrar los resultados de la Compañía como si la adquisición de Avomex hubiera tenido lugar el 1 de enero de 2011 (estas cifras corresponden al periodo diciembre 2010 a noviembre 2011):

	HERDEZ SIN		HERDEZ CON			
	EFECTO DE		EFECTO DE			
	ADQUISICIÓN		ADQUISICIÓN			
Ventas netas	\$	9,555,324	\$	488,071	\$	10,043,395
Utilidad de operación		1,480,215		35,254		1,515,469
Utilidad neta consolidada		1,030,331		21,333		1,051,664

El 100% de los activos adquiridos y los pasivos asumidos identificables por la adquisición de Avomex fueron como se indica a continuación:

	VALORES EN					
	LIBROS PREVIOS		VALORES			
	A LA ADQUISICIÓN		RAZONABLES			
	SOBRE UNA BASE		RECONOCIDOS			
	COMPARABLE		AL MOMENTO DE			
	CON NIIF		LA ADQUISICIÓN			
Inmuebles, maquinaria y equipo	\$	364,437	\$	228,850	\$	593,287
Crédito mercantil		1,683		852,514		854,197
Activos intangibles				1,025,638		1,025,638
Otros activos		28,193		874		29,067
Activos por impuestos diferidos		3,986				3,986
Activos no circulantes		398,299		2,107,876		2,506,175
Inventarios		121,401		14,354		135,755
Impuestos por cobrar		15,032				15,032
Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar		176,542				176,542
Efectivo y equivalentes de efectivo		45,231				45,231
Activos circulantes		358,206		14,354		372,560
Pasivos por impuestos diferidos		15,940		431,283		447,223
Provisiones		11,896		168,180		180,076
Pasivos no circulantes		27,836		599,463		627,299
ISR por pagar		6,031		1,775		7,806
Proveedores y otras cuentas por pagar		110,539		4,415		114,954
Provisiones		2,516				2,516
Pasivos circulantes		119,086		6,190		125,276
Activos, pasivos y pasivos contingentes identificables netos	\$	609,583	\$	1,516,577	\$	2,126,160

Los activos intangibles que se reconocen corresponden a:

- » Relaciones con clientes bajo un periodo de amortización de 20 años.
- » Marcas y patentes de vida indefinida.
- » Tecnología desarrollada bajo un periodo de amortización de 20 años.
- » Acuerdos de no competencia bajo un periodo de amortización de 3 años.

El monto total de la consideración relacionada a la adquisición de negocio ascendió a \$2,126,160. La Compañía adquirente constituye un negocio conjunto, quien a su vez es poseída por HDF (otro negocio de control conjunto) del cual HERDEZ posee el 50%. Consecuentemente, la adquisición del negocio se ve reflejado en HERDEZ en un 25%.

La adquisición de Avomex tuvo el efecto en los activos y pasivos de HERDEZ a la fecha de adquisición como se muestra a continuación:

	VALORES	
	RAZONABLES	
	RECONOCIDOS AL	
	MOMENTO DE LA	
	ADQUISICIÓN	
Inmuebles, maquinaria y equipo	\$	148,322
Crédito mercantil		213,549
Activos intangibles		256,410
Otros activos		7,267
Activos por impuestos diferidos		996
Activos no circulantes		626,544
Inventarios		33,939
Impuestos por cobrar		3,757
Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar		44,136
Efectivo y equivalentes de efectivo		11,308
Activos circulantes		93,140
Pasivos por impuestos diferidos		111,806
Provisiones		45,019
Pasivos no circulantes		156,825
ISR por pagar		1,951
Proveedores y otras cuentas por pagar		28,739
Provisiones		629
Pasivos circulantes		31,319
Activos, pasivos y pasivos contingentes identificables netos	\$	531,540

NOTA 13 - INSTRUMENTOS FINANCIEROS:

Las actividades de la Compañía la exponen a una diversidad de riesgos financieros: riesgo de mercado (lo que incluye el riesgo cambiario, el riesgo de las tasas de interés de los flujos de efectivo y del valor razonable y el riesgo de los precios), el riesgo crediticio, el riesgo de liquidez y riesgo de operación. El programa general de administración de riesgos considera la volatilidad de los mercados financieros y busca minimizar los efectos negativos potenciales en el desempeño financiero de HERDEZ. El grupo utiliza instrumentos financieros derivados para cubrir algunas exposiciones a los riesgos.

La administración de riesgos financieros se lleva cabo en el departamento de Finanzas, de conformidad con políticas aprobadas por el Consejo de Administración. La entidad identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha cooperación con sus subsidiarias. El Consejo de Administración ha aprobado políticas generales escritas con respecto a la administración de riesgos financieros, como el riesgo de los precios de ciertas materias primas y el riesgo de tipo de cambio.

Como parte de la estrategia de cobertura en materias primas, durante 2012 y 2011 la Compañía utilizó instrumentos financieros derivados para disminuir el riesgo de las fluctuaciones de precios.

Al 31 de diciembre de 2012, 31 de diciembre 2011 y 1 de enero de 2011 se tienen los saldos como se muestra a continuación:

MATERIAS PRIMAS

Los importes totales de los contratos con fines de cobertura para compra de materia prima vigentes al 31 de diciembre de 2012⁽¹⁾, 31 de diciembre 2011⁽²⁾ y 1 de enero de 2011⁽³⁾ se muestran a continuación:

	MONTO NACIONAL		FECHA		VALOR RAZONABLE		
	(000'USD)	(000' MXN)	INICIO	VENCIMIENTO	POSICIÓN	(000'USD)	(000' MXN)
2012 ⁽¹⁾	\$ 41,342	\$ 536,952	Varias	Varias	Larga	[\$ 2,538]	[\$ 32,966]
2011 ⁽²⁾	45,282	632,984	Varias	Varias	Larga	1,015	14,194
2010 ⁽³⁾	27,217	336,995	Varias	Varias	Larga	5,490	67,971

TIPO DE CAMBIO

La Compañía está expuesta en sus compras de materia prima a la fluctuación de la paridad peso-dólar americano, motivo por el cual ha sido aprobada por el Consejo de Administración su estrategia de administración de riesgos con la finalidad de acotar el riesgo cambiario de ese tipo de operaciones.

Al 31 de diciembre de 2012^[1], 31 de diciembre 2011^[2] y 1 de enero de 2011^[3], las características de los contratos designados de cobertura son las siguientes:

	MONTO NACIONAL		FECHA		VALOR RAZONABLE	
	(000'USD)	(000' MXN)	INICIO	VENCIMIENTO	POSICIÓN	SUBYACENTE
2012 ^[1]	\$ 29,500	\$ 383,146	Varias	Varias	Larga	Dólar americano (\$ 877)
2011 ^[2]	6,000	83,872	Varias	Varias	Larga	Dólar americano 3,378
2010 ^[3]	20,000	247,634	Varias	Varias	Larga	Dólar americano (2,354)

Un fortalecimiento del peso mexicano frente al USD, como se indica a continuación, al 31 de diciembre de 2012 y 2011, hubiera disminuido el capital en los montos que se muestran más abajo. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio respecto al portafolio de las posiciones de cobertura que tiene HERDEZ. El análisis supone que todas las demás variables permanecen constantes.

	CAPITAL
	(000' MXN)
2012	
Fortalecimiento del peso respecto al dólar en un 5%	(\$ 22,041)
2011	
Fortalecimiento del peso respecto al dólar en un 5%	(\$ 673)

Un debilitamiento del peso mexicano frente al USD, al 31 de diciembre de 2012 y 2011 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las cantidades que se muestran sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

TASA DE INTERÉS

Con el objeto de reducir el riesgo de movimientos adversos atribuibles al perfil de tasas de interés contratadas con instituciones financieras en la deuda a largo plazo que devengan intereses reconocidos en el balance general, la Administración de la Compañía celebró un contrato de swap de tasas de interés que convierte tasa variable a tasa fija, el cual será pagado a partir de julio de 2017 y hasta diciembre de 2019, el contrato designado como cobertura es el siguiente:

AÑO	MONTO NACIONAL		FECHA		TASA DE INTERÉS		VALOR RAZONABLE
	(000' MXN)		INICIO	VENCIMIENTO	DE VARIABLE	A FIJA	(000' MXN)
2012 ^[1]	\$ 300,000	5-Jul-10	5-Dic-19		TIIE 91días	7.79% (\$ 37,068)	[*]
2011 ^[2]	300,000	5-Jul-10	5-Dic-19		TIIE 91días	7.79%	[27,384] [*]
2011 ^[4]	304,150	11-Mar-11	28-Sep-12		TIIE 28días más 60 puntos		[43,507] [*]
					Libor 3 meses más 146 puntos		
2010 ^[3]	300,000	5-Jul-10	5-Dic-19		TIIE 91días	7.79%	[14,582] [*]

^[1] Estos instrumentos financieros derivados fueron designados desde su inicio como cobertura de flujo de efectivo y su efectividad es medida periódicamente.

^[4] Swap para tasa de interés y tipo de cambio.

Al 31 de diciembre de 2012^[1], 31 de diciembre 2011^[2] y ^[4] 1 de enero de 2011^[3] la Administración de la Compañía ha evaluado la efectividad de sus coberturas contables y ha considerado que son efectivas.

El efecto neto registrado en el capital contable con ISR diferido al 31 de diciembre de 2012, 31 de diciembre 2011 y 1 de enero de 2011, por cobertura de instrumentos financieros y swap de tasa de interés ascendió a \$6,332, (\$56,706) y \$12,850, respectivamente. El monto incluido en la utilidad integral dentro del capital contable, será reciclado a resultados en forma simultánea cuando la partida cubierta los afecte; dicho monto está sujeto a cambios por condiciones de mercado.

Una fluctuación de 100 puntos base en las tasas de interés al 31 de diciembre de 2012 y 2011 respecto a la posición de cobertura hubiera incrementado o disminuido el capital por los montos que se muestran a continuación. Este análisis supone que todas las demás variables permanecen constantes:

	CAPITAL	
	INCREMENTO	DISMINUCIÓN
	DE 100	DE 100
	PUNTOS BASE	PUNTOS BASE
	(000' MXN)	(000' MXN)
2012		
Instrumentos a tasa variable	\$ 18,218	(\$ 18,218)
Swap de tasa de interés ^[1]		
Sensibilidad de flujo de efectivo - Neto	\$ 18,218	(\$ 18,218)
2011		
Instrumentos a tasa variable	\$ 21,268	(\$ 21,268)
Swap de tasa de interés ^[1]		
Sensibilidad de flujo de efectivo - Neto	\$ 21,268	(\$ 21,268)

^[1] El swap de tasa no sufre cambio debido a que es un swap que convierte la tasa flotante a tasa fija y su función es cubrir la fluctuación de la tasa de interés (TIIE), por esta razón el impacto por la variación es cero.

VALORES RAZONABLES VERSUS VALORES EN LIBROS

Dado que los activos y pasivos financieros reconocidos a su costo amortizado son activos y pasivos monetarios, la Administración de la Compañía considera que su valor razonable es similar a su valor en libros.

NOTA 14 - PRÉSTAMOS:

Con fecha 18 de febrero de 2011 y 30 de septiembre de 2010, HERDEZ colocó certificados bursátiles por \$600,000, respectivamente, cuyos recursos fueron utilizados para sustituir créditos bancarios de corto plazo.

Los documentos por pagar y deuda a largo plazo se analizan como se muestra a continuación:

	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE	
	2012	2011	2011	
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)	
Certificados bursátiles en pesos, con vencimiento el 13 de febrero de 2017, con intereses pagaderos semestralmente a la tasa del 7.93%	\$ 600,000	\$ 600,000	\$ 600,000	
2015, con intereses pagaderos mensualmente a la tasa del TIIE 28 días más 0.60%	600,000	600,000		
Préstamo bancario en dólares, con vencimiento el 26 de diciembre de 2016, con amortizaciones a partir de 2014 e intereses pagaderos trimestralmente a tasa LIBOR 91 días más 2.45%	389,640	419,361		
Préstamo bancario en pesos, con vencimiento al 5 de diciembre de 2019, con amortizaciones a partir del año 2017 e intereses pagaderos a la tasa variable TIIE 91 más 4.05%	600,000	600,000	600,000	
Préstamo bancario en dólares, con vencimiento el 2 de marzo de 2011, con intereses pagaderos mensualmente a la tasa variable LIBOR 1m más 2.9%			309,543	
Préstamo bancario en pesos, con vencimiento el 18 de diciembre de 2012, con amortizaciones e intereses pagaderos trimestralmente a la tasa variable TIIE 91 más 1.4%		4,200	8,400	
Total documentos por pagar	2,189,640	2,223,561	1,517,943	
Vencimiento a corto plazo		(4,200)	(313,743)	
Vencimiento a largo plazo	2,189,640	2,219,361	1,204,200	
Costos por emisión de certificados bursátiles pendientes de amortizar	(8,199)	(10,510)	(8,340)	
Vencimiento a largo plazo - Neto	\$ 2,181,441	\$ 2,208,851	\$ 1,195,860	

Las principales obligaciones de hacer y no hacer se enlistan a continuación:

- » No exceder el apalancamiento (pasivo con costo consolidado-neto/EBITDA) de 3 veces.
- » No reducir la cobertura de intereses (EBITDA/gastos financieros netos) a menos de 3 veces.
- » No reducir su capital contable por debajo de \$2,800,000.
- » Otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía con excepción de aquellos que se celebren con subsidiarias y/o afiliadas de la acreditada.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011 y al 1 de enero de 2011 y a la fecha de este informe no hay incumplimiento alguno que pueda modificar las condiciones de los préstamos.

DEUDA A LARGO PLAZO

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011 y 1 de enero de 2011, la deuda a largo plazo se integra como se muestra a continuación:

	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE	
	2012	2011	2011	
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)	
Préstamos por pagar ⁽¹⁾	\$ 482,170	\$ 509,414	\$ 279,771	
Contratos de compra-venta mercantil ⁽²⁾	48,303	43,760	13,920	
	\$ 530,473	\$ 553,174	\$ 293,691	

⁽¹⁾ Los préstamos por pagar corresponden a la parte proporcional de HDF, de los cuales los vencimientos se detallan a continuación:

31 DE DICIEMBRE DE 2012				
COMPañÍA	FECHA DE ADQUISICIÓN	FECHA DE VENCIMIENTO	IMPORTE CONTRATADO	TASA DE INTERÉS
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	31-Dic-12	31-Dic-16	\$ 125,000	TIIE (91 días) + 4.50 puntos
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	30-Nov-11	31-Dic-14	162,350	Libor 3 (tres) meses + 3.5%
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	11-Ago-11	31-Ago-14	194,820	Libor 3 (tres) meses + 3.5%
			\$ 482,170	

31 DE DICIEMBRE DE 2011				
COMPañÍA	FECHA DE ADQUISICIÓN	FECHA DE VENCIMIENTO	IMPORTE CONTRATADO	TASA DE INTERÉS
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V. ⁽³⁾	31-May-11	31-Dic-13	\$ 125,000	TIIE (91 días) + 4.50 puntos
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	30-Nov-11	31-Dic-14	174,734	Libor 3 (tres) meses + 3.5%
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	11-Ago-11	31-Ago-14	209,680	Libor 3 (tres) meses + 3.5%
			\$ 509,414	

1 DE ENERO DE 2011				
COMPañÍA	FECHA DE ADQUISICIÓN	FECHA DE VENCIMIENTO	IMPORTE CONTRATADO	TASA DE INTERÉS
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	30-Sep-09	31-Dic-11	\$ 125,000	TIIE (91 días) + 4.50 puntos
Grupo Kuo, S. A. B. de C. V.	28-Sep-10	28-Sep-12	154,771	Libor 3 (tres) meses + 3.5%
			\$ 279,771	

⁽²⁾ Corresponde a contratos de compra-venta mercantil con vencimiento en febrero de 2016.

⁽³⁾ Este préstamo fue renovado el 31 de diciembre de 2012.

Asimismo, existe una cuenta por cobrar en su parte proporcional, en los mismos términos y condiciones con el negocio conjunto HDF, la cual corresponde a los mismos saldos en cada uno de los años presentados. Véase Nota 5.

NOTA 15 - CONTRAPRESTACIÓN CONTINGENTE:

El 22 de agosto de 2011, HDF adquirió a través de su negocio conjunto denominado Megamex, el 100% de las acciones de la sociedad denominada Avomex, cuyo objeto es la producción, comercialización, distribución y venta de aguacate procesado y guacamole a través de marcas Premium en los EUA.

Como parte del contrato de compra de Avomex, Megamex se comprometió al pago de una contraprestación contingente sujeta a los resultados financieros de Avomex, la cual será exigible en 2014 (en términos de crecimiento compuesto anual de ventas netas y porcentaje de EBITDA ajustado sobre ventas netas).

La Administración de HERDEZ concluyó que la contraprestación contingente que será pagada por Megamex, derivado de la adquisición de Avomex, forma parte de la contraprestación por la combinación de negocios.

Derivado de lo anterior y como resultado de la valuación de la contraprestación se considera que se realizó la mejor estimación, por lo que no se esperan pérdidas significativas por cualquier variación que se pueda presentar. El registro de esta provisión se realizó en la parte proporcional, la cual se registró como parte del crédito mercantil de la compra por su efecto inicial, los ajustes posteriores a dicha valuación se reconocen en los resultados de la Compañía, ver análisis de la provisión registrada a continuación:

SALDO AL		SALDO AL 31		SALDO AL 31	
1 DE ENERO		DE DICIEMBRE		DE DICIEMBRE	
DE 2011	MOVIMIENTOS	DE 2011	EFFECTO DE CONVERSIÓN	MOVIMIENTOS	DE 2012
\$ -	\$ 76,112	\$ 76,112	(\$ 5,394)	\$ 1,864	\$ 72,582

NOTA 16 - BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS:

	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE	
	2012	2011	2011	
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)	
Obligaciones en el estado de posición financiera por:				
Beneficios por retiro	(\$ 164,954)	(\$ 118,183)	(\$ 111,382)	
Pasivo en el estado de posición financiera	(74,504)	(46,491)	(39,321)	
Cargo en el estado de resultados por:				
Beneficios por retiro	13,464	15,001		
Pérdidas actuariales generadas en el periodo	23,241			
Pérdidas actuariales acumuladas	23,241			

PLAN DE PENSIONES

HERDEZ opera planes de pensiones definidos en México sobre la base de la remuneración pensionable y años de servicio. Los Activos del Plan (AP) que respaldan estos planes se mantienen en fideicomisos, fundaciones o instituciones similares reguladas por las leyes locales y por la práctica aceptada en cada país, las que también regulan la naturaleza de la relación entre HERDEZ y los fideicomisarios (o equivalentes) y su composición.

La integración de la AP de beneficios definidos se muestra a continuación:

	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE	
	2012	2011	2011	
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)	
Renta variable	\$ 17,698	\$ 17,836	\$ 13,285	
Instrumento de capital		5,734		
Instrumento de deuda	56,301	42,059	43,094	
Valor razonable de los AP	\$ 73,999	\$ 65,629	\$ 56,379	

Los importes reconocidos en el estado de posición financiera son los siguientes:

	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE	
	2012	2011	2011	
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)	
Valor presente de las obligaciones fondeadas	(\$ 164,954)	(\$ 118,183)	(\$ 111,382)	
Valor razonable de los AP	73,999	65,629	56,379	
Costos de servicios pasados no reconocidos	16,451	6,063	15,682	
Pasivo en el estado de posición financiera	(\$ 74,504)	(\$ 46,491)	(\$ 39,321)	

Los cambios en las obligaciones por beneficios definidos durante los años que se presentan son los siguientes:

	31 DE DICIEMBRE DE	
	2012	2011
	(cifras correspondientes)	
Al 1 de enero	\$ 118,183	\$ 111,382
Costo de servicio actual	7,969	6,607
Costo financiero	8,583	7,117
Pérdidas (ganancias) actuariales	32,518	(5,504)
Beneficios pagados	(2,299)	(1,419)
Al 31 de diciembre	\$ 164,954	\$ 118,183

El movimiento en el valor razonable de los AP en los años que se presentan fue el siguiente:

31 DE DICIEMBRE DE			
		2012	2011
		(cifras correspondientes)	
Al 1 de enero	\$	65,629	\$ 56,379
Retorno esperado de los AP		6,088	1,565
Aportaciones del patrón		5,250	8,600
Beneficios pagados		(2,968)	(915)
Al 31 de diciembre	\$	73,999	\$ 65,629

Los montos reconocidos en el estado de resultados son los siguientes:

31 DE DICIEMBRE DE			
		2012	2011
		(cifras correspondientes)	
Costo del servicio actual	\$	7,969	\$ 9,301
Costo financiero		8,583	8,215
Retorno esperado de los AP		(4,566)	(4,915)
Costo de servicios anteriores		1,463	2,474
Pérdidas por reducciones		15	(74)
Total incluido en costos y gastos de personal	\$	13,464	\$ 15,001

El cargo del ejercicio 2012 de \$13,464 se incluyó en el costo de ventas \$7,091, gastos de administración \$2,657 y gastos de venta \$3,716.

Para el ejercicio 2011 por \$15,001 se incluyó en el costo de ventas \$7,901, gastos de administración \$2,960 y gastos de venta \$4,140.

Las principales variables utilizadas en los cálculos actuariales fueron las siguientes:

TASA DE DESCUENTO

La determinación de la tasa de descuento considera el plazo y el comportamiento de los bonos corporativos de alta calidad crediticia.

La Compañía ha decidido usar la tasa de descuento en función a los bonos gubernamentales exclusivamente, es decir, una tasa del 5.75% (redondeado al cuarto más cercano).

TASA DE INFLACIÓN DE LARGO PLAZO

El Banco de México estableció una meta de inflación a largo plazo de 2.00% a 4.00%. Algunos factores como volatilidad de los componentes de la canasta básica pueden complicar el alcance de esta meta, por lo tanto, para la valuación de las obligaciones laborales se consideró una tasa de inflación equivalente al 3.50%.

TASA DE INCREMENTO DEL SALARIO

Con base a la experiencia, se ha observado que los incrementos salariales se presentan en función de la inflación anual, por lo que se conservó una tasa nominal del 4.50%, al igual que el ejercicio de 2011.

RETORNO ESPERADO DE LOS ACTIVOS DEL PLAN

A partir del 1 de enero de 2012, no se toma en cuenta la tasa de retorno a largo plazo. Para la determinación de las obligaciones laborales al 31 de diciembre de 2012, se consideró el efecto financiero de la tasa de descuento sobre la inversión.

Ver principales variables utilizadas a continuación:

	2012	2011
Tasa de descuento	5.75%	7.50%
Tasa de inflación	3.50%	3.50%
Retorno esperado sobre activos del plan	5.75%	7.75%
Incremento salarial futuro	4.50%	4.50%

Los supuestos respecto de la tasa de mortalidad futura se fijan sobre la base de asesoría en materia actuarial de acuerdo con las estadísticas publicadas y con la experiencia en cada territorio.

NOTA 17 - CAPITAL CONTABLE Y RESERVAS:

Al 31 de diciembre de 2012 el capital social de la Compañía suscrito y pagado ascendió a un importe de \$432,275 más un incremento de \$143,350 para expresarlo en pesos históricos modificados y está representado por 432,000,000 acciones comunes nominativas sin expresión de valor nominal.

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada en el mes de abril de 2012, se acordó decretar dividendos que a elección de cada accionista sería pagado en efectivo, a razón de 85 centavos por acción o en acciones en proporción de una acción por cada treinta acciones que tuvieran en posesión, el dividendo es con cargo a utilidades acumuladas.

El total del dividendo fue por \$361,384, pagándose en efectivo \$236,546 y en acciones el equivalente a \$124,838 que corresponden a 4,895,618 acciones, también se decretaron dividendos a favor de los accionistas minoritarios en Asambleas Generales Ordinarias de subsidiarias celebradas en el mes de febrero y marzo por \$139,000.

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas celebrada en el mes de abril de 2011, se acordó decretar dividendos en efectivo a favor de los accionistas mayoritarios con cargo a utilidades acumuladas por \$323,755 (equivalente a 75 centavos por acción en dividendo ordinario) y a favor de los accionistas minoritarios en Asambleas Generales Ordinarias de subsidiarias celebradas en el mes de abril por \$143,000.

Los dividendos que se paguen estarán libres del ISR si provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN) y, estarán gravados a una tasa que fluctúa entre 4.62% y 7.69% si provienen de la CUFIN Reinvertida (CUFINRE). Los dividendos que excedan de CUFIN y CUFINRE causarán un impuesto equivalente al 42.86% si se pagan en 2013. El impuesto causado será a cargo de la Compañía y podrá acreditarse contra el ISR del ejercicio o el de los dos ejercicios inmediatos siguientes, o en su caso, contra el IETU del ejercicio. Los dividendos pagados que provengan de utilidades previamente gravadas por el ISR no estarán sujetos a ninguna retención o pago adicional de impuestos.

En caso de reducción de capital, los procedimientos establecidos por la Ley del ISR (LISR) disponen que se dé a cualquier excedente del capital contable sobre el saldo de la cuenta del capital contribuido, el mismo tratamiento fiscal que el aplicable a los dividendos.

La utilidad del ejercicio está sujeta a la disposición legal que requiere que, cuando menos, un 5% de la utilidad de cada ejercicio sea destinada a incrementar la reserva legal hasta que ésta sea igual a la quinta parte de capital social pagado.

La Compañía decidió tomar las siguientes medidas, en relación a sus acciones en circulación en el mercado de valores:

- En Asamblea celebrada en el mes de abril de 2012, se aprobó como monto máximo de recursos que la Compañía podrá destinar para la recompra de acciones propias la cantidad de \$600,000.
- A partir de julio de 2010, se firmó un contrato con una institución financiera para que actúe como formador de mercado para sus acciones.

El fondo de recompra, tuvo los siguientes movimientos; como se muestra a continuación:

	31 DE DICIEMBRE DE 2012		31 DE DICIEMBRE 2011	
	(cifras correspondientes)			
	NÚMERO		NÚMERO	
	DE ACCIONES	MONTO	DE ACCIONES	MONTO
Compras	\$ 17,241,359	\$ 450,007	\$ 10,998,700	\$ 266,656
Ventas	(15,641,641)	(425,515)	(7,702,800)	(187,850)
Dividendo en acciones	(4,895,618)			
Neto	(\$ 3,295,900)	\$ 24,492	\$ 3,295,900	\$ 78,806

Al 31 de diciembre de 2012 y al 1 de enero de 2011 la Compañía no tenía acciones en tesorería, al 31 de diciembre de 2011, se tenían 3,295,900 acciones en tesorería.

NOTA 18 - INGRESOS:

Los ingresos percibidos por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011, provienen en su totalidad de la venta de productos. Los ingresos por venta de productos al 31 de diciembre de 2012 y 2011 fue de \$11,220,343 y \$9,697,099, respectivamente.

NOTA 19 - COSTO DE VENTAS:

El costo de ventas por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011, se integran como se muestra a continuación:

	31 DE DICIEMBRE DE			
	2012		2011	
	(cifras correspondientes)			
Materiales	\$	4,640,909	\$	4,123,975
Producto terminado		1,641,161		1,176,091
Mano de obra		168,205		153,639
Depreciación y amortización		140,890		120,584
Gastos indirectos		672,568		578,665
Total de costo de ventas	\$	7,263,733	\$	6,152,954

NOTA 20 - GASTOS DE VENTA:

Los gastos de venta por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011, se integran como se muestra a continuación:

31 DE DICIEMBRE DE			
		2012	2011
(cifras correspondientes)			
Servicios administrativos	\$	528,922	\$ 458,769
Publicidad		504,209	446,137
Personal		239,062	215,964
Fletes		234,397	196,394
Regalías		213,485	189,449
Comisiones		215,950	197,026
Conservación		23,800	21,562
Energéticos		23,075	14,836
Depreciación		19,414	10,241
Productos en mal estado		10,043	7,140
Beneficios a los empleados		3,716	4,140
Total de gastos de venta	\$	2,016,073	\$ 1,761,658

NOTA 21 - GASTOS DE ADMINISTRACIÓN:

Los gastos de administración por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011, se integran como se muestra a continuación:

				31 DE DICIEMBRE DE	
				2012	2011
				[cifras correspondientes]	
Personal	\$	138,058	\$	113,679	
Servicios administrativos		132,924		99,739	
Depreciaciones y amortizaciones		33,970		22,953	
Conservación		11,485		8,580	
Energéticos		8,973		7,251	
Beneficios a los empleados		2,657		2,960	
Total de gastos de administración	\$	328,067	\$	255,162	

NOTA 22 - OTROS INGRESOS Y OTROS GASTOS:

Los otros ingresos y gastos devengados por los periodos que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2011, se integran como se muestra a continuación.

	31 DE DICIEMBRE DE			
	2012		2011	
	(cifras correspondientes)			
Cancelación de provisiones	\$	41,155		
Varios			\$	10,604
Utilidad en venta de activo fijo		1,724		
Actualización saldos a favor de impuestos		3,200		
Total de Ingresos		46,079		10,604
Pérdida en venta de activo fijo				879
Varios		3,546		
Complemento en adquisición de negocios ⁽¹⁾				24,629
Total de gastos		3,546		25,508
Otros productos (gastos) - Neto	\$	42,533	(\$	14,904)

⁽¹⁾ Corresponde a una aportación complementaria de capital de trabajo efectuada de acuerdo a los convenios de asociación para la creación de Megamex en su parte proporcional.

NOTA 23 - OPERACIONES DISCONTINUADAS:

Como resultado de las acciones emprendidas por la Administración de HERDEZ, a fin de eficientar las operaciones y resultados económicos futuros, se identificaron algunas operaciones que después de diversos análisis se concluyó que no generarían los resultados originalmente esperados, motivo por el cual la Administración decidió dejarlas y/o cancelarlas. Dichas operaciones se presentan en el estado de resultados como operaciones discontinuadas en el ejercicio de 2011. A continuación se presentan las partidas netas del ISR:

	AÑO QUE TERMINO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2011	
Cierre planta Veracruz ⁽¹⁾	\$	448
Cierre planta Mazatlán ⁽¹⁾		2,682
Gastos de reestructuración ⁽²⁾		1,523
Total		4,653
ISR sobre partida discontinuada		(1,396)
Operaciones discontinuadas - Neto	\$	3,257

⁽¹⁾ Cierre de operaciones en planta de Veracruz, la cual está siendo reubicada en la Planta de San Luis Potosí (SLP), por lo que respecta a las operaciones en la Planta de Mazatlán, éstas están siendo reubicadas en la Planta de Chiapas; estas reservas incluyen baja de activos, gastos por desmantelación y liquidaciones de personal.

⁽²⁾ Gastos por pago de liquidaciones al personal.

NOTA 24 - IMPUESTOS SOBRE LA RENTA Y EMPRESARIAL A TASA ÚNICA:

ISR

HERDEZ tiene autorización para determinar el ISR bajo el régimen de consolidación fiscal, conjuntamente con sus subsidiarias directas e indirectas en México, según autorización de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público del 30 de diciembre de 1992, de acuerdo con lo estipulado en la ley de la materia.

En 2012 la Compañía determinó una utilidad fiscal consolidada, relativa al grupo de entidades que forman parte del régimen de consolidación fiscal de \$182,138 (utilidad fiscal consolidada de \$241,847 en 2011). El resultado fiscal consolidado difiere del contable, principalmente, por aquellas partidas que en el tiempo se acumulan y deducen de manera diferente para fines contables y fiscales, por el reconocimiento de los efectos de la inflación para fines fiscales, así como de aquellas partidas que sólo afectan el resultado contable o el fiscal consolidado.

El 9 de diciembre de 2012 fue publicado en la Ley de Ingresos para el año 2013, que la tasa del ISR aplicable para 2013 será de 30%, para 2014 será de 29% y a partir de 2015 de 28%.

El 7 de diciembre de 2009 se publicó el decreto por el que se reforman, adicionan y derogan diversas disposiciones de la LISR, entre las que destacan las que se mencionan a continuación.

- a. Se elimina la posibilidad de utilizar los créditos por el exceso de deducciones sobre ingresos gravables para fines de IETU (crédito de pérdida fiscal de IETU) para disminuir el ISR causado, aunque podrían acreditarse contra la base de IETU.
- b. Se modifica el régimen de consolidación fiscal, para establecer que el pago del ISR relacionado con los beneficios de la consolidación fiscal obtenidos a partir de 1999 debe enterarse en parcialidades durante los años sexto al décimo posteriores a aquel en que se aprovecharon tales beneficios.

Los beneficios de la consolidación fiscal mencionados anteriormente, se derivan de:

- i. Pérdidas fiscales aprovechadas en la consolidación fiscal y que no fueron amortizadas en lo individual por la controlada que las generó.
- ii. Partidas especiales de consolidación derivadas de operaciones celebradas entre las sociedades que consolidan y que provocaron beneficios.
- iii. Pérdidas por enajenación de acciones pendientes de deducir en lo individual por la controlada que las generó.
- iv. Dividendos distribuidos por las controladas que consolidan y que no provinieron del saldo de su CUFIN y CUFINRE.
- c. Se establece que las diferencias existentes entre los saldos de las CUFIN y CUFINRE consolidadas, y los saldos de estas mismas cuentas de las controladas del Grupo pueden originar utilidades que causan ISR.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la Compañía reconoció un pasivo por concepto de ISR relacionado con diferencias de CUFIN por \$20,267 y \$54,617.

A continuación se presenta una conciliación entre los saldos de ISR relacionados con la consolidación fiscal:

	PASIVO POR ISR		
	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE
	2012	2011	2011
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)
Saldo Inicial al 1 de enero de cada año	\$ 205,382	\$ 150,765	\$ 62,648
Incrementos:			
ISR por diferencias de CUFIN y CUFINRE	20,267	54,617	88,117
Saldo final al 31 de diciembre 2012, 2011 y			
1 de enero de 2011	\$ 225,649	\$ 205,382	\$ 150,765

Las provisiones para impuestos a la utilidad al 31 de diciembre de 2012 y de 2011 se integran como se muestra a continuación:

	31 DE DICIEMBRE DE	
	2012	2011
	(cifras correspondientes)	
ISR causado	\$ 480,100	\$ 473,187
ISR diferido	(28,815)	6,952
Total impuestos a la utilidad	\$ 451,285	\$ 480,139

La conciliación entre las tasas causada y efectiva del ISR se muestra a continuación:

	31 DE DICIEMBRE DE	
	2012	2011
	(cifras correspondientes)	
Utilidad antes de impuestos	\$ 1,531,046	\$ 1,536,128
Tasa causada de ISR	30%	30%
ISR a la tasa legal	459,314	460,838
Mas (menos) efectos de impuesto de otras partidas:		
Gastos no deducibles	2,588	2,234
Ajuste anual por inflación y otras partidas	(36,272)	5,164
Efecto por diferencias en tasas de impuestos	25,655	11,766
Subtotal	451,285	480,002
IETU causado		137
Impuestos a la utilidad reconocidos en resultados	\$ 451,285	\$ 480,139
Tasa efectiva de ISR	29%	31%

Los principales efectos de las diferencias temporales sobre las que se reconoció ISR diferido se analizan a continuación:

	31 DE DICIEMBRE DE		1 DE ENERO DE			
	2012		2011			
	(cifras correspondientes)		(cifras correspondientes)			
ACTIVOS DIFERIDOS:						
Estimaciones	\$	49,110	\$	61,676	\$	45,329
Regalías		15,416		10,873		4,042
Instrumentos financieros derivados ⁽¹⁾		9,755				
Pérdidas fiscales y estímulos		1,306		4,728		55,547
Activo por impuestos diferidos a corto plazo		75,587		77,277		104,918
Costo fiscal de acciones de negocio conjunto		51,580		51,592		36,739
Instrumentos financieros derivados ⁽¹⁾		11,120		20,913		2,254
Beneficios a los empleados ⁽²⁾		19,728		7,266		6,133
Pérdidas fiscales y estímulos				1,306		6,034
Activo por impuestos diferidos a largo plazo		82,428		81,077		51,160
Activo por impuestos diferidos total	\$	158,015	\$	158,354	\$	156,078
PASIVOS DIFERIDOS:						
Cuentas por cobrar de régimen simplificado	(\$	9,239)	(\$	11,744)	(\$	7,811)
Inventarios		(21,244)		(54,973)		(64,176)
Instrumentos financieros derivados ⁽¹⁾				(5,123)		(9,525)
Pagos anticipados		(16,118)		(26,599)		(46,774)
Pasivo por impuestos diferidos a corto plazo		(46,601)		(98,439)		(128,286)
Inmuebles, maquinaria y equipo	(\$	65,561)	(\$	79,335)	(\$	85,768)
Activos intangibles		(239,452)		(257,200)		(16,252)
Pasivo por impuestos diferidos a largo plazo		(305,013)		(336,535)		(102,020)
Pasivo por impuestos diferidos total	(\$	351,614)	(\$	434,974)	(\$	230,306)

⁽¹⁾ Estos efectos se encuentran registrados como parte de los otros resultados integrales.

⁽²⁾ Existe un efecto por \$6,430 correspondiente a los impuestos diferidos de las pérdidas actuariales registradas dentro de los otros resultados integrales.

A continuación se explica el movimiento bruto de los impuestos diferidos:

	31 DE DICIEMBRE DE	
	2012	2011
	(cifras correspondientes)	
Saldo al inicio del periodo	(\$ 276,620)	(\$ 74,228)
Adquisición de negocio	28,579	(197,207)
Efecto por conversión	14,112	(21,294)
Cargado o abonado por componentes de otros resultados integrales	11,515	23,061
Cargado o abonado al estado de resultados	28,815	(6,952)
Pasivo diferido neto al cierre del periodo	(\$ 193,599)	(\$ 276,620)

A continuación se muestra el movimiento bruto del impuesto diferido activo y pasivo durante el año:

					COSTO FISCAL																			
					INSTRUMENTOS		DE ACCIONES	BENEFICIOS	PÉRDIDAS															
					FINANCIEROS		DE NEGOCIO	A LOS	FISCALES															
ESTIMACIONES					REGALÍAS	DERIVADOS	CONJUNTO	EMPLEADOS	Y ESTÍMULOS	TOTAL														
ACTIVOS DIFERIDOS:																								
Saldos al 1 de enero de 2011 (cifras correspondientes)		\$	45,329		\$	4,042		\$	2,254		\$	36,739		\$	6,133		\$	61,581		\$	156,078			
Cargos (créditos) por componentes de otros resultados integrales										18,659										18,659				
Cargos (créditos) al estado de resultados				16,347			6,831			14,853			1,133			(55,547)			(16,383)					
Saldos al 31 de diciembre de 2011 (cifras correspondientes)				61,676			10,873			20,913			51,592			7,266			6,034			158,354		
Cargos (créditos) por componentes de otros resultados integrales										(38)					6,430					6,392				
Cargos (créditos) al estado de resultados				(12,566)			4,543			(12)			6,032			(4,728)			(6,731)					
Saldos al 31 de diciembre de 2012		\$	49,110		\$	15,416		\$	20,875		\$	51,580		\$	19,728		\$	1,306		\$	158,015			

	Cuentas		Instrumentos				Inmuebles,		Activos					
	por cobrar		financieros				maquinaria		intangibles					
	de régimen		derivados				pagos		y equipo					
	simplificado		inventarios				anticipados		total					
Pasivos diferidos:														
Saldos al 1 de enero de 2011 (cifras correspondientes)	(\$	7,811)	(\$	9,525)	(\$	64,176)	(\$	46,774)	(\$	85,768)	(\$	16,252)	(\$	230,306)
Adquisición de negocio													(197,207)	(197,207)
Cargos (créditos) por componentes de otros resultados integrales				4,402										4,402
Efecto por conversión													(21,294)	(21,294)
Cargos (créditos) al estado de resultados		(3,933)				9,203		20,175		6,433			(22,447)	9,431
Saldos al 31 de diciembre de 2011 (cifras correspondientes)		(11,744)		(5,123)		(54,973)		(26,599)		(79,335)			(257,200)	(434,974)
Complemento por adquisición de negocio													28,579	28,579
Cargos (créditos) por componentes de otros resultados integrales				5,123										5,123
Efecto por conversión													14,112	14,112
Cargos (créditos) al estado de resultados		2,505				33,729		10,481		13,774			(24,943)	35,546
Saldos al 31 de diciembre de 2012	(\$	9,239)	\$	-	(\$	21,244)	(\$	16,118)	(\$	65,561)	(\$	239,452)	(\$	351,614)

IETU

El IETU de 2012 se calculó a la tasa del 17.5% sobre la utilidad determinada con base en flujos de efectivo; dicha utilidad es determinada a través de disminuir de la totalidad de los ingresos percibidos por las actividades gravadas, las deducciones autorizadas. Al resultado anterior se le disminuyeron los créditos de IETU, según lo establece la legislación vigente.

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, la Compañía debe pagar anualmente el impuesto que resulte mayor entre el ISR y el IETU.

Con base en las proyecciones financieras y fiscales, se ha determinado que el impuesto que esencialmente pagará la Compañía en el futuro será el ISR, por lo que ha reconocido ISR diferido.

NOTA 25 - UTILIDAD POR ACCIÓN:

La utilidad básica por acción ordinaria se expresa en pesos y es el resultado de dividir la utilidad neta del año entre el promedio ponderado de acciones en circulación, el cual fue de 426,418,233 al 31 de diciembre de 2012 (429,656,527 al 31 de diciembre de 2011), calculado como se muestra a continuación:

	AÑO QUE TERMINÓ EL		31 DE DICIEMBRE DE	
	2012		2011	
	(cifras correspondientes)			
Utilidad por acción ordinaria de la participación controladora antes de operaciones discontinuadas	\$	1.853	\$	1.794
Efecto de las operaciones discontinuas				(0.007)
Utilidad básica por acción ordinaria	\$	1.853	\$	1.787

NOTA 26 - EXPLICACIÓN DE TRANSICIÓN A LAS NIIF:

Como se menciona en la Nota 2a., estos son los primeros estados financieros consolidados de HERDEZ preparados de conformidad con las NIIF.

Las políticas contables que se indican en la Nota 3 se han aplicado de manera consistente para todos los periodos presentados en los estados financieros consolidados y en la preparación del estado de posición financiera consolidado inicial bajo NIIF al 1 de enero de 2011, para efectos de transición a las NIIF.

En la preparación de su estado de posición financiera consolidado inicial según NIIF, HERDEZ ha ajustado los montos reportados previamente en sus estados financieros consolidados preparados de conformidad con las NIF. En las siguientes tablas, y en las notas que acompañan a dichas tablas, se explica la forma en que la transición de las NIF a las NIIF ha afectado la posición financiera consolidada y el desempeño financiero consolidado de HERDEZ.

HERDEZ no ha preparado estados financieros consolidados conforme a las NIF por ningún periodo posterior al 31 de diciembre de 2011.

La NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF”, establece para las compañías que por primera vez adopten las NIIF como su marco contable, ciertas exenciones y excepciones en la aplicación de las NIIF a la fecha de transición (NIIF 1, párrafos 13. a 19.).

Exenciones opcionales aplicadas por la Compañía:

COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Una entidad que adopte por primera vez las NIIF puede optar por aplicar la NIIF 3 (revisada en 2008) de forma prospectiva, sin revisar las combinaciones de negocios realizadas con anterioridad a la fecha de transición a las NIIF; o bien, puede aplicar la NIIF 3 en forma retrospectiva a partir de una combinación de negocios realizada antes de la fecha de transición a las NIIF.

La Compañía optó por aplicar la opción provista por la NIIF 1, por lo que a la fecha de transición a las NIIF decidió no aplicar la NIIF 3 de forma retrospectiva a las combinaciones de negocios que tomaron lugar antes de la fecha de transición; sin embargo, como parte de la aplicación de la NIIF 1, se analizó que no se incluyeran partidas reconocidas bajo las NIF que no calificaran como activos o pasivos de acuerdo a las NIIF.

INVERSIONES EN ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

La exención referida a las combinaciones de negocios, también es aplicable a las adquisiciones de inversiones en asociadas y participaciones en negocios conjuntos. La Compañía optó por aplicar la opción provista por la NIIF 1, con relación a las inversiones en asociadas y negocios conjuntos adquiridos antes de la fecha de transición a las NIIF, por lo que los valores reconocidos bajo las NIF permanecieron a la fecha de transición.

PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

La NIIF 1 establece que a la fecha de transición a las NIIF, una entidad puede optar por la medición de una partida de propiedades, planta y equipo a su valor razonable, y utilizar ese valor razonable como el costo atribuido en esa fecha. Asimismo, para las partidas de propiedades, planta y equipo, la NIIF 1 establece que una entidad que adopta por primera vez las NIIF puede utilizar una revaluación según su normatividad contable anterior ya sea a la fecha de transición o anterior, como costo atribuido en la fecha de transición, siempre que dicha revaluación sea sustancialmente comparable a: a) el valor razonable, o b) al costo, o al costo depreciado ajustado para reflejar, por ejemplo, cambios en un índice de precios general o específico.

La Compañía optó por aplicar la opción de usar el valor en libros conforme a las NIF, ajustado para reflejar los efectos de la inflación al 31 de diciembre de 2007, como el costo asumido de propiedades, planta y equipo; lo anterior con excepción de la maquinaria de la planta de Chiapas y el terreno del centro de distribución México, cuyo costo asumido corresponde a los valores razonables según avalúos a la fecha de transición a las NIIF.

ACTIVOS INTANGIBLES

Ante la falta de un mercado activo que permitiera valuar los activos intangibles a su valor razonable, al efectuar la transición a las NIIF, HERDEZ optó por reconocer éstos activos a su costo de adquisición, eliminando los efectos de la inflación que se habían reconocido en forma posterior al 31 de diciembre de 1997.

BENEFICIO A LOS EMPLEADOS

La Compañía optó por aplicar la opción provista por la NIIF 1, que consiste en reconocer las ganancias y pérdidas actuariales y el pasivo de transición a la fecha de transición, contra utilidades retenidas. Asimismo, a la fecha de transición, la Compañía eliminó la provisión de beneficios por terminación por causas distintas a la reestructuración llevándola contra utilidades retenidas, derivado a que dicho pasivo no cumple con los requerimientos establecidos por la NIC 19.

DIFERENCIAS ACUMULADAS POR EFECTOS DE CONVERSIÓN

A la fecha de transición, la Compañía optó por tomar la opción provista por la NIIF 1 en términos de reclasificar el efecto acumulado por conversión de operaciones extranjeras registrado en el capital contable, al rubro de utilidades retenidas.

Exenciones opcionales no aplicables a la Compañía:

Las siguientes exenciones opcionales no fueron aplicables para la Compañía y, por lo tanto, no tuvieron efecto alguno en los estados financieros consolidados de HERDEZ:

- » Pagos basados en acciones.
- » Contratos de seguros.
- » Arrendamientos.
- » Instrumentos financieros compuestos.
- » Clasificación de instrumentos financieros previamente reconocidos.
- » Medición a valor razonable de activos o pasivos financieros al momento de su reconocimiento.
- » Pasivos por retiro de activos incluidos en el costo de propiedades, planta y equipo.
- » Activos financieros o activos intangibles contabilizados a través de acuerdos de concesión de servicios.
- » Costos por préstamos.
- » Transferencias de activos procedentes de clientes.
- » Cancelación de pasivos financieros con instrumentos de patrimonio.
- » Costo asumido para activos de aceite y gas.
- » Costo asumido para operaciones con tasas reguladas.
- » Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la preparación de estados financieros separados.
- » Pasivos por retiro de activos de aceite y gas.
- » Valor razonable para activos y pasivos de entidades que operan en economías hiperinflacionarias.

Excepciones obligatorias:

CÁLCULO DE ESTIMACIONES

No se determinaron efectos por este concepto a la fecha de transición a las NIIF, lo anterior debido a que la Administración de la Compañía concluyó que los pasivos reconocidos en el estado de posición financiera de transición, fueron determinados sobre bases adecuadas y consistentes, utilizando la mejor información disponible a la fecha de su cálculo y reconocimiento contable.

BAJAS DE ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

No se determinaron efectos por este concepto a la fecha de transición a las NIIF, puesto que no se identificaron activos y pasivos no permitidos por NIIF que debieran darse de baja.

CONTABILIDAD DE COBERTURAS

Las NIIF requieren que a la fecha de transición, las operaciones de cobertura contratadas cumplan los criterios de la contabilidad de coberturas establecidos en las NIIF. La contabilidad de coberturas sólo puede aplicarse de forma prospectiva desde la fecha de transición y no es permitido crear retrospectivamente la documentación que soporte una relación de cobertura.

Todas las operaciones de cobertura contratadas por la Compañía cumplieron con los criterios de la contabilidad de coberturas a partir del 1 de enero de 2011 y, en consecuencia, se reflejan como instrumentos financieros derivados en los estados de posición financiera de la Compañía bajo NIIF.

PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

No se determinaron efectos por este concepto a la fecha de transición a las NIIF, puesto que no se pueden aplicar los requerimientos de distribuir el resultado del periodo y el resultado integral total entre las participaciones no controladoras y los propietarios de la controladora antes de la fecha de transición a menos que se contabilice una combinación de negocios usando esta norma antes de la fecha de transición.

A continuación se presentan las conciliaciones del estado de posición financiera al 1 de enero de 2011.

CONCILIACIÓN DEL ESTADO DE POSICIÓN FINANCIERA				
BALANCE AL 1 DE ENERO DE 2011				
(cifras correspondientes)				
AJUSTES				
	NIF	NIIF		NIIF
ACTIVO				
ACTIVO CIRCULANTE:				
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$	805,507		\$ 805,507
Clientes - Neto		772,612		772,612
Deudores		17,788		17,788
Impuesto al valor agregado por recuperar		171,113		171,113
Impuesto sobre la renta por recuperar		15,872		15,872
Partes relacionadas		983,312		983,312
Inventarios		963,664		963,664
Instrumentos financieros derivados		103,608		103,608
Pagos anticipados		96,741		96,741
SUMA EL ACTIVO CIRCULANTE		3,930,217		3,930,217
INMUEBLES, MAQUINARIA Y EQUIPO - NETO	1,826,233	(\$ 16,263)	a)	1,809,970
INVERSIONES EN COMPAÑÍAS ASOCIADAS	84,461			84,461
Activos intangibles	1,444,277	(58,072)	b)	1,386,205
Impuestos a la utilidad diferidos	156,078			156,078
Otros activos	19,698	(8,340)	c)	11,358
TOTAL ACTIVO	\$ 7,460,964	(\$ 82,675)		\$ 7,378,289
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE				
PASIVO A CORTO PLAZO:				
Préstamos bancarios	\$	313,743		\$ 313,743
Proveedores		596,860		596,860
Acreedores		196,922		196,922
Instrumentos financieros derivados		2,354		2,354
Impuesto sobre la renta por pagar		58,078		58,078
Participación de los trabajadores en la utilidad por pagar		13,517		13,517
SUMA EL PASIVO A CORTO PLAZO		1,181,474		1,181,474
PASIVO A LARGO PLAZO:				
Documentos por pagar	1,204,200	(\$ 8,340)	c)	1,195,860
Deuda a largo plazo	293,691			293,691
Instrumentos financieros derivados	14,582			14,582
Impuestos a la utilidad diferidos	257,431	(27,125)	d)	230,306
Impuestos por consolidación fiscal	150,765			150,765
Beneficios a empleados	21,443	17,878	e)	39,321
SUMA EL PASIVO A LARGO PLAZO	1,942,112	(17,587)		1,924,525
TOTAL PASIVO	3,123,586	(17,587)		3,105,999
CAPITAL CONTABLE:				
Capital social	965,541	(389,916)	f)	575,625
Reserva para recompra de acciones	400,000			400,000
Utilidades acumuladas	1,637,360	453,810	g)	2,091,170
Reserva legal	141,861			141,861
Prima en suscripción de acciones	220,959	(107,849)	f)	113,110
Instrumentos financieros	12,850			12,850
Efecto acumulados por conversión	5,540	(5,540)	h)	
Capital atribuible a la participación controladora	3,384,111	(49,495)		3,334,616
Participación no controladora	953,267	(15,593)	i)	937,674
TOTAL CAPITAL CONTABLE	4,337,378	(65,088)		4,272,290
TOTAL PASIVO Y CAPITAL	\$ 7,460,964	(\$ 82,675)		\$ 7,378,289

A continuación se presentan las conciliaciones del estado de posición financiera al 31 de diciembre de 2011:

CONCILIACIÓN DEL ESTADO DE POSICIÓN FINANCIERA						
BALANCE AL 31 DE DICIEMBRE DE 2011						
[cifras correspondientes]						
	AJUSTES			AJUSTES		
ACTIVO	NIF	NIF	NIF	NIIF	NIIF	
ACTIVO CIRCULANTE:						
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,154,709		\$ 1,154,709		\$ 1,154,709	
Clientes - Neto	936,136		936,136		936,136	
Deudores	36,056		36,056		36,056	
Impuesto al valor agregado por recuperar	155,363		155,363		155,363	
Impuesto sobre la renta por recuperar	85,484		85,484		85,484	
Partes relacionadas	1,320,801		1,320,801		1,320,801	
	2,533,840		2,533,840		2,533,840	
Inventarios	1,095,989		1,095,989		1,095,989	
Instrumentos Financieros Derivados	71,213		71,213		71,213	
Pagos anticipados	89,491		89,491		89,491	
SUMA EL ACTIVO CIRCULANTE	4,945,242		4,945,242		4,945,242	
INMUEBLES, MAQUINARIA Y EQUIPO- Neto						
	2,172,063		2,172,063	(\$ 14,453) a)	2,157,610	
Inversiones en compañías asociadas	122,752		122,752		122,752	
Activos intangibles	2,033,294	\$ 123,409 j)	2,156,703	(58,073) b)	2,098,630	
Impuestos a la utilidad diferidos	158,354		158,354		158,354	
Otros activos	30,927		30,927	(10,510) c)	20,417	
TOTAL ACTIVO	\$ 9,462,632	\$ 123,409	\$ 9,586,041	(\$ 83,036)	\$ 9,503,005	
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE						
PASIVO A CORTO PLAZO:						
Préstamos bancarios	\$ 4,200		\$ 4,200		\$ 4,200	
Proveedores	843,049		843,049		843,049	
Acreedores	273,967		273,967		273,967	
Instrumentos Financieros Derivados	43,507		43,507		43,507	
Impuesto sobre la renta por pagar	26,917		26,917		26,917	
Participación de los trabajadores en la utilidad por pagar	13,883		13,883		13,883	
SUMA EL PASIVO A CORTO PLAZO	1,205,523		1,205,523		1,205,523	
PASIVO A LARGO PLAZO:						
Documentos por pagar	2,219,361		2,219,361	(\$ 10,510) c)	2,208,851	
Deuda a largo plazo	553,174		553,174		553,174	
Provisiones	31,345	\$ 44,767 j)	76,112		76,112	
Instrumentos Financieros Derivados	27,384		27,384		27,384	
Impuestos a la utilidad diferidos	382,324	78,642 j)	460,966	(25,992) d)	434,974	
Impuestos por consolidación fiscal	205,382		205,382		205,382	
Beneficios a empleados	30,961		30,961	15,530 e)	46,491	
SUMA EL PASIVO A LARGO PLAZO	3,449,931	123,409	3,573,340	(20,972)	3,552,368	
TOTAL PASIVO	4,655,454	123,409	4,778,863	(20,972)	4,757,891	
CAPITAL CONTABLE:						
Capital social	965,541		965,541	(389,916) f)	575,625	
Reserva para recompra de acciones	321,194		321,194		321,194	
Utilidades acumuladas	2,078,551		2,078,551	456,511 g)	2,535,062	
Reserva legal	141,861		141,861		141,861	
Prima en suscripción de acciones	220,959		220,959	(107,849) f)	113,110	
Instrumentos financieros	(43,856)		(43,856)		(43,856)	
Efecto acumulado por conversión	44,907		44,907	(5,540) h)	39,367	
Capital atribuible a la participación controladora	3,729,157		3,729,157	(46,794)	3,682,363	
Participación no controladora	1,078,021		1,078,021	(15,270) i)	1,062,751	
TOTA CAPITAL CONTABLE	4,807,178		4,807,178	(62,064)	4,745,114	
TOTAL PASIVO Y CAPITAL	\$ 9,462,632	\$ 123,409	\$ 9,586,041	(\$ 83,036)	\$ 9,503,005	

A) COSTO ASUMIDO DE INMUEBLES, MAQUINARIA Y EQUIPO -

Conforme a las NIF, HERDEZ reconocía los inmuebles, maquinaria y equipo al costo y, hasta el 31 de diciembre de 2007, sus valores se ajustaron para reconocer el efecto por inflación a través de la aplicación de factores derivados del INPC. Al realizar la transición a las NIIF, HERDEZ eligió aplicar la opción que la NIIF 1 permite como parte de la primera adopción de las NIIF, de tomar el valor en libros conforme a las NIF, ajustado para reflejar los efectos de la inflación al 31 de diciembre de 2007, como el costo asumido de inmuebles, maquinaria y equipo, con excepción de la maquinaria de la planta de Chiapas y el terreno del centro de distribución México, para los cuales se optó por aplicar la opción de “Valor Razonable” (avalúos) a la fecha de transición.

B) ACTIVOS INTANGIBLES -

Al efectuar la transición a las NIIF, HERDEZ optó por reconocer estos activos a su costo de adquisición, eliminando los efectos de la inflación que se habían reconocido en forma posterior al 31 de diciembre de 1997.

C) OTROS ACTIVOS NO CIRCULANTES -

Para efectos de las NIIF, los gastos por emisión de certificados bursátiles se presentan netos del importe de la emisión de dichos certificados, por lo que HERDEZ llevó a cabo la reclasificación correspondiente, y reconoció el costo financiero de la deuda por el método de tasa de interés efectiva.

D) IMPUESTOS DIFERIDOS -

Los cambios que se describen anteriormente disminuyeron los pasivos por impuestos diferidos como se muestra a continuación:

	1 DE ENERO DE 31 DE DICIEMBRE DE	
	2011	2011
	(cifras correspondientes)	(cifras correspondientes)
Costo asumido de inmuebles, maquinaria y equipo	(\$ 4,797)	(\$ 4,264)
Activos intangibles	(17,132)	(17,132)
Beneficios a empleados	(5,196)	(4,596)
Disminución en pasivos por impuestos diferidos	(\$ 27,125)	(\$ 25,992)

E) BENEFICIOS A EMPLEADOS -

La Compañía optó por aplicar la opción provista por la NIIF 1, que consiste en reconocer las ganancias y pérdidas actuariales y el pasivo de transición a la fecha de transición, contra utilidades retenidas. Asimismo a la fecha de transición, la Compañía eliminó la provisión de beneficios por terminación por causas distintas a la reestructuración llevándola contra utilidades retenidas, derivado a que dicho pasivo no cumple con los requerimientos establecidos por la NIC 19.

F) EFECTOS INFLACIONARIOS EN EL CAPITAL CONTABLE -

Se procedió a eliminar los efectos de inflación que se reconocieron en las cuentas de capital social y prima en suscripción de acciones bajo las NIF, por los periodos que no calificaron como hiperinflacionarios con base en la NIC 29, cancelando dichos efectos contra resultados acumulados, y eliminado los efectos de la inflación que se habían reconocido en forma posterior al 31 de diciembre de 1997.

G) UTILIDADES RETENIDAS -

Los cambios que se describen anteriormente (disminuyeron) incrementaron las utilidades retenidas como se muestra a continuación:

	1 DE ENERO DE 31 DE DICIEMBRE DE	
	2011	2011
Costo asumido de inmuebles, maquinaria y equipo	(\$ 11,464)	(\$ 10,189)
Intangibles	(40,942)	(40,942)
Beneficios a empleados	(12,682)	(10,933)
Afectaciones a cuentas de capital	518,898	518,575
Incremento en utilidades retenidas	\$ 453,810	\$ 456,511

H) EFECTO DE CONVERSIÓN -

Adicionalmente a la fecha de transición, la Compañía optó por tomar la opción provista por la NIIF 1 en términos de reclasificar el efecto acumulado por conversión de operaciones extranjeras, registrado en el capital contable, al rubro de utilidades retenidas.

I) PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA -

Representa el importe de la participación no controladora de los ajustes reconocidos en intangibles y beneficios a empleados.

J) COMPLEMENTO POR VALUACIÓN DE ADQUISICIÓN -

El 22 de agosto de 2011, HDF adquirió a través de su negocio conjunto denominado Megamex la sociedad denominada Avomex, cuyo objeto es la producción, comercialización, distribución y venta de aguacate procesado y guacamole a través de marcas Premium en los EUA. (Véase Nota 12).

A la fecha de adquisición la Administración de Megamex registró la compra inicial considerando los elementos que tenía a su alcance, resultando parcial al cierre del ejercicio en que ocurrió. Una vez que se contó con todos los elementos de valuación se completó el registro de la adquisición resultando un cargo adicional al crédito mercantil por \$123,409, con afectación a la deuda a largo plazo e impuestos diferidos por \$44,767 y \$78,642, respectivamente y en su parte proporcional. Este ajuste se realizó de conformidad con las NIF aplicables a la Compañía al 31 de diciembre de 2011, el cual requiere ser registrado en forma retrospectiva y considerando que a partir de la adopción a las NIIF el 1 de enero de 2011, no se tienen diferencias por esta situación en los marcos contables aplicados.

A continuación se presenta la conciliación del estado de resultados integral por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2011:

	AJUSTES		
	NIF	NIIF	NIIF
Ventas netas	\$ 9,697,099	\$	9,697,099
Costo de ventas ⁽¹⁾ ⁽²⁾ ⁽³⁾	6,147,480	\$ 5,474	6,152,954
Utilidad bruta	3,549,619	(5,474)	3,544,145
Gastos generales: ⁽³⁾			
Gastos de venta	1,759,615	2,043	1,761,658
Gastos de administración	254,481	681	255,162
	2,014,096	2,724	2,016,820
Utilidad antes de otros ingresos y gastos - Neto	1,535,523	(8,198)	1,527,325
Otros gastos - Neto	(27,258)	12,354	(14,904)
Utilidad de operación ⁽⁴⁾	1,508,265	4,156	1,512,421
Resultado integral de financiamiento:			
Intereses ganados y utilidad cambiaria	503,275		503,275
Intereses pagados y pérdida cambiaria	(509,845)		(509,845)
	(6,570)		(6,570)
Participación en resultados de asociadas	30,277		30,277
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	1,531,972	4,156	1,536,128
Impuestos a la utilidad ⁽⁴⁾	479,006	1,133	480,139
Utilidad antes de partida discontinuada	1,052,966	3,023	1,055,989
Partida discontinuada - Neto	(3,257)		(3,257)
Utilidad neta consolidada del ejercicio	1,049,709	3,023	1,052,732
Utilidad neta de la participación no controladora	284,762	323	285,085
Utilidad neta de la participación controladora	\$ 764,947	\$ 2,700	\$ 767,647
Utilidad neta consolidada del ejercicio	\$ 1,049,709	\$ 3,023	\$ 1,052,732
Partidas que pueden ser reclasificadas subsecuentemente a resultados:			
Resultado por conversión de monedas extranjeras	39,367		39,367
Cambio en la valuación de instrumentos financieros derivados	(73,714)		(73,714)
Utilidad integral	1,015,362	3,023	1,018,385
Utilidad integral atribuible a la participación no controladora	267,754	323	268,077
Utilidad integral atribuible a la participación controladora	\$ 747,608	\$ 2,700	\$ 750,308

⁽¹⁾ Conforme a las NIF, HERDEZ inicialmente reconoció los inmuebles, maquinaria y equipo al costo y, hasta el 31 de diciembre de 2007, los inmuebles, maquinaria y equipo se ajustaron por la inflación aplicando factores derivados del INPC. Al realizar la transición a las NIIF, HERDEZ eligió aplicar la opción de usar el valor en libros conforme a las NIF, ajustado para reflejar los efectos de la inflación al 31 de diciembre de 2007, como el costo asumido de inmuebles, maquinaria y equipo, excepto por ciertos activos, donde se optó por aplicar la opción de “Valor Razonable” (Avalúos) a la fecha de transición. El efecto inicial fue de una disminución de \$16,263 por aplicar la opción de valor razonable a la fecha de transición, al cambiar los valores de la NIF al final del periodo, se tiene un efecto de disminución en el costo de ventas de \$1,810.

^[2] La Compañía optó por aplicar la opción provista por la NIIF 1, que consiste en reconocer las ganancias y pérdidas actuariales y el pasivo de transición a la fecha de transición, contra utilidades retenidas. Asimismo, a la fecha de transición, la Compañía eliminó la provisión de beneficios por terminación por causas distinta a la reestructuración llevándola contra utilidades retenidas, derivado a que dicho pasivo no cumple con los requerimientos establecidos por la NIC 19. Al cambiar los valores de la NIF al final del periodo, se tiene un efecto de disminución en el costo de ventas por \$1,360 y en gastos generales por \$986.

^[3] La Compañía llevó a cabo la reclasificación de la Participación de los Trabajadores, de otros gastos al costo de ventas por \$8,644 y a gastos generales por \$3,710.

^[4] Los efectos anteriores originaron un aumento en el impuesto a la utilidad por \$1,133 correspondiente a impuestos diferidos.

NOTA 27 - CONTINGENTE:

La Compañía tiene responsabilidades contingentes por diferencias de impuestos que pretendan cobrar las autoridades como resultado de la revisión de las declaraciones presentadas por la Compañía y algunas de sus subsidiarias, si los criterios de interpretación de las disposiciones legales aplicadas por ésta difieren de los de las autoridades.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, no se ha reconocido provisión alguna en los estados financieros dado que la Compañía, basada en sus asesores legales, ha interpuesto los recursos de inconformidad correspondientes, por considerar improcedentes los argumentos de las autoridades.

NOTA 28 - EVENTO SUBSECUENTE:

Con fecha 17 de enero de 2013 HERDEZ ha firmado un acuerdo definitivo para adquirir el 67% de las acciones de Grupo Nutrisa, S. A. B. de C. V. (Nutrisa). Esta transacción está sujeta a ciertas condiciones y autorizaciones, incluyendo la aprobación de la Comisión Federal de Competencia. Grupo Herdez realizará una oferta pública de compra en efectivo para adquirir las acciones remanentes representativas del capital de Nutrisa en los términos de la regulación aplicable.



Lic. Héctor Hernández Pons Torres
Director General



C.P. Ernesto Ramos Ortiz
Director de Administración
y Prácticas Corporativas

Índice GRI

INDICE GRI 3.1		PROFUNDIDAD	PÁGINA	RAZÓN DE LA OMISIÓN (no existe o info privada)	EXPLICACIÓN
INDICADOR	DESCRIPCIÓN				
1. ESTRATEGIA Y ANÁLISIS					
1.1	Declaración del máximo responsable de la toma de decisiones de la organización largo plazo	Completo	11	-	-
1.2	Descripción de los principales impactos, riesgos y oportunidades	Completo	34,43	-	-
2. PERFIL DE LA ORGANIZACIÓN					
2.1	Nombre de la organización	Completo	Forros	-	-
2.2	Principales marcas, productos y/o servicios	Completo	Forros	-	-
2.3	Estructura operativa de la organización	Completo	Forros	-	-
2.4	Localización de la sede principal de la organización	Completo	Forros	-	-
2.5	Número de estados en los que opera la organización	Completo	Forros	-	-
2.6	Naturaleza de la propiedad y forma jurídica	Completo	Forros	-	-
2.7	Mercados servidos	Completo	Forros	-	-
2.8	Dimensiones de la organización	Completo	28,41	-	-
2.9	Cambios significativos en el tamaño, estructura y propiedad de la organización	Completo	Forros	-	-
2.10	Premios y distinciones recibidos	Completo	45	-	-
3. PARÁMETROS DE LA MEMORIA					
PERFIL DE LA MEMORIA					
3.1	Periodo cubierto por la información contenida en la memoria	Completo	46	-	-
3.2	Fecha del informe anterior más reciente	Completo	46	-	-
3.3	Ciclo de presentación de memorias	Completo	46	-	-
3.4	Punto de contacto para cuestiones relativas a la memoria o su contenido	Completo	Forros	-	-
3.5	Proceso de definición del contenido de la memoria	Completo	46	-	-
3.6	Cobertura de la memoria	Completo	46	-	-
3.7	Existencia de limitaciones del alcance o cobertura de la memoria	Completo	46	-	-
3.8	Base para incluir información en el caso de negocios conjuntos, filiales, instalaciones arrendadas, actividades subcontratadas	No información	-	No existe	GH no cuenta con negocios conjuntos, filiales, instalaciones arrendadas, actividades subcontratadas que puedan afectar la comparabilidad del informe
3.9	Técnicas de medición de datos y bases para realizar los cálculos	Completo	46	-	-
3.10	Descripción del efecto que pueda tener la reexpresión de información perteneciente a informes anteriores	No información	-	No existe	No se tuvo un efecto respecto a la reexpresión de información
3.11	Cambios significativos relativos a periodos anteriores en el alcance, la cobertura o los métodos de valoración aplicados en la memoria	No información	-	No existe	Ne se tuvo cambios significativos
3.12	Tabla que indica la localización de los contenidos básicos en la memoria	Completo	109	-	-
3.13	Política y práctica actual en relación con la solicitud de verificación externa de la memoria	Completo	46	-	No aplica
4. GOBIERNO, COMPROMISOS Y PARTICIPACIÓN DE LOS GRUPOS DE INTERÉS					
4.1	Estructura de gobierno de la organización	Parcial	42	Información confidencial	Grupo Herdez no declara esta información por motivos de seguridad
4.2	Ocupación de cargo ejecutivo por parte del presidente del máximo órgano de gobierno	Completo	42	-	-
4.3	Número de miembros del máximo órgano de gobierno que sean independientes o no ejecutivos	Parcial	42	Información confidencial	Grupo Herdez no declara esta información por motivos de seguridad
4.4	Mecanismos de los accionistas y empleados para comunicar recomendaciones o indicaciones al máximo órgano de gobierno	Completo	42	-	-

INDICE GRI 3.1		PROFUNDIDAD	PÁGINA	RAZÓN DE LA OMISIÓN (no existe o info privada)	EXPLICACIÓN
INDICADOR	DESCRIPCIÓN				
4.5	Vínculo entre la retribución de los miembros del máximo órgano de gobierno, altos directivos y ejecutivos	Parcial	42	Información confidencial	Grupo Herdez no declara esta información por motivos de seguridad
4.6	Procedimientos implantados para evitar conflictos de intereses en el máximo órgano de gobierno	Completo	42		-
4.7	Procedimiento de determinación de la capacitación y experiencia exigible a los miembros del máximo órgano de gobierno	Parcial	42	Información confidencial	Grupo Herdez no declara esta información por motivos de seguridad
4.8	Declaraciones de misión y valores desarrolladas internamente, códigos de conducta y principios relevantes	Completo	42	-	-
4.9	Procedimientos del máximo órgano de gobierno para supervisar la identificación y gestión	Completo	42	-	-
4.10	Procedimientos para evaluar el desempeño propio del máximo órgano de gobierno	Completo	42	-	-
4.11	Descripción de cómo la organización ha adoptado un planteamiento o principio de precaución	Completo	44	-	-
4.12	Principios o programas sociales, ambientales y económicos desarrollados externamente	Completo	31 a 39	-	-
4.13	Principales asociaciones a las que pertenezca	Parcial	43	Información confidencial	Grupo Herdez no declara esta información por motivos de seguridad
4.14	Relación de grupos de interés que la organización ha incluido	Completo	44	-	-
4.15	Base para la identificación y selección de grupos de interés con los que la organización se compromete	Completo	44	-	-
4.16	Enfoques adoptados para la inclusión de los grupos de interés	Completo	44	-	-
4.17	Principales preocupaciones y aspectos surgidos a través de la participación de los grupos de interés y forma en la que ha respondido la organización	Completo	42,44	-	-
FP1	Porcentaje del volumen de compra a proveedores que cumplen con la política de abastecimiento y/o compras de la empresa.	Parcial	43	-	-
FP2	Porcentaje del volumen de las adquisiciones que se hayan efectuado de acuerdo a normas internacionalmente reconocidas de producción responsable, desglosado por norma.	No información	-	-	-
DESEMPEÑO ECONÓMICO					
EC1 _{COMM}	Valor económico directo, generado y distribuido	Parcial	41	-	-
EC2	Consecuencias financieras y otros riesgos y oportunidades para las actividades de la organización debido al cambio climático	Parcial	34,38,40	-	-
EC3	Cobertura de las obligaciones de la organización debidas a programas de beneficios sociales	Parcial	40	-	-
EC4 _{COMM}	Ayudas financieras significativas recibidas de gobiernos	Completo	-	No aplica	No se recibieron ayudas por parte del Gobierno
PRESENCIA EN EL MERCADO					
EC5	Rango de las relaciones entre el salario inicial estándar y el salario mínimo local en lugares donde se desarrollen operaciones significativas	Completo	-	Información confidencial	
EC6	Políticas, prácticas y proporción de gasto correspondiente a proveedores locales en lugares de operaciones significativas	Parcial	43	-	-
EC7	Procedimientos para la contratación local de altos directivos procedentes de la comunidad local en lugares donde se desarrollen operaciones significativas	No información	-	-	-
IMPACTOS ECONÓMICOS INDIRECTOS					
EC8	Desarrollo e impacto de las inversiones en infraestructuras y los servicios prestados principalmente para el beneficio público	Parcial	49	-	-
EC9	Entendimiento y descripción de los impactos económicos indirectos significativos, incluyendo el alcance de dichos impactos	No información	-	-	-

INDICE GRI 3.1		PROFUNDIDAD	PÁGINA	RAZÓN DE LA OMISIÓN (no existe o info privada)	EXPLICACIÓN
INDICADOR	DESCRIPCIÓN				
DESEMPEÑO AMBIENTAL					
MATERIALES					
EN1 _{COMM}	Materiales utilizados, por peso o volumen	Completo	38	-	-
EN2	Porcentaje de los materiales utilizados que son materiales valorizados	Completo	38	-	-
ENERGÍA					
EN3	Consumo directo de energía, desglosado por fuentes primarias	Parcial	36	-	-
EN4	Consumo indirecto de energía, desglosado por fuentes primarias	Completo	36	-	-
EN5	Ahorro de energía debido a la conservación y a mejoras en la eficiencia	Completo	36	-	-
EN6	Iniciativas para proporcionar productos y servicios eficientes en el consumo de energía o basados en energías renovables, y las reducciones en el consumo de energía como resultado de dichas iniciativas	Completo	36	-	-
EN7	Iniciativas para reducir el consumo indirecto de energía y las reducciones logradas con dichas iniciativas	Completo	36	-	-
AGUA					
EN8	Extracción total de agua por fuentes	Completo	35	-	-
EN9	Fuentes de agua que han sido afectadas significativamente por la captación de agua	Completo	35	-	-
EN10	Porcentaje y volumen total de agua reciclada y reutilizada	Completo	35	-	-
BIODIVERSIDAD					
EN11 _{COMM}	Descripción de terrenos adyacentes o ubicados dentro de espacios naturales protegidos o de áreas de alta biodiversidad no protegidas	Completo	39	-	-
EN12	Descripción de los impactos más significativos en la biodiversidad en espacios naturales protegidos o en áreas de alta biodiversidad no protegidas	Completo	39	-	-
EN13 _{COMM}	Hábitats protegidos o restaurados	Completo	-		
EN14	Estrategias y acciones implantadas y planificadas para la gestión de impactos sobre la biodiversidad	Completo	39	-	-
EN15	Número de especies, desglosadas en función de su peligro de extinción	Completo	-		Grupo HERDEZ no tiene impacto directo en las especies listadas en la IUCN
EMISIONES, VERTIDOS Y RESIDUOS					
EN16	Emisiones totales, directas e indirectas, de gases de efecto invernadero, en peso	Completo	37,38	-	-
EN17	Otras emisiones indirectas de gases de efecto invernadero, en peso	Completo	38	-	-
EN18	Iniciativas para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y las reducciones logradas	Completo	37	-	-
EN19	Emisiones de sustancias destructoras de la capa de ozono, en peso	Completo	-	No aplica	No existen emisiones destructoras de la capa de ozono
EN20	NOx, SOx y otras emisiones significativas al aire por tipo y peso	Completo	37	-	-
EN21	Vertimiento total de aguas residuales, según su naturaleza y destino	Completo	35	-	-
EN22	Peso total de residuos gestionados, según tipo y método de tratamiento	Completo	38	-	-
EN23	Número total y volumen de los derrames accidentales más significativos	Completo	-	No aplica	No se presentaron derrames significativos.
EN24	Peso de los residuos transportados, importados, exportados o tratados que se consideran peligrosos según la clasificación del Convenio de Basilea	Completo	-	No aplica	Grupo Herdez no transporta, importa o exporta residuos que se consideran peligrosos según la clasificación del Convenio de Basilea
EN25	Identificación, tamaño, estado de protección y valor de biodiversidad de recursos hídricos y hábitats relacionados, afectados significativamente por vertidos de agua y aguas de escorrentía	Completo	-	No aplica	

		RAZÓN DE LA OMISIÓN (no existe o info privada)			
INDICADOR	INDICE GRI 3.1 DESCRIPCIÓN	PROFUNDIDAD	PÁGINA	EXPLICACIÓN	
PRODUCTOS Y SERVICIOS					
EN26	Iniciativas para mitigar los impactos ambientales de los productos y servicios, y grado de reducción de ese impacto	Completo	34	-	-
EN27	Porcentaje de productos vendidos, y sus materiales de embalaje, que son recuperados al final de su vida útil, por categorías de productos	Completo	-	Información no disponible	-
CUMPLIMIENTO NORMATIVO					
EN28	Costo de las multas significativas y número de sanciones no monetarias por incumplimiento de la normativa ambiental	Completo	-	No aplica	No se presentaron multas significativas y sanciones no monetarias por incumplimiento de la normativa ambiental
TRANSPORTE					
EN29	Impactos ambientales significativos del transporte de productos y otros bienes y materiales utilizados para las actividades de la organización, así como del transporte de personal	Parcial	37	-	-
GENERAL					
EN30	Desglose por tipo del total de gastos e inversiones ambientales	Parcial	36,17	-	-
DESEMPEÑO DE PRÁCTICAS LABORALES Y ÉTICA DEL TRABAJO					
EMPLEO					
LA1	Desglose del colectivo de trabajadores por tipo de empleo, por contrato y por región	Completo	28	-	-
LA2	Número total de empleados y rotación media de empleados, desglosados por grupo de edad, sexo y región	Parcial	30	-	-
LA3	Beneficios sociales para los empleados con jornada completa, que no se ofrecen a los empleados temporales o de media jornada, desglosado por actividad principal	Completo	29	-	-
LA15	Tasas de reincorporación al trabajo y retención despues de licencias por maternidad/paternidad, por género	Parcial	29	-	-
RELACIONES EMPRESA/TRABAJADORES					
LA4	Porcentaje de empleados cubiertos por un convenio colectivo	Completo	28	-	-
LA5	Periodo(s) mínimo(s) de preaviso relativo(s) a cambios organizativos, incluyendo si estas notificaciones son especificadas en los convenios colectivos	Completo	28	-	-
FP3	Indique el porcentaje del tiempo de trabajo perdido debido a conflictos laborales, huelgas y/o cierres patronales, según el país.	Completo	-	Grupo Herdez no presentó huelgas	-
SALUD Y SEGURIDAD EN EL TRABAJO					
LA6	Porcentaje del total de trabajadores que está representado en comités de seguridad y salud conjuntos de dirección-empleados	Completo	29	-	-
LA7	Tasas de ausentismo, enfermedades profesionales, días perdidos y número de víctimas mortales relacionadas con el trabajo por región	Parcial	29	-	-
LA8	Programas de educación, formación, asesoramiento, prevención y control de riesgos que se apliquen a los trabajadores, a sus familias o a los miembros de la comunidad en relación con enfermedades graves	Completo	30	-	-
LA9	Asuntos de salud y seguridad cubiertos en acuerdos formales con sindicatos	Completo	29	-	-
FORMACIÓN Y EDUCACIÓN					
LA10	Promedio de horas de formación al año por empleado, desglosado por categoría de empleado	Parcial	30	-	-
LA11	Programas de gestión de habilidades y de formación continua que fomenten la empleabilidad de los trabajadores y que les apoyen en la gestión del final de sus carreras profesionales	Parcial	30	-	-
LA12	Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones regulares del desempeño y de desarrollo profesional	Parcial	30	-	-
DIVERSIDAD E IGUALDAD DE OPORTUNIDADES					
LA13	Composición de los órganos de gobierno corporativo y plantilla, desglosado por sexo, grupo de edad, pertenencia a minorías y otros indicadores de diversidad	Parcial	28	-	-
REMUNERACIÓN EQUITATIVA PARA MUJERES Y HOMBRES					
LA14	Relación entre salario base de los hombres con respecto al de las mujeres, desglosado por categoría profesional	Parcial	28	-	-
LA15	Tasas de reincorporación al trabajo y retención despues de licencias por maternidad/paternidad, por género	Parcial	-	-	-

		RAZÓN DE LA OMISIÓN (no existe o info privada)			
INDICADOR	INDICE GRI 3.1 DESCRIPCIÓN	PROFUNDIDAD	PÁGINA	EXPLICACIÓN	
DERECHOS HUMANOS					
PRÁCTICAS DE INVERSIÓN Y ABASTECIMIENTO					
HR1	Porcentaje y número total de acuerdos de inversión significativos que incluyan cláusulas de derechos humanos o que hayan sido objeto de análisis en materia de derechos humanos	Completo	42,43	-	-
HR2	Porcentaje de los principales distribuidores y contratistas que han sido objeto de análisis en materia de derechos humanos, y medidas adoptadas como consecuencia	Completo	43	-	-
HR3	Total de horas de formación de los empleados sobre políticas y procedimientos relacionados con aquellos aspectos de los derechos humanos relevantes para sus actividades	No	-	Información no disponible	-
NO DISCRIMINACIÓN					
HR4	Número total de incidentes de discriminación y medidas adoptadas	Completo	-	No aplica	No se presentaron incidentes de discriminación
LIBERTAD DE ASOCIACIÓN Y CONVENIOS COLECTIVOS					
HR5	Actividades de la compañía en las que el derecho a libertad de asociación y de acogerse a convenios colectivos puedan correr importantes riesgos	Completo	-	No aplica	No existe ningún riesgo para la negociación colectiva
TRABAJO INFANTIL					
HR6	Actividades identificadas que conllevan un riesgo potencial de incidentes de explotación infantil, y medidas adoptadas para contribuir a su eliminación	Completo	-	No aplica	No se identificaron operaciones o proveedores con incidentes de trabajo infantil
PREVENCIÓN DE TRABAJOS FORZADOS					
HR7	Operaciones identificadas como de riesgo significativo de ser origen de episodios de trabajo forzado o no consentido	Completo	-	Na aplica	Grupo Herdez cumple con las Leyes laborales nacionales e internacionales
PRÁCTICAS DE SEGURIDAD					
HR8	Porcentaje del personal de seguridad que ha sido formado en las políticas o procedimientos de la organización en aspectos de derechos humanos relevantes para las actividades	Completo	-	-	Grupo Herdez no cuantifica si el personal de seguridad es formado en las políticas o procedimientos de la organización en aspectos de derechos humanos
DERECHOS INDÍGENAS					
HR9	Número total de incidentes relacionados con violaciones de los derechos de los indígenas y medidas adoptadas	Completo	-	No aplica	No se presentaron incidentes relacionados con violaciones de los derechos de los indígenas
VALORACIÓN					
HR10	Porcentaje y número total de operaciones que han sido sujetas a revisión de derechos humanos y/o a evaluaciones de impacto	Completo	-		100% de nuestras operaciones han sido sujetas a revisión de derechos humanos y/o a evaluaciones de impacto
REMEDIACIÓN					
HR11	Número de quejas relacionadas con los derechos humanos, presentadas, abordadas y resueltas a través de mecanismos formales	Completo	-	No aplica	No se presentaron quejas relacionadas a derechos humanos

INDICE GRI 3.1		PROFUNDIDAD	PÁGINA	RAZÓN DE LA OMISIÓN (no existe o info privada)		EXPLICACIÓN
INDICADOR	DESCRIPCIÓN					
DESEMPEÑO SOCIAL						
COMUNIDADES LOCALES						
S01 (FPSS)	Naturaleza, alcance y efectividad de programas y prácticas para evaluar y gestionar los impactos de las operaciones en las comunidades, incluyendo entrada, operación y salida.	Completo	28 a 33	-		-
S01 (G3.1)	Naturaleza, alcance y efectividad de programas y prácticas para evaluar y gestionar los impactos de las operaciones en las comunidades, incluyendo entrada, operación y salida de la empresa	Completo	28 a 39	-		-
COMIDA SANA Y ACCESIBLE						
FP4	Indique la naturaleza, alcance y efectividad de todos los programas y prácticas (contribuciones en especie, iniciativas voluntarias, transferencia de conocimiento, alianzas y desarrollo de productos) que promuevan el acceso a estilos de vida saludables, la prevención de las enfermedades crónicas, el acceso a alimentos sanos, nutritivos y asequibles, y la mejora del bienestar de las comunidades que lo necesitan.	Completo	31	-		-
S09	Operaciones con potencial significativo o con impactos negativos en comunidades locales	Completo	-	No aplica	No hay operaciones con potencial significativo o con impactos negativos en comunidades locales	
S010	Medida de prevención y mitigación implementadas en operaciones con potencial significativo o impactos negativos en comunidades locales	Completo	-	No aplica	No hay operaciones con potencial significativo o impactos negativos en comunidades locales	
CORRUPCIÓN						
S02	Porcentaje y número total de unidades de negocio analizadas con respecto a riesgos relacionados con la corrupción	Completo	42	-		-
S03	Porcentaje de empleados formados en las políticas y procedimientos anti-corrupción de la organización	No	-	-		Información no disponible
S04	Medidas tomadas en respuesta a incidentes de corrupción	Completo	42	-		-
POLÍTICA PÚBLICA						
S05 _{COMM}	Posición en las políticas públicas y participación en el desarrollo de las mismas y de actividades de "lobbying"	Parcial	43,44	-		-
S06	Valor total de las aportaciones financieras y en especie a partidos políticos o a instituciones relacionadas	Completo	-	No aplica	No se otorgan aportaciones financieras o en especie a partidos políticos	
COMPORTAMIENTO DE COMPETENCIA DESLEAL						
S07	Número total de acciones por causas relacionadas con prácticas monopolísticas y contra la libre competencia, y sus resultados	Completo	-	No aplica	No se presentaron incidentes contra la libre competencia. Grupo Herdez opera respetando el marco jurídico y regulatorio del país	
CUMPLIMIENTO NORMATIVO						
S08	Valor monetario de sanciones y multas significativas y número total de sanciones no monetarias derivadas del incumplimiento de las leyes y regulaciones	Completo	-	No aplica	No se recibieron multas o sanciones	

INDICE GRI 3.1		PROFUNDIDAD	PÁGINA	RAZÓN DE LA OMISIÓN (no existe o info privada)		EXPLICACIÓN
INDICADOR	DESCRIPCIÓN					
RESPONSABILIDAD SOBRE PRODUCTOS						
SALUD Y SEGURIDAD DEL CLIENTE						
PR1 _{COMM}	Fases del ciclo de vida de los productos y servicios en las que se evalúan los impactos de los mismos en la salud y seguridad de los clientes	Completo	45	-		
PR2 _{COMM}	Número total de incidentes derivados del incumplimiento de la regulación legal o de los códigos voluntarios relativos a los impactos de los productos y servicios en la salud y la seguridad.	Completo	-	No aplica		No se registraron incidentes
FP5	Indique el porcentaje del volumen de producción fabricada en sitios certificados por una tercera parte independiente de acuerdo con las normas internacionalmente reconocidas en seguridad alimentaria del sistema de gestión.	No información	-	-		-
FP6	Indique el porcentaje del volumen total de ventas de productos de consumo, por categoría de producto, que se bajan en grasas saturadas, grasas trans, sodio y azúcares añadidos.	No información	-	-		-
FP7	Indique el porcentaje del volumen total de ventas de productos de consumo, por categorías de productos, que contienen ingredientes nutritivos como el aumento de fibra, vitaminas, minerales, fitoquímicos o aditivos de alimentos funcionales.	No información	-	-		-
ETIQUETADO DE PRODUCTOS Y SERVICIOS						
PR3 _{COMM}	Tipos de información sobre los productos y servicios que son requeridos por los procedimientos en vigor y la normativa.	Parcial	45	-		-
FP8	Mencione las políticas y prácticas en materia de comunicación dirigido a los consumidores sobre los ingredientes y la información nutricional más allá de los requisitos legales.	Parcial	45	-		-
PR4	Número total de incumplimientos de la regulación y de los códigos voluntarios relativos a la información y al etiquetado de los productos y servicios	Parcial	45	-		No se registraron incidentes
PR5	Prácticas con respecto a la satisfacción del cliente, incluyendo los resultados de los estudios de satisfacción del cliente	Parcial	45	-		-
COMUNICACIONES DE MARKETING						
PR6 _{COMM}	Programas de cumplimiento de las leyes o adhesión a estándares y códigos voluntarios mencionados en comunicaciones de marketing, incluidos la publicidad, otras actividades promocionales y los patrocinios	Parcial	45	-		-
PR7	Número total de incidentes fruto del incumplimiento de las regulaciones relativas a las comunicaciones de marketing	Completo	-	No aplica		No se registraron incidentes
PRIVACIDAD DEL CLIENTE						
PR8	Número total de reclamaciones debidamente fundamentadas en relación con el respeto a la privacidad y la fuga de datos personales de clientes	Completo	-	No aplica		No se reportaron reclamaciones por fuga de información
CUMPLIMIENTO NORMATIVO						
PR9	Costo de aquellas multas significativas fruto del incumplimiento de la normativa en relación con el suministro y el uso de productos y servicios de la organización	Completo	-	No aplica		Multas significativas fruto del incumplimiento de la normativa en relación con el suministro y el uso de productos y servicios de la organización

		RAZÓN DE LA OMISIÓN			
INDICE GRI 3.1		PROFUNDIDAD	PÁGINA	(no existe o info privada)	
INDICADOR	DESCRIPCIÓN				
BIENESTAR ANIMAL					
CRÍA Y GENÉTICA					
FP9	Indique el porcentaje y total de animales criados y/o procesados, por especie y tipo de raza.	No información	-	-	-
GANADERÍA					
FP10	Mencione las políticas y prácticas, por especie y raza, relacionados con alteraciones físicas y el uso de anestesia	No información	-	-	-
FP11	Indique el porcentaje y total de animales criados y/o procesados, por especie y tipo de raza, por tipo de vivienda	No información	-	-	-
FP12	Mecione las políticas y prácticas sobre los antibióticos, anti-inflamatorio, hormonal y/o tratamientos de promoción del crecimiento, por especie y raza.	No información	-	-	-
TRANSPORTE, MANIPULACIÓN Y SACRIFICIO					
FP13	Indique el número total de incidentes derivados del incumplimiento de las leyes y reglamentos, así como la adherencia a las normas voluntarias relacionadas con el transporte, la manipulación y las prácticas de sacrificio de animales vivos terrestres y acuáticos	No información	-	-	-

Este Informe Anual contiene comentarios sobre expectativas que reflejan las opiniones actuales de la Administración de Grupo Herdez con respecto a eventos futuros. Estos comentarios están sujetos a riesgos, incertidumbres y cambios en circunstancias. Los resultados finales pueden ser materialmente distintos a las expectativas actuales debido a factores fuera del control de Grupo Herdez, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias.

CONTACTO INVERSIONISTAS

Andrea Amozurrutia Casillas
aac@herdez.com

Macarena García Simón
m.garcias@herdez.com

OFICINAS CORPORATIVAS

Monte Pelvoux 215
Col. Lomas de Chapultepec
México, D.F. 11000
Tel. (52-55) 5201-5655

BANCO DEPOSITARIO

BNY Mellon
Shareowner Services
PO BOX 358516
Pittsburgh, PA 15252-8516
Tel. 1-888-BNY-ADRS
shrrelations@bnymellon.com
www.bnymellon.com/shareowner

CONTACTO RESPONSABILIDAD SOCIAL

Eugenia Ortiz Rubio
eortizrubio@herdez.com

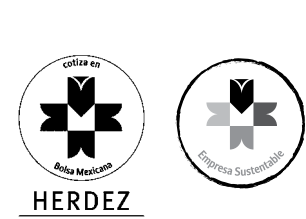
Grecia Domínguez Leyva
gdominguezl@herdez.com

DIRECCIONES EN INTERNET

www.grupoherdez.com.mx
www.sabernutrir.com.mx
www.fundacionherdez.com.mx

WWW.XDESIGN.COM.MX IMPRESIÓN: EARTHCOLOR. HOUSTON

DISEÑO: XDesign



TODOS LOS ESFUERZOS SON IMPORTANTES, Y AUN CUANDO EL TIRAJE DE ESTE INFORME ES RELATIVAMENTE REDUCIDO, REITERAMOS NUESTRO COMPROMISO CON EL MEDIO AMBIENTE AL UTILIZAR MATERIALES INOCUOS.

A CONTINUACIÓN SE INDICAN LOS AHORROS DE EMPLEAR FIBRA RECICLADA EN LUGAR DE FIBRA VIRGEN EN ESTE PROYECTO.



- PERMITIMOS LA CONSERVACIÓN DE 1.7 ÁRBOLES
- AHORRAMOS 2,422 LITROS DE AGUA
- EVITAMOS LA GENERACIÓN DE 138 KG DE GASES DE EFECTO INVERNADERO
- DEJAMOS DE CONSUMIR 1.23 MILLONES DE BTUS DE ENERGÍA
- ESTE INFORME FUE IMPRESO EN PAPEL EARTH AWARE, CERTIFICADO POR FSC®, FABRICADO SIN CLORO ELEMENTAL.

www.grupoherdez.com.mx